

Тема на деня ▶ 6-7

„Атомстройекспорт” и НЕК влизат в съда

Руската страна, изглежда, е решила да не изчака доклада на консултанта HSBC за целесъобразността на централата и вече притиска България

Компании ▶ 8-9

Свитите продажби не пожалиха и „къщите на колела”

▶ Пазарът на кемпери и каравани се възстановява от кризата, но сделките си остават единични



Пари

BONNIER

pari.bg

Понеделник
25 юли 2011, брой 139 (5199)

USD/BGN: 1.35906
▼ -1.17%
Българска народна банка

EUR/USD: 1.43910
▲ +1.19%
Българска народна банка

Sofix: 421.02
▲ +0.09%
Българска фондова борса

BG40: 127.77
▼ -0.49%
Българска фондова борса

цена 1.50 лева
9 770861 560012 >

Атака срещу ценностите



Бомбеният взрив в Осло и масовото убийство на 92 младежи не бяха обикновен терористичен акт. Целта на атаката са ценностите, които Норвегия и всяка демократична държава уважават най-много - толерантност, свобода на изразяване и равни права за всички ▶ 2, 4

Компании ▶ 10

„Маркели” подаде иск за обявяване в несъстоятелност



Свят ▶ 11

Гърция получи последен шанс



Кариери ▶ 14

Микеле Амадеи оглави отдел „Корпоративно, инвестиционно и частно банкиране” в УниКредит Булбанк

2 РЕДАКЦИОННА



Печеливш
Стив Балмър



Американският технологичен гигант Microsoft, воден от Стив Балмър, обяви, че годишните му приходи са достигнали рекордните 69.94 млрд. USD, нетната печалба е скочила с 23% до 23.15 млрд. USD за финансовата година. Продажбите на конзолата за видеоигри Xbox 360 и на програмата Office са основните двигатели на ръста.



Губещ
Адриан Северин



Започнало е разследване срещу румънския евродепутат Адриан Северин. Той и още двамата евродепутати - Доран Талер от Словения и Ернст Щрасер от Австрия, бяха обвинени от „Сънди таймс“, че са вземали подкуп от 100 000 EUR годишно за поправки в евродирективи. Северин беше изключен от парламентарната група на социалистите и демократите в Европейския парламент, но отказа да се оттегли.

Мнения

► По темата: „Жилищата продължават да поевтиняват“

► Че защо човек да си купува жилище? От една страна, ще го рекетират с данък сгради, данък смет и данък „саниране“. От друга, ако някой в МВР реши, ще му го конфискуват, защото доходите му били малки. Или да доказва приходи. Въобще тормоз. Я по-добре си гръжте жилищата - не ни трябва!

ОЧАВАННО

► Уж, намаляват цените, а в София и Варна - увеличени! Там, където има най-много желаещи, цените се вдигат! Значи жилищата не продължават да поевтиняват - поевтиняват ТАМ, където никой не иска да купува!

Е, каква стана тя.



Коментар

Норвегия не трябва да става жертва на страха



► Улиците около мястото на бомбения атенат в центъра на Осло бяха отцепени. Самоделните взривове засегнаха правителствени сгради, включително тази на премиера и на финансовото министерство

СНИМКА ЕРА

Норвегия преживя най-голямата си загуба от Втората световна война насам, след като в петък вечерта преживя две трагедии. Подобни трагедии - масова стрелба по невинни хора и взрив със саморъчно направени експлозиви - се случват навсякъде, но не и тук. Хората отказват да повярват на шока, че норвежец може да причини това на други норвежци, че десетки хора са мъртви. Не вярват, че това въобще се е случило. Но скърбят. Скърбят за загубата на живота на толкова много млади хора по такъв безсмислен начин. Населението на Норвегия е малко, затова и голяма част от хората ще бъдат директно или индиректно засегнати от събитията. По улиците и в интернет хората се обединяват и подкрепят един друг. В норвежкото общество можеш да видиш дори високопоставени политици да вървят

Лис Горил Анга,
норвежки журналист, Би Би Си

„Целта на атаката бяха ценностите, които хората в Норвегия уважават най-много - тяхната откритост, свободата на изразяване и чувството на сигурност“

по улиците на Осло без никаква охрана.

„Не трябва да позволяваме на страха да парализира способността ни да мислим ясно и мъдро“, пише Харалд Стангеле, политически редактор в ежедневника Stavanger Aftenblad. Според него „има много неща, които не трябва да позволяваме да станат жертва на страха“.

„По-скоро трябва да вземем пример от Испания и Англия и начина, по който населението на тези две страни възстанови свободата си след ужасните терористични актове от 2004 и 2005 г.“, пише Ларс Геле, редактор на ежедневника Dagbladet.

Целта на атаката бяха именно ценностите, които хората в Норвегия уважават най-много. Тяхната откритост, свобода на изразяването и чувството на сигурност. Точно те бяха разтърсени из

основи. Откритостта на Норвегия и по-свободният режим на сигурност са резултат от наличието на малобройно, хомогенно население. Изглежда пълен парадокс това, че екстремист с фанатични наклонности да защитава Норвегия от външни натрапници и „опасности“ от мултикултурализъм собственоръчно предприема такива разрушителни действия срещу нацията. Сега Норвегия е принудена да отпрати поглед към по-малко атрактивните аспекти на обществото си. И все пак остава едно успокоение, че колкото и да е трагична, атаката не е резултат от дейността на международни терористи. Норвежците обаче се страхуват, че тяхната грижливо пазена свобода може сериозно да бъде засегната. □

◦ Заглавието е на редакцията. Коментарът е със съкращения.

pari.bg Топ 3

1 Станишев призова за партньорство с всички десномислещи хора. Лидерът на социалистите предупреди за опасността от формиране на личен режим на Бойко Борисов.

2 Жилищата продължават да поевтиняват. Най-голям е спадът на цените във Велико Търново, Габрово, Видин и Пловдив, сочат данните на НСИ.

3 Започна ремонтът на „Петолъчката“. Той ще продължи 2 години.



НАЦИОНАЛЕН БИЗНЕСВСЕКИДНЕВНИК
WWW.PARI.BG

УЛ. КНЯЗ БОРИС I №161

София 1202

e-mail: business@pari.bg

информация: 4395800

Издава

Бизнес Медиа Груп ЕАД,

част от Bonnier Business Press

ИЗПЪЛНИТЕЛЕН ДИРЕКТОР И

ГЛАВЕН РЕДАКТОР

Лилия АПОСТОЛОВА

4395802

lilia.apostolova@pari.bg

МЕНИДЖЪР РЕКЛАМА

Станислава АТАНАСОВА

4395851

stanislava.atanasova@pari.bg

РЕДАКЦИОНЕН ЕКИП

Зам. главен редактор

Иван БЕДРОВ - 4395838

ivan.bedrov@pari.bg

ВИЗУАЛЕН РЕДАКТОР И

РЕДАКТОР ПРИЛОЖЕНИЯ

Албена ПИНО - 4395845

albena.pino@pari.bg

ДЪРЖАВНО УПРАВЛЕНИЕ

Филипа РАДИОНОВА - 4395866

philippa.radionova@pari.bg

Красимира ЯНЕВА - 4395876

krasimira.yaneva@pari.bg

Ани КОДЖАИВАНОВА - 4395846

ani.kodzhaivanova@pari.bg

Елена ПЕТКОВА - 4395857

elena.petkova@pari.bg

Радослава ДИМИТРОВА - 4395823

radoslava.dimitrova@pari.bg

Елина ПУЛЧЕВА - 4395877

elina.pulcheva@pari.bg

Филип БУРОВ - 4395857

filip.burov@pari.bg

КОМПАНИИ И ПАЗАРИ

Мирослав ИВАНОВ - 4395894

miroslav.ivanov@pari.bg

Мария ВЕРОМИРОВА - 4395865

maria.veromirova@pari.bg

Николай ВЪЛКАНОВ - 4395860

nikolay.valkanov@pari.bg

Изгика ФИЛИПОВА - 4395867

iglika.philipova@pari.bg

Ивана ПЕТРОВА - 4395818

ivana.petrova@pari.bg

Пламен ДИМИТРОВ - 4395896

plamen.dimitrov@pari.bg

Кина ДРАГНЕВА - 4395875

kina.dragneva@pari.bg

Теодора МУСЕВА - 4395871

teodora.musseva@pari.bg

Златина ДИМИТРОВА - 4395845

zlatina.dimitrova@pari.bg

Владо РАШКОВ - 4395845

vladislav.rashkov@pari.bg

Илия ТЕМЕЛКОВ - 4395877

ilia.temelkov@pari.bg

Ангел СИМИТЧИЕВ - 4395865

angel.simitchiev@pari.bg

УЕБ РЕДАКТОРИ

Билана ВАЧЕВА - 4395866

biliana.vacheva@pari.bg

Дарина ЧЕРКЕЗОВА - 4395877

darina.cherkezova@pari.bg

ФОТООТДЕЛ

Марина АНГЕЛОВА - 4395879

marina.angelova@pari.bg

Емилия КОСТАДИНОВА

Боби ТОШЕВ - 4395879

ДИЗАЙН И ПРЕДПЕЧАТ

Мая ПИСАРСКА - 4395882

maia.pisarska@pari.bg

Вихър ЛАСКОВ

Красимира МИТЕВА

Ева КОЙЧЕВА

Светла ИВАНОВА

Стела МИХОВА

РЕКЛАМА

4395872, 4395822, 4395840,

4395847, 4395856

ФАКС: 4395826

АБОНАМЕНТ И

РАЗПРОСТРАНЕНИЕ

4395835, 4395836

СЧЕТОВОДСТВО - 4395815

ПЕЧАТ: ПЕЧАТНИЦА СОФИЯ ЕООД

ISSN 0861-5608

BONNIER

Цитат

„Част от констатациите в доклада на ЕК можеше да са други, ако имаше по-добра комуникация между правителството и комисията

► Лазар Груев, председател на Висшия касационен съд



Число на деня

10

► хил. USD, или 293 хил. рубли, е средният размер на покупките в Русия по данни на главното управление по икономическа сигурност (ГУИБ) към Министерството на вътрешните работи на Русия

Гост-коментатор

Имате ли си вече корупционна книжка



Иван Стамболов,
sulla.bg

„Не е ли по-добре да имаме корупционни книжки, които да даваме на катаджиите, вместо банкноти по 10 и 20 лв.“

В последния си доклад по въпросите на правосъдието и сигурността Европейската комисия наред с другото разкритикува и практиката МВР да получава частни дарения, включително и от осъдени и следствени. Според доклада тази практика поставя под съмнение независимостта на полицейското разследване. Тоест хората искат дипломатично

да кажат, че под формата на дарения се взимат подкупи за осигуряване на желан резултат от следствието, а може би и за други услуги, които властта предлага „под масата“. Към това мнение на ЕК премиерът категорично се присъедини с думите: „Много бързо те трябва да се очистят от тази практика... не можем да компрометираще системата...“

дарения - дарения, режем, щото пише“. Кратко и ясно. Но ако всичко това показва кои са потъпканите права (тези на МВР да получава дарения) и кой е народният юнак, то как последният оправя неправдата? Много просто.

„Даренията ще се компенсират с пари от следващия бюджет - колкото трябва - толкова“, каза премиерът и с един замах реши проблема (интересно откъде знаят колко ще са даренията догодина, та да ги заложат в следващия бюджет). Дали обаче г-н Борисов си дава сметка какви хоризонти за реформация на корупцията разкрива с това свое решение, какво приложение

във всички сфери на общественения живот би могло да има то? Защо трябва да се ограничаваме само с „даренията“, а не компенсирате от бюджета например и „почерпушките“, които получават пътните полицаи от нарушителите? Вместо всеки път, когато сядаме зад волана, да се притесняваме имаме ли достатъчно банкноти по 10 и 20 лв., в случай че ни спрат с превишена скорост, не е ли по-добре да имаме корупционни книжки, които да даваме на катаджиите? Спират те с радара и ти казват: „Караш с 80, а е разрешено с 60. Какво ще се правим сега?“ „Ами, да измислим нещо“ - предлагаш. „Мисли“ - окуражават те органите на

реда. „Да взема да почерпя“ - произнасяш следващата формула и тогава, вместо да се криете зад коли и храсталаци, вадиш корупционната книжка и полицаят нанася в нея сумата, срещу която би бил склонен да те пусне, без да ти напише акт. После се подписвате и двамата, а в края на месеца Министерството на финансите превежда рушвета към КАТ от бюджета. И за да има още повече закон и ред, може да се дефинират нещо като клинични пътеки и да се знае: без колан 20 лв., говориш по GSM - 30, превишена скорост - 50, пиан - по 100 лв. за всеки промил над разрешените, и т.н. Спират те в нарушение и гледат: по коя пътека си. Ходене по

малка нужда край пътя без светлоотразителна жилетка. Попълват книжката, пускат те, а бюджетът реимбурсира. Корупционната книжка можем да използваме и в отнoшенията си с държавната администрация, общините, лекарите и с възложителите на обществени поръчки. Ще си вършим работата по втория начин и за всичко ще плаща бюджетът. Е, вероятно ще се наложи данъците да се поувеличат малко, но какво значение има това, когато ще построим земния рай! Всичко ще бъде толкова прекрасно, че даже и Картаген няма да има нужда да бъде разрушаван!

