

Интервю ► 8-9

Прокуратурата трябва да озапти опитите на властта да злоупотребява със СРС-та

► Михаил Екимджиев, адвокат



Компании ► 14

CEZ създаде специална компания за инвестиции в зелена енергия



Пари BONNIER
pari.bg

Понеделник

10 януари 2011, брой 6 (5065)

USD/BGN: 1.50901

▲ +1.00%

Българска народна банка

EUR/USD: 1.29610

▼ -0.99%

Българска народна банка

Sofix: 364.98

▲ +0.11%

Българска фондова борса

BG40: 118.95

▲ +0.86%

Българска фондова борса

цена 1.50 лева

9 770861 560012 >

Още фирми ще спрат да плащат задълженията си

Общо 28 компании трябва да изплатят дълга си през тази година, който е общо за 255 млн. лв. Инвеститорите прогнозираят обаче, че и тази година част от фирмите ще имат проблем с облигациите си ► 12-13

Тема на деня ► 4-5

Засекретяването на скандала Renault



Компании ► 11

Американската BMF купи българския инвестиционен посредник „КМ Инвест”

100-те най-богати ► 20-21

Симеон Пешов - един строител, много правителства





Печеливш
Йозеф Варади



Управляваната от Йозеф Варади нискотарифна авиокомпания Wizz Air е превозила с 23% повече пътници през 2010 г. Общият брой на клиентите на превозвача е достигнал 9.6 млн. души. Компанията регистрира и 34% увеличение на пътниците от България. През миналата година 735 хил. души са летели по 13-те линии на авиопревозвача от и до София.



Печеливш
Калоян Махлянов-Котоошу



Калоян Махлянов-Котоошу стартира с победа участието си на турнира по сумо „Хацу башьо“ в Токио. Българинът победи Аминишики от Япония с хватката ошигаши. Турнирът „Хацу башьо“ ще продължи до 23 януари. В следващата фаза от надпреварата Калоян Махлянов-Котоошу ще срещне Точиодзан от Грузия.

Мнения

► По темата **Разпродажбите - невинаги изгодни, но задължителни.** В България никога не е имало разпродажби. Това, което ни представят като такова, е само търговски трик, лепнат на витрината, да привлече внимание. Отидете някъде в Европа или САЩ, за да видите какво означава разпродажба. Години ни трябва, докато ги стигнем и в това отношение.

Капело

► **Големи отстъпки правяаяя!** Слагам отначало цена с 500% завишена. Който клъвне - клъвне. После слагам голям надпис: "Намаление 90%! Разпродажба!" И шараните идват, идват...

Таранкоолу



pari.bg Топ 3

1 Строителството с първи ръст от година насам. През ноември са построени с 2.6% повече сгради спрямо октомври.

2 САЩ искат гетайли за WikiLeaks от Twitter. Търсят се личните данни на петима души, включително исландски депутат.

3 Диоксин открит в пилешко месо в Германия. Преди това опасният химикал беше намерен още в свинско месо и в яйца.

Коментар

Парламентарно представен
антисемитизъм. Второ
подобро издание



Ани Коджаиванова
ani.kodzhaivanova@pari.bg

Грабители на християнските и убийци на православните народи, световни поробители, богоборци и съюзници на дявола. Такива внушения прави Волен Сидеров за евреите според БХК

Волен Сидеров е противоречива личност с различни превъплъщения. Колкото и да е странно, фразите “национализмът е последното убежище на комунистите” и “да поробват другите народи е висша цел на еврействащия световен елит от векове” имат един и същ автор и това е лидерът на партия “Атака”. Времето обаче е различно. Първото изречение е от ранните години на вестник “Демокрация”, когато Сидеров е журналист в синия официоз, а второто е от неговата книга “Бумерангът на злото”. Тя беше преиздадена в края на миналата година заедно с друг негов труд - “Властта на Мамона”.

Точно това стана причина Българският Хелзинкски комитет (БХК) да изпрати отворено писмо до председателя на парламента Цецка Цачева, в което иска Народното събрание да излезе с декларация срещу преиздадените книги, тъй като те според БХК са с антисемитско съдържание. В писмото са приложени и редица цитати, подобни на по-горния. Всъщност едва ли има нужда от до-

казателства за националистическите настроения на господин Сидеров. Цялата държава е чувала емоционалните му речи по време на митинги, протести и сбирки на партията. Дали наистина лидерът на “Атака” вярва в национализма, не е съществен въпрос. По-важното е, че той много умело използва постановките му, за да мобилизира и да увлича последователи за политическия си проект.

И това не е трудно, защото “анти” настроенията в България - срещу ромите, мюсюлманите, имигрантите, хомосексуалните, бежанците и други малцинства - се множат. Множат се и проявите им, както вербалните, така и физическите под формата на побои и провокации. А литературните трудове на Волен Сидеров със сигурност не помагат подобни прояви да бъдат обуздани. Въпреки че авторът, повлиян може би от новата си роля на участник в управлението на страната, е проявил известно “благоразумие” и е заменил тежките квалификации с по-мекки. Например “голямата измама, наречена холокост” от първото издание на “Бумерангът на злото” сега е станала “сюжетът, наречен холокост”, а “легендата за холокоста” е трансформирана в “историята за холокоста”.

В България няма законодателство, осъждащо националистическите прояви и символика, каквото например има в Германия и други европейски страни. Тук трудно се прилага и плахото антидискриминационно законодателство, което имаме. Но пък живеем във време, в което политически коректният изказ е толкова важен, че в САЩ дори преиздават класическа литература от рода на “Том Сойер”, заменяйки думи като “негър” с политически коректните им еквиваленти. В същото време в България се преиздават антисемитските книги на лидера на четвъртата сила в парламента на републиката. Първото може би е малко прекалено. Второто обаче е доста смущаващо. И една декларация срещу антисемитското творчество на Сидеров би била минимумът, който все пак да покаже, че зачитаме човешките права, че ценим разнообразието от етноси, нации, религии и култури в Европа или поне че все още сме горди да бъдем един от малкото народи, защитили своите евреи от холокоста. **П**



ЧИМКА SHUTTERSTOCK

Пари
НАЦИОНАЛЕН БИЗНЕСВСЕКИДНЕВНИК
WWW.PARI.BG
УЛ. КНЯЗ БОРИС I №161
София 1202
e-mail: office@pari.bg
информация: 4395800
Издава
Бизнес Медиа Груп ЕАД,
част от Bonnier Business Press

ИЗПЪЛНИТЕЛЕН ДИРЕКТОР И ГЛАВЕН РЕДАКТОР
Лилия АПОСТОЛОВА
4395802
lilia.apostolova@pari.bg
МЕНИДЖЪР РЕКЛАМА
Станислава АТАНАСОВА
4395851
stanislava.atanassova@pari.bg

РЕДАКЦИОНЕН ЕКИП
Зам. главен редактор
Иван БЕДРОВ - 4395838
ivan.bedrov@pari.bg

Визуален редактор
Албена ПИНО - 4395845
albena.pino@pari.bg

ДЪРЖАВНО УПРАВЛЕНИЕ
Филупа РАДИОНОВА - 4395866
philippa.radionova@pari.bg
Дарина ЧЕРКЕЗОВА - 4395877
darina.cherkezova@pari.bg
Красимира ЯНЕВА - 4395876
krasimira.yaneva@pari.bg
Ани КОДЖАИВАНОВА - 4395845
ani.kodzhaivanova@pari.bg

КОМПАНИИ И ПАЗАРИ
Мирослав ИВАНОВ - 4395894
miroslav.ivanov@pari.bg

Атанас ХРИСТОВ - 4395818
atanas.hristov@pari.bg
Георги ГЕОРГИЕВ - 4395868
georgi.georgiev@pari.bg
Георги ПАНАЙОТОВ - 4395871
georgi.panayotov@pari.bg
Пламен ДИМИТРОВ - 4395857
plamen.dimitrov@pari.bg

ТЕНДЕНЦИИ
Билиана ВАЧЕВА - 4395866
biliana.vacheva@pari.bg
Радостина МАРКОВА - 4395860
radostina.markova@pari.bg

Елена ПЕТКОВА - 4395857
elena.petkova@pari.bg
Радослава ДИМИТРОВА - 4395823
radoslava.dimitrova@pari.bg
Теодора МУСЕВА - 4395876
teodora.mousseva@pari.bg

PARI.BG
Мария ВЕРОМИРОВА - 4395865
maria.veromirova@pari.bg
Иглюка ФИЛИПОВА - 4395867
iglika.philipova@pari.bg
Елина ПУЛЧЕВА - 4395877
elina.pulcheva@pari.bg

ФОТОРЕДАКТОР
Марина АНГЕЛОВА - 4395879
marina.angelova@pari.bg
ДОКУМЕНТАЦИЯ - 4395884
РЕКЛАМА - 4395872, 4395891
факс 4395826
АБОНАМЕНТ И РАЗПРОСТРАНЕНИЕ
4395835, 43 95 836
СЧЕТОВОДСТВО - 4395815
ПЕЧАТ: Печатница София ЕООД
ISSN 0861-5608

BONNIER

Цитат

„Прекалено рано въпросът за Шенген се вдигна на политическо ниво. Започна тъй нареченото политическо лобиране, което според мен настрои партньорите ни доста подозрително

► **Меглена Кунева**, председател на борда на Европейския център за политики

**Число на деня**

5.3

► млрд. EUR достига общият държавен дълг към края на ноември 2010 г., показват данните на Министерството на финансите

Предиизвестена новина

„Труд“ и „24 часа“ сменят главните си редактори

Новите собственици ще създадат ново интернет издание

Новите собственици на вестниците „Труд“, „24 часа“, „168 часа“ и „Седмичен Труд“ ще обявят конкурси за главни редактори и на четирите издания. Това съобщи Любомир Павлов, който е председател на новия издателски борд. Конкурсът ще продължи до края на февруари, като в него са поканени да участват журналисти от всякакви възрасти. Павлов призна, че не знае какви хора са подходящи за главни редактори на изданията, но е сигурен в едно - те трябва да имат свежи идеи и модерно мислене.

Всеки кандидат ще се представи с концепция за развитие на вестниците, като в нея трябва да проличи печеливша стратегия, без да се променя изцяло профилът на различните издания.

Старите кадри

Досегашните главни редактори на „Труд“ и „24 часа“ Тошо Тошев и Венелина Гочева напускат постове, които заемаха дълги години, но пък ще станат вице-президенти на нов орган,



► **Венелина Гочева** и **Тошо Тошев** вече няма да бъдат главни редактори на „24 часа“ и „Труд“. Временно изпълняващи длъжността ще са **Никола Кицевски** на „Труд“ и **Борислав Зюмбюлев** на „24 часа“

СНИМКИ ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

който ще бъде създаден в медийната група - издателски борд. Те ще бъдат и акционери в дружеството собственик „БГ Принтинвест“. Акциите на Тошев щели да се увеличат с няколко процента, каза още Любомир Павлов. С колко

точно обаче не стана ясно. Досега Тошев притежаваше 6.6%, които обаче продаде на WAZ малко преди сделката.

Приоритет - интернет

Позиционирането на из-

данията в интернет ще бъде приоритет на новите собственици. Те планират реализирането на нови проекти, като най-напред ще създадат ново онлайн издание. То ще е различно от сайтовете на вестниците, които функционират

и сега.

„Поради тази причина няма да съкращаваме журналисти, а напротив, ще ни трябват още“, каза Павлов. Той обясни, че се налага оптимизиране на разходи, което вероятно ще дойде от разпространението, пе-

чатницата и др.

Членът на издателския борд на вестникарската група Огнян Донев пък допълни, че медийната група е една от финансово най-стабилните в държавата.

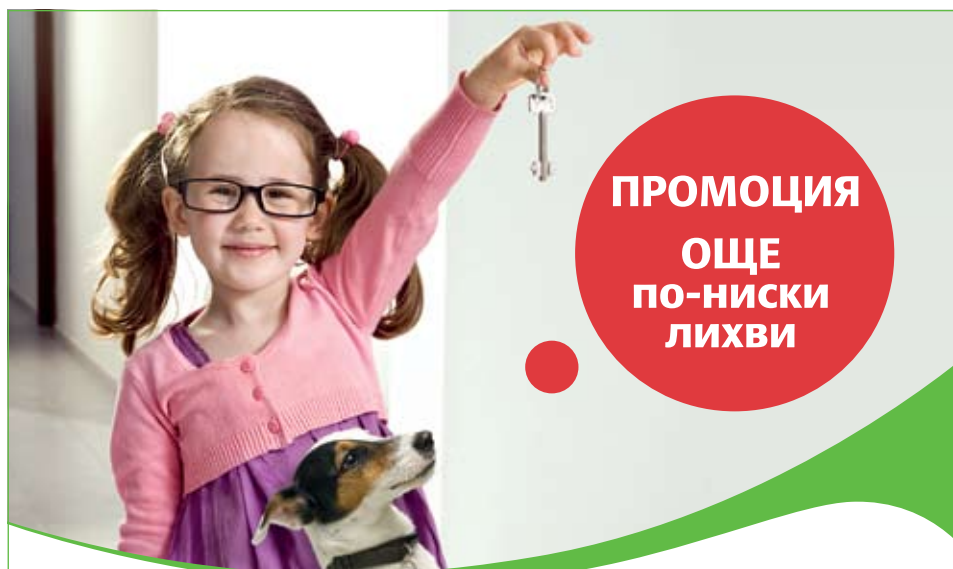
Елена Петкова

Протести пред паметника

► Около 200 души протестираха в центъра на столицата за гемонтиране на паметника на Съветската армия срещу Софийския университет



► В същото време други 100 души протестираха срещу протеста. Някои от протестиращите хвърляха яйца по отсрещния лагер



**ПРОМОЦИЯ
ОЩЕ
ПО-НИСКИ
ЛИХВИ**

Сега е моментът за нов дом
с жилищни и ипотечни кредити от Банка ДСК

- Без такса предсрочно погасяване със собствени средства след третата година
- Без такса разглеждане

Промоция до 28 февруари 2011 г. включително.

За повече информация: www.dskbank.bg • Call center: 0700 10 375 *BDSK (*2375) Както и във всички подразделения на Банка ДСК.

Жилищни и ипотечни кредити

банка ДСК
Доверието е взаимно

Засекретяването на сканд

Стратегическата компания за Франция се опитва да запази в тайна подробностите по най-големия случай на индустриален шпионаж в историята ѝ

Като най-големия скандал в 112-годишната история на Renault определиха наблюдатели отстраняването от длъжност на трима служители на френската автомобилна компания по подозрения в промишлен шпионаж. Министърът на промишлеността Ерик Бесон обяви, че случаят изправя Франция пред "икономическа война", тъй като поставя на карта стратегически активи на компания с ключово значение за икономиката на страната. Кой, на кого и каква точно информация е предоставял обаче, остана тайна, ако изключим загатването, че става дума за електрическите коли на Renault.