Авторът е рекламен консултант

Успех



► Българинът Петър Стойчев стана световен шампион по плувен марафон в дисциплината 25 километра в открити води на Световното първенство по плувни спортове, което се провежда в Шанхай

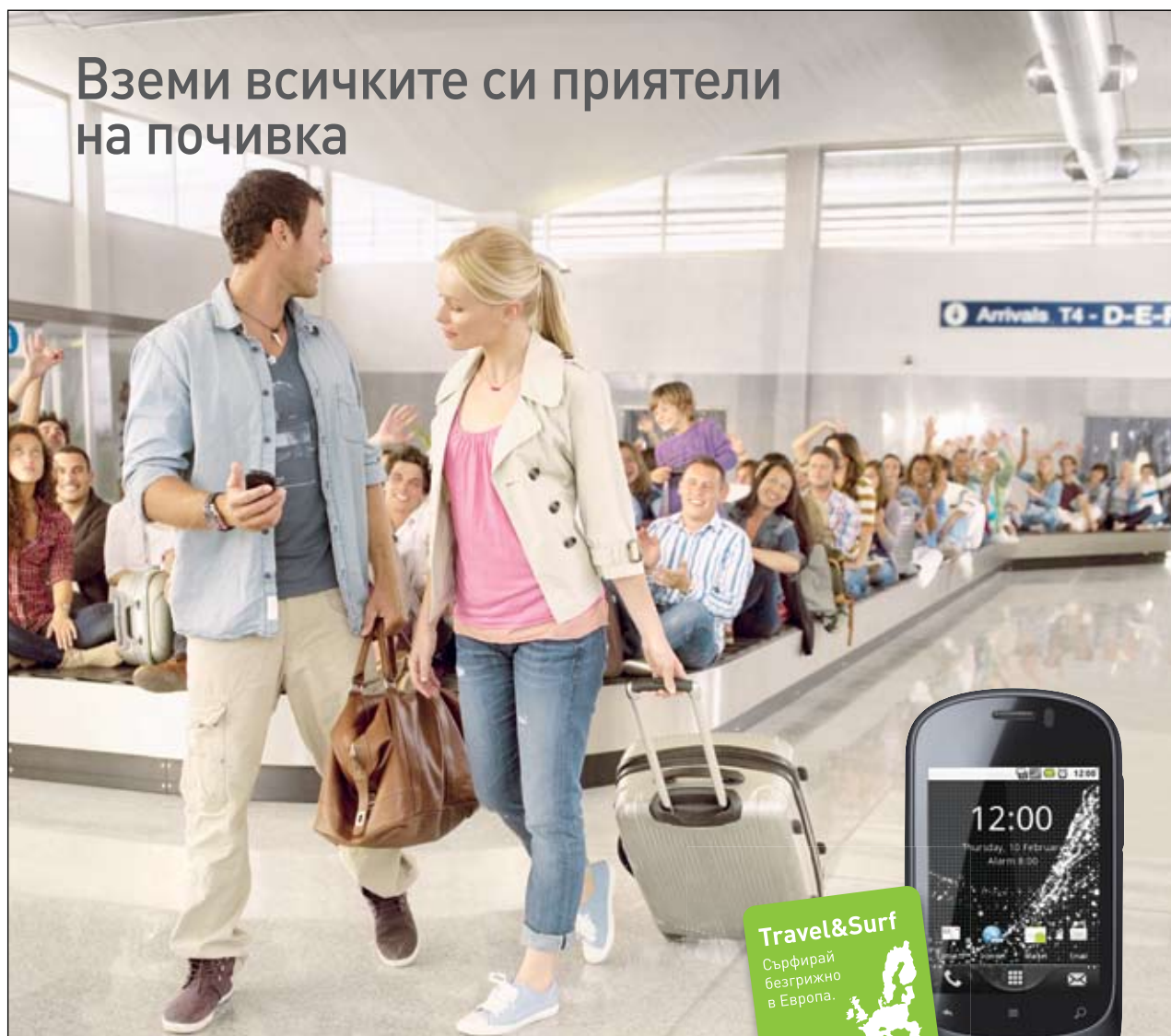


► Температурата на водата беше 30.4 градуса преди началото на състезанието. Това изплаши шестима състезатели, които не стартираха, а други 10 не завършиха състезанието. Среброто взе руснакът Владимир Дятчин, а бронзът отиде при унгареца Чаба Герчак



► Постижението на Стойчев от 5 часа, 10 минути и 39.8 секунди му донесе световната титла. Досега Стойчев имаше 4 медала от световни първенства, но всичките бронзови

Вземи всичките си приятели на почивка



Travel&Surf
Сърфай безгрижно в Европа.

С Travel&Surf сърфираш безгрижно в цяла Европа на цената на едно кафе.

Изпращай имейли, снимки, споделяй във Facebook само за 0,66 лв./МВ. Заяви сега **безплатно** с SMS на 1212.

GLOBAL

Нашият свят си ти

Предложението е валидно при покупка на пакет „Travel&Surf Europe 1 Weekly Large“ с еднократна такса от 32,90 лв. и включени 50 МВ с валидност 7 дни след първата GPRS сесия, за страните от ЕС, Швейцария, Исландия, Лихтенщайн и Норвегия. Заявката за услугата е безплатна и не е обвързана с покупка. Потребители, заявили услугата, впоследствие могат да закупят избран от тях пакет. Пълна информация в търговската мрежа на GLOBAL и на www.globul.bg

Атака срещу ценностите

Целта на бомбения взрив в Осло и масовото убийство на 92 младежи са ценностите, които всяка демократична държава уважава най-много - толерантност, свобода на изразяване и равни права за всички

Мирна, спокойна, неутрална. Това са думи, с които се асоциира Норвегия. Само две събития бяха достатъчни да преобърнат този облик на скандинавската страна. Нацията, а и целият свят бяха разтърсени в петък вечерта от бомбен взрив и масово убийство на 92 души. Едва ли някой е вярвал, че това може да се случи тъкмо в Осло - може би единствената европейска столица, в която можете да срещнете висши държавници да се разхождат спокойно по улиците без охрана. И двете прояви обаче не са обикновен терористичен акт. Целта на атаката са ценностите, които Норвегия и всяка демократична държава уважава най-много - толерантност, свобода на изразяване и равни права за всички. Именно те сега са поставени пред най-сериозното изпитание от 70 години насам.

Шок и ужас

Петък, 22 юли. Часът е 15.26 местно време. Правителственият квартал в Осло е разтърсен от мощен взрив, който нанася щети на сградата, в която се помещава министър-председателят, както и на зданията на министерствата на финансите и на петрола. Околните улици са покрити с прах, мазилка и строшени стъкла. Наоколо бродят зашеметени от взрива хора. Скоро започват да прехвърчат линейки, откарващи десетките ранени в болница. Седем души са загинали при взрива, причинен от кола-бомба. Полицията открива други неизбухнали експлозивни край околните сгради. Първоначалната реакция е, че може би става дума за атентат, свързан с участието на норвежки сили в Афганистан.

16.50 часът. Чува се стрелба от остров Ютъя, намиращ се на северозападно от Осло. Човек в полицейска униформа е открил огън от автоматично оръжие по младежкия лагер на управляващата Работническа партия. В продължение на близо час и половина мъжът обикаля острова и

избива наред. По това време там има около 650 младежи. Част от тях успяват да се укрият, друга се спасява с плуване. Жертвите се изчисляват на 92, но броят им може да нарасне.

На този фон изглеждат странни действията на полицията. Според едни съобщения полицейски хеликоптер кръжи над острова по време на стрелбата, но не се намесва, тъй като изчаква пристигането на специалните части. Според други официални съобщения, тъй като няма бърз достъп до хеликоптер, полицията пристига с автомобили до езерото, което им отнема 45 минути. Следва ново забавяне поради затруднения с намирането на лодка. Когато органите на реда най-накрая слизат на острова, стрелецът се предава без съпротива.

Според официалните власти бомбеният взрив в Осло и клането в Ютъя са дело на един и същ човек - 32-годишния Андерс Брейвик - крайнодесен антиислямист (виж карето). Полицията все още установява дали Брейвик е действал сам или в съучастие с други хора.

Брутално, но необходимо

Мотивите на Брейвик за петъчното кръвопролитие все още остават неясни за властите. В първия си коментар чрез своя адвокат той е изявил желание да обясни действията си по време на изслушването в съда, което най-вероятно ще стане днес.

„Той вярва, че действията му са били брутални, но необходими“, каза защитникът на Брейвик адвокат Липстад пред норвежката TV2 и добави, че клиентът му е признал както за стрелбата на Ютъя, така и за взрива в правителствения квартал. Най-голямото наказание в Норвегия е 21 години лишаване от свобода.

Норвежкният министър-председател Йенс Столтенберг се среща с роднините на жертвите в събота, придружен от краля и кралицата. Пред журналисти Столтенберг заяви, че полицията



► Седем души загинаха при взрива, причинен от кола-бомба в центъра на норвежката столица Осло. Мощната експлозия нанесе щети на правителствени сгради, а околните улици бяха покрити с прах, мазилка и счупени стъкла

продължава разследването, като е много важно да се установи дали в случая има и международна връзка.

Премиерът изрази надежда, че Норвегия ще остане „отворено, демократично общество с тесни връзки между политиците и гражданите“.

Норвегия на кръстопът

Никога преди това страната не е била жертва на сериозна терористична атака. Причината е, че през новата си история Норвегия

винаги е стояла настрана от международни конфликти. Въпреки че отдавна е член на НАТО, тя доскоро не беше особено активна в рамките на алианса, а външната ѝ политика едва ли ѝ е създала много врагове.

Засега политическият и интелектуалният елит на страната поставя ударението върху необходимостта обществото да устои на изкушението да противостои на бързо разпространяващия се страх чрез издигането на бариери с външния свят и по-голяма нетърпимост.

„Случилото се със сигурност ще промени Норвегия. Надявам се, че ще започнем да ценим повече демократичността и откритостта на младите и останалите в политическите и доброволческите организации

Кнут Спорбергет, министър на правосъдието на Норвегия



„Надявам се, че Норвегия ще остане отворено, демократично общество с тесни връзки между политиците и гражданите

Йенс Столтенберг, министър-председател на Норвегия

Факти

Защо Норвегия е толкова различна и демократична

- Петмилионното население на страната е хомогенно, затова и Норвегия е изключително отворено общество.
- Кралското семейство се придвижва спокойно из страната почти без охрана.
- Политически и бизнес лидери могат да бъдат срещнати по тротоарите редом до обикновените граждани.
- Личните агенти, телефонните номера и ганъчните декларации на практически всеки норвежец са свободно достъпни в интернет.
- В последните години Норвегия е отворила вратите си за имигранти. От 248 хиляди през 2001 г. те са 547 хиляди души към 2011 г., като близо 20% от тях са пакистанци, иракчани, сомалийци, иранци и турци.

Число

21

► години лишаване от свобода е най-голямото наказание в Норвегия

Профилът на един убиец

Кой или какъв е Андерс Беринг Брейвик

► Човекът, застрелял хладнокръвно 92 младежи и поставил бомба пред правителствената сграда в Осло, е русокос, красив, с детско излъчване

антиислямист и националист, пише в Daily News. Интересува се от политика, компютърни игри с насилие и телевизионния сериал „Декстър“.

► Андерс Беринг Брейвик е 32-годишен норвежец, който твърди на страницата си във „Фейсбук“, че е фен на Уинстън Чърчил, харес-

ва класическа музика и кървави филми като „300“ и „Гладиатор“.

► За Брейвик се твърди, че в някакъв период е бил масон.

► Той е бивш член на втората по големина партия в парламента - Прогресивната. Впоследствие възгледите му се радикализират значително. За себе

си той твърди, че е християнин и консерватор. Брейвик е бил активен в неонацистички форуми, където е излагал възгледите си, че Западна Европа е застрашена от мюсюлманска колонизация, която трябва да бъде спряна. Винаги за ислямизацията на страната си той

хвърля върху мултикултурализма и „културния марксизъм“.

► Брейвик няма криминално досие. Отбил е редовната си служба в армията. На свое име има регистрирани писмолет „Глок“, пушка и карабина.

► Роден е и израснал в Осло. Завършил е Oslo School of Management.



Слънцето дава
най-добрите плодове



Със Sedna Power Plants Bulgaria
фотоволтаичния сектор е сигурен и изгоден



- 🕒 Бързина на изграждане
- 🌱 Иновативни решения
- 🤝 Партньорство с водещи европейски доставчици

Sedna Power Plants Bulgaria следва клиента във всяка фаза на инвестиционния процес, от проектирането, финансирането и юридическата помощ до изграждането, поддръжката и предоставянето на 20 годишна гаранция.

За повече информация свържете се с нас

Безплатна линия
0800 42 295

solutions@sednagroup.bg
www.sednagroup.bg

SEDNA Power Plants Bulgaria Ltd.
Bulgaria, Sofia 1680
Boulevard Bulgaria N° 58
Tel. +359 (02) 4001379
Fax +359 (02) 4001378


sedna BULGARIA
power plants

„Атомстройекспорт” и НЕК

Руската страна, изглежда, е решила да не изчака доклада на HSBC за целесъобразността на централата и вече притиска България

Строителят на АЕЦ „Белене” „Атомстройекспорт” и Националната електрическа компания (НЕК) започнаха съдебни битки. Драматичната сага около „Белене” по-нова посока, след като в четвъртък вечерта от дъщерното дружество на руската държавна компания „Росатом” излезе информация, че ще съди НЕК за неизплатени задължения. И този път новината се появи в типичния за руската страна стил - през медиите - чрез агенция „РИА Новости”, цитирайки анонимен източник от компанията. Неофициалният характер на новината за пореден път породил съмненията за опит за натиск от страна на Русия. След множество догадки дали „Атомстройекспорт” наистина ще заведе дело и съобщенията на Министерството на икономиката, енергетиката и туризма (МИЕТ) и НЕК, че не знаят за такова, руската компания потвърди в петък след обяд, че е подала иск в Международния арбитражен съд на Международната търговска палата в Париж.