Залог за лидерство

Секретността, обвинява слухове, е обяснима. Повечето специалисти в сектора са убедени, че електрическите коли са най-бързо развиващият се сегмент в автомобилната индустрия. Компанията, която предложи най-успешния модел, ще бъде тази, която ще поеме лидерството - нещо, което Renault е заявила като своя цел. Затова технологията е изключително ценна и всички пазят разработките си в дълбока тайна. Обичайният заподозрян купувач на такава информация е Китай. Това, което липсва на страната с богати инвестиционни възможности и евтина работна сила, е именно технологията. В. Le

Визитка Renault S.A.

- Основана: 25 февруари 1899 г.
- Централна: Булон-Бий-анкур, Франция
- Представителства: 118 държави
- Пазарна оценка: 33.71 млрд. EUR (2009 г.)
- Годишен приход: 3.125 млрд. EUR (2009 г.)
- Годишна печалба: 955 млн. EUR (2009 г.)
- Служители: 124 300
- Дъщерни фирми: Automobile Dacia (99.43%), Renault Samsung Motors (80.1%), Renault Sport RCI Banque, Motrio
- Партньорства: Nissan, Daimler, BA3
- Уебсайт: Renault.com

Figaro цитира "няколко вътрешни източници", според които Renault и френските тайни служби подозират, че в случая е замесен Китай.

Ключов компонент

Според информационния сайт L'argus интерес за конкуренцията може да представлява ключов компонент като батериите за електромобили, които Renault разработва. Компанията има регистрирани или в процес на регистрация около 200 патента за електрически двигатели и батерии. Партньорът ѝ Nissan и японската компания NEC имат смесено предприятие за



► Вариантът Z.E. (zero emissions - нулеви емисии) на Renault Fluence е с изцяло електрическо захранване, каквато

производство на батерии за електрически автомобили. Анализатори твърдят, че Renault досега много е залагала на тази технология, но напоследък се е фокусирала и върху разработването на батерии от второ и трето поколение.

Различни виждания

Има и друга, не по-малко спекулативна версия за

корените на скандала. Според нея идеята на главния изпълнителен директор на Renault и Nissan Карлос Гон да заложи изцяло на електрически, а не на хибридни модели среща сериозна съпротива в самата фирма, включително и от някои шефове. Гон смята, че до 2020 г. на колите с нулеви емисии ще се дължат 10% от общите продажби

на автомобили. Причините за това ще бъдат по-скъпият петрол и по-високите екологични изисквания. Не всички специалисти обаче са на това мнение. Това показва и скорошното проучване на KPMG, според което високите цени на електрическите коли ще им попречи да станат по-масови в близките пет години.

Без заплама

Renault отказа да назове тримата отстранени служители, вероятно за да не бъдат свързани имената им с разработките, за които отговарят. Стана ясно обаче, макар и неофициално, че най-висшестоящият от тях е Мишел Балтазар, старши вицепрезидент и член на управителния комитет на компанията. Балтазар

Алиансът предлага най-търсените типове

Развитието на пазара на електромобилите е резултат от общите усилия на автопроизводителите и електрическите компании

През 2008 г. алиансът Renault-Nissan потвърди слухове, че ще пусне в масово производство електромобили, като подписа договор с Израел за сглобяването и доставката на 10 до 20 хил. автомобили годишно. С договора, който е под

шапката на Project Better Place, Renault се задължава да разработи и сменяеми батерии за проекта. Батериите, използвани до този момент в хибридните и електрическите автомобили, са част от двигателя и не може да бъдат изваждани. По същия проект Renault има споразумение и за създаването на поточна линия за електрически машини и зареждащи станции в Дания и Израел от началото на 2011 г.

Разширяване

В същото време алиансът

Renault-Nissan и най-големият доставчик на електроенергия във Франция Electricite de France (EDF) стартираха кампания за популяризиране на превозните средства с нулеви емисии. Плановите им са да се изгради мрежа от станции за зареждане в цяла Франция. Към инициативата се присъединяват щата Орегон в САЩ и Монако.

Витрина

Renault и Nissan предлагат три модела. Renault Fluence Z.E. е наследник на представения миналата година

Renault Fluence с изцяло електрическо захранване. Автомобилът е седан с четири врати, максимална скорост от 135 км/ч и пробег от 160 км на едно зареждане. Nissan Leaf е хечбек с пет врати, пуснат в продажба през декември миналата година. Той е с консумация от 765 kJ/км и може да измине 117 км с едно зареждане. Еквивалентът му за горивен разход при дизеловите двигатели е 1.7 л на 100 км. Renault Kangoo Z.E. е електрическият вариант на популярния товарен ван.

С трите предлагани модела Renault и Nissan обхващат най-търсените типове автомобили. Основните проблеми на използваната в тях технология - сравнително ниският пробег с едно зареждане и ниската скорост, ги ограничават до употребата в градска среда и на къси междуградски разстояния. В същото време цената им е на нивото или съвсем малко по-висока от тази на дизеловите или хибридните им еквиваленти на конкурентните марки, което ги прави особено атрактивни.

Георги Панайотов

Технологии Плюсове и минуси

► Хибридните двигатели използват комбинация от електрически и двигател с вътрешно горене. Често към батерията има помощни системи за зареждане, които превръщат кинетичната енергия на автомобила в електрическа.

ала Renault



е амбициозната цел на шефа на Renault Карлос Гон

СНИМКА BLOOMBERG

работи в Renault повече от 30 години, като за това време е отговарял за управлението на няколко отдела и програми. Без заплащане от миналата седмица е и дясната му ръка Жерар Рошет, чиято работа му дава директен достъп до последните технологични постижения на компанията. Третият отстранен служител пък е асистент на

шефа на отдела за електрическите автомобили Матю Тененбаум.

Стратегически актив

Трудовите характеристики на тримата едва ли оставят някакво съмнение за това каква информация е изтекла от фирмата. Може само да се гадае, и то с голяма вероятност за успех, кой е

платил за нея. За Франция обаче шпионският случай е голям удар, тъй като Renault е сред основните работодатели и корпоративни данъкоплатци в страната. И ако изнесената техническа информация е стратегически актив за Renault, то самата компания е не само малко стратегически актив за Франция.

Излика Филипова

Интервю Любомир Станиславов, главен редактор и издател на BBC TopGear в България, Божан Бошнаков, зам. главен редактор на списание “auto motor und sport България”

Шпионажът в автомобилната индустрия е ежедневие

► Как ще коментирате скандала с изтичането на търговски тайни от Renault?

Любомир Станиславов: Съвременното автомобилостроене е една от най-високотехнологичните дейности. В този смисъл промишленият шпионаж е ежедневие. Нещо повече, има цяла гилдия фотографии, които изкарват прехраната си чрез водещи световния издания, като BBC TopGear, снимайки само и единствено нови, все още непоказвани прототипи на предстоящи модели. Същото се отнася и за съвременните технологии. Всеки нов модел се изследва от конкурентите му до най-малките детайли и така всяка нова технология се появява в конкурентните компании в период от 6 до 12 месеца. В този смисъл не трябва да се съмнявате, че технологията на автомобил на 2011 г. в Европа Nissan Leaf (разработена съвместно под шапката на концерн Renault) представлява съществен интерес за всички конкуренти.

Божан Бошнаков: Изтичането на информация около разработването на електрически автомобили от френско-японския алианс Renault-Nissan е една от най-дръзките прояви на индустриален шпионаж, разкривани през последните години в автомобилния сектор. Очевидно стремежът на редица водещи производители колкото може по-скоро да се включат в “електрификацията” на бранша има недотам светла страна.

► Как мислите, че ще се отрази това на компанията и на плановете ѝ за разработка и пускане в масово производство на електрически автомобили?

Л. С.: Не бива да забравяте, че подобни скандали често се използват и като много успешен PR преди пускането на съответния модел. В случая не мисля, че става дума за подобен подход от страна на Renault, но един от ефектите ще е този. Не мисля, че би имало други ефекти, освен, разбира се, допълнително ускоряване на плановете за серийно производство на електрически автомобили. Концернът Renault-Nissan е сред водещите компании в областта на хибридните и електрическите автомобили с водещи продукти като Nissan Leaf и новото Infiniti M Hybrid. Въпреки това скандалът е много сериозен, а фактът, че в него са замесени трима висши

ръководители на компанията, донякъде оправдава определението на френския министър на промишлеността Ерик Бесон, че това е “икономическа война”.

Трябва да се отчете фактът, че само през 2010 г. Renault инвестира около 200 млн. EUR в развойна дейност, свързана именно с електрическите автомобили. Това е огромно капиталовложение и затова скандалът набира сила и скорост. Очаквам той да има съдебно продължение. Дори мога да кажа, че това е сигурно и тепърва ще се разбере в каква посока е изтекла информацията. Това също е доста интересно, защото може да се поиска отговорност и на ответната страна. Представете си колко спестени средства са това от развойна дейност!

Б. Б.: Renault-Nissan вече са на пазара с първия си модел, задвижван изцяло с помощта на електрическа енергия - Nissan Leaf. През настоящата година се очаква пускането в продажба на електрическите версии на Renault Fluence и Kangoo, а за догодина е насочен дебютът на още два електрически проекта - свръхкомпактния Twizy и семейния Zoe. В момента алиансът може да се похвали със сериозна преднина пред конкурентите си в разработването на електрономи. Според мен със или без този скандал Renault-Nissan има всички шансове да заеме изключително благоприятна пазарна позиция със своите електрически автомобили.

► Имало ли е подобни големи скандали с технологии?

Л. С.: Да, скандалите с кражба на технологии и технически шпионаж са ежедневие. Един от най-големите подобни скандали, за които аз лично се сещам, се случи преди 3 години във Formula 1. Тогава беше разкрит огромен обмен на информация в посока от Ferrari към McLaren. Резултатът беше 100 млн. USD глоба за McLaren, огромно количество публикации по темата и няколко съдебни дела без резултат.

Б. Б.: Най-пресният случай, за който се сещам, беше през пролетта на 2007 г. Тогава петима служители на корейския производител Kia бяха арестувани във връзка с изтичането на над 50 промишлени тайни към конкурентни фирми от Китай. През 1993 г. пък започва сагата с Хосе Игнасио Лопес де Ариортуа, който е обвинен, че след напускането си от General

Подобни скандали често се използват и като много успешен PR преди пускането на съответния модел

Любомир Станиславов, главен редактор и издател на BBC TopGear в България

Motors отива да работи за Volkswagen, само че освен собствения си опит пренася там и редица секретни документи. Случаят завършва с извънсъдебно споразумение между двата концерна, като на Volkswagen им се налага да обезщетят General Motors и да уволнят въпросния си служител.

► Реална ли е прогноза-та за масово навлизане на автомобили с електрически двигатели в близките 10 години и бум на пазара за тях?

Л. С.: Да, именно това е бъдещето на автомобилостроенето и то е много по-близо, отколкото предполагате. Жалко е, че засега нашата държава все още няма ясно формирано становище по въпроса и електрическите автомобили се третират като всички останали. Истината е, че технологиите, използвани в тях, са много нови и все още твърде скъпи. Първите 100% електрически коли ще започнат да се предлагат у нас от тази година на цени, приблизително два-три пъти по-високи от тези за съответния конвенционален автомобил в същия клас. Именно затова е необходима ясно изразена държавна подкрепа за налагане на тази технология и у нас. В по-далечна перспектива електромотовете ще бъдат по-достъпни, далеч по-екологични и не на последно място, по-издръжливи от днешните превозни средства поради факта, че са направени от много по-малко компоненти.

Б. Б.: Не бих се осмелил да правя категорична прогноза по този въпрос. Едно обаче е сигурно - вероятността електричеството да се превърне в реална алтернатива на познатите ни вече горива в автомобилната индустрия изглежда по-голяма откогато и да било. Въпросът е по-скоро колко време ще е необходимо, за да се изпълнят всички фактори, необходими за наистина масовото навлизане на електромотовете.

Георги Панайотов

автомобили

По този начин се презарежда батерията, което позволява на автомобила да се движи само на ток при ниска скорост. Така се намалява консумацията на гориво и съответно вредните емисии.

► Електрическите коли от друга страна се захранват единствено и само чрез електрическа енергия. В тях се използват технологии, подобни на тези в хибридни-те за запазване и въз-

становяване на енергията, но основният енергиен източник за батерията е директното ѝ включване към електрическата мрежа.

► Renault Fluence Z.E. например използва за основен енергиен източник литиево-йонна батерия с капацитет от 22 kWh и тегло 250 kg, поставена зад задните седалки. Точните спецификации на технологията

за нейното презареждане, както и производителят на батерията засега се палят в тайна от Renault.

► Renault Fluence Z.E. ще бъде първата електрическа кола в света, която ще използва системата QuickDrop. Тя ще позволява да се сменя изтощената батерия със заредена, без да са необходими специализирани технически познания или инструменти.

Европарите за "закъсали" фирми останаха нераздадени

Близко 1/3 от подадените проекти за финансиране на международни стандарти са отхвърлени заради проблеми с документите

Нито една от общо 4-те компании, които кандидатстваха за евросубсидии за фирми в затруднено финансово положение заради кризата, няма да получи финансиране. Според експертите на Изпълнителната агенция за насърчаване на малки и средни предприятия (ИАНМСП) те не отговарят на критериите за допустимост. Така добрата идея да се помогне на „закъсалиите“ фирми с близо 1 млн. EUR евросубсидии няма да се реализира. Фирмите можеха да използват парите, за да наемат консултанти, които да им помогнат за стабилизиране на финансовото им състояние, за реструктуриране на дейността им, за оценка на риска и др.

Междувременно стана ясно и че 1/3 от проектите за международнопризнати стандарти са отхвърлени още на етап административно съответствие. Освен това парите за технологична модернизация на малки и средни предприятия по последната отворена процедура през 2010 г. ще стигнат само за около 200 от кандидатите.

Кой губи и кой печели? Още, когато стана ясно, че кандидатите за субсидии по схемата за „закъсали“ фирми са изключително малко, от Министерството на икономиката, енергетиката и туризма (МИЕТ) коментираха, че това няма да е фатално и субсидиите няма да бъдат изгубени. „Тази част, която не успеем да усвоим, остава в бюджета на програмата и ще бъде пренасочена към други схеми, например за технологична модернизация на предприятията, за клъстъ-

ри и т. н.“, коментира Грета Добрева, директор на дирекцията „Европейски фондове за конкурентоспособност“ в МИЕТ. Самата тя обаче призна, че кандидатите са „безумно“ малко, тъй като по оценки на ведомството потенциалните бенефициенти са над 100. Губещите са само четирите кандидата, които все пак са разработвали проекти и са разчитали на външно финансиране. Към схемата по Оперативна програма „Конкурентоспособност“ (ОПК) са проявили интерес само компаниите Ванеса“ ЕООД, „Кастел“ АД, „Ен Ди“ ООД и „Со То Колор“ ЕООД, става ясно от справка на ИАНМСП.

Пропусната година Идеята, че ще има процедура по ОПК за фирми в затруднение, беше анонсирана още в началото на 2010 г. Реалният ѝ старт беше през септември, а срокът за усвояване на парите - само до края на годината. От МИЕТ казват, че нямат вина за закъснението, проблемът бил в съгласуването на процедурата с Европейската комисия. За „скоростта на работа“ обаче отговорност имат не само от Брюксел, но и българските чиновници.

„Не отговаряте“ Междувременно от ИАНМСП публикуваха и списък с кандидатите по схемата за получаване на субсидии за международнопризнати стандарти. От него става ясно, че от около 600 кандидата на административно съответствие са отхвърлени 1/3, или 215 проектопредложения. Това се е случило дори и при опцията за допълнително искане на липсващи до-



►Общо 194 фирми са одобрени за финансиране по процедурата за технологична модернизация в малките и средни предприятия

СНИМКА ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

кументи. Показателно е, че дори и експертите да имат възможност да искат липсващи документи, механизмът не работи, коментират бенефициенти и консултанти, разработващи проекти за евросубсидии. Те посочват, че в списъка на отхвърлените има редица фирми, които все пак не разработват проект за пръв

път, т. е. вече имат опит с подготовката и окомплектоването на документацията си и не би трябвало да се стига до подобна ситуация.

В края на миналата седмица беше публикуван и списък с фирми, които са одобрени за финансиране по процедурата за „Технологична модернизация в

малки и средни предприятия“ от 2010 г. Справката показва, че въпреки големия интерес само 1/3 от кандидатите ще получат финансиране. Кандидатите бяха около 600, а одобрени за финансиране са 194 - 29 микро-, 90 малки и 75 средноголеми фирми. В резервния списък с проекти, които все пак покриват

минималните изисквания за резултат от техническата и финансовата оценка, но за които не е осигурено финансиране, са общо 58 фирми. Общият размер на исканата безвъзмездна помощ по одобрените проекти е 97.43 млн. лв. при 97.79 млн. лв. предвидени средства по процедурата.

Дарина Черкезова

Стартиращи фирми може да получат до 392 хил. лв. субсидии за иновации

До 9 март е първият прием на проекти по новата процедура на програма “Конкурентоспособност”

Стартиращи предприятия ще може да получат от 40 хил. до 392 хил. лв. за разработване на иновации. Това предвижда обявената в края на миналата седмица процедура по Оперативна програма “Конкурентоспособност”. Общата ѝ стойност е 39.2 млн. лв., а крайният срок на първата сесия за подаване на проекти - 9 март.

Финансирането Компаниите, които може да

кандидатстват, трябва да са били създадени 3 години преди датата на обявяването на процедурата. Освен това те трябва да докажат, че притежават необходимия капацитет за изпълнение на иновационни проекти. За финансиране се одобряват само проекти, чиято оценка е равна или надвишава 60% от максималния брой точки.

Фирмите може да получат субсидии в размер на минимум 40 хил. лв., като интензитетът на финансирането е 90% от стойността на проекта. Това означава, че техните проектопредложения трябва да са на стойност от ми-

нимум 44.4 хил. лв.

Критерии и срокове Кандидатите могат да подават проектите си в териториалните звена на Изпълнителната агенция за насърчаване на малките и средните предприятия (ИАНМСП) в 10 града - Благоевград, Бургас, Варна, Враца, Плевен, Пловдив, Русе, София, Стара Загора и Велико Търново. Проектните предложения ще се набират в 5 сесии, като крайният срок на първата е 9 март, а на следващите съответно до 10 май, 12 юли, 13 септември и 15 ноември.

Дарина Черкезова

Новият закон за обществените поръчки ще е готов напролет

Бизнесът каза „поскоро да“ на общата концепция и тя ще бъде внесена в МС в сряда

Представителите на бизнеса и неправителствените организации казаха „да“ на голяма част от предложенията в концепцията за промените в Закона за обществените поръчки (ЗОП). Това стана ясно след проведеното в края на миналата седмица закрито обсъждане в Министерския съвет.

Оттук нататък предстои в сряда тя да бъде внесена в МС за одобрение, до пролетта да са разписани конкретните текстове на

закона, а до лятото той да бъде внесен за гласуване в Народното събрание.

Концепцията Концепцията на работната група предлага да се намали броят на подзаконовите нормативни актове и да се обединят всички процедури за възлагане на обществените поръчки в един закон. Предвижда се правилата за възлагане да се опростят и облекчат, да се прецизират текстовете на част от правните норми, които позволяват различно тълкуване, и т. н.

Коментари Да се върне старото изискване - за провеждане на

конкурс да има поне три валидни оферти, предлага представителят на Конфедерацията на работодателите и индустриалците в България Йордан Кисьов. „Смятаме за задължително включването на представители на браншовите организации в комисиите по оценка, като в този състав комисиите да дават становище и в случаите, когато се налага преминаване от открита процедура към процедура по договаряне с обявление“, казва Цветан Симеонов, председател на БТПП. От палатата настояват в закона да се регламентира и поддържането на „черни списъци“ за неизрядните фирми. **П**

Първи ръст на строителството от година насам

Увеличението обаче е заради инфраструктурните проекти и е съвсем минимално

Строителството се увеличава през ноември за първи път от година насам. През ноември Националният статистически институт (НСИ) отчита ръст и на месечна, и на годишна база. Увеличението спрямо октомври е 2.6%, а спрямо година по-рано е 0.8%. Статистиката показва още, че тенденцията за ръст в промишленото производство продължава, а при търговията има спад, като единствено при оборотите на търговията с хранителни стоки има леко увеличение не месечна и годишна база.

Разминаване с реалността
Изненадващо в данните на националната статистика е ръстът при строителството. От бранша обаче коментираха, че това не е реално - месечното увеличение е малко, а годишната промяна от 0.8% е много близо до нулата, тя дори може да се дължи на статистическа грешка. “Лекото повишение, което се отчита през ноември 2010 спрямо ноември 2009, е благодарение на европейските програми и изпълнението на инфраструктурните проекти”, коментира изпълнителният директор на Камарата на строителите Иван Бойков. Той обясни още, че през последните две години секторът на строителството е отчел спад от около 65%, който трудно ще бъде овладян. “Много трудно ще тръгнем нагоре. Самият пазар не го предполага, защото този балон, който беше направен в послед-

ните няколко години и се пукна, няма да се направи пак”, каза още Бойков. Прогнозата му е, че строителството ще е ниско и през февруари и март тази година, но въпреки това ще има лек растеж. Той обаче ще се дължи основно на инфраструктурните проекти, защото предстои изграждане на части от околоръстното шосе, както и други участъци от магистрала. “Сградното е занулено и не се очаква ръст в следващите две години”, обясни още изпълнителният директор на браншовата камара.

Двигател на растежа
Един от секторите, които се развиваха добре през изминалата 2010 г., беше промишлеността. И за ноември НСИ отчита ръст в този бранш - и за ноември спрямо октомври, и за ноември спрямо ноември на предходната година. Те са съответно 6.2 и 11.3%. Прогнозите на представители на бранша са, че положителните тенденции в този сектор ще продължат, те са стабилни и няма причина за обръщане на посоката. По думите на Антон Петров, председател на управителния съвет на Българската асоциация на металургичната индустрия и регионален мениджър на “Виохалко” за България, основната причина за доброто развитие на сектора е износът. Той обясни, че металургичните предприятия в България са основно ориентирани към експорт, а големите европейски пазари вече се възстановяват от кризата.

Лоши сигнали при вътрешното потребление
Независимо, че за икономиката на страната вече има и някои положителни сигнали, вътрешното по-

требление остава свито. Според данните на НСИ оборотите в търговията са се понижали и през ноември миналата година. Спрямо октомври спадът е с 0.6%, а годишното понижение е 5.2%.

Прогнозите на икономистите са, че скоро няма да има възстановяване на вътрешното търсене. Причината е, че по-доброто състояние на външната икономика не е усетено все още в България и заради това хората предпочитат да спестяват, вместо да купуват различни стоки и услуги. Както в. “Пари” писа, търговските представители коментират, че хората са слезли 1-2 ценови нива по-надолу в сравнение с предходните години. При нехранителните продукти, ако няма намаление, няма и покупки.

Все още основното движение е при износа и компаниите, които работят навън. Представители на компании от различни икономически сектори коментират, че скоро няма да има по-сериозно раздвижване на вътрешния пазар, а основните им проблеми са финансови или са свързани със свитото потребление.

Радослава Димитрова

Очаквам добрата тенденция да се запази

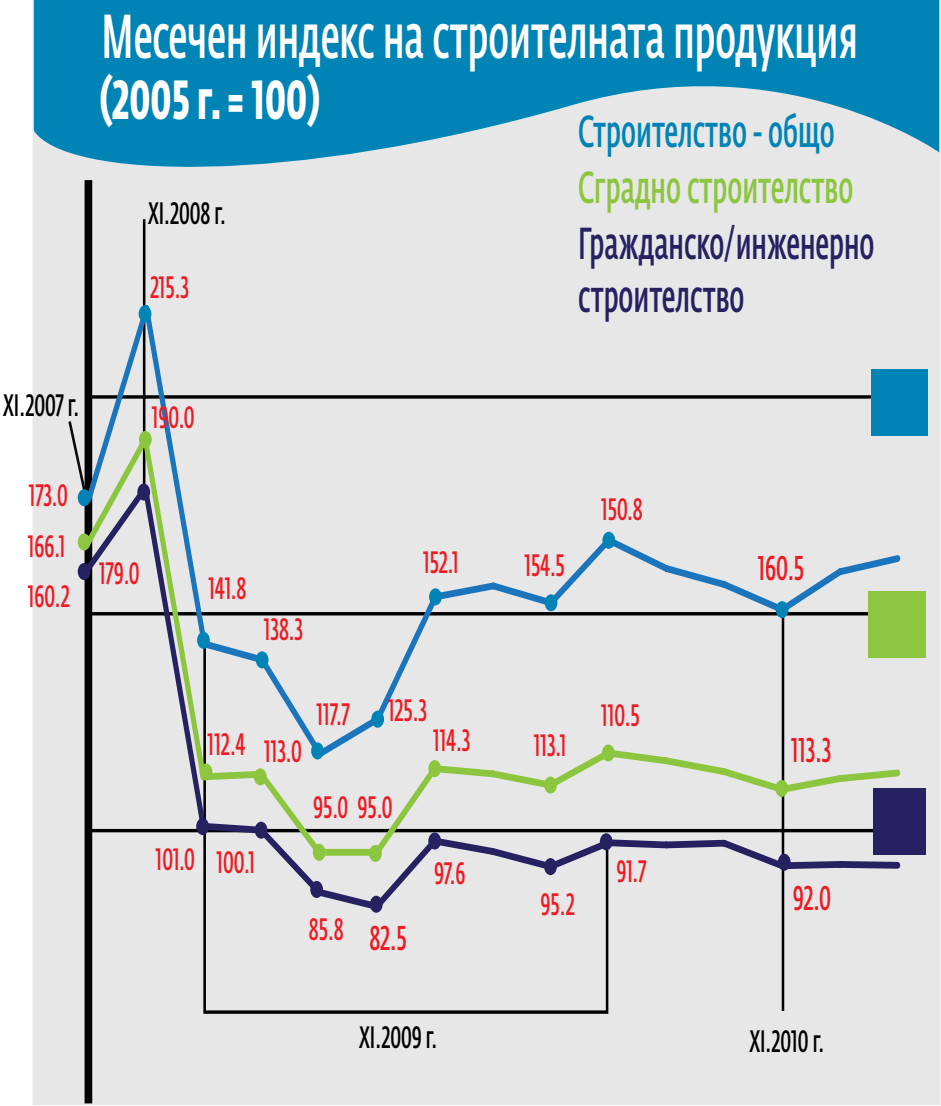
Експортът е основната причина за ръст в промишленото производство. Възстановяването на основните пазари в Европа даде отражение и на фирмите, които работят в България, защото металургичните предприятия са основно ориентирани към износ.

Тенденцията е добра, очаквам да се запази и през тази година. Няма причини за притеснение, освен ако някои от основните суровини, като петрола, които постоянно галопират, не дадат отражение върху промишленото производство. Но не очаквам това да се случи. Нещата вървят добре.

Антон Петров, председател на управителния съвет на Българската асоциация на металургичната индустрия и регионален мениджър на “Виохалко” за България



” Тенденцията е добра, очаквам да се запази и през тази година



Ръстът е заради инфраструктурните проекти

Статистиката показва, че спадът при строителството почти е спрял. Оттук нататък следва да видим какво ще се случи през пролетта. Лекото повишение, което се отчита през ноември 2010 спрямо ноември 2009, е благодарение на европейските програми и изпълнението на инфра-

Иван Бойков, изпълнителен директор на Камарата на строителите



” Лекото повишение благодарение на европейските програми и изпълнението на инфраструктурните проекти.

структурните проекти. Годишното увеличение е много ниско и може да е в рамките на статистическата грешка. Другото нещо, което играе роля за данните на статистиката е, че базата, с която се прави сравнението, е много ниска и веднага се забелязва и най-малката промяна.

Интервю Михаил Екимджиев, правозащитен адвокат

Прокуратурата трябва да озапти на властта да злоупотребява със

Не смятам, че законът е толкова лош, колкото менталитета и навика в България МВР да използва подслушването независимо от това дали има данни за извършено престъпление

► **Господин Екимджиев, как оценявате цялата ситуация с подслушването със специални разузнавателни средства?**

- В един по-общ обществено политически план съм сериозно обезпокоен, тъй като това показва една сбъркана представа за управлението на държавата. От изказванията на премиера Бойко Борисов личеше, че неговата представа за управление и за персонален контрол над Министерския съвет е чрез постоянно видеонаблюдение и подслушване. Това няма нищо общо с утвърдените демократични принципи за екипност, за управление като едно колективно дело на партньори, които си имат доверие. Вижда се как министрите като едни джуджета, поставени под напрежение и под постоянен контрол, се опитват пред своя вожд да се нагоят един друг. Това означава, че значителна част от енергията на тези министри, която би трябвало да отива за управление на държавата, отива в това да се борят за оцеляване и да доказват своята лоялност и да печелят симпатиите на своя лидер. Очевидно ролята на един министър не е това.

В по-конкретен правозащитен план проблемът е драматичен. Защото, макар и ръководители на изпълнителната власт, директорът на Агенция „Митници“ Ваньо Танов, финансовият министър Симеон Дянков и неговият заместник Владислав Горанов все пак са български граждани. И те имат същите конституцион-

ни права на неприкосновеност на личния живот и на кореспонденцията. Законът определя, че само в едни екстремни ситуации, когато има категорични данни за извършено престъпление или за заплаха за националната сигурност, лицата могат да бъдат поставени под контрол чрез подслушване, заснемане и т.н.

От изказванията на Бойко Борисов се създава впечатление, че за него това е нормална профилактика. Според неговите перверзни представи министрите дават най-доброто от себе си тогава, когато са се хванали гуша за гуша и когато се шпионират взаимно. Това е много опасна индикация за представите на нашия министър-председател за управлението на България като държава и общество. Борисов е добър в едно, в полицейската дейност. Той разбира контрола чрез СРС-та. Затова се отделят 100 млн. лв. за СРС-та и всеки може и трябва да бъде подслушван по всяко време и за всичко. В нито един от казусите с разгласените СРС-та не става ясно дали предварително има съдебно разрешение за използването им, или това е поредната импровизация.