В официалното съобщение на руската компания се посочва, че искът е първата съдебна процедура между нея и НЕК. „Атомстройекспорт” обаче уточни, че е възможно да заведе и други иски срещу българската страна въз основа на двустранно

подписаните документи по строителството на АЕЦ „Белене”.

Зле прикрит натиск

Искът, който „Атомстройекспорт” е завел в арбитражния съд в Париж, е за 58 млн. EUR. След първоначалните слухове за подобни действия икономическото министерство излезе с официално съобщение, че не е уведомено по надлежния ред за заведен иск от страна на компанията строител. Ведомството допълни, че НЕК има легитимни контрапретенции, надвишаващи размера на цитираната сума, и веднага може да заведе контраиск. Подсъдимата страна - НЕК, също не скри изненадата си от развитието на ситуацията. Компанията се заклани да започне съдебна процедура за предявяване на свой иск за неплатено оборудване на стойност 61 млн. EUR, ако получи официално писмо от руската страна за заведено дело. Ръководството на електрическата компания уточни, че при преговорите нееднократно е поставяла въпроса за неизплатени суми, свързани с договор за изкупуване на старото оборудване на площадката на АЕЦ „Белене”. По въпросния договор строителят дължал 61 млн. EUR. Поради тази причи-

на и българската страна е спряла плащанията си към „Атомстройекспорт”.

Далеч по-сдържана беше позицията на икономическото министерство. Оттам заявиха, че вярват „дълбоко, че това не е нов подход, избран от руската страна, за водене на преговори по проекта АЕЦ „Белене”. Ведомството изрази и надежда, че подписаното Споразумение 13 към договора за АЕЦ „Белене” в началото на юли ще бъде определящо за развитието на взаимоотношенията между двете страни.

Анализът на HSBC предстои

Според този документ подписването на окончателния договор за строителството на АЕЦ „Белене” зависи от финансово-икономическия анализ на британската банка HSBC. Той трябва да покаже колко би трябвало да е реалната цена на АЕЦ „Белене”, каква ще е стойността на произвежданата електроенергия, както и ще има ли търсене на електричество в региона. Според експерти обаче анализът на HSBC няма да приключи в този срок, а ще е необходимо повече време. Освен това икономическият министър Трайчо Трайков многократно е споменавал, че окончателното решение за строежа на АЕЦ „Белене” трябва да се вземе след приключването на стрес тестовете на европейските атомни централи. А това ще стане най-рано в края на годината.

Руските аргументи

Според анонимния „говорител” на „Атомстройекспорт” завеждането на съдебния иск е неизбежно предвид направените разходи за вече извършени дейности. За тях двете страни били подписали сертификати за изпълнение на работата отделно от двустранни договори,



които акционерите подписваха през годините. Руската компания твърди, че е похарчила както налични средства, така и пари, осигурени с кредити. Страната ни е поела ангажимент да ги изплати, но не го е направила. От „Атомстройекспорт” твърдят, че заради сложното си финансо-

во положение българската страна е помолила изплащанията да бъдат отсрочени, за което е съгласуван график на погасяване, но НЕК не го спазва. За да подчертае неизбежността на предявения към България иск, източникът на „Атомстройекспорт” твърди, че руската компания е била

изложена на риск към нея да бъдат предявени претенции от местните финансови власти. В съобщението, огласено от „РИА Новости”, обаче не се казва на каква стойност са изтеглените банкови заеми и за какви неизплатени строителни дейности ще съди НЕК.

Елена Пулчева

” За проекта „Белене” сме поставили само два принципни и основни въпроса - каква е цената и как дългосрочно се гарантира държавният контрол върху атомната централа. Тя е българска и ще бъде полезна за държавата и гражданите ни, а не нечия друга - било то руска или на други инвеститори, с която ние ще носим рисковете, а те ще получават печалбите

Сергей Станишев,
лидер на БСП



Всички, които са подписвали споразумения за „Белене”, трябва да бъдат разследвани от прокуратурата

АЕЦ „Белене” е изключително обръкана и корупционна сделка, българската общественост не познава споразумението и конкретните договори. Проектът беше лошо стартиран - с очевидното желание да се подписват договори и да се поемат ангажименти, които да се превръщат в задължения на страната чрез НЕК. Тези практики се използват като форма на натиск от „Росатом” с любезното съдействие на българските правителства, министри и директори на НЕК, които през годините са били въввлечени в процеса.

Две са формите на натиск, които се използват в последно време - при първата „Росатом” иска пари, за да не ни съди, осланяйки се на подписани документи. Другата форма на натиск идва от нашето правителство, което смята, че за АЕЦ „Белене” са похарчени много пари и ще продължи да ги харчи, защото спирането на проекта би било неразумно. Смятам, че всички - от първите до последните, които продължават да подписват споразумения и договори, би трябвало да се разследват от прокуратурата за действия срещу националния интерес и за разхищения в

особено големи размери. АЕЦ „Белене” е проблем на българското правителство, защото то продължаваше преговорите и отлагането, въпреки че беше ясно, че няма кой да ни върне похарчените пари, нито да ни прости, ако не намерим начин да прекратим вече подписаните споразумения. Ако спре проекта, правителството има шанс да минимализира загубите за България. Трябва да потърси и тежка отговорност от всички, които са го започнали и реализирали досега.

Димитър Иванов,
Гражданско сдружение против АЕЦ „Белене”

Влизат в съда



СНИМКА МАРИНА АНГЕЛОВА

Вътрешен одит БЕХ ще прави проверка на „Белене“

► Българският енергиен холдинг (БЕХ) ще направи вътрешна проверка на АЕЦ „Белене“ по поръчка на прокуратурата, преди да установи дали са били изхарчени средства непропорционално, съобщиха „Медианул“, цитирайки Върховната касационна прокуратура. От създаването му през 2006 г. в предприятието „Белене“ не е правен одит. Неговият правен статут също не е добре изяснен, твърди говорителят на главния прокурор Стелиана Кожухарова. Засага не може да се повдигнат обвинения, тъй като изтеклият в медиите доклад „Тенчо Попов“ е „твърде повърхностен“ и не дава правни основания за това, твърдят от Върховната касационна прокуратура.

► През ноември миналата година прокуратура е възложила и цялостна финансово-икономическо-техническа експертиза на сделката по продажбата на стария реактор „Шкода“ на руската компания „Атомстройекспорт“ (АСЕ), пише „Медианул“.

► Експертизата все още не е готова, а сложността на проверката и липсата на достатъчно квалифицирани независими експерти възпрепятстват бързото ѝ приключване. Извършител в момента е БАН.

► На 25 март миналата година беше заведено дело за АЕЦ „Белене“, а за хидрокаскадата „Цанков камък“ - на 29 март.

► Дела се бавят от година и половина насам и според Кожухарова едва ли може да бъде поставен срок за тяхното приключване. „Само по делото за „АЕЦ“ Белене“ са събрани 100 големи тома документация“, обяснява тя и добавя, че информацията е била изсипана в прокуратурата без ресорното министерство и контролните органи в изпълнителната власт да направят своя анализ.

Коментар

Решението за управление на отпадъците е незаконно

Аз съм много учуден, че „Атомстройекспорт“ е извършвал някакви действия, и то на такава стойност, каквато се коментира. Както това, така и предходното правителство не направиха необходимото, за да разбере обществото, че са давани пари на руската фирма и за какво точно са давани. Тази информация липсва и от съобщението на „Атомстройекспорт“. Искрено съм удивен, че преди да бъде построена една централа, вече са давани пари.

Трябва да се разясни на какъв етап са разрешителните за АЕЦ „Белене“. Всичко това е информация, с която обществото не се е запознавало. Лично аз отдавна съм на мнение, че още решението от 2005 г. е незаконно, тъй като то не съдържа част за управление на радиоактивните отпадъци и тяхното извозване. Това решение е било взето една година по-късно, но обществото и до ден днешен не

Александър Кашъмов,
адвокат от Програма достъп до информация



СНИМКА МАРИНА АНГЕЛОВА

е наясно с него, а доколкото ми е известно, и Министерският съвет не е запознат с този въпрос. Това чисто юридически създава проблеми в законността на решението и е странно, че новото правителство не е изискувало цялата документация, за да преразгледа въпроса с АЕЦ „Белене“, а през цялото време се говори за чисто финансовите анализи. Аз мисля, че най-същественят

анализ е управлението на радиоактивните отпадъци.

Отгук нагаък не знам какви претенции и на какво основание ще има „Атомстройекспорт“. Смятам, че обществото трябва да получи отговор на няколко въпроса - какви са законовите положения, кой и какви сделки е сключвал и какви ангажименти е поемал. □

„Булгаргаз“ е в трайна финансова загуба

Цените, определяни от регулатора, и задълженията на топлофикациите са довели до лошото финансово състояние на компанията

В трайна финансова загуба е изпаднала държавната компания „Булгаргаз“, съобщава изпълнителният директор на дружеството Димитър Гогов пред в. „Класа“.

Гогов коментира, че основните причини за лошото състояние на обществените доставчици са определяните от Държавната комисия за енергийно и водно регулиране (ДКЕВР) цени на природния газ, от една страна, и задълженията на топлофикационните дружества. Шефът на „Булгаргаз“ се позовава на одиторите на компанията, според които тя трябва да намали капитала си, защото той не отговаря на записаната стойност. Така обществените доставчици ще намали капитала си с 65 млн. лв. Общественият доставчик е в процес на преговори с руската държавна компания „Газпром“ за подписване на нови газови договори, които



СНИМКА ЕМИЛИЯ КЕТЕЛИНОВА

► Димитър Гогов, изп. директор на „Булгаргаз“

трябва да влязат в сила от 2013 г. В последно време се обмисля да се подпишат краткосрочни договори под

8 години, в случай че цената, която предложи Русия, е неизгодна за българската страна. □



British Embassy
Sofia



**НИСКОВЪГЛЕРОДНА ИКОНОМИКА:
ПЪТ ЗА ИЗЛИЗАНЕ ОТ КРИЗАТА**

27 ЮЛИ 2011, 11.00 Ч

ДИСКУСИЯ С УЧАСТИЕТО НА:

ДЖОН АШЪН

ОФИЦИАЛЕН ПРЕДСТАВИТЕЛ НА БЕЛИКОБРИТАНИЯ ЗА КЛИМАТИЧНИТЕ ПРОМЕНИ

РУСЛАН ПАПАЗЯН, АББ АВАНГАРД АД
ДАНИЕЛ ЙОРДАНОВ, ЕСКАНА АД

кабината

ГЛЕДАЙТЕ НА ЖИВО: LIVE.KABINATA.COM

EVENTS.PARI.BG

Свитите продажби не пожалиха и "къщите на"

Пазарът на кемпери и каравани се възстановява от кризата, но сделките си остават единични

Почивката на открито, с каравана или кемпер, става все по-популярна, но въпреки нарастващия интерес пазарът на "къщите на колела" все още е твърде малък.

Обичайно представата за туристите с кемпери и каравани е, че те са по-малко платежоспособни, отколкото тези, които почиват all inclusive в някой петзвезден хотел например. Оказва се обаче, че това съвсем не е така. Цените за нов кемпер от наложени марки като Huter и Dethleffs започват от 45-50 хил. EUR и може да достигнат до над 150 хил. EUR. Новите каравани може да бъдат намерени от 10-11 хил. до 40-50 хил. EUR. Така се получава, че туристите с каравани или кемпери, освен че правят голяма първоначална инвестиция, имат също така големи разходи за гориво и консумативи по време на почивката.

Спад в продажбите

Подобно на пазара на "стандартни" автомобили свитото потребление у нас в последните години се отразява в по-малко сделки и с кемпери и каравани.

Продажбите обаче значително намаляват след силната 2008 г. "Преди 3 години успяхме да продадем около 20 кемпера на година, но през 2010 г. ситуацията на пазара беше изключително тежка, отчетохме 60% спад в продажбите. Тази година има лек ръст, а интересът на клиентите е по-голям", разказа за в. "Пари" Александър Василев, управител на фирма "Хидролифт АВ" ООД, официален вносител на каравани и кемпери Huter. По неговите думи пазарът е променлив и не може да се прогнозира какво ще се случи в следващите години. "Хората имат огромен интерес и желание да отидат на почивка или пътешествие с каравана или кемпер, но по финансови причини не могат да си го позволят." Това мнение споделя и Кристиан Станков, управител на фирма "Кендри-83" ООД, официален вносител на Dethleffs, според когото в България е трудно да се вземе каравана дори и на изплащане, защото хората не са уверени дали ще могат да погасят вноските си. "В Европа 90% от караваните и кемперите се купуват на изплащане, но в България този модел все още не работи", обясни Станков. Той споделя мнението, че заради кризата спад в продажбите има. "Сега продавам по около 8-9 броя на година, което е с около 30-40% по-малко от продажбите преди кризата." По думите на Станков, за да се развие биз-

несът с каравани и кемпери, една фирма трябва да продава годишно между 20 и 30 броя - кемпери и каравани.

Малко сделки на високи цени

Оказва се обаче, че въпреки малкото на брой сделки интересът към караваните и кемперите е твърде голям. Дори и реалните клиенти да са малко, когато купуват каравана или кемпер, те избират по-скъпите модели, обяснява Станков. По неговите думи това е така, защото най-често клиентите са семейства с едно или повече деца и търсят нещо по-комфортно и по-голямо, а оттам и по-скъпо.

От друга страна, броят на хората, които предпочитат да купуват каравани и кемпери на старо, е твърде голям. Невинаги обаче те остават доволни от караваните и кемперите втора ръка. Причина за това е, че поддръжката и сервизът при гаранционни условия не са достъпни за този тип сделка. И Станков, и Василев развиват сервизната дейност, както и продажба на части за каравани и кемпери. Получава се така, че при повреда на дадена машинна част на някоя стара каравана трудно може да се намери, ако сервизът не работи с тази марка. А с каравани и кемпери на над 20 години често се появява този проблем. Посигурно е да се купи каравана втора ръка, тъй като тя се използва основно стационарно, някъде на плаж или планина, без да се предприема път на дълги разстояния, както е при кемперите.

Пог наем

За тези, които нямат възможност да купят нова каравана, остава и опцията под наем. При наемането на каравана или кемпер обаче може да се появят два проблема. От една страна, наемите за нов кемпер са доста високи, около 100 EUR на ден. От друга, предлагането също не е особено голямо. Станков разказва, че не дава кемпери и каравани под наем, защото поддръжката и таксите са твърде високи, а с една-две каравани за тази цел няма как да се покрият разходите. Той обясни още, че трябва един вносител да може да предостави повече от две, три каравани или кемпери, тъй като, ако една каравана се развали например, да може да се подмени и клиентът да остане доволен. "Въпреки това предвиждаме да сключим договор с някоя голяма фирма и да започнем да предлагаме голям брой каравани под наем", каза още той.

Очаквания

Дали пазарът на каравани и кемпери ще се развие в България, е въпрос на време и ръст в личните финанси на клиентите. Според очакванията на Станков за развиване на този пазар може да става дума след около 2-3 години. От друга страна, той казва, че има интерес от чуждестранни клиенти да си закупят каравани и кемпери от българските вносители, но единственото, което ги спира, е възможността да използват поддръжката и ремонта в сервизите в страната, обяснява от своя страна Василев. Според него чужденците трябва да бъдат привлечени не толкова по линия на покупко-продажбите, а на къмпинг туризъм в България. "Има около 500 000 къмпингари в Европа и ако предложим добри условия и къмпинги, те ще идват в страната, а държавата ще печели от туризъм", коментира той и допълни, че за да се развие пазарът на каравани и кемпери, ще трябва да бъдат създадени добри условия за къмпинг в страната.

Кина Драгнева

50 000

► EUR е минималната цена на нов кемпер от висок клас на германските производители Huter и Dethleffs.

► Тя може да гостува до наг

150 000

100

► EUR на ден струва средно наемът на нов кемпер



колела”



Блиц Кристиян Станков, управител на фирма “Кендри-83” ООД

Най-много се търси семейният тип каравана

► **Господин Станков, има ли интерес към караваните и кемперите в България?**

- Има интерес, но системата в България е леко сбъркана. В останалите европейски страни на караваните и кемперите не се гледа като на автомобили, както се случва в България. Те не се произвеждат така масово. При караваните над 97% от производството е това, което е предварително поръчано. С други думи, няма специализирани магазини за каравани и кемпери. Веднъж годишно производителите представят на нас, търговците, новите модели на голям караван салон в Дюселдорф. Аз лично купувам по 2-3 модела според това, което се търси в България, а останалото се поръчва.

► **Има ли потенциал този пазар да се развие в България?**

- Пазарът на кемпери и каравани все още е твърде малък. Има потенциал и ще се развива. Хората имат огромен интерес, но във време на криза не могат да си позволят така лесно да дадат пари за каравана или кемпер. Рецесията реципрочно

► **Вносителите в България предлагат както напълно оборудвани кемпери, така и допълнителен монтаж на екстри според желанието на клиентите**



СНИМКА БОБИ ТОШЕВ

доведе и до спад в нашите продажби с около 30-40%, въпреки че през 2011 г. наблюдавам леко съживяване на пазара.

► **А какво се търси най-много от купувачите?**

- Най-много се търсят моделите кемпери, които са от семеен тип. Най-голяма част от нашите клиенти са семейства с деца. Това е и причината те да търсят нещо комфортно,

но в повечето случаи и по-голямо, а оттук, разбира се, и по-скъпо.

► **Какво трябва да знаят клиентите, когато поръчват каравана/кемпер?**

- Тук има една много важна особеност, която кандидат-купувачите трябва да знаят. Ако едно семейство напимер реши да отиде на почивка през лятото и реши да си купи кемпер, не трябва

да оставя това за последния момент през топлия месец, а да направи поръчката по-рано, за да може кемперът да пристигне навреме. За съжаление обаче това се случва доста често.

► **Какви са вашите очаквания за пазара?**

- Очаквам до 2-3 години пазарът да се съживи и да има ръст както в търсенето, така и в реално сключените сделки. □

10 000

► EUR е началната цена на германските каравани
► Тя може да достигне до

50 000

20 000

► EUR е средната цена за високия клас каравани Dethleffs



Пазарът на кемпери и каравани е трудно да се прогнозира

Пазарът на кемпери и каравани в България е млад, но се оказва доста променлив. Преди около 2 години и половина имаше добри продажби. Ние в “Хидролифт” продавахме около 20 броя каравани и кемпери годишно. За нас обаче 2010 г. се оказва изключително тежка. Тогава иммахме около 60% спад в продажбите. От началото на тази година може да се каже, че има лек ръст, но пазарът не може да се прогнозира.

От друга страна обаче, кмпинг индустрията не се изчерпва само с продажбите на каравани и кемпери. Трябва да се мисли и по посока кмпинг туризъм, който може да бъде много успешно перо за държавната хазна. В Европа има около 500 хил. кмпингари и ако дори само 2% от тях дойдат в България, то това би бил един успешен туристически модел. За целта обаче трябва да бъдат осигурени специални места за кмпингарите, за което и държавата ще трябва да помогне. Дори не е нужно да отпуска средства, а просто да определи места за

Александър Василев,
управител на фирма
“Хидролифт АВ” ООД

” В Европа има около 500 хил. кмпингари и ако дори само 2% от тях дойдат в България, това би бил един успешен туристически модел

такъв тип туризъм. Това е и причината да бъде формирана преди около 3 месеца Българска асоциация за кмпинг и караванинг, като една от най-важните й цели е да разработи стратегии и конкретни действия за подпомагане развитието на кмпингуването и караванинга в България. Все пак България е на кръстопът и чужденците не трябва да минават транзит, а да остават и за почивка в страната ни. □

Пари BONNIER

БЪЛГАРСКА МИННО-ГЕОЛОЖКА КАМАРА

Дискусия

УСТОЙЧИВО РАЗВИТИЕ НА МИНЕРАЛНО-СУРОВИННАТА ИНДУСТРИЯ

ИКОНОМИЧЕСКА ОТГОВОРНОСТ

ЕКОЛОГИЧНА ОТГОВОРНОСТ
28 юли 2011
Гранд Хотел София

СОЦИАЛНА ОТГОВОРНОСТ
20 септември 2011

Генерален спонсор:

Дъщерно дружество на Дъщеря Ръчен Металс Инк. Subsidiary of Dundee Precious Metals Inc.

елациите мег АД

eltrak CAT

С подкрепата на:

За участие и регистрация: events.pari.bg

"Маркели" подаде иск за обявяване в несъстоятелност

Производителят на млечни продукти има дългове за над 9.07 млн. лв., а собственикът му "Хиберния Витела" получи отказ за пласиране на облигации



► "Маркели" има стари задължения към гостабчици на производствена суровина, датиращи още от периода 1998-2005 г.

СНИМКА BLOOMBERG

Компанията за производство на млечни продукти "Маркели" е поддала заявление за обявяване в несъстоятелност поради натрупани дългове. Това стана ясно от публикуваната в Търговския регистър молба на компанията до Окръжен съд-Стара Загора. Общите дългове на предприятието са 9.07 млн. лв., а производството е преустановено. Към НОИ и НАП дълговете са 2.8 млн. лв., а към доставчици и контрагенти възлизат на 416 хил. лв. Според финансовия

отчет на дружеството за миналата година загубата е 298 хил. лв.

"Маркели" ЕАД е собственик на "Хиберния Витела" АД, от която 70% притежава "Холдинг Нов Век" АД.

Миналата седмица Комисията за финансов надзор (КФН) не допусна облигациите на "Хиберния Витела" до Българската фондова борса. Причината за това е лошото финансово състояние на дъщерните дружества. Според КФН е възможно задълженията да не бъдат

погасявани навреме и инвеститорите да бъдат застрашени. "Хиберния" е дъщерно дружество на "Холдинг Нов Век", който пък е свързан с "Химимпорт".

Молбата за несъстоятелност

"Предвид характера на дружеството и основния предмет на дейност в условията на настъпила икономическа криза беше трудно продукцията на дружеството да се

реализира на конкурентни цени", се казва в молбата за несъстоятелност, подадена от изпълнителния директор Петьо Петков. Според посочената информация "Маркели" има стари задължения към доставчици на производствена суровина, датиращи още от периода 1998-2005 г. Въпреки че част от тях е покрита, остават такива дългове в немалки размери. През 2010 г. общият капиталов ресурс на дружеството е отрицателен -5.92 млн. лв. До 2006

г. "Маркели" е помещавало производствената си база в Казанлък, след това се преместило в Сливен.

Според молбата краткотрайните активи на дружеството са по-малко от краткосрочните му задължения и липсва оборотен капитал. Анализът на паричните потоци за 2011 г. показва 19 хил. лв. постъпления и 9 хил. лв. плащания. Представители на фирмата не бяха открити за коментар.

Буквално "разграбване"

През февруари тази година БТА, позовавайки се на полицията в Стара Загора, съобщи за ромски групи, които разграбват оградите и железната арматура на постройките на "Маркели" в Казанлък. Когато станало ясно, че мястото е без охрана, то е станало жертва на демонтиране дори на ламаринените покриви. Служители на общината са предупредили, че рушащите се сгради са опасни за гражданите, но собствени-

кът е отказал да предприеме действия.

Според КФН влошаване на финансовото състояние се отчита при собственика на "Хиберния Витела" АД - "Холдинг Нов Век". Холдингът има отрицателен собствен капитал към края на март тази година -5 млн. лв. В края на миналата година дружеството, собственик на "Маркели", е издало облигации на стойност 10 млн. EUR, които са изцяло записани от Централна кооперативна банка, с падеж 14 декември 2017 г. Заради дълг от 2 млн. лв. предприятието е било заложено в полза на ЦКБ и впоследствие погасило задълженията си. "Хиберния" също е с предмет на дейност производство и търговия с млечни продукти.

Активите на "Хиберния Витела" АД са 23.2 млн. лв. в края на 2010 г., от които 20.2 млн. лв. са вземания от свързани лица. От тези 20 млн. лв. 2.54 млн. лв. са вземания от мажоритаря "Холдинг Нов Век".

Повече капитал

► ЦКБ ще направи увеличение на капитала си при емисионна цена от 1.50 лв. за акция, става ясно от съобщение на банката до БФБ. Цената е със 17% над последната стойност за акция. Управителният съвет на ЦКБ е решил капиталът да бъде увеличен от текущите 83.2 млн. акции на 113.2 млн. акции чрез издаването на 30 млн. акции. Ако увеличението бъде успешно, капи-

талът на банката ще се вдигне с 36%. Капиталът ще бъде увеличен само ако бъдат записани и платени най-малко половината от предложените акции. При пълно записване ЦКБ ще набере до 45 млн. лв. Срещу всяка акция ще се издава едно право за участие в увеличението, като всеки 2.77 права дават възможност за записване на 1 нова акция. Посредник по увеличението на капитала е самата "Централна кооперативна банка" АД.

КЗК разреши на "Рокфелер груп" да купи "Мол София"

Това е втора покупка на групата в България

Комисията за защита на конкуренцията разреши на дружество, свързано с "Рокфелер груп", да купи изцяло "Мол София" (Mall of Sofia).

На 7 юни фондът "Европа кепитъл", част от "Рокфелер груп", обяви, че има споразумение за покупка на най-успешния български мол с досегашните собственици GE Real Estate и Avestus Capital Partners (бившата Quinlan Private Capital). Цената е 105 млн. EUR.

Кой точно е купувачът

В България обаче придобиването става от "Дорадо 1" ЕООД, което е свързано с

"Европа кепитъл." "КЗК разреши на "Дорадо 1" ЕООД София да придобие самостоятелен пряк контрол върху "М.О. София" АД", пише в съобщението до медиите. Това ще е втора сделка на този фонд в България. В края на миналата година собственост на групата стана "Лендмарк България ритейл парк" ЕООД, което управлява търговски парк "Ритейл Парк Пловдив". Цената на сделката беше 20 млн. EUR.