► **Остава ли впечатление, че подслушването е масово явление?**

- Впечатлението, с което оставаме, е, че всички живеем в някакъв Биг Бродър, в който всичко трябва да бъде гледано, надзиравано отгоре от някой, който много прилича на Бойко Борисов, и във всеки момент този човек да има пълен контрол, по възможност видео и акустичен, върху нашите действия. Оказва се, че вътрешният министър Цветан Цветанов не само може да подслушва във всеки момент, но и да извади СРС-та, кой знае как направени, по какъв повод и в контекста на каква процедура, и да ги прочете пред парламента независимо от законовите забрани. Неправомерното използване на СРС-та представлява престъпление. До момента

” При тази импотентност и безхарактерност на българската прокуратура не се надявам тя да се намеси

обаче прокуратурата не е реагирала.

Много е интересно също да видим как самите управляващи за първи път използваха този паралегален начин, за да демонизират лекарското съсловие. Визирам случая в Горна Оряховица, за който министър Цветанов в продължение на два часа сричаше СРС-та пред Народното събрание. Интересно е как точно същият подход беше използван срещу тях. Как властта даде един лош пример за криминално използване на СРС-та, защото аз твърдя, че министър Цветанов извърши престъпление тогава. Политическите му опоненти, засега анонимни, използваха неговия подход за собственото му zlepоставяне. Това е, като да пуснеш злия дух от бутилката и да се надяваш, че в един момент ще можеш да контролираш ситуацията. За съжаление е очевидно, че ситуацията е извън контрол. Хората все по-малко ще вярват на тази власт. Уронва се самото чувство на защитеност на обикновените хора спрямо нахълтване в личното им пространство. Обикновеният човек си мисли, че след като може да бъде подслушван министър Дянков, какво остава за него и роднините му. От гледна точка на общественото доверие този скандал също е изключително деструктивен.

► **Какво според вас трябва да се промени в закона?**

- Според мен големи-



ят проблем е, че на този етап не се знае дали тези скандали, които избухнаха през последните месеци, са свързани със законово или паралегално разрешение за използване на СРС-та. Не смятам, че законът е толкова лош, колкото менталитета и навика в България МВР да използва СРС-та, независимо от това дали има данни за извършено престъпление. Така че първият въпрос е има ли решение за използване на тези СРС-та.

Преди около 3 години с решение на Съда в Страсбург по подадена жалба от мен и Асоциацията за европейска интеграция и права на човека срещу Бъл-

гария ние доказахме пред съда, че в България липсва надежден контрол върху употребата и особено върху съхраняването на информация, събрана чрез СРС-та. Това решение провокира приемането на нов закон по времето на министър Меглена Тачева. Въз основа на него беше създадено Бюро за специални разузнавателни средства, оглавявано от Бойко Рашков. Но почти по технологични причини това бюро така и не заработи, защото неговото създаване се случи в края на мандата на тройната коалиция, а веднага след идването на власт на ГЕРБ се оказа, че техен законодателен приоритет е разформироването

му. Вместо него в момента съществува някаква синекурна парламентарна подкомисия за СРС-та, която въпреки тези драматични скандали в публичното пространство до момента не е излязла със свое официално становище дали СРС-та са използвани легитимно или не.

Законът, разбира се, търпи критика. На първо място той е слаб от гледна точка на това, че използването на над 10 хил. СРС-та годишно, както показва статистиката, е възложено на една парламентарна комисия, която се състои от 6 души. Това са народни представители, за които по презумпция се очаква да

” Виждаме как публични фигури се замерят с дискове със СРС-та, които би трябвало да са в папките на наказателни дела или да са унищожени

ОПИТИТЕ СРС-ТА

Визитка

Кой е Михаил Екимджиев

► Михаил Екимджиев е адвокат, учредител на Асоциацията за европейска интеграция и права на човека. По негова инициатива асоциацията осъди България в Европейския съд по правата на човека в Страсбург (ЕСПЧ). През януари 2007 г. ЕСПЧ отсъди, че всеки българин е потенциална жертва на неправомерно големите правомощия на министъра на вътрешните работи да разпорежда подслушвания със специални разузнавателни средства.

да има някакъв секретариат. Т.е. някакви анонимни хора, никому неизвестни, без да се знае как са попаднали там, ще могат да извършват непосредствената работа по отчитането на СРС-та и на събраната чрез тях информация. Това е още по-опасно, защото смисълът от създаването на бюро за СРС-та и от комисията е публични личности със своя обществен авторитет, със своите имена да гарантират, че няма да има течове на информация при контрола на СРС-та. Точно това, което сега се случва, показва, че няма нито надежден контрол, нито гаранции, че тази информация няма да бъде мултиплицирана и разпространена. В момента виждаме как публични фигури се замерят с дискове и касети със записана на тях информация, явно събрана със СРС, която би трябвало вече или да е в папките на наказателни дела, или, ако преценката е, че не е годна да послужи за разкриване на престъпления, да бъде унищожена.

► **Какво следва оттук насетне, какви стъпки трябва да се предприемат и от кого?**

- Прокуратурата е институцията като част от независимата съдебна власт, която трябва да реагира и да озапти опитите на изпълнителната власт в лицето на МВР и премиера да злоупотребяват със СРС-та. Разбира се, това е принципното решение, което би следвало да се случи в една правова държава. В България прокуратурата доказва поне от една година готовността си да козирува на МВР. Вместо да защитава правата на гражданите, едни от най-драматичните правонарушения са свързани с действия на прокуратурата. Затова аз не се надявам при тази импотентност и безхарактерност на българската прокуратура тя да се намеси. Главният прокурор като че ли е загрижен за оцеляването си в последно време и слагина на МВР, отколкото за правата на българските граждани. Така че, да, това е реценцията, но тя в България няма как да се случи заради пословичната слугинска роля, която прокуратурата с охота възприема в българската реалност.

Ние ще реагираме и ще подадем жалба до Европейския съд в Страсбург по цялата върволица от скандали със СРС-та с илюстрацията, че отново правото на личен живот и кореспонденцията на всеки гражданин под юрисдикцията на България са застрашени.

Мария Веромирова

Първи съмнения и обвинения за новите търгове за лекарства

Медикаментите, които вече са прехвърлени към НЗОК, са на стойност 3 млн. лв., а тези, които ще се купуват от болниците, струват над 60 млн. лв.

Интереси на силни в бранша дистрибутори на лекарства стоят зад решението на здравното министерство от март тази година медикаментите за тежко болни да се купуват чрез тържни процедури от болниците. Такова съмнение изрази д-р Стойчо Кацаров, който е член на управителния съвет на Центъра за защита на правата в здравеопазването. Според него имената на тези дистрибутори ще излязат наяве само след няколко месеца.

Ескалиране на недоволството

Неправителствената организация остро осъди намерението на министерството да прехвърли на болниците отговорността по доставката на лекарствата за болни от тежки и редки заболявания. Според решението на институцията вече няма да се провежда един, а 22 търга за цената, количеството и доставката на тези медикаменти. Това според председателя на ЦЗПЗ Теодора Захариева ще мултиплицира стария и до болка познат проблем.

Проблемът

Досега съществуваше един търг, който се провеждаше от здравното министерство. Той обаче често биваше оспорван от участниците в него. Това от своя страна водеше до забавяне на лекарствата, недостиг на някои медикаменти и принуждаваше пациентите да прекъсват терапията си. Те пък завеждаха дела срещу министерството. Уж за да реши този проблем, институцията реши да промени процедурата като обеща, че от 2011 г. поетапно тези лекарства ще преминат за финансиране към здравната каса, тоест тържните процедури ще отпадат. Вместо това обаче от 1 януари към НЗОК премина само малка част от медикаментите за тежко болни, останалите ще продължават да се доставят по старата процедура, но търговете вече ще се провеждат от болниците, където се лекуват болните. Те са 22 в цялата страна.

Лекарствата, които вече са прехвърлени към касата, са на стойност 3 млн. лв., докато тези, които ще се купуват от болниците, струват над 60 млн. лв. и са необходими на над 30 хил. болни, обясни д-р Кацаров. Той определи новия механизъм като „безумие“, което ще застраши лечението на десетки хиляди пациенти. Според ЦЗПЗ целта на въвеждането на



► **Председателят на Центъра за защита на правата в здравеопазването Теодора Захариева твърди, че с новите правила, които създава здравното министерство по отношение на лекарствата за тежко болни, то ще създаде нов хаос в системата**

СНИМКА ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

Предпоследно По-малко средства за хемодиализа

► Болниците с гнализми ще получат с над 50% по-малко пари за хемодиализа от необходимото. Вместо по 150 лв. на пациент за една процеду-

ра на лечебните заведения ще бъдат отпуснати по 66 лв., съобщи г-р Стойчо Кацаров от Центъра за защита на правата в здравеопазването. Такива били разпоредбите на зам.-министъра на здравеопазването Гергана Павлова, добави той.

► Д-р Кацаров подчерта, че тези средства ще стигнат на лечебните заведе-

ния само до края на април или началото на май тази година.

► Медикаментите за хемодиализа също вече се закупуват от болниците чрез тържни процедури. Досега те се набавяха от здравното министерство, като се провеждаше един търг в началото на всяка година. Сега ще се провеждат 62 търга.

„Положението ще стане още по-лошо отсега, защото търговете ще са повече, ще бъдат оспорвани и ще се получи пълен хаос

Теодора Захариева, председател на Центъра за защита на правата в здравеопазването

„Когато преминат към НЗОК, лекарствата за тежко болни може да бъдат финансирани чрез клинични пътеки. Това не може да стане изведнъж

Министерство на здравеопазването

Защитата

В същото време от здравното министерство твърдят, че целта на промяната е да се осигури по-бърз и гъвкав достъп на пациентите до тези медикаменти. От институцията обясниха, че осигуряването на лекарствата за тежко болни чрез централизиран търг от МЗ крие редица недостатъци и съмнения за непрозрачност и корупционни практики. „Тези продукти в целия ЕС се прилагат и отпускат в болниците и се осигуряват чрез търгове, провеждани от съответните лечебни заведения“, се казва още в официалното становище на

министерството. В същото време от ЦЗПЗ твърдят, че чрез децентрализиране на търговете корупционните практики ще се засилят. „Подобни процедури отдавна не се провеждат в останалите европейски страни“, казва д-р Стойчо Кацаров. Той твърди, че това е възможно най-лошият модел. Най-справедливият според него е преминаването на всички лекарства за тежко болни към НЗОК. От министерството обаче контрират, че тези лекарства не може да се прехвърлят към медикаментите за домашно лечение на здравната каса, защото повечето от тях се прилагат в болнични условия. Когато преминат към НЗОК, те може да бъдат финансирани чрез клинични пътеки. Това обаче нямало как да стане изведнъж.

Истината ще проличи през пролетта.

Елена Петкова

„От изказванията на премиера Бойко Борисов се създава впечатление, че за него подслушването е нормална профилактика

се занимават основно със законотворческа дейност. Излезе някак си между редовете, разбира се, неофициално, че към тази парламентарна комисия щяло

60

► млн. лв. струват лекарствата за тежко болни, които вече ще трябва да се купуват от болниците

10

НОВИНИ

СВЯТ

Американски конгресмен беше простреляна по време на събрание

Стрелецът е задържан, след като убива шестима и ранява общо дванадесет души

Американска народна представителка е в критично състояние, след като е била простреляна в главата от нападател, убил шестима други и ранил още единадесет при безразборна стрелба в град Тусон, Аризона. Габриел Гифърдс е представителка на Демократическата партия в долната Камара на представителите в Конгреса на Съединените щати. Стрелбата е започнала в 10 ч местно време в събота, докато Гифърдс е провеждала събрание на свои симпатизанти на паркинга на местен супермаркет. Жената е била простреляна от близко разстояние и в момента е в интензивното отделение на местната болница в критично състояние, но лекарите все пак казват, че са оптимистични за нейното възстановяване. Сред шестимата загинали при стрелбата е бивш федерален съдия, деветгодишно дете и един от асистентите на Гифърдс. Нападателят е бил задържан от други участници в събранието, тъй като събранието не е било охранявано от поли-

цията.

Стрелецът

Извършителят е бил идентифициран като 22-годишния Джаред Лафнър, който е използвал полуавтоматичен пистолет. Според местния шериф извършителят вероятно страда от „умствено заболяване“ и е отказал да съдейства на разследващите. Той е бил отхвърлен от американската армия по необявени причини. Бивши съученици на Лафнър го описват като самотник, който в миналото е имал силни антиправителствени настроения. Полицията разглежда неговите съобщения в различни социални мрежи в интернет, където той обвинява държавата в промиване на мозъци, контрол над съзнанието и др. В момента го разпитват агенти на Федералното бюро за разследвания. Полицията подозира, че той е имал съучастник и в момента издирва мъж на около 50 години, който е бил заснет заедно с нападателя преди началото на стрелбата.

Реакции

Президентът на САЩ Барак Обама нарече стрелбата „неописуема трагедия“ и заяви, че подобни актове на насилие нямат място в едно свободно общество. Други американски политици и от двете основни

партии в страната също разкритикуваха стрелбата. Според американските медии нападението е било частично предизвикано от прекалено нажежената обстановка в американската политика. През последните години госпожа Гифърдс често е получавала заплахи за живота си. Нейните офиси вече веднъж са станали обект на вандалски прояви миналия март, когато тя подкрепи законопроекта за здравна реформа на президента Обама. Комитет в подкрепа на бившия губернатор на Аляска Сара Пейлин беше създал сайт, на който редица конгресмени от Демократическата партия бяха изобразени с мерник върху снимките им. Според създателите това е просто символ за желанието им да отстранят въпросните хора от постове им, но в момента сайтът е недостъпен. Самата Сара Пейлин изрази съболезнованията си за случилото се. Гифърдс спечели с малка преднина надпреварата за долната камара на Конгреса, побеждавайки представителя на движението „Чаено парти“. Досега тя е подкрепяла правото на притежание на лично оръжие, както и по-силен контрол над имиграцията, но гласът ѝ в полза на здравната реформа ѝ навлече много противници.



► Конгресмен Габриел Гифърдс от Аризона е била простреляна в главата и в момента е в критично състояние

СНИМКА REUTERS

Икономиката в еврозоната отчита по-малък растеж

По-слабите резултати за третото тримесечие на 2010 г. се дължат на спада на БВП в Германия след рекордния скок за предходния период

Икономическият растеж в страните от еврозоната през третото тримесечие на 2010 г. се оказа по-малък от предварителните очаквания, а безработицата през ноември се е запазила рекордно висока за последните 12 години. Това показват последните данни на Евростат.

Пог очакванията

Брутният вътрешен продукт в еврозоната е нараснал с 0.3% в сравнение с предходното тримесечие, вместо с първоначално отчетените 0.4%. Резултатът обаче е доста по-нисък от увеличението

0.3

► процента се е увеличил брутният вътрешен продукт на страните от еврозоната през третото тримесечие спрямо предходното



► Страните от еврозоната са изнесли 1.9% повече стоки през третото тримесечие, отколкото през второто, а вносът се е увеличил с 1.5%

СНИМКА BLOOMBERG

от 1%, отчетено за второто тримесечие на 2010 г. До голяма степен това се дължи на по-слабия ръст в Германия, след като страната отбеляза рекорден ръст от 2.3% през второто тримесечие. В групата на 27-те страни членки на ЕС няма изненади спрямо предварителните данни, като БВП нараства с 0.5% за периода юли - септември. Значителна промяна в положителна посока се отчита за България, където икономи-

ката е нараснала с 0.7, а не с 0.3%. Евростат ревизира и данните си за инвестициите в еврозоната, които, вместо да останат непроменени, са спаднали с 0.3%.

Фактори

Растежът през третото тримесечие се дължи приблизително в еднаква степен на потребителското търсене, държавните разходи и търговията, казаха от Евростат. Потребителските разходи

са се увеличили с 0.1% през третото тримесечие, докато в предварителния доклад от началото на декември се отчиташе ръст от 0.3%. За същия период разходите на правителствата са нараснали с 0.4%. Страните от еврозоната са изнесли 1.9% повече стоки, отколкото през второто тримесечие, а вносът се е увеличил с 1.5%.

Победители и губещи
От данните става ясно, че

0.5

► процента е нараснала икономиката на страните от Европейския съюз през юли - септември в сравнение с предходния период

Германия остава двигател на растежа в Европа, като икономиката ѝ нараства с 0.7% спрямо предходното тримесечие. Ръст на БВП от 0.3% отчитат Франция и Италия. Повече от средното за еврозоната се е увеличила икономиката на Ир-

ландия - с 0.5%, въпреки рекордно високия бюджетен дефицит на страната. БВП на Испания обаче не отчита движение, а икономиката на Гърция се е свила с 1.3%.

Без промяна

На годишна база БВП на страните от еврозоната е отбелязал ръст от 1.9% за третото тримесечие спрямо 2% за предходния период. В ЕС пък икономиката се е увеличила повече за периода юли - септември (2.2%), отколкото за предходното тримесечие (2%). Данните съвпадат с предварително обявените числа от Евростат.

Без промяна Безработицата остава висока

► Безработицата в еврозоната през ноември остана 10.1%, без промяна от предходния месец, отчете Евростат. Година по-рано беше отчетено ниво 9.9%.
► В страните от ЕС безработицата беше 9.6% през ноември, също без промяна спрямо октомври. През ноември 2009 г. Евростат отчете ниво 9.4%.

► С най-ниска безработица в ЕС са Холандия (4.4%), Люксембург (4.8%) и Австрия (5.1%), а с най-висока - Испания (20.6%), Литва (18.3% за третото тримесечие) и Латвия (18.2% за тримесечието).
► В България без работа са били 10.2% от работната сила през ноември.
► Страната ни обаче е сред тези, отчели най-голямо увеличение на безработицата на годишна база - от 8.3% през ноември 2009 г. на 10.2% година по-късно.

Промяна ЦКБ влиза в „Галата“

Централна кооперативна банка вече е акционер в „Инвестиционна компания Галата“. Това става ясно от съобщение на публичната банка до Българската фондова борса. ЦКБ вече разполага с дял

от 9.15% в дружеството. Последната голяма сделка с акции на „Инвестиционна компания Галата“ стана на 23 декември, когато през регулирания пазар на борсата преминаха 8.8 млн. акции на компанията. „Галата“ дебютира на БФБ в края на 2009 г. като част от групата на „Химимпорт“. Холдин-

гът дори беше водещ акционер в началото, но продаде поетапно дяловете си в дружеството, което планира да развива затворени комплекси в района на Варна. Книжата преминаха през „Холдинг Варна“, също част от групата на „Химимпорт“, преди да се озоват в други непублични компании.

КОМПАНИИ И ПАЗАРИ

Американската BMF купи посредника „КМ Инвест“

От България дружеството ще инвестира на капиталовите пазари в държави от Европейския съюз и Близкия изток

Американската компания Boston Merchant Financial (BMF) купи българския инвестиционен посредник „КМ Инвест“ чрез дъщерното си дружество „Бостън Мърчант Файненшъл“ ЕООД, научи в. „Пари“ от участници в сделката. Това е първата сделка за покупко-продажба на инвестиционен посредник на българския пазар. Цената ѝ обаче не беше обявена официално. Плановите на новия собственик са да инвестира чрез българското си дружество на борсите в други държави членки на Европейския съюз (ЕС), както и в Близкия изток.

Защо в България?

„Американската BMF избира България, защото страната е член на ЕС и като собственик на инвестиционен посредник в страната ще може да работи и на пазарите в други държави от общността“, коментира за в. „Пари“ Благой Грозданов, представител на BMF в България. Вариантът да купят компания, която вече е лицензирана и работи, се оказва по-лесен от този да създават нова.

По думите му американската фирма е регистрирала свое представителство в България през лятото на 2010 г., за да тества пазара. Първоначално фирмата е имала само бек офис и предлага платформа за търговия. От BMF остават доволни от условията за правене на бизнес в България и разширяват инвестиционните си планове. Впечатляват ги сравнително ясните правила и условия за получаване на лиценз от БНБ, добрите специалисти и ниските разходи за заплащане на труда им. Дори вземат решението България да бъде централният им офис за европейския пазар.

Имаме сделка

Заради финансовата криза дейността на инвестиционните посредници у нас е доста затруднена и немалка част от тях фалираха. Затова продажбата може да се отчете като повече от успешен ход. „Получихме добра ценова оферта. Към нас проявиха



► Директорът на BMF Бордън Джеймс (вляво) и най-големият акционер в „КМ Инвест“ Димитър Андонов (вдясно) при сключването на сделката

интерес инвеститори от голяма американска компания, които имаха добри планове в бъдеще и след около 2 месеца преговори решихме, че ще има сделка. Надявам се и други чуждестранни ком-

пании да навлязат в страната“, коментира Александър Петров, който досега е бил член на управителния съвет на компанията и нейн изпълнителен директор. След сделката той ще продължи

да заема същите позиции.

Инвестиционни намерения

От американската компания разказват, че преди сключването на сделката са

водили преговори с още 3 посредника. Към момента не проявяват интерес към други български компании, а по-скоро ще се фокусират върху развитието на дейността на „КМ Инвест“. В

краткосрочен план от дружеството планират да инвестират около 2 млн. лв. в нов офис, техника и назначаване на нови служители.

Дарина Черкезова
Атанас Христов

Визитка Кой кой е в сделката?

► Инвестиционният посредник „КМ Инвест“ ЕАД се появи на българския капиталов пазар през март 2007 г., като през май получи и лиценз за дейността си от Комисията за финансов надзор. Дружеството е сред по-малките посредници в страната. От последния

прегаден годишен отчет за 2009 г. се вижда, че приходите на компанията са се понижали с 27.6% до 55 хил. лв. „КМ Инвест“ успява да намали загубата си със 71.9% до 18 хил. лв. през 2009 г. ► Справка в статистическите данни на Българската фондова борса показва, че през 2010 г. клиентите на „КМ Инвест“ са реализирали 501.5 хил. лв. оборот. Той е благодарение на общо 314 сделки за 164 545 акции,

които са изтъргвани от клиентите на посредника.

► Едноличен собственик на капитала на „КМ Инвест“ преди сделката беше „Мираж Банско“ АД. Според данните на КФН за действителните собственици на поднадзорните лица, които трябваше да излязат на светло след приетите през миналата година промени в Закона за КФН, най-голям собственик на „КМ Инвест“ е Димитър Андонов с

38.01% от капитала. Калин Бошняков има 37.99% от акциите, а Асен Изнатов е с 23.98%. И тримата са непреки собственици на капитала на посредника, тъй като го притежават чрез „Мираж Банско“. Дяловете на Димитър Андонов и Калин Бошняков съвпадат с акционерната структура на „Мираж Банско“, но дялът на Асен Изнатов е равен на притежаваните от ATL Properties LLC книжа в

„Мираж Банско“.

► Новият собственик на „КМ Инвест“ ще придобие посредника чрез регистрираното в България „Бостън Мърчант Файненшъл“ ЕООД, което е 100% собственост на американеца Павел Белогуор.

► Компанията е дъщерно дружество на небанковата финансова институция Boston Merchant Financial (BMF), която е регистрирана в САЩ и работи в над 20 държави по цял свят.

Вълната от проблемни облигации

Големите инвеститори очакват още предоговаряния, но по-малко от миналата година

Ударната вълна от проблемни облигации, която заля дълговия пазар у нас през миналата година, ще се укроти през 2011 г. Общо 28 компании трябва да изплатят дълга си през тази година, който е на съвкупна стойност от 255 млн. лв. Част от тях обаче няма да успеят да го направят.

Мениджъри на основните играчи на облигационния пазар - застрахователни компании и пенсионни фондове, са по-големи оптимисти за започналата година, отколкото бяха в началото на 2010 г. Според тях отлагания в плащането и промени в параметрите и сега ще има, но при по-малко компании.

Съживяваме се бавно

“Нямам сериозни притеснение към момента, защото икономиката явно се съживява”, каза изпълнителният директор на ПОК “Съгласие” и председател на Комитета по инвестициите към Асоциацията на пенсионните фондове (БАДДПО) Милен Марков. В началото на миналата година той беше сред първите инвеститори, който прогнозира разразилата се криза с българските корпоративни облигации.

“Дали ще има проблеми, много зависи от самата фирма, по-скоро обаче компаниите ще си плащат през тази година”, прогнозира Пламен Ялъмов, изпълнителен директор на ЗАД “Алианс България”. С най-малко проблеми би трябвало да са експортноориентираните дружества, защото износът върви добре.

Че ще има спад в лошите облигации, твърди и друг представител на застрахователния бизнес - изпълнителният директор на ЗД “Бул Инс” АД Стоян Проданов. Според него през тази година исканията за предоговаряне вероятно ще намалеят. “Очакванията ми са за по-малко неуспешни изплащания на главници”, прогнозира Проданов.

Въпреки преобладаващия оптимизъм още първата компания, която по план трябва да има падеж през тази година, е проблемна. На 4 февруари “Алу-Пласт” ЕАД трябва да плати 2 млн. EUR. Още през миналата година обаче дружеството спря да плаща дълга си, затова и няма никакви изгледи да се издължи на кредиторите си сега.

Строителите в гупка

Според представители на пазара още една компания от строителния бранш, която е сред първите три по падеж през тази година, съвсем скоро ще започне преговори за отлагане на плащането си. Хронологията показва, че това е “Балканстрой” АД - Разлог. До редакционното приключване на броя обаче не успяхме да се свържем с представителя на дружеството за коментар.

Именно строителството и недвижимите имоти са секторите, заподозрени като най-рискови и за 2011 г. Причината е елементарна - тоталната липса на продажби, довела до декапитализирането на компаниите от бранша.

Че ще има редица компании, които ще пропуснат плащането си, очаква изпълнителният директор на ПОД “Алианс България” Страхил Видинов. “Вълната продължава, макар да е вече в плитчините, и през тази година също ще има предоговаряния, макар и по-малко”, каза Видинов.

Интереса го няма

“Изобщо не очаквам да има интерес към нови емисии облигации”, каза Видинов. Причината, от една страна, е страхът на инвеститорите да вложат в облигации, а от друга, очакванията, че банките най-сетне ще развържат примката около кредитирането.

“Интересът към облигационния пазар няма да се увеличи поне докато няма законодателни промени”, твърди Страхил Видинов. По думите му пенсионните фондове ще настояват облигационерите да имат занапред повече права и да присъстват като страна в договора за заем. До момента основна тежест в мониторинга на облигациите имаха банките довереници.

Освен че ще има проблемни дългове, 2011 г. се очертава като най-слабата за нови емисии. Причината е именно инерцията от натрупалия се лош дълг в последните две години. Така за компаниите, които планират експанзия на кредит през тази година, ще остане единствено да разчитат на банковото финансиране, ако то се раздвижи. Ако ли не, ще им се наложи да отложат плановите си. А отлагането на инвестиционни планове не звучи добре за цялата икономика.

Мирослав Иванов

Плащания по облигации през 2011 г.

07.3.2011	АутоБохемия АД-София
6000	666,6 BGN
3 999 600	BGN

14.6.2011	Б.Л. Лизинг АД-София
3000	500 EUR
1 500 000	EUR

29.6.2011	Енемона АД-Козл
6000	250 EUR
1 500 000	EUR

06.3.2011	Трансинвестмънт АДСИЦ-София
4000	1000 BGN
4 000 000	BGN

30.3.2011	ТБ Българо-Американска Кредитна Банка АД-София
25 000	1000 EUR
25 000 000	EUR

26.6.2011	Ален мак АД-Пло
592	1000 EUR
592 000	EUR

Февруари	Март
04.2.2011	Алу-Пласт ЕАД-София
2000	1000 EUR
2 000 000	EUR

25.3.2011	Агро Финанс АДСИЦ-София
2500	1000 EUR
2 500 000	EUR

26.6.2011	Източна газова комп
1500	500 EUR
750 000	EUR

07.3.2011	Балканстрой АД-Разлог
5000	1000 EUR
5 000 000	EUR

17.5.2011	Зърнени храни България – Фарин АД-Добрич
5000	900 EUR
4 500 000	EUR

30.6.2011	Ален мак АД-Пло
6500	499,9 EUR
3 249 350	EUR

Пазарът си извлече поука от случилото се през 2010 г.

Досега не съм бил супероптимист за подобряването на финансовите параметри на дружествата, които да ги направят желана инвестиция. И тези очаквания се оправдаха през предходните периоди.

През тази година исканията за предоговаряне вероятно ще намалеят, защото имаше доста падежи досега. Очакванията ми са за по-малко неуспешни изплащания на главници. Пазарът си извлече поука от случилото се през последните две години.

Въпреки съображенията ми за по-малко неуспехи заради неизпълнените очаквания на инвеститорите пазарът си остава под влиянието на неуспешните облигации от 2010 и 2009 г. Изминалите две години ще оставят дългосрочно негативен отпечатък на този пазар.

Стоян Проданов, изпълнителен директор на ЗД “Бул Инс” АД

Секторите, които са най-рискови и е най-вероятно да поискат предоговаряне, са недвижимите имоти и строителството

Трябва да гледаме или отделните компании, или секторния риск. Секторите, които са най-рискови и е най-вероятно да поискат предоговаряне, са недвижимите имоти и строителството. Някои финансови услуги също е възможно да имат проблеми, свързани с поети по-рано финансови рискове и оформените големи портфейли. II

Банките трябва да бъдат по-отговорни в мониторинга

Вълната предоговаряния продължава, макар вече да е в плитчините. И през тази година ще има предоговаряния, но макар и по-малко. Интересът към облигационния пазар няма да се увеличи, поне докато няма законодателни промени.