Няма монопол

От антимонополната комисия обявиха, че тя определя обособяването на търговските площи в шопинг центрове и молове като самостоятелен пазар с регионален обхват - на територията на съответното населено място, където се намират търговският ком-

плекс. В случая "Лендмарк България ритейл парк" от групата на купувача и "М.О. София" оперират на различни регионални пазари, като между дружествата няма хоризонтални или вертикални отношения, смятат от КЗК. Антимонополистите смятат, че няма и съответни пазари, върху които сделката да окаже въздействие. Също така няма доказателства за вертикални ефекти или отношения на тясно свързани съседни пазари в резултат на придобиването. На базата на тези изводи КЗК разрешава сделката, защото тя няма да доведе до установяване или засилване на господстващо положение, което значително би попречило на ефективната конкуренция на съответния пазар, обявиха от комисията.



СНИМКА МАРИНА АНГЕЛОВА

Гърция получи последен шанс

Предистория Първи опит за спасение

► През март 2010 г. европейските финансови институции и Международният валутен фонд започват да обсъждат създаването на механизъм за подпомагане на Гърция. Първоначално е обявен план за 30 млрд. EUR, като до постигане на споразумение през май сумата е нараснала на 110 млрд. EUR. Помощта изисква Гърция да наложи драстични мерки за съкращение на дефицита и дълга си. Еврозоната създава и специален фонд в размер на 440 млрд. EUR, чрез който да се оказва помощ на прекомерно задлъжнелите членки.

► Правителството на Папандреу обаче не успява да постигне целите си за съкращаване на разходите, а дефицитът продължава да е над 10% от БВП. Външният дълг вече достига 360 млрд. EUR, или 150% от БВП. До началото на 2011 г. рейтинговите агенции са свалили рейтинга на страната до ниво „боклук“.

► През май ЕС и МВФ поставят ultimatum на Атина, че ако не приеме по-сериозни мерки, няма да ѝ бъде изплатен поредният транш от помощта в размер на 12 млрд. EUR. В края на юни гръцкият парламент гласува поредния план за съкращение на бюджетните разходи - този път с 28.4 млрд. EUR до 2015 г. Атина се задължи също така да осъществи мащабна приватизация. Новите мерки отново бяха посрещнати с яростни протести от гръцката общественост.



СНИМКИ BLOOMBERG

Цената на новия спасителен план ще бъде поделена между данькоплатци и инвеститори

След тежки преговори лидерите на 17-те страни членки на еврозоната най-после сглобиха втория спасителен план за Гърция, който трябва да спре разпространето на дълговата „зараза“ към по-големи икономики като Италия и Испания. Новината бе приета с облекчение на

световните пазари. На практика обаче страната изпадна в това, което анализаторите и агенциите за кредитен рейтинг наричат „частичен фалит“. Оттук нататък всичко зависи от дисциплината на Атина да ограничи разходите си и да обслужва облекчения си дълг.

Глътка въздух

Новият спасителен план, който ще бъде формализиран през септември, е на обща стойност 159 млрд. EUR. Неговата тежест ще

бъде поета както от правителствата в еврозоната (т.е. от данькоплатците), така и от частните инвеститори.

Настоящите задължения на Атина ще бъдат разсрочени и матурирестът им се удължава от 7.5 години на 15, а лихвите по тях се понижават до 3.5% от 4.5-5.8%.

Частните инвеститори „доброволно“ ще заменят държаните от тях облигации за такива с по-дълъг матурирест и по-ниска доходност. Рейтинговата агенция Fitch обяви, че сделката за гръц-

кия дълг ще бъде изтълуквана като „частичен фалит“. Предвиждайки такъв ход, френският президент Никола Саркози обяви, че държавите от еврозоната имат готовност да окажат подкрепа на гръцките банки, така че достъпът им до ликвидност от ЕЦБ да не бъде отрязан.

Отделно от това Европейският фонд за финансова стабилност - EFSF, ще може да закупува гръцки държавни облигации на вторичния пазар, ако ЕЦБ прецени, че е необходимо.

В допълнение се предвижда нещо като нов „План Маршал“ за Гърция, който да подпомогне гръцката икономика да излезе от задълбочаващата се рецесия.

Лек оптимизъм

Новината за спасителния план за Гърция бе приета позитивно от пазарите. Доходността по двугодишните ирландски държавни облигации спадна под 15% за пръв път от 6 юли. Лихвите по облигациите на Испания и Италия също започнаха да спадат.

Гръцкият министър-председател заяви след срещата на 17-те, че новата помощ урежда финансовите проблеми на страната му до 2020 г.

Първороден грях

Проблемите, които Гърция създава на еврозоната, са заложили още с присъединяването ѝ към общата валута през 2001 г. Впоследствие се

оказва, че Атина е фалшифицирала данните за бюджетния си дефицит - от 1999 г. той не е паднал под 3% от БВП, каквото е изискването на Пакта за стабилност и растеж.

Финансите на страната са затруднени и от огромните инвестиции по домакинството на летните олимпийски игри през 2004 г., които не успяха да се възвърнат. През 2005 г. правителството на Нова демокрация обявява план за съкращаване на разходите, който дава известни резултати, и в началото на 2006 г. гръцката икономика отново отбелязва стабилен растеж.

Пътят наголу

През 2009 г. обаче стават очевидни ефектите на световната икономическа криза върху Гърция - икономиката се е свила с 0.3%, а държавният дълг е нараснал до 262 млрд. EUR от 168 млрд. през 2004 г. През октомври ПАСОК печели изборите и премиер става Георгиус Папандреу, който обещава да намали дефицита и дълга, който вече достига 113% от БВП. Въпреки обещанията за съкращения рейтинговата агенция Fitch за пръв път намалява кредитния рейтинг на страната под равнище „А“, като скоро е последвана от Standard&Poor's.

В началото на 2010 г. доходността по 10-годишните гръцки облигации превишава 7% - границата, над която се счита, че държа-

вата не може да рефинансира безпроблемно дългата си. Започват да се зараждат опасения, че страната ще изпадне в неплатежоспособност, което ще повлече като домино и други силно задлъжнели членки на еврозоната. Притесненията се усилват, след като се разбира, че Гърция отново е фалшифицирала данните за дефицита си и той е достигнал 12.5% вместо обявените 3.7%. Опитите на правителството да наложи мерки за съкращаване на бюджетните разходи са посрещнати в страната с широкото обществено недоволство и поредица от общонационални стачки.

Опасенията остават

Оттук насетне всичко е в ръцете на правителството в Атина. Амбициозният пакет от мерки, приет от парламента това лято, ще трябва да бъде изпълнен точно и навреме. Дори преизпълнен. Страната трябва да събере 50 млрд. EUR от приватизация в следващите четири години и половина, но реални действия по раздържавяването все още липсват. Нужна е и спешна терапия за изпадналата в кома гръцка икономика. Постоянно растящите данъци едва ли ще ѝ помогнат да стъпи отново на крака. При това положение необходимостта от ново реструктуриране на гръцкия дълг не е изключена.

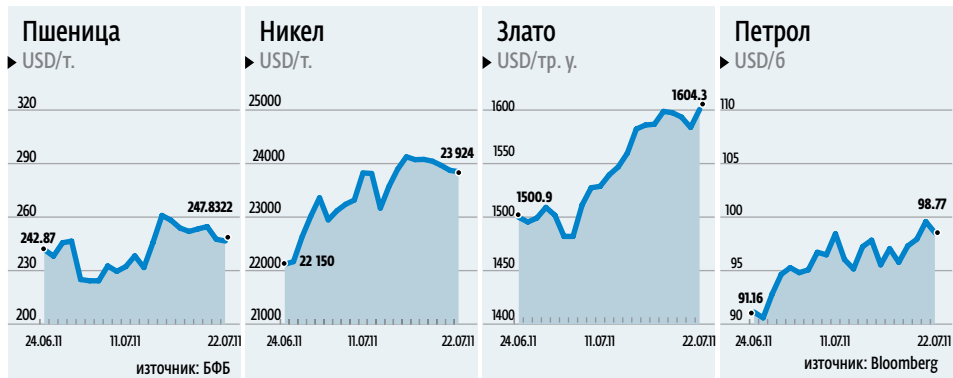
Филип Буров



„Новият план за финансово подпомагане на Гърция „може да спре разпространението на кризата в еврозоната. Решенията, които взеха лидерите на еврозоната, „са отговор срещу тези, които се опитват да свалят еврото. Този план за подпомагане на Гърция е най-вече „политическо решение“ и „стъпка към интеграцията на еврозоната и ЕС“

Джоузеф Стиглиц,
американски икономист
и нобелов лауреат

12 ПАЗАРИ



Курсове за митнически оценки

Валута	Код	За	Стойност
Currency	Code	For	Rate
АВСТРАЛИЙСКИ ДОЛАР	AUD	1	1,43949
БРАЗИЛСКИ РЕАЛ	BRL	10	8,56168
КАНАДСКИ ДОЛАР	CAD	1	1,39632
ШВЕЙЦАРСКИ ФРАНК	CHF	1	1,61519
КИТАЙСКИ РЕНМИНБИ ЮАН	CNY	10	2,10182
ЧЕШКА КРОНА	CZK	100	8,05200
ДАТСКА КРОНА	DKK	10	2,62232
БРИТАНСКА ЛИРА	GBP	1	2,18993
ХОНГОНГСКИ ДОЛАР	HKD	10	1,74383
ХЪРВАТСКА КУНА	HRK	10	2,65233
УНГАРСКИ ФОРИНТ	HUF	1000	7,30878
ИНДОНЕЗИЙСКА РУПИЯ	IDR	10000	1,58013
ИЗРАЕЛСКИ ШЕКЕЛ	ILS	10	3,97931
ИНДИЙСКА РУПИЯ	INR	100	3,02596
ЯПОНСКА ЙЕНА	JPY	100	1,69541
ЮЖНОКОРЕЙСКИ ВОН	KRW	1000	1,26477
ЛИТОВСКИ ЛИТАС	LTL	10	5,66448
ЛАТВИЙСКИ ЛАТ	LVL	1	2,75702
МЕКСИКАНСКО ПЕСО	MXN	100	1,15275
МАЛАЙЗИЙСКИ РИНГИТ	MYR	10	4,49090
НОРВЕЖСКА КРОНА	NOK	10	2,48628
НОВОЗЕЛАНДСКИ ДОЛАР	NZD	1	1,10875
ФИЛИПИНСКО ПЕСО	PHP	100	3,13274
ПОЛСКА ЗЛОТА	PLN	10	4,90946
НОВА РУМЪНСКА ЛЕЯ	RON	10	4,61596
РУСКА РУБЛА	RUB	100	4,85842
ШВЕДСКА КРОНА	SEK	10	2,13635
СИНГАПУРСКИ ДОЛАР	SGD	1	1,10244
ТАЙЛАНДСКИ БАТ	THB	100	4,45844
ТУРСКА ЛИРА	TRY	10	8,41036
ЩАТСКИ ДОЛАР	USD	1	1,35850
ЮЖНОАФРИКАНСКИ РАНД	ZAR	10	2,00724
ЕВРО	EUR	1	1,95583

Валутният курс за митнически цели е курсът на БНБ определен в предпоследната сряда от месеца и публикуван този или на следващия ден, който се използва през следващия календарен месец, освен ако не бъде заменен от курса определен по чл. 91 от ППЗМ. Курсовете са валидни до 24.00 часа на 31.07.2011 г.

Курсове на чуждестранни валути

Валута	Код	За	Стойност	Разлика
ЕВРО	EUR	1	1,96	0
АВСТРАЛИЙСКИ ДОЛАР	AUD	1	1,48	0,00134
БРАЗИЛСКИ РЕАЛ	BRL	10	8,75	-0,06663
КАНАДСКИ ДОЛАР	CAD	1	1,43	-0,02247
ШВЕЙЦАРСКИ ФРАНК	CHF	1	1,66	-0,01405
КИТАЙСКИ РЕНМИНБИ ЮАН	CNY	10	2,11	-0,02204
ЧЕШКА КРОНА	CZK	100	8,01	0,00099
ДАТСКА КРОНА	DKK	10	2,62	0,00021
БРИТАНСКА ЛИРА	GBP	1	2,22	-0,01008
ХОНГОНГСКИ ДОЛАР	HKD	10	1,74	-0,02046
ХЪРВАТСКА КУНА	HRK	10	2,62	-0,00239
УНГАРСКИ ФОРИНТ	HUF	1000	7,33	0,03504
ИНДОНЕЗИЙСКА РУПИЯ	IDR	10000	1,59	-0,01537
ИЗРАЕЛСКИ ШЕКЕЛ	ILS	10	4	-0,01833
ИНДИЙСКА РУПИЯ	INR	100	3,06	-0,02561
ИСЛАНДСКА КРОНА	ISK			0,00000
ЯПОНСКА ЙЕНА	JPY	100	1,73	-0,01144
ЮЖНОКОРЕЙСКИ ВОН	KRW	1000	1,29	-0,01115
ЛИТОВСКИ ЛИТАС	LTL	10	5,66	0,00000
ЛАТВИЙСКИ ЛАТ	LVL	1	2,76	0,00039
МЕКСИКАНСКО ПЕСО	MXN	100	1,17	-0,01015
МАЛАЙЗИЙСКИ РИНГИТ	MYR	10	4,57	-0,01266
НОРВЕЖСКА КРОНА	NOK	10	2,52	0,00243
НОВОЗЕЛАНДСКИ ДОЛАР	NZD	1	1,18	-0,00326
ФИЛИПИНСКО ПЕСО	PHP	100	3,21	-0,01477
ПОЛСКА ЗЛОТА	PLN	10	4,91	0,01721
НОВА РУМЪНСКА ЛЕЯ	RON	10	4,62	0,02770
РУСКА РУБЛА	RUB	100	4,9	-0,02432
ШВЕДСКА КРОНА	SEK	10	2,15	0,00524
СИНГАПУРСКИ ДОЛАР	SGD	1	1,12	-0,00972
ТАЙЛАНДСКИ БАТ	THB	100	4,56	-0,03880
НОВА ТУРСКА ЛИРА	TRY	10	8,09	-0,13156
ЩАТСКИ ДОЛАР	USD	1	1,36	-0,01615
ЮЖНОАФРИКАНСКИ РАНД	ZAR	10	2,01	-0,00021
ЗЛОТО (1 ТРОЙ УНЦИЯ)	XAU	1	2157,3	-54,94000

Обменни курсове на чуждестранните валути към лева за 25.07.2011 година. Тези курсове се основават на чл. 29, ал. 2 от Закона за БНБ и референтните курсове на ЕЦБ за съответния ден, и се прилагат за целите на статистическата и счетоводната отчетност.

Райфайзен АСЕТ МЕНИДЖМЪНТ Raffaelsen Capital Management	Тип	Валута	Емисионна стойност за поръчки подадени до 15.00 ч. на 21.07.2011 г.					Цена при обратно изкупуване
			До 5 000 евро	От 5 001 до 10 000 евро	От 10 001 до 20 000 евро	Над 20 001 евро	Над 100 001 евро	
Райфайзен-Европлюс-Облигации	консервативен	USD	11,94	11,88	11,82	11,80	11,65	11,65
Райфайзен-Глобални-Облигации	консервативен	EUR	82,46	82,06	81,66	81,26	80,06	80,06
Райфайзен-Глобален-Балансиран	балансиран	EUR	780,39	776,60	772,81	769,02	757,66	757,66
Райфайзен-Европейски-SmallCap-Компании	високодоходен	EUR	183,59	182,72	181,84	180,97	174,85	174,85
Райфайзен-Глобален-Акции	високодоходен	EUR	170,32	169,50	168,68	167,86	163,77	163,77
Райфайзен-Източноевропейски-Акции	високодоходен	EUR	331,94	330,36	328,78	327,19	316,13	316,13
Райфайзен-Евразия-Акции	високодоходен	EUR	192,78	191,86	190,94	190,03	183,60	183,60
Райфайзен-НововъзникващиПазари в Акции	високодоходен	EUR	250,13	248,94	247,75	246,56	238,22	238,22
Райфайзен-Русия-Акции	високодоходен	EUR	94,12	93,67	93,23	92,78	89,64	89,64
Райфайзен-Енергийни-Акции	високодоходен	EUR	195,11	194,18	193,25	192,32	185,82	185,82
Райфайзен-Инфраструктурни-Акции	високодоходен	EUR	129,27	128,65	128,03	127,41	124,30	124,30
Райфайзен-Активни-Стоки	високодоходен	EUR	122,46	121,88	121,30	120,71	116,63	116,63
Райфайзен-Защита От Инфлация-Фонд	консервативен	EUR	128,13	127,51	126,89	126,27	124,40	124,40

Нетната стойност на акциите на дял е равна на цената на обратно изкупуване. Информация за проспектите и правилата на фондовете може да бъде получена на тел. 0700 10 000, както и на интернет адреси www.rcm.at и www.ram.bg

Котировки на взаимните фондове

Фонд	Тип	Ем. ст./сп.	ЦОМ	Дивиденди и Риск		От началото на годината (не се анюализира)	За последните 12 мес.	От началото на публ. продажване (анюализирана)	Начало на публ. продажване	
				за поръчки над 20000 лв.	за поръчки от 2000 до 20000					
Авора Капитал АД	Смисен - балансиран	5.1004	5.1259	5.1004	4.9984	2.96%	9.95%	9.87%	-17.49%	21.01.2008
Авора Кепитъл - Балансиран	фонд в акции	7.8326	7.8718	8.1459	7.6759	3.61%	9.45%	19.95%	-6.75%	23.01.2008
Авора Кепитъл Югоизточна Европа	фонд в акции	10.2493	10.4030	10.6593	10.0000	0.67%	0.1%	1.20%	1.35%	23.09.2009
Активна Асет Мениджмънт ЕАД	фонд в акции	2.3457	2.3457	2.3457	2.3457	4.80%	29.20%	6.89%	-46.86%	12.11.2007
До Активна Високодоходен	Смисен - балансиран	2.6989	2.6989	2.6989	2.6989	2.95%	25.82%	3.12%	-40.98%	12.11.2007
Алфа Асет Мениджмънт ЕАД	фонд в акции	0.5986	0.5986	0.5926	0.5926	-3.04%	13.18%	4.1%	-9.37%	17.04.2006
Алфа Индекс Имоти	фонд в акции	0.5861	0.5861	0.5831	0.5700	9.97%	13.18%	15.53%	-10.30%	16.08.2006
Алфа Индекс Top 20	фонд в акции	0.4416	0.4416	0.4329	0.4329	7.22%	9.01%	23.02%	-19.85%	10.10.2007
Алфа Избрани Акции	Фонд на паричен пазар	10.98.5629	10.98.5629	10.96.9151	10.65.6060	2.75%	13.18%	5.38%	5.01%	05.08.2009
Алфа Паричен Пазар	фонд в акции	11.7393	11.7393	11.7334	11.7275	2.28%	0.73%	5.16%	5.90%	06.10.2008
Астра Асет Мениджмънт АД	Смисен - балансиран	11.2181	11.1623	11.0507	11.1065	3.43%	10.82%	5.78%	4.06%	06.10.2008
До Астра Кеш	фонд в акции	10.6355	10.5826	10.4239	10.4768	5.32%	12.51%	11.07%	2.07%	06.10.2008
До Астра Баланс	Смисен - балансиран	14.5235	14.3797	14.2281	14.0765	6.12%	7.20%	8.82%	6.69%	14.12.2005
До Астра Плюс	фонд в акции	8.5739	8.4890	8.3974	8.3058	6.35%	11.31%	11.49%	-2.51%	01.03.2006
БенчМарк Асет Мениджмънт АД	фонд в акции	3.7015	3.6649	3.6283	3.5917	-15.43%	13.80%	-26.02%	-17.90%	21.06.2006
До БенчМарк Фонд-1 Акции и Облигации	фонд в акции	8.2059	8.1693	8.1327	8.0961	2.08%	11.49%	7.52%	-6.36%	05.02.2008
До БенчМарк Фонд-2 Акции	фонд в акции	11.0511	10.9145	10.7779	10.6413	-1.95%	11.46%	2.97%	2.05%	05.02.2008
До БенчМарк Фонд-3 Сектор Недвижими Имоти	фонд на паричен пазар	12.6405	12.4969	12.3533	12.2101	3.03%	0.25%	6.34%	7.78%	03.06.2008
До БенчМарк Фонд-4 Енергетика	фонд в акции	81.8748	81.8748	81.8748	81.8748	-0.99%	0.73%	2.93%	-3.88%	20.11.2006
До БенчМарк Фонд-5 ЦИЕ	фонд в акции	49.2004	48.9544	48.7084	48.4624	0.80%	1.53%	7.94%	-10.89%	20.11.2006
БенчМарк Фонд-6 Паричен	фонд в акции	63.8474	63.5282	63.2090	62.8898	-1.17%	0.90%	3.47%	-9.52%	03.10.2007
БенчМарк Фонд-7 Паричен	фонд в акции	96.3303	94.8961	93.4619	92.0277	-1.96%	2.89%	-6.59%	-1.01%	04.01.2007
БенчМарк Фонд-8 Паричен	Смисен - балансиран	75.4907	74.3667	73.2427	72.1187	-4.79%	1.31%	-9.43%	-7.1%	25.06.2007
БенчМарк Фонд-9 Паричен	фонд в облигации	1.36110	1.35838	1.35566	1.35294	2.73%	0.65%	5.06%	5.59%	01.12.2005
БенчМарк Фонд-10 Паричен	Смисен - балансиран	1.13545	1.12865	1.12185	1.11505	3.44%	3.65%	8.62%	2.22%	01.12.2005
БенчМарк Фонд-11 Паричен	фонд в акции	0.79849	0.78663	0.77477	0.76291	3.47%	7.79%	12.83%	-4.26%	01.03.2006
БенчМарк Фонд-12 Паричен	Смисен - консервативен	0.77557	0.77093	0.76629	0.76165	2.71%	2.95%	6.47%	-7.32%	07.03.2008
БенчМарк Фонд-13 Паричен	Смисен - консервативен	1.07937	1.07614	1.07291	1.06968	2.15%	0.32%	3.33%	3.41%	07.05.2009
БенчМарк Фонд-14 Паричен	Смисен - балансиран	102.2704	101.2528	100.2352	99.2176	2.42%	6.03%	2.95%	0.3%	07.12.2005
БенчМарк Фонд-15 Паричен	Смисен - балансиран	104.2030	103.1662	102.1294	101.0926	0.03%	5.75%	-1.57%	0.67%	06.03.2006
БенчМарк Фонд-16 Паричен	фонд в акции	86.9333	85.6191	84.3049	82.9907	2.72%	8.20%	3.56%	-1.19%	20.06.2005
БенчМарк Фонд-17 Паричен	фонд на паричен пазар	129.3807	129.3807	129.3807	129.3807	3.75%	0.31%	7.36%	7.15%	31.10.2007
БенчМарк Фонд-18 Паричен	Смисен - консервативен	95.8956	95.524	95.1528	94.7816	1.12%	1.89%	3.16%	-1.22%	01.02.2008
БенчМарк Фонд-19 Паричен	Смисен - балансиран	111.6524	111.5409	111.4294	111.3179	3.30%	0.26%	5.79%	5.44%	01.07.2009
БенчМарк Фонд-20 Паричен	фонд в акции	102.8799	101.8613	100.8427	99.8241	1.35%	N/A	N/A	2.73%	15.11.2010
БенчМарк Фонд-21 Паричен	фонд в акции	5.1110	5.0804	5.0498	5.0192	5.06%	7.79%	15.81%	5.09%	08.07.1999
БенчМарк Фонд-22 Паричен	фонд в акции	1.0459	1.0407	1.0381	1.0329	10.42%	13.47%	19.12%	1.64%	01.06.2009
БенчМарк Фонд-23 Паричен	Смисен - балансиран	10.1124	10.0922	10.0720	10.0518	0.92%	0.34%	1.02%	0.90%	01.06.2010
БенчМарк Фонд-24 Паричен	Смисен - балансиран	18.5039	18.3749	18.2459	18.1169	4.91%	7.53%	7.99%	9.48%	28.09.2004
БенчМарк Фонд-25 Паричен	фонд в акции	11.475	11.258	11.041	10.824	5.45%	9.03%	7.23%	2.30%	05.01.2006
БенчМарк Фонд-26 Паричен	фонд в акции	1.1216	1.1050	1.0884	1.0718	-1.44%	9.09%	-3.72%	0.7%	05.10.2004
БенчМарк Фонд-27 Паричен	фонд в акции	0.8258	0.8136	0.8014	0.7892	-1.76%	12.59%	12.36%	-4.21%	04.10.2006
БенчМарк Фонд-28 Паричен	фонд в акции	1.0381	1.0228	1.0075	99.22	-4.40%	9.49%	13.33%	0.62%	23.11.2007
БенчМарк Фонд-29 Паричен	фонд в облигации	133.8804	133.6803	133.4802	133.2801	1.34%	3.02%	3.60%	5.68%	04.05.2006
БенчМарк Фонд-30 Паричен	Смисен - балансиран	14.3915	14.2490	14.1065	13.9640	0.50%	7.94%	3.38%	1.86%	17.12.2004
БенчМарк Фонд-31 Паричен	фонд в акции	0.7561	0.7586	0.7611	0.7636	-0.44%	14.77%	8.37%	-5.34%	04.05.2006
БенчМарк Фонд-32 Паричен	Смисен - балансиран	871.9159	865.3928	858.8697	852.3466	6.25%	3.91%	11.05%	-4.26%	09.05.2008

Регионални
индексиБенчмаркът на БФБ се оцвети в
зелено

Sofix: 421.02

▲ +0.09%

Основният македонски индекс се понижи

МВПО: 2504.98

▼ -0.08%

Основният индекс в Сърбия отчете
лек спад

BELEX15: 737.73

▼ -0.32%

Число на геня

Обем

523 221

▶ акции на "Фонд Имоти" АДСИЦ бяха изтързувани на БФБ, като цената на книгата се повиши с 14.06%

Световни индекси

Американският индекс започна с
понижение

Dow Jones: 12 655

▼ -0.54%

Германският индекс регистрира спад

DAX: 7283.94

▼ -0.09%

Японският измерител се оцвети в
зелено

Nikkei 225: 10 132.11

▲ +1.22%

Повишение

Adidas

3.43%

▶ до 54.94 EUR поскъпнаха
акциите на германския
производител на
спортни стоки

Понижение

Linde

1.65%

▶ поевтиняха акциите
на германския химически
концерн и достигнаха
123.20 EUR

Новият план за Гърция вдъхна живот на еврото

Еврото се движеше във възходящ тренд, като успя да добави 2.2% към стойността си. Търговията на единната валута през последните дни в най-голяма степен се влияеше от позитивните очаквания на инвеститорите от проведени се срещи на еврогрупата и на лидери от еврозоната относно обсъждането на втория спасителен финансов пакет за Гърция. Еврото намери силна подкрепа още с първите резултати от тези срещи. Стана ясно, че Германия и Франция са постигнали обща позиция относно втория пакет финансова помощ за Гърция.