Трябва да се промени ролята на банките довереници. Те трябва да бъдат по-отговорни. В момента анализите и мониторингът, който правят, е по-скоро формален. Трябва да се намери място в договорите за облигации и на самите облигационери, защото в момента ние нямаме никаква информация и изведнъж се озоваваме с вложение в недобросъвестна компания. Ще започнем да влагаме повече в облигации, когато банките вземат да раздават повече кредити към търговски и производствени предприятия, а аз не виждам такива сигнали. Ще работим заедно с асоциацията на банките, с която винаги сме намира-

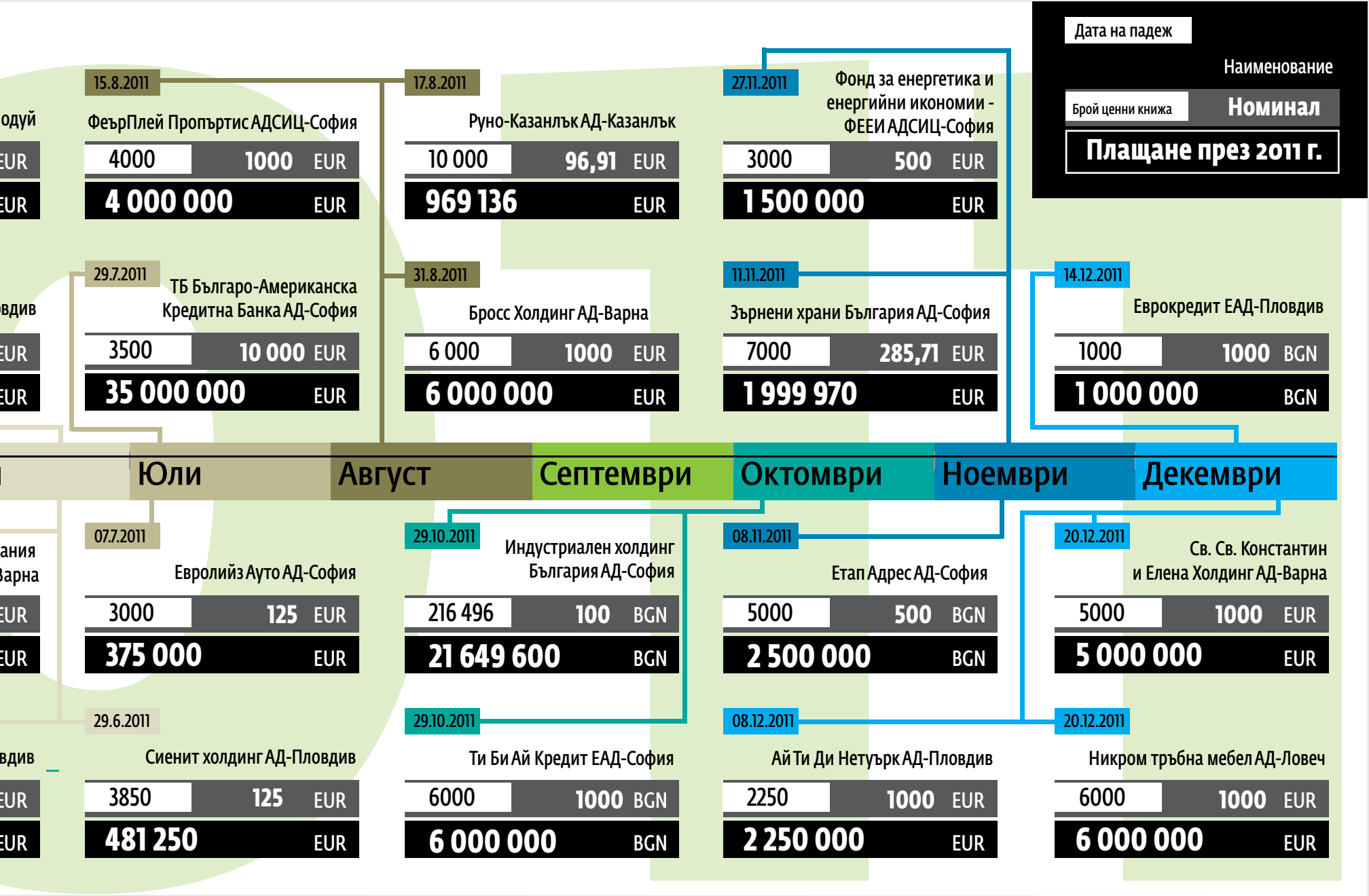
Страхил Видинов, изпълнителен директор на ПОД “Алианс България”

Трябва да се намери място в договорите за облигации и на самите облигационери, защото в момента ние нямаме никаква роля

ли консенсус по важните въпроси. Изпратили сме предложенията си за промяна в нормативната база към Комисията за финансов надзор и ще чакаме да има промяна.

Струва ми се, че има политическата воля за това, доколкото цел на всяко правителство е да увеличава БВП, което няма как да стане без инвестиции. II

акции се укротява през 2011 г.



Българо-американска кредитна банка дължи половината от плащанията за годината

Компаниите трябва да върнат общо 255 млн. лв. през тази година

Българо-американска кредитна банка е най-големият длъжник по облигационни плащания през тази година показват данните на Българската фондова борса. Банката трябва да върне на два пъти 117 млн. лв., което е почти половината от общия дълг на компаниите. На 30 март финансовата институция трябва да изплати 25 млн. EUR, а в края на юли падеж има друга емисия облигации за 35 млн. EUR. Плащане по втората емисия трябва да има още в края на януари. Двете отделни облигационни емисии на БАКБ категорично застават на първите места по големина.

Конвертиране
На трето място с 21.6 млн. лв. са облигациите на "Индустиален холдинг България" АД. Ценните книжа обаче са конвертируеми,



► Компаниите от сектора на имотите са сред най-рисковите да изпадат в състояние на необслужване по дълговете си книжа

СНИМКА ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

което означава, че вместо пари държателите им ще получат акции в компанията. Конвертирането ще стане на два етапа - в края на април и в края на

октомври. С облигации за 11 млн. лв., деноминирани в евро, на следващо място по големина на емисията се нарежда варненската "Бросс

Холдинг" АД. Компанията обаче предговори в края на миналата година емисията си. Цели три емисии пък са тотално "пробити".

Облигационерите в двете различни дългови книжа на козметичната компания "Ален мак" за 6.3 млн. лв. и 1.2 млн. лв. няма шанс да видят парите си. Още през

2009 г. пловдивското дружество започна да изпитва затруднения с плащането на дълга си, а през миналата окончателно спря да го обслужва.

Това наложи и безпрецедентната намеса на кредиторите, които поискаха обявяване на дружеството в несъстоятелност. В края на този месец трябва да бъде обявено окончателното становище по неплатежоспособността на дружеството.

Проблемите продължават
Проблемна е и първата за годината падежираща емисия на производителя на алуминиева и пластмасова дограма "Алу-Пласт". Дружеството има да плаща 3.9 млн. лв., но както стана ясно миналата година, изобщо няма намерение да го прави. Компанията дори заяви желание за обявяване на фалит. Общо 27 са дружествата, които трябва да се разплатят с кредиторите си през 2011 г.

Мирослав Иванов

CEZ създаде специална компания за инвестиции в зелена енергия

След австрийската енергийна компания EVN и чешкото дружество обръща поглед към ВЕИ мощностите

Втора компания, която притежава електроразпределително дружество у нас, стъпва на пазара с компания за инвестиции в мощности от възобновяеми енергийни източници (ВЕИ). Чешката енергийна компания CEZ, която е собственик на енергото, снабдяващо Западна България с ток, е създавала дружество специално за инвестиции в сферата на ВЕИ у нас - "ЧЕЗ Българин инвестмънтс".

100% чешка собственост

Новото дружество е основано на 3 януари 2011 г. и е 100% собственост на CEZ. Компанията е регистрирана в Холандския търговски регистър с основен капитал 30 хил. EUR.

Рано е да се каже точно какви инвестиции ще се правят, тъй като компанията предстои да се развива, коментираха от електроразпределителното дружество у нас. Не е ясно и дали инвестициите ще са в районите, които се контролират от мрежата на чешкото електроразпределително дружество - в Западна България.

По пътя на австрийците

CEZ не е първата компания, която има електроразпределително дружество у нас и решава да инвестира в мощности от възобновяеми енергийни източници. Австрийската енергийна компания EVN AG, която у нас е мажоритарен собственик на електроразпределителното дружество, снабдяващо с електричество Югоизточна България - EVN Bulgaria, вече е инвестирала в няколко ВЕИ проекта. Те са насочени към производство на ток от слънчева, вятърна и водна енергия.

"Интересът на CEZ към инвестиции във ВЕИ не е изненадващ", коментира



►Електроразпределителните дружества все по-активно започват да се занимават и с инвестиции във ВЕИ сектора

СНИМКА BLOOMBERG

Инвестиции на EVN Ветропаркове

►Преди време австрийската компания обяви, че планира да инвестира около 200 млн. EUR в производство на енергия от ВЕИ чрез дъщерното си дружество EVN Naturkraft. То притежава ветропарка в село Българево, община Каварна. Изграждането на парка срещна про-

блеми заради изгадената от РИОСВ-Варна забрана за строителство. Като причина за наложеното вето държавната служба посочи, че възложителят на проекта е променил инвестиционното си намерение по отношение на типа и техническите параметри на вятърните съоръжения, без да е направена повторно процедура по ОВОС. Ветропаркът трябваше да включва 25 ветропер-

ки с обща мощност 50 MW. Инвестицията на австрийската компания беше оценена на 100 млн. EUR.

8 млн. EUR в слънчева енергия

►Собственост на EVN е и соларният парк в село Блатец край Сливен. Неговият капацитет е 1000 мегаватчаса годишно произвеждана електроенергия.

Инвестицията в соларния парк е около 6 млн. лв. Като цяло за слънчеви проекти в страната ни EVN са определили да похарчат 8 млн. EUR до 2012 г.

Хидро-инвестиции

►Безспорно най-големият проект в сферата на ВЕИ с участието на австрийската компания е хидрокаската "Горна Арпа". До края

на март 2011 г. се очаква подписването на договор за стартирането на работата по каскадата. Дотогава EVN трябва и да е изкупила дела на турското дружество "Джейлан", което първоначално трябваше да участва в проекта. Така австрийското дружество ще е собственик на 70% от проекта, а останалите 30% ще бъдат за НЕК.

за в. "Пари" председателят на Българската фотоволтаична асоциация Никола Газдов. По думите му компанията има солиден опит на фотоволтаичния пазар в Чехия и там е била една от водещите в тази сфера. От друга страна, чешкото

дружество познава добре енергийния пазар в България, тъй като дъщерните му дружества оперират в страната от 2005 г. насам. С новата компания CEZ ще застане и от другата страна на енергийния пазар у нас - като инвеститор.

Другата страна на монетата

Досега електроразпределителното дружество създаваше немалко проблеми на инвеститорите, като бавеше присъединяването на новите мощности към мрежата си. "Стъпвайки като инвеститор

у нас, компанията ще може да се запознае с проблемите и нуждите на останалите инвеститори и ще станат по-кооперативни", коментира Никола Газдов. Според него компанията трябва да се стреми да избягва конфликта на интереси, ако проект на

CEZ във ВЕИ се реализира на територията на чешкото електроразпределително дружество. "За да няма конфликт на интереси, не трябва да има дискриминационно отношение към останалите инвеститори", каза Газдов.

Елина Пулчева

„Меком” набра от борсата само 2% от търсените 14 млн. лв.

Половината инвеститори, които заявиха интерес към новите акции се отказаха да ги платят

Силистренското месопреработвателно предприятие „Меком” АД успя да събере от капиталовия пазар едва 2% от предвиденото търсене малко над 14 млн. лв. Това показват окончателните резултати от увеличението на капитала на дружеството. Запи-

саните и платени акции са 284.8 хил. Данните сочат, че половината от инвеститорите, които бяха заявили интерес към емисията на „Меком”, са се отказали да платят книгата. След приключилата търговия с правата от увеличението на капитала заявеният интерес беше за около 460 хил. акции от новата емисия.

Големият дивидент не стига

Увеличението на капитала

обаче ще е успешно, защото за успех трябваше да се платят 140 хил. книги, или 1% от цялата емисия. „Меком” се опита да набере средства от капиталовия пазар чрез издаването на 14 млн. привилегирова-ни акции с номинална и емисионна стойност 1 лв. Дружеството се опита по всевъзможен начин да привлече инвеститори, които да купят новите акции, като дори увеличи гарантирания дивидент от 12 на 18%.

Цел на заниманието

„Меком” потърси парите за строежа на голям свинекомплекс. Сред партньорите на българската компания е датското правителство, което ще осигури част от средствата, а самоучастието на „Меком” е около 5-6 млн. EUR. Въпреки малкото набрани пари проектът няма да се провали. Това е мнението на Николай Василев, управляващ партньор в „Експат Капитал” и консултант по

284.8

►хил. лв. привлече „Меком” от увеличението на капитала с привилегирова-ни акции при търсени малко над 14 млн. лв.

увеличението на капитала. По думите му дружеството подобрява резултатите си и ще успее да финансира

своята част, тъй като финансовите му резултати се подобряват.

Търговия

Последната сделка с книгата на „Меком” АД на Българската фондова борса е от 6 януари, когато 100 лота смениха собственика си. Цената се повиши с 0.57% до 0.704 лв. за акция. Пазарната капитализация на силистренското предприятие е 39.43 млн. лв.

Атанас Христов

Шефът на Apple отново получи само 1 USD заплата за миналата година

Стив Джобс обаче е по-богат заради поскупването на акциите на компанията

Шефът на технологичната компания Apple Стив Джобс отново получи годишна заплата от 1 USD за 2010 г. Това е пълното му възнаграждение за миналата година, като от 2003 г. насам не е получавал акции като бонус, пише в представения отчет на Комисията по ценни книжа и фондови борси на САЩ. Компанията му е възстановила 248 хил. USD разходи, свързани с използването на частния му самолет за служебни цели, показват документите за финансовата година на Apple, която приключва в края на септември. Печалбата на компанията за периода е в размер на 65.2 млрд. USD.

И все пак по-богат

Джобс е известен с това, че откакто през 1997 г. се върна в компанията като главен изпълнителен директор, всяка година заплата му е 1 USD. Това рязко контрастира с традиционно високите възнаграждения, които шефовете на големите фирми получават. Джобс обаче държи около 5.5 млн. акции на Apple и от 1997 г. досега не е продавал книжа. В същото време за последните 12 месеца акциите на компанията поскупнаха с близо 60%, което значително увеличава състоянието на Джобс.

Оперативен директор

В същото време главният оперативен директор на Apple Тимъти Кук е получил заплата от 800

хил. USD за миналата година. Възнаграждението му включва и 5 млн. USD бонус, както и 52.3 млн. USD в акции на компанията. С това общата сума става малко повече от 59 млн. USD, показва още отчетът пред регулаторните власти.

План за приемственост

Документите включват и предложение от акционерите за приемане и обявяване на план за приемственост на поста главен изпълнителен директор на Apple. Идеята е компанията да има готовност да замени популярния си шеф, в случай че отново му се наложи да отсъства по здравословни причини. В началото на 2009 г. Джобс, който е лекуван за рак на панкреаса, излезе в болнични за шест месеца за трансплантация. Дългот му отсъствие и малкото информация, която Apple предостави по въпроса, доведе до притеснения сред инвеститорите дали той въобще ще се върне във фирмата. Предложението на акционерите е ръководството на компанията ежегодно да разглежда план за приемственост, който да включва критерии за поста главен изпълнителен директор и евентуални кандидати от самата фирма. Бордът на директорите ще трябва да подготви план за приемственост поне три години преди очакваното предаване на поста, както и да разполага с план за спешни действия.