Впоследствие излезе информацията относно решенията от срещата на еврозоната за овладяване на европейската дългова криза. Лидерите на страните от еврозоната обяви-

ха нов пакет от помощи за Гърция в размер на 159 млрд. EUR. Така 109 млрд. EUR ще бъдат осигурени от европейските правителства и от Международния валутен фонд. Останалите 50 млрд. EUR ще дойдат от финансови институции и частни инвеститори след осъществяването на редица дейности по обмен и обратно изкупуване на облигации. Ще има увеличение на периода на отпусканите заеми от страна на Европейския спасителен фонд от 7.5 години на 15 години за Гърция, Ирландия и Португалия. Ще има понижение на лихвите по отпусканите нови заеми за Гърция и Португалия до 3.5%, а фондът ще има възможност да интервенира на вторичния дългов пазар, като ще има възможност и да купува европейски суверенни дългови книжа.

Красимир Стефанов,
Финансова къща "Логос-ТМ"

„Макроико-
номически
данни не дадох
нужната
подкрепа
на долара

По-рано през измина-
лата седмица единната
валута намери подкрепа и
в по-добрите резултати от
аукциона за нови триме-
сечни дългови книжа на
Гърция, на който бяха про-
дадени книжа за 1.6 млрд.
EUR при средна лихва

4.58%. Всичко това доведе до общ спад на напрежението около европейската дългова криза, което засили риск апетита на финансовите пазари и търсенето на високодоходни валути на forex пазара. Позитивен ефект на еврото оказаха и данните за икономическите очаквания в еврозоната от средата на седмицата.

От друга страна, сменените икономически данни за строителството в САЩ от последните дни допълнително засилиха търсенето на високодоходни активи. Щатските макроикономически данни не дадоха нужната подкрепа на долара, след като броят на подадените молби за помощи при безработица е нараснал с повече от очакваното. Това е пореден сигнал, че ситуацията на трудовия пазар продължава да бъде обезпокоителна. □



Петролът поскъпна за четвърта поредна седмица

Оптимизмът за дълговата криза в САЩ и Европа измести опасенията, че търсенето ще спадне

Петролът поскъпна за четвърта поредна седмица на борсата в Ню Йорк, след като се появили признаци, че САЩ и ЕС ще овладеят дълговите си проблеми. Оптимизмът за дълговата криза сложи край на спекулациите, че търсенето на петрол ще намалее, и фючърсите напреднаха с близо 2% през миналата седмица.

За увеличението спомогнаха обявяването на втори спасителен план за Гърция за 159 млрд. EUR, както и спекулациите, че президентът на САЩ Барак Обама ще се съгласи на сделка, която ще позволи вдигането на лимита за държавния дълг преди крайния срок 2 август. Международната енергийна агенция също така предвиди, че Организацията на страните износители на петрол начело със Саудитска арабия ще увеличи доставките през този месец.



СНИМКИ BLOOMBERG

Умерен оптимизъм
Суровият петрол с доставка през септември се търгува за 98.95 USD за барел в електронната търговия на стоковата борса в Ню Йорк. Сортът Brent с доставка през септември поскъпна с 10 цента, или 0.1%, до 117.61 USD за барел в Лондон.

“Пазарът беше подсилен от еуфорията около гръцкия спасителен план, но дори това беше недостатъчно, за да вдигне цената на сорта Brent над 120 USD”, коментира пред Bloomberg

старши брокер от лондонската Jefferies Vache. “Лекото повишение на производството от саудитците, както и продължаващите притеснения за търсенето попречи на цените да хвъркнат нагоре”, обяснява експертът. Според анализаторите успокоението, което донесат на пазарите споразуменията за гръцкия и американския дълг, скоро ще изведе петрола на цени над 100 USD за барел.

Запасите на МЕА
Петролът в Ню Йорк пос-

къпна до най-високата си цена от 14 юни миналия четвъртък, след като Международната енергийна агенция съобщи, че няма да увеличи отпускането на петрол от резервите си. От МЕА заявиха, че марка да имат готовност да увеличат обявената продажба на 60 млн. барела от спешните си запаси, засега тази инвестиция, както и увеличеното производство на ОПЕК ще са достатъчни, за да покрият загубите от конфликта в Либия. □

РЕПУБЛИКА БЪЛГАРИЯ
ЗАМЕСТИК-МИНИСТЪР НА РЕГИОНАЛНОТО РАЗВИТИЕ И
БЛАГОУСТРОЙСТВОТО

О Б Я В А

Главна Дирекция „Програмиране на регионалното развитие”, Управляващ орган на Оперативна програма „Регионално развитие” - 2007-2013г. (УО на ОПРР) гр. София, „Св. Св. Кирил и Методий” 17-19
Във връзка с необходимостта от наемане на външни специалисти, оказващи техническа подкрепа на УО на ОПРР за управление и изпълнение на Оперативна програма „Регионално развитие” 2007-2013г. (ОПРР)

ОБЯВЯВА КОНКУРС

за външен специалист – 1 брой, за осъществяване на дейност - технически асистент в Главна дирекция „Програмиране на регионалното развитие” по Оперативна програма „Регионално развитие” 2007-2013г. в Министерството на регионалното развитие и благоустройството /МРРБ/.

Информацията относно минималните изисквания за кандидатстване, срока, датата и мястото на подаване на документи, както и провеждането на интервю с допуснатите кандидати е публикувана на електронната страница на ОПРР – в секция обяви www.bgregio.eu, и в секция обяви на Интернет страницата на МРРБ – www.mrrb.government.bg.

РЕПУБЛИКА БЪЛГАРИЯ
МИНИСТЕРСТВО НА ТРАНСПОРТА, ИНФОРМАЦИОННИТЕ ТЕХНОЛОГИИ И
СЪБЩЕНИЯТА

Министерството на транспорта, информационните технологии и съобщенията (МТИТС) уължи сроковете за получаване на оферти при открита процедура за прегостване на:
концесия за строителство на гражданско летище за обществено ползване Русе;
Обявлението за уължаването на срока за получаване на оферти е публикувано на електронната страница на Държавен вестник на електронен адрес: <http://dv.parliament.bg/DVWeb/koncessiiList.faces>, под № 1 от 04.07.2011 г., както и на електронната страница на МТИТС: <http://www.mtitc.government.bg/> в раздел „Концесии-актуално”.

Republic of Bulgaria
Ministry of transport, information technology and communications

The Ministry of transport, information technology and communications (MTITC) has prolonged the terms for receipt of offers in the open procedure for commissioning of a public service concession of the Rousse Civil Airport for public use.
The Announcements for the prolongation of the terms for receipt of offers have been published on the web-site of the Bulgarian State Gazette: <http://dv.parliament.bg/DVWeb/koncessiiList.faces> under № 1 as of 04.07.2011 and also on the web-site of the MTITC: <http://www.mtitc.government.bg/> under the section “Current Concessions”.

Микеле Амадеи оглави отдел “Корпоративно, инвестиционно и частно банкиране” в УниКредит Булбанк



Опитът на Амадеи е в сферата на енергийния бизнес и инвестиционното банкиране

Професионален опит Микеле Амадеи се присъединява към екипа на УниКредит през 2003 г. след сериозен професи-

онален опит в сферата на енергийния бизнес. В банката той поема управлението на отношенията с компаниите от този сектор.

Кариерата на Микеле Амадеи в УниКредит продължава в подразделението “Пазари и инвестиционно банкиране”. През 2006 г. той отговаря за Полша и Турция в структурата на “Корпоративно

банкиране” за Централна и Източна Европа.


От 2008 г. досега Микеле Амадеи ръководи дирекцията “Стратегически маркетинг, бизнес развитие и продукти” в УниКредит, Турция.

Образование

Микеле Амадеи има две магистърски степени от университета Politecnico di Milano - по бизнес ад-

министрация и електроинженерство.

Лично

Микеле Амадеи е женен, с дъщеря на една година. Обича да спортува, като в свободното си време играе футбол, волейбол, баскетбол, занимава се с плуване, кара ски. Амадеи е запален и по фотографията, пътуванията и изкуството. 

За компанията

УниКредит Булбанк е най-голямата българска банка с активи над 11 млрд. лв. към края на 2010 г. Банката обслужва над един милион граждани и домакинства, частни клиенти, малки и средни предприятия, големи

местни и международни компании и гр. в над 230 филиала в цялата страна. През тази година в класацията на вестник “Пари” УниКредит Булбанк получи награда за най-добра банка в категория “Банкиране на гребно”.

От първо лице

1 Най-важното, научено по време на образованието ви Методите и подходите, използвани по време на обучението.

2 Човек, повлиял на кариерата ви Един предприемач, изпълнен със страст към работата си.

3 Най-важните качества, които трябва да притежава човек, за да заема вашия пост Това са уменията за управление на взаимоотношенията, аналитични умения и способности за приоритизиране. Освен това е важно човек да има по-широк поглед

върху нещата, да може бързо да разрешава възникналите проблеми и да се справя с предизвикателствата, както и да има умения да управлява екип от хора.

4 Ключова позиция, довела ви до сегашния пост Стратегически маркетинг и бизнес развитие.

5 Най-трудното в управлението на хора Да слушаш внимателно.

6 Компромиси, направени, за да стигнете до тук Налага ми се от време на време да съм далеч от семейството си.

Toshiba назначи първия си мениджър за България

Данко Иванов е първият бизнес мениджър на Toshiba Computer Systems за България. Една от основните задачи на фирмата в момента е засилване позициите на марката в България и оптимизиране на дистрибуцията и продажбите към крайни клиенти. Новата стратегия на компанията включва развиването на по-тесни взаимоотношения с партньорите на местния пазар, заради което се създава и заеманата от Иванов позиция. Освен това Toshiba обяви, че има планове да увеличи екипа си и да открие офис в България.

Професионален опит

Иванов има над 10 години опит в сферата на продажбите и продуктовия мениджмънт в технологичния бранш. Преди Toshiba е бил част от екипа на големи български и международни компании като LG Electronics, Lexmark, PolyComp (които са дистрибутор на марката у нас), Computer 2000 и “Експрес Консулт”. Връзката му с марката Toshiba датира от 2000 г., когато започва работа в единствения официален представител на марката в България по това време.

Образование


Данко Иванов е магистър по история от СУ “Св. Климент Охридски”. Има и магистратура по сто-



” Трябва да можеш да взимаш решения и да си готов да носиш отговорност за тях

панско управление от Университета по национално и световно стопанство.

Лично

Данко е женен, с 2 деца - момчета близнаци на 1.7 г. Обича да готви и да ходи на планина. 

За компанията

► Toshiba Europe GmbH (TEG) е собствено подразделение на Toshiba Corporation, Токуо, глобална корпорация с повече от 130-годишна история. Toshiba е световен лидер и новатор във водещите високи технологии, производител и търговец на усъвършенствани електронни устройства и електрически продукти в областта на информационните и комуникационните системи; цифрови устройства за потребителите; електронни устройства и компоненти; системи за електрозахранване, включително с ядрена енергия; промишлени и социални инфраструктурни системи и домакински електроуреци.

От първо лице

1 Най-важното, научено по време на образованието ви Да мисля и анализирам.

2 Ключова среща с човек, повлиял на кариерата ви Не толкова среща, колкото дългогодишна съвместна работа.

3 Най-важните качества, които трябва да притежава човек, за да заема вашия пост

Способност да взима решения и да е готов да носи отговорност за тях, коректност и последователност в професионалните отношения.


4 Ключова позиция, довела ви до сегашния пост

Всяка една позиция, която съм заемал, е била като стъпало и подготовка за следващата ми позиция.

5 Най-трудното в управлението на хора

Да накараш хората да правят това, което искаш, по начина, по който искаш, и те да са доволни от това.

6 Компромиси, направени, за да стигнете до тук

Със спокойствието и съня си. 

Нели Начева е новият маркетинг директор на “Петрол” АД



Нели Начева стана директор “Маркетинг” към главна дирекция “Търговия и маркетинг” на “Петрол” АД. Тя ще отговаря за дейността на отделите “Маркетинг и реклама”, “Стоки и услуги”, “Цени и пазари” и ще продължи да ръководи отдел “Корпоративни клиенти”.

Професионален опит

Начева започва работа в компанията през 2006 г., като последните четири години е мениджър на отдел “Корпоративни клиенти”. Отговаряла е за връзките с ключови клиенти на компанията и изпълнението на сключени договори за стоков кредит (юридически лица), за договори по Закона за обществените поръчки, за договори, сключени на стоковите борси, клиентски и кредитни карти за физически и юридически лица и за офисите в областните


градове на страната за обслужване и управление на корпоративните клиенти.