Аргументи против

Препоръките на борда са акционерите да не гласуват за това предложение, тъй като и в момента компани-

5.5

► млн. акции на Apple притежава главният изпълнителен директор Стив Джобс, който от 1997 г. досега не е продал книжа

59

► млн. USD е възнаграждението на главния оперативен директор Тимъти Кук за 2010 г., включително заплата, бонус и акции

► **За разлика от повечето шефове на големи компании главният изпълнителен директор на Apple Стив Джобс получава заплата само 1 USD годишно, откакто се върна във фирмата през 1997 г.**

СНИМКА BLOOMBERG

ята изпълнява повечето от тези искания, включително и определянето на потенциални вътрешни кандидати за поста. В същото време приемането на предложението би дало предимство на конкурентите, смятат директорите. Сред най-често спряганите имена за наследник на Джобс е Тимъти Кук, който поема задачите на главния изпълнителен директор по време на отсъствието му.



Успех Apple печели от хитови продукти

► Компанията Apple е базирана в калифорнийския град Купертино. Пог

ръководството на Стив Джобс тя се превърна в изключително печеливши предприятие благодарение на поредица хитови продукти.

► Първият удар на компанията беше дигиталният мултимедиялен плеер iPod,

последваха го iPhone и iPad в началото на миналата година.

► През май 2010 г. Apple стана най-скъпата технологична компания в света по пазарна капитализация, като в момента се оценява на около 308 млрд. USD.

Британските банки не се отказват от бонусите

Петте най-големи финансови институции в страната се готвят да раздадат допълнителни възнаграждения

Петте най-големи банки във Великобритания са твърдо решени да раздадат бонуси на мениджърите си за 2010 г. въпреки натиска от страна на политиките и общественото да се въздържат от щедри плащания. Според наблюдатели допълнителни възнаграждения ще бъдат изплатени в HSBC, Barclays, Royal Bank of Scotland (RBS), Lloyds и Standard Chartered. Две от банките - RBS и Lloyds - бяха частично национализирани по време на кризата и почти не отчитат печалба. В края на миналата година



британското правителство предупреди, че може отново да въведе данък върху бонусите, ако банките не ограничат възнагражденията си.

Недооценен жест

„Не искаме да се повтори ситуацията от миналата година, когато никой не смяташе, че може да получи бонус“, ко-

ментира един banker, цитиран от Financial Times. През 2009 г. много мениджъри се отказаха от допълнителното си възнаграждение, а други го дадоха за благот-

” **Не искаме да се повтори ситуацията от миналата година, когато никой не смяташе, че може да получи бонус**

► **Въпреки предупрежденията на правителството, че ще въведе данък върху бонусите, британските банки не се отказват от финансовите стимули**

СНИМКА ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

ворителност. Повечето от тях обаче смятат, че жестът им е останал недооценен от обществото и политиките. „Сега е моментът висшите мениджъри да получат

адекватно заплащане, за да не избягат в чужбина или в някой хедж фонд“, смята друг banker.

Заплатите компенсират

Според източници на BBC RBS може да изплати около 1 млрд. GBP на топмениджърите си през тази година в сравнение с 1.3 млрд. GBP през 2009 г. В Barclays бонусите вероятно ще са по-малко от 5-6 млрд. GBP. Такава сума би трябвало да се раздаде на базата на резултатите от инвестиционното банкиране за първите девет месеца на миналата година. Дори и с по-ниски допълнителни плащания обаче bankerите ще получат добро възнаграждение, тъй като много от тях увеличиха заплатите, в някои случаи до 40%, събщи BBC.

16

ПАЗАРИ

► Цени на петрол и петролни продукти

Вид	Борса	Единица	Януари	Февруари
Суров петрол	NYMEX	USD/б	89,88	89,88
Брент	ICE	USD/6	95,82	95,82
Газов	ICE	USD/т	790	790
Природен газ	NYMEX	USD/MMBtu	4,52	4,52
Бензин 95	NYMEX	USD/т	844	-
Нафта	NYMEX	USD/т	861	-

► Фючърси на агрокултури

Вид	Разновидност	Борса	Единица	Януари
Пшеница	Soft Red	CBT	USD/m	294,87
Царевица	Yellow	CBT	USD/m	243,06
Ечемик	Feed	ASX	USD/m	197,32
Памук	No.2	NYBOT	USD/m	3246,25
Kaiko		NYBOT	USD/m	2860,00
Kafo	Arabica	NYBOT	USD/m	5151,01
Соя	No.2	ICE	USD/m	511,37
Захар	White	NYSE LIFFE	USD/m	763,60

Борси: CBOT - Чикагска стокова борса; CME - Чикагска търговска борса; NYBOT - Нюйоркска стокова борса; ASE - Австралийска стокова борса

► Спот цени на цветни метали

Вид	Борса	Единица	Цена	Зм.
Мед	LME	USD/т	9591	9563
Калай	LME	USD/т	26650	26450
Олово	LME	USD/т	2703	2695
Цинк	LME	USD/т	2446	2460
Алуминий	LME	USD/т	2470	2509
Никел	LME	USD/т	24875	24800
Алуминиева сплав	LME	USD/т	2305	2275

► Цени на благородни метали

Вид	Борса	Единица	Купува	Продава
Злато	LME	USD/тр.у.	1373,45	1373,8
Сребро	LME	USD/тр.у.	29,3	29,34
Платина	LME	USD/тр.у.	1734,5	1735
Паладий	LME	USD/тр.у.	766,5	769
Родий	LME	USD/тр.у.	2420	2420

Източник: Bloomberg

Мерни единици: 1 бу. соя = 27.216 кг ; 1 бу. царевица = 25.4016 кг ; 1USD = 1 U.S. cent
1бу. овес = 15.4224 кг ; 1 lb. = 0.4536 кг ; 1 cwt = 50 кг.; 1 gal. = 3.785 л.; 1 MT = 1000 kg

► Курсове за митнически оценки

Валута	Код	За	Стойност
Currency	Code	For	Rate
АВСТРАЛИЙСКИ ДОЛАР	AUD	1	1,48812
БРАЗИЛСКИ РЕАЛ	BRL	10	8,79183
КАНАДСКИ ДОЛАР	CAD	1	1,46812
ШВЕЙЦАРСКИ ФРАНК	CHF	1	1,56441
КИТАЙСКИ РЕНМИНБИ ЮАН	CNY	10	2,24437
ЧЕШКА КРОНА	CZK	100	7,73667
ДАТСКА КРОНА	DKK	10	2,62456
ЕСТОНСКА КРОНА	EEK	10	1,25000
БРИТАНСКА ЛИРА	GBP	1	2,30314
ХОНГКОНГСКИ ДОЛАР	HKD	10	1,91786
ХЪРВАТСКА КУНА	HRK	10	2,64609
УНГАРСКИ ФОРИНТ	HUF	1000	7,08121
ИНДОНЕЗИЙСКА РУПИЯ	IDR	10000	1,64960
ИНДИЙСКА РУПИЯ	INR	100	3,30759
ЯПОНСКА ЙЕНА	JPY	100	1,78321
ЮЖНОКОРЕЙСКИ ВОН	KRW	1000	1,29502
ЛИТОВСКИ ЛИТАС	LTL	10	5,66448
ЛАТВИЙСКИ ЛАТ	LVL	1	2,75547
МЕКСИКАНСКО ПЕСО	MXN	10	1,20780
МАЛАЙЗИЙСКИ РИНГИТ	MYR	10	4,77206
НОРВЕЖКА КРОНА	NOK	10	2,48470
НОВОЗЕЛАНДСКИ ДОЛАР	NZD	1	1,10812
ФИЛИПИНСКО ПЕСО	PHP	100	3,37456
ПОЛСКА ЗЛОТА	PLN	10	4,89839
НОВА РУМЪНСКА ЛЕЯ	RON	10	4,56404
РУСКА РУБЛА	RUB	100	4,85528
ШВЕДСКА КРОНА	SEK	10	2,17769
СИНГАПУРСКИ ДОЛАР	SGD	1	1,13923
ТАЙЛАНДСКИ БАТ	THB	100	4,94496
ТУРСКА ЛИРА	TRY	10	9,60860
ЩАТСКИ ДОЛАР	USD	1	1,49163
ЮЖНОАФРИКАНСКИ РАНД	ZAR	10	2,19236

Валутният курс за митнически цели е курсът на БНБ определен в предпоследната сряда от месеца и публикуван този или на следващия ден, който се използва през следващия календарен месец, освен ако не бъде заменен от курса определен по чл. 91 от ППЗМ. Курсовете са валидни до 24.00 часа на 31.01.2011 г.

 Райфайзен АСЕТ МЕНИДЖМЪНТ	Capital Management		Тип	Валута	Емисионна стойност за поръчки подадени до 15.00 ч. на 5.01.2011 г.					Цена при обратно изкупуване
					До 5 000 евро	От 5 001 до 10 000 евро	От 10 001 до 20 000 евро	Над 20 001 евро	Над 100 001 евро	
Фондове на Райфайзен Капиталманиагезелшафт м.б.Х. за дата 5.01.2011 г.										
Райфайзен-Долар ShortTerm-Облигации	консервативен	USD	157,46	156,69	155,92	155,54	153,62	153,62		
Райфайзен-Европлюс-Облигации	консервативен	EUR	11,86	11,80	11,74	11,71	11,57	11,57		
Райфайзен-Глобални-Облигации	консервативен	EUR	84,84	84,43	84,02	83,61	82,37	82,37		
Райфайзен-А.Р.-Глобален-Балансиран	балансиран	EUR	104,08	103,58	103,07	102,57	101,05	101,05		
Райфайзен-Глобален-Балансиран	балансиран	EUR	823,74	819,74	815,75	811,75	799,75	799,75		
Райфайзен-Европейски-SmallCap-Компании	високодоходен	EUR	191,79	190,88	189,97	189,05	182,66	182,66		
Райфайзен-ГлобалниОсновни-Акции	високодоходен	EUR	86,93	86,52	86,10	85,68	83,59	83,59		
Райфайзен-Глобален-Акции	високодоходен	EUR	174,98	174,14	173,30	172,46	168,25	168,25		
Райфайзен-Източноевропейски-Акции	високодоходен	EUR	353,14	351,45	349,77	348,09	336,32	336,32		
Райфайзен-Евразий-Акции	високодоходен	EUR	221,96	220,90	219,85	218,79	211,39	211,39		
Райфайзен-НововъзникващиПазари в Акции	високодоходен	EUR	272,87	271,57	270,28	268,98	259,88	259,88		
Райфайзен-Русия-Акции	високодоходен	EUR	101,27	100,79	100,31	99,83	96,45	96,45		
Райфайзен-ИзточнаЕвропа-Облигации	консервативен	EUR	240,58	239,43	238,28	237,14	229,12	229,12		
Нетната стойност на активите на дял е равна на цената на обратното изкупуване. Информация за проспектите и правилата на фондовете може да бъде получена на тел. 0700 10 000, както и на интернет адреси www.rcm.at и www.ram.bg										