Преди да се присъедини към екипа на “Петрол” АД, Нели Начева придобива опит основно в сферата на търговията и продажбите - бързооборотни стоки, недвижими имоти и социални придобивки. Заемала е длъжности като търговски представител, специалист продажби, експерт продажби, мениджър на екип в компанията “Агрима” АД (Pepsi, Prisun), AIG Life, Sodexho Pass.

Образование

Нели Начева е завършила маркетинг в Икономическия университет във Варна.

Лично

Обича пътуванията и спорта, има интереси в приложната психология. Не е омъжена. 

РЕКЛАМНО ПОЗИЦИОНИРАНЕ

Със скоростта на идеите - Развитие на лидерите в Alcatel-Lucent България

През юни тази година Alcatel-Lucent България стартира дългосрочна програма за развитие на лидери. Програмата се фокусира върху развиване на лидерските компетенции на около 120 служители от различни нива в организацията

Бруно Шенк,
главен мениджър Направление "Услуги" в Alcatel-Lucent България



► **Господин Шенк, Каква е концепцията на програмата?**

- Телекомуникационният пазар се развива много бързо като технологии, изисквания на клиентите и търсене при крайните потребители. Ние искаме да водим промяната. За да продължим да бъдем сред лидерите в индустрията в глобален мащаб, трябва да се подготвим за бъдещето и да учим със скоростта на идеите.

Програмата за развитие на лидерския потенциал е част от широкомащабен проект за цялостно израстване на екипа, включващ в себе си различни инициативи. Ние искаме да подкрепим нашите хора по пътя им към мечтаната кариера.

Alcatel-Lucent е компания с дейност в над 130 страни и може да предостави на служителите си отлични възможности за професионална реализация в цял свят. От първостепенно значение за организацията ни е подпомагането на служителите по стъпките на успешната им кариера и поддържането на тяхната висока мотивация.

Убеден съм, че нашите хора имат потенциал да се

развиват и тази програма ще ги подкрепи да предприемат уверени стъпки напред към професионалния успех в организацията ни.

Вярвам, че подходът, който избрахме, а именно те да са двигателите на собствената си промяна, ще спомогне да са мотивирани и да реализират идеите си за развитие.

Антоанета Кабакова,
директор "Човешки ресурси" в Alcatel-Lucent България ЕООД

По тази програма работим с външен партньор, тъй като вярваме, че най-добри резултати от подобна инициатива може да бъдат постигнати с помощта на безпристрастно сътрудничество. След внимателна оценка на няколко сериозни оферти от България и чужбина се спряхме на една от водещите консултантски компании у нас - "Консултим ХКБ", които демонстрираха, че са подготвени да водят подобна мащабна инициатива. Заедно изготвихме силен план, с който да провокираме лидерите на нашата организация да

► **Какъв е профилът на лидера, който желаем да изградим?**

- Определили сме осем ключови компетенции, които лидерът на Alcatel-Lucent трябва да притежава, за да бъде успешен.

Според нашите разбирания добрият лидер е ориентиран към клиента и към постигането на резултати, притежава силата да взима мотивирани

разкрийт потенциала си и да развият своите лидерски качества.

Програмата започва с оценка на лидерските компетенции, като всеки от участниците изгражда начална картина за своите качества и умения. Като следващ етап в хода на индивидуалната програма лидерът съставя план на действие за това как ще развива своите лидерски способности. Всеки участник работи заедно с индивидуален коуч по време на едногодишната програма. Ролята на коуча е да преведе

решения и да отговаря за тях. Добрият лидер умее да води и мотивира другите. Дори нещо повече – развива нови лидери. Светът на бизнеса днес е невероятно динамичен, затова нашият лидер следва да може да управлява промяната и успешно да води екипа през нея. Не на последно място, ефективният лидер е и въздействащ комуникатор.

Програмата за развитие на лидерството цели да се определи до каква степен участниците в нея притежават тези компетенции и да ги подпомогне да подобрят онези, които са от ключово значение за тяхното успешно представяне като лидери. Мнението на участниците е водещо в програмата и самооценката на всеки един по компетенциите на компанията ще е съществена част от програмата.

► **Какви резултати очаквате от тази програма?**

- Със стартирането на тази програма подкрепяме както служителите си, така и бизнес целите си. Мотивираме и развиваме екипите си, като същевременно укрепваме компанията за оптимално добро представяне на пазара. Силните и ефективни лидери са основата на успешната компания.

лидера през различните етапи на неговото развитие. Лидерите ни ще имат регулярни срещи със своя коуч, който ще ги насочва по време на развиване на индивидуалните лидерски компетенции.

Програмата е отворена за мениджъри и служители на немениджърски позиции, които притежават лидерски потенциал и искат да го развият. Всеки служител може да заяви желание за участие, а мениджъри също могат да номинират хора, които считат за подходящи.

Веселка Цочева,
управляващ съдружник в "Консултим ХКБ"



Програмата за развитие на лидерството в Alcatel-Lucent България е много предизвикателна за "Консултим ХКБ". През последните три години ние се съсредоточихме в разработването и предоставянето на дългосрочни програми за развитие. В подобни програми ние работим с една целева група за продължително време и стъпка по стъпка (чрез предварителна работа, оценка на знания и личностни профили, обучения, последващи задачи и обратна връзка) развиваме компетенции, ключови за участниците. Опитът ни с дългосрочния формат за развитие ни доказа, че този подход дава по-добри резултати от еднократните обучения, особено когато възложителите имат ясни цели и очаквания за резултатите от програмата, подкрепят лично инициативата, насърчават текущо участниците да инвестират време и усилия в развитието си и възнаградяват успешната промяна у тях. Приложихме това знание и в подготовката на програмата за Alcatel-Lucent България и се радваме на подкрепа както от ръководството на компанията, така и на първите добри отзиви от участниците.

Същевременно това е първата програма от подобен мащаб, която залага на коучинга като основен инструмент за развитие на потенциала на служителите. Докато повечето компании у нас инвестират в трупане на знания чрез обучаване на служителите си, Alcatel-Lucent България разчита на високия професионализъм на своите лидери и заложи на техния индивидуален потенциал за развитие. Всеки от участниците в проекта ще работи с индивидуален коуч по целенасочена и индивидуална програма в рамките на една година. Този специфичен формат позволява висока ангажираност на участниците с личното им развитие, генериране на идеи от самите тях, видими резултати, задвижени и постигнати от хората и много високо ниво на ефективност на програмата. Участието на служителите от различни нива от компанията пък е гарант за прозрачност и равни възможности за всички, които искат да растат с организацията независимо от йерархическата си позиция. Така компанията, вместо да разчита само на задвижване „от горе на долу“, ще се обогати с идеи и действия от всички нива.

Програмата е предизвикателна и поради своя разширен обхват – едногодишният курс за развитие е за 120 служители. Той включва личностна оценка, обратна връзка, целеполагане, текущо насочване и възможност за постоянна връзка с индивидуален коуч. Този обхват на проекта показва силния ангажимент на Alcatel-Lucent България към служителите си и вярваме, ще донесе дълготрайни положителни резултати за нивото на професионализъм в организацията.

Alcatel·Lucent



consulteam
Human Capital

Когато боята е плът

Почина британският художник Лушън Фройд, внук на психоаналитика Зигмунд Фройд

Когато през 1998 г. критикът Робърт Хюс обявява Лушън Фройд за “най-големия жив художник реалист”, артистичната общност приема комплимент с недоверие. Как може да има жив реалист в свят, който изглежда сюрреалистичен, хиперреалистичен или както казва американската писателка и колекционер Гертруд Стайн, really unreal (от англ. наистина неистинен), пита Питър Конрад в Observer.

Реализъм в свят на абстракции

Ницше отрече “реалния свят” като илюзия, Зигмунд Фройд, дядото на художника, помогна за унищожаването на религиозната вяра, а Айнщайн разклати

здравите основи на Космоса. Модерността отчужди хората от обществото и един от друг; за художниците абстракцията стана единственият верен път за показване на нещата.

И все пак Лушън упорито настояваше, че хората трябва да се приемат за реалност. Нещо повече - той искаше картините му да се приемат за хора: “Искам боята да действа като плът. Искам портретите ми да са човекът, не да приличат на него”, споделя той.

Заслужената титла

Лушън Фройд почина в дома си в Лондон в четвъртък на 88-годишна възраст и загуби така оспорваната титла “най-велик сред жи-

Художникът реалист е определян като “най-велик сред живите”

вите”. И все пак е много вероятно тя да бъде перифразирана в “един от най-великите” за времето си и дори извън него.

Лушън е първият жив художник, чиито творби са изложени в известния музей Wallace Collection в Лондон. И ако славата и творбите му не са достатъчен критерий, парите със сигурност може да говорят: през 2008 г. картината на Фройд “Спяща социална работничка” от 1995 г. беше продадена на търг от аукционната къща “Кристис” за 33.6 млн. USD - рекордна за жив художник цена.

Галеното име на картината е “Голямата Сю” в чест на модела на Фройд Сю Тили, която бърза да коригира всеки, който я нарича “Дебелата Сю”. “Картината отне девет месеца, но позирах по два-три дни в седмицата”, споделя тя пред BBC малко преди продажбата. “Когато започнах, взимах 20 лири на ден. Нямах нищо против, де. Най-хубавото беше, че получавах прекрасен обяд”, разказва Тили.

Картината е, меко казано, нелицеприятна, но Фройд е от онези артисти, които дори в автопортретите си наблягат на бръчките и слоевете от мастна тъкан в същата степен, в която предшествениците му от миналите векове са се опитвали да ги тушират.

За гяго си и загниването на реалните неща

Роден в Берлин през 1922-ра, Фройд отива със семейството си в Лондон след Хитлеровия лунч през 1933 г. Посещава две художествени училища като любител. Спомените на художника за дядо му Зигмунд Фройд са от ранното детство. Зигмунд се присъединява към семейството през 1939 г. и скоро след това умира от рак.

Лушън си спомня мъртвото тяло на дядо си и разказва за “някаква дупка в бузата му, подобна на почерняла ябълка. Това вероятно беше причината да не му бъде направена смъртна маска”. Художествените и словесните изображения често съвпадат с действи-



► Фройд работи в студиото си върху „Риа“. Творбата е почти завършена

СНИМКИ BLOOMBERG



► “Спящата социална работничка” или “Голямата Сю”, както ѝ казват на галено, беше проадана на рекордна цена за творба на жив художник

” Искам боята да действа като плът. Неудовлетвореността ми изхожда от портретите, които наподобяват хора. Искам портретите ми да са човекът, не да приличат на него

” Не рисувам хората заради това, което са, нито напук на това, което са, а заради това, което се оказва, че са

Лушън Фройд



► Свръхреалистичният портрет на кралица Елизабет II беше обявен за “обига към държавен глава”

телността, но те навеждат и на мисълта, че това, което прави нещата реални, е тяхната тенденция към загниване, подобно на разлагането, разкрило суровата плът на мъртвия Зигмунд, пише Observer.

Оттогава Лушън вижда смъртта във всичко. Когато баща му умира през 1970-а, той рисува картина, която символизира опустошението на загубата. Застава на прозореца в своето студио в Падингтън и рисува пейзажа отвън - заден двор, пълен с купища бутилки, ламарини, тръби и изкормени матраци; сметище, заобиколено от типичните лондонски сгради. През 1989-а рисува смъртта на майка си - тя е вдървена, легнала по гръб, с ръце над главата като бебе в детска кошара.

На 21 години Лушън присъства на първата си изложба, за която пристигат всичките му близки: чичовци, лели, далечни роднини. “Боже мой!”, помисля си Фройд и оттогава не е посещавал някоя от изложбите си.

Фройд рисува предимно хора от своето обкръжение - приятели, познати, роднини. Често изобразява жени или метреси, които винаги изглеждат болнави

и очакващи смъртта. Фройд казва, че не рисува хората заради това, което са, нито съвсем напук на това, което са, а заради това, което се оказва, че са. През 1992-а създава картината “Айб и нейният съпруг” - много интимен, нежен и силен портрет на бременната му спяща дъщеря, прегърнатата от мъжа си.

Когато Фройд решава да покаже картините си на Пабло Пикасо - “и това беше много глупаво”, авангардният художник е с 40 години по-възрастен от британеца. По думите на Лушън Пикасо отговаря само с презрително млчание.

Кралска реалност

През 2001 г. той прави портрет на кралица Елизабет II. Резултатът е осъден като акт на lese-majeste (обида към държавен глава); потайните придворни го наричат “забележителен”, докато критиците се съсредоточават върху свъсеното чело и зацапания тен на лицето, косъмчетата брада и хлътналата челюст. Когато връвата утихне, може би ще стане възможно портретът да бъде видян като усилие да се съзере човешката реалност на една жена, превърната в универсален символ,

пише The Observer.

Лушън винаги оставя лицето последно, когато рисува, защото “главата е просто един от крайниците”. Гениталиите са основна тема в творбите му. Особено привлечен е към гениталиите на модели във високо напреднала бременност.

Реализмът на Фройд е целенасочено отвратителен, защото неговата цел, както самият той твърди, е “биологичната истина”. “Искам да вляза в тялото и да изкарам това, което е вътре в него”, казва Фройд. И въпреки това той признава, че цял живот се е опитвал да прави това, което не може да прави.

Теогора Мусева

33.6

► млн. USD е цената, на която е проадана на търг през 1995 г. “Спяща социална работничка”. Това е рекорд за картина на жив художник