► Котировки на взаимните фондове

Фонд	Тип	Ем. сп./сп	ЦОМ	Доходност и Risk							
				От началото на годината (не се анюализира)	Стандартно отклонение	За последните 12 мес.	От началото на публ. предп. (анюализирана)				
								Начало на публ. предпразни			
		за поръчки над 20000 лв	за поръчки от 2000 до 20000	за поръчки над 2000 лв	след края на 2-та год.	преди края на 2-та год.					
Авора Капитал АД											
Авора КЕПИТАЛ - балансиран	Смисен - балансиран	4.9462	4.9709	5.1440	4.9462	4.8473	-0.15%	15.66%	-5.89%	-21.14%	21.01.2008
Авора КЕПИТАЛ - глобал COMMODITY FUND	фонд в акции	7.5255	7.5631	7.5255	7.5255	7.3750	-0.45%	14.43%	1.44%	-9.16%	23.01.2008
ДФ Авора КЕПИТАЛ ЮГОИСТОЧНА ЕВРОПА	фонд в акции	10.1806	10.3333	10.5878	0.0000	0.0000	N/A	0.09%	1.19%	1.39%	23.09.2009
Активна Асет Мениджмънт АД											
ДФ Активна Високодоходен	фонд в акции	2.2420			2.2420		1.00%	29.22%	-9.71%	-53.47%	12.11.2007
ДФ Активна Балансиран	Смисен - балансиран	2.6342			2.6342		1.18%	25.77%	-11.14%	-47.05%	12.11.2007
Астра Асет Мениджмънт АД											
ДФ Астра Кеш	Фонд на паричен пазар	11.4916		11.4859	11.4687	11.4802	0.12%	0.11%	6.79%	6.35%	06.10.2008
ДФ Астра Баланс	Смисен - балансиран	10.8630		10.8090	10.7009	10.7550	0.0000	0.16%	10.72%	1.05%	06.10.2008
ДФ Астра Плюс	фонд в акции	10.1246		10.0742	9.9231	9.9735	0.0000	0.26%	12.71%	-1.57%	06.10.2008
БениМарк Асет Мениджмънт АД											
ДФ БениМарк Фонд 1 Акции и Облигации	Смисен - балансиран	13.8613			13.7241		1.29%	5.90%	2.02%	6.44%	14.12.2005
ИД БениМарк Фонд 2 Акции	фонд в акции	8.1387			8.0581		0.95%	10.95%	-3.44%	-3.89%	01.03.2006
ДФ БениМарк Фонд 3 Сектор Недвижими Имоти	фонд в акции	4.2410			4.1990		-3.11%	13.14%	-28.24%	-17.41%	21.06.2006
ДФ БениМарк Фонд 4 Енергетика	фонд в акции	8.2293			7.9896		2.37%	11.90%	-0.93%	-7.67%	05.02.2008
ДФ БениМарк Фонд 5 ЦИЕ	фонд в акции	11.6818			11.3416		3.65%	12.94%	7.93%	4.40%	05.02.2008
БениМарк Фонд 6 Паричен	фонд на паричен пазар	12.2840			12.2840		0.13%	0.22%	8.07%	8.67%	03.06.2008
Болкан Капитал Мениджмънт АД					до 2 з.	над 2 з.					
ДФ БОМ Балансиран Капитал	Смисен - балансиран	82.7845			82.4948		0.11%	1.18%	-0.18%	-4.17%	20.11.2006
ДФ Европа	фонд в акции	48.7014			48.4579		-0.22%	2.10%	-7.51%	-12.42%	20.11.2006
ДФ Балкани	фонд в акции	64.6494			64.3262		0.07%	5.09%	-8.22%	-10.84%	03.10.2007
Барчев Мениджинг Компани ЕАД											
ДФ Барчев Високодоходен фонд	фонд в акции	99.5201			98.0385		1.29%	3.18%	-3.50%	-0.31%	04.01.2007
ДФ Барчев Балансиран фонд	Смисен - балансиран	80.1826			78.9888		1.12%	2.37%	-3.80%	-6.44%	25.06.2007
ДСК Управление на Активи АД											
ДФ ДСК Стандарт	фонд в облигации	1.32717			1.32451		0.17%	0.70%	6.00%	5.67%	01.12.2005
ДФ ДСК Баланс	Смисен - балансиран	1.09732			1.09076		-0.04%	3.75%	1.64%	1.77%	01.12.2005
ДФ ДСК Растек	фонд в акции	0.76922			0.75779		-0.32%	7.82%	-1.61%	-5.44%	01.03.2006
ДФ ДСК Имоти	Смисен - консервативен	0.75432			0.74980		-0.11%	2.75%	2.95%	-3.73%	07.03.2008
ДФ „ДСК Евро Актив“	Смисен - консервативен	1.05759			1.05442		0.09%	0.34%	2.89%	4.27%	07.05.2009
Елана Фонд Мениджмънт АД											
ДФ Елана Балансиран Евро Фонд	Смисен - балансиран	100.1392			99.1428		0.28%	6.17%	-3.52%	-0.07%	07.12.2005
ДФ Елана Балансиран Доларов Фонд	Смисен - балансиран	104.4474			103.4082		0.26%	5.31%	-5.59%	0.80%	06.03.2006
ИД Елана Високодоходен Фонд	фонд в акции	85.3034			84.0334		0.79%	8.86%	-6.91%	-1.64%	20.06.2005
ДФ Елана Фонд Паричен Пазар	Фонд на паричен пазар	124.9529			124.9529		0.20%	0.36%	8.51%	7.23%	31.10.2007
ДФ Елана Долар Фонд	Смисен - консервативен	94.4062			94.0290		-0.45%	2.00%	4.47%	-1.98%	01.02.2008
ДФ Елана Еврофонд	Смисен - консервативен	108.2961		108.1879	107.8633	108.1879	0.19%	0.36%	5.45%	5.30%	01.07.2009
ДФ Елана Глобален Фонд Акции	фонд в акции	102.0029		100.9930	0.0000	0.0000	N/A	N/A	N/A	N/A	15.11.2010
Златен Лев Капитал АД											
ИД Златен Лев	Смисен - балансиран	4.8939			4.8647		0.60%	7.42%	-0.12%***	4.94%	08.07.1999
ДФ Златен Лев Индекс 30	фонд в акции	до 100 000 лв	от 100 001 до 1 000 000 лв.	до 1 000 000 лв.	над 1 000 000 лв.		1.10%	12.80%	-9.06%***	-3.27%	01.06.2009
Капман Асет Мениджмънт АД											
ДФ Капман Фикс	Фонд на паричен пазар	10.0244			0.0000		N/A	N/A	N/A	N/A	01.06.2010
ИД Капман Капитал	Смисен - балансиран	17.9524			17.8004		1.63%	7.15%	-4.17%	9.77%	28.09.2004
ДФ Капман Макс	фонд в акции	11.1139			10.9593		2.64%	9.35%	-8.52%	2.00%	05.01.2006
Карол Капитал Мениджмънт ЕАД											
ИД Аванс Инвест	фонд в акции	1.1328			1.1161		-0.45%	11.01%	-12.13%	0.92%	10.05.2004
ДФ Аванс Източна Европа	фонд в акции	0.8606			0.8479		2.38%	16.54%	23.17%	-3.80%	04.10.2006
Аванс IPO Фонд	фонд в акции	1.1097			1.0933		2.19%	10.46%	25.48%	2.90%	23.11.2007
КД Инвестмънт ЕАД		до 100 000 лв.	над 100 000 лв.								
ДФ КД Облигации България	фонд в облигации	132.5580			132.3999		0.34%	3.17%	4.55%	6.13%	04.05.2006
ИД КД Пеликан	Смисен - балансиран	14.3823			14.2399		0.43%	8.11%	-4.37%	-2.01%	17.12.2004
ДФ КД Акции България	фонд в акции	0.7855			0.7778		2.08%	15.08%	3.73%	-5.43%	04.05.2006
КТБ Асет Мениджмънт АД											
КТБ Балансиран Фонд	Смисен - балансиран	823.5774			817.4160		0.36%	3.69%	5.44%	-6.70%	09.05.2008
КТБ Фонд Акции	фонд в акции	735.3766			729.8750		-0.12%	4.20%	3.48%	-10.00%	09.05.2008
ОББ Асет Мениджмънт АД											
ДФ ОББ Платинум Облигации	фонд в облигации	11.5549			11.5549		0.11%	0.96%	6.53%	2.97%	30.01.2006
ИД ОББ Балансиран Фонд	Смисен - балансиран	125.6355			125.6355		0.78%	5.04%	5.39%	2.87%	30.01.2005
ДФ ОББ Премиум Акции	фонд в акции	7.3332			7.3332		1.51%	10.10%	5.59%	-6.09%	30.01.2006
ДФ ОББ Патримониум Земя	фонд в акции	10.3970			10.3970		-0.08%	2.59%	2.40%	2.03%	30.01.2009
Оверон Финанс АД											
ДФ Оверон ПРЕСТО	фонд в акции	7.8919			0.0000		N/A	N/A	N/A	N/A	25.06.2009
ПОВС Асет Мениджмънт АД		за поръчки до 100 000 лв	за поръчки над 100 000 лв								
ДФ ПОВС-Авангард	фонд в акции	0.5800			0.5771		2.54%	8.53%	9.63%	-16.10%	19.11.2007
ДФ ПОВС-Класик	Смисен - балансиран	0.7748			0.7721		1.65%	3.68%	3.48%	-7.93%	19.11.2007
ДФ ПОВС-Гарант	Смисен - консервативен	1.0116			1.0101		0.29%	0.94%	4.45%	0.32%	19.11.2007
Раймън Асет Мениджмънт (България) ЕАД		до 50 000 лв / 400000 USD	над 50 000 лв / 400000 USD								
Раймън (България) Фонд Паричен Пазар	Фонд на паричен пазар	1.2860			1.2841		0.11%	0.12%	6.07%	5.33%	16.03.2006
Раймън (България) Фонд Облигации	фонд в облигации	1.3073			1.3034		0.12%	0.72%	6.34%	5.66%	16.03.2006
Раймън (България) Балансиран Фонд	Смисен - балансиран	0.8722			0.8687		0.17%	2.73%	0.15%	-2.88%	16.03.2006
Раймън (България) Фонд Акции	фонд в акции	0.6401			0.6369		0.25%	4.85%	-5.35%	-8.95%	16.03.2006
Раймън (България) Балансиран Доларов Фонд	Смисен - балансиран	0.7226			0.7197		0.18%	3.65%	-5.35%	-8.95%	11.02.2008
Раймън (България) Фонд Защитена Инвестиция в Евро	Фонд на паричен пазар										19.01.2010
Свободен период от 07.08.2010 до 16.08.2010		0.0000		0.0000	0.0000		N/A	N/A	N/A	N/A	
Лимитиран период от 17.08.2010 до 14.11.2010		1.0482		1.0482	0.9958		N/A	N/A	N/A	N/A	
Сентинел Асет Мениджмънт АД											
Договорен фонд Сентинел - Ралид	Фонд на паричен пазар	1.1932			1.1932		0.17%	0.14%	3.04%	3.75%	15.11.2005
Договорен фонд Сентинел - Принсипал	Смисен - балансиран	1.0466			до 90 дни	над 90 дни	0.22%	3.11%	4.01%	0.68%	12.09.2005
Стандарт Асет Мениджмънт АД											
ДФ Стандарт Инв. Балансиран Фонд	Смисен - балансиран	7.7211			7.7211		-0.16%	8.63%	-7.17%	-5.19%	01.03.2006
ДФ Стандарт Инв. Високодоходен Фонд	фонд в акции	6.6136			6.6136		0.34%	8.42%	-6.57%	-8.16%	01.03.2006
ДФ Стандарт Инв. Международен Фонд	фонд в акции	3.0550			3.0550		1.95%	14.03%	5.28%	-27.04%	05.04.2007
ДФ Стандарт Инв. Консервативен Фонд	фонд в акции	10.5954			10.5954		0.36%	2.06%	1.91%	2.83%	12.12.2008
Статус Капитал АД		Клас А за поръчки до 20000 лв	Клас А за поръчки над 20000 до 300000	Клас А за поръчки над 300000	Клас В	Клас А	Клас В при изпътнена инв. схема	Клас В при префрансена инв. схема			
Статус Нови Акции	фонд в акции	0.7843	0.7804	0.7785	0.7727	0.7727	0.7766	0.7572	1.98%	11.39%	22.05.2006
Статус Финанси	фонд в акции	0.4296	0.4275	0.4233	0.4233	0.4233	0.4254	0.4148	1.41%	13.76%	02.05.2007
ДФ Статус Глобал ETFs	фонд в акции	118.1663			116.7147		1.78%	N/A	N/A	N/A	03.05.2010
Ти Би Ай Асет Мениджмънт ЕАД											
ИД Ти Би Ай Еврофонд	фонд в облигации	314.3718			313.4300		0.14%	3.52%	0.48%	6.45%	17.11.2003
ДФ Ти Би Ай Комфорт	Смисен - балансиран	13.2234			12.9629		-0.14%	3.38%	0.29%	5.40%	27.12.2005
ДФ Ти Би Ай Хармония	фонд в акции	12.0010			11.6480		-0.39%	6.06%	-2.53%	3.28%	27.12.2005
ДФ Ти Би Ай Динамик	фонд в акции	8.7829			8.5246		-0.14%	11.36%	-0.99%	-0.79%	07.09.2005
ДФ Ти Би Ай Скъровище	Смисен - балансиран	20.8867			20.8867		0.15%	4.45%	2.74%	1.34%	08.10.2007
ЦКБ Асетс Мениджмънт ЕАД											
ЦКБ Лидер	фонд в акции	6.8850			6.8506		-0.92%	5.89%	2.36%	-9.84%	01.06.2007
ЦКБ Актив	Смисен - балансиран	8.3325			8.2908		-1.03%	5.98%	2.86%	-4.94%	01.06.2007
ЦКБ Гарант	фонд в облигации	11.8625			11.8329		-0.03%	2.30%	9.57%	5.16%	04.09.2007
Юг Маркет Фонд Мениджмънт АД											
ДФ Юг Маркет Максимъм	фонд в акции	1.2346			1.2099		0.96%	5.42%	1.52%	5.01%	18.09.2006
ДФ Юг Маркет Оптимъм	Смисен - балансиран	1.0943			1.0833		0.51%	5.01%	3.90%	3.56%	10.06.2008
Източник: BAYD (www.bayd.bg)											

Индекс на деня

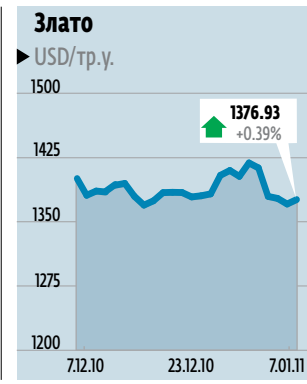
0.42

► процента се повиши
хонконгският индекс Hang
Seng и достигна 23 686.63
пункта



По време
на бор-
совата

сесия в петък
измерителят за-
губи 100 пункта
от стойността си.
Червената вълна,
заляла азиатските
пазари, не подми-
на и хонконгския
измерител



Цената на
златото
отчете по-
вишение и по време
на последната сесия
в Лондон достигна
1374.83 USD/тp.y.
Поскъпването на
долара спрямо ев-
ротото беше главната
причина за обезце-
няването на метала

Стока на деня

5.03

► процента спечели
захарта на борсата в
Ню Йорк и стигна 700
USD/m



На по-
следната
борсова
сесия нерафинира-
ната захар поскъп-
на с 34 USD заради
силното търсене.
Цената продължава
да расте въпреки
данните, че Индия
ще увеличи добива
през тази година

Лошо начало на годината за азиатските пазари

Азиатските и тихоокеанските индекси завършиха последната за седмицата сесия с понижение. В рамките на пет дни това е второто потъване на азиатските борси, което беше достатъчно за повечето индекси да регистрират седмичен спад.

Най-губещи на последната сесия бяха минните компании, които загубиха заради спада на металите и петрола. По време на азиатската сесия нефтът се движеше под нивото на затваряне от четвъртък при 88.38 USD/б. За петте изминали дни петролът загуби 2.8%, като беше последван от медта със спад от над 2%.

Регионалният индекс MSCI Asia Pacific се понижава с 0.5% на последната сесия до 137.45 пункта. От началото на тази седмица той е загубил 0.2%, записвайки най-лошото си представяне за първата януарска седмица от 2007 г. В четвъртък измерителят достигна



Георги Георгиев
georgi.georgiev@pari.bg

Регионалният индекс MSCI Asia Pacific се понижава с 0.5% на последната сесия до 137.45 пункта

най-високото си ниво за последните две години и половина при 138.07 пункта.

От компаниите най-губещи бяха тези от минната индустрия. Австралийската компания BHP Billiton загуби 1.15% от капитализацията и книгата и се търгуваха за 44.62 AUD. Основният ѝ конкурент Rio Tinto също загуби 1.81% от стойността си

до 84.48 AUD. Австралийският S&P/ASX 200 се понижи с 0.4% до 4705 пункта. Така за една седмица загубите на измерителя достигнаха 1.8%. В Сингапур Straits Times отстъпи с 0.6% до 3260.03 пункта, а седмичният спад достигна 1.3%.

Големите наводнения в австралийския щат Куинсланд в началото на тази година нанесоха тежки поражения на инфраструктурата и дейността на минните компании. Икономисти, интервюирани от Bloomberg, прогнозираха, че австралийската икономика ще забави темпото си на растеж през първото тримесечие на тази година заради бедствието, което вероятно ще подтикне централната банка да отложи повишението на лихвените проценти.

Широкият южнокорейски индекс Kospi заедно с японските индекси бяха сред малкото печеливши. Неговата стойност се покачи с 0.41% до 2086.2



► **Сривът в цената на суровините събори акциите на добивните компании, повличайки и индексите със себе си**
СНИМКИ BLOOMBERG

пункта. Това стана въпреки поевтиняването на акциите на Samsung, които отчетоха спад при оперативната печалба за последното тримесечие на 2010 г. Обезценката на компанията достигна 1% заради

по-голямото от очакваното понижение, което достигна 13% на годишна база.

На борсата в Тайван Taieх се понижи с 1.1% до 8782.72 пункта, докато в Индонезия Jakarta

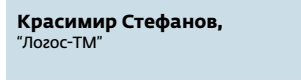
Composite потъна с 3% до 3626.06 пункта. Най-много през тази седмица обаче нарасна японският Nikkei 225. Той се повиши с 0.1% до 10 541 пункта и завърши с 3.1% седмичен ръст. **П**

Коментар

Евротото преживя най-тежката си седмица за последната половин година

Единната валута стартира изминалата седмица позитивно, като влияние върху единната валута оказа новината, че активността в производствения сектор в еврозоната през декември е нараснала по-бързо, отколкото се очакваше. Според публикуваните данни индексът в сферата на производството е достигнал 57.3 пункта, като отново активността в Германия е била най-голяма. Годишната инфлация в еврозоната пък нарасна над поставената цел от Европейската централна банка за първи път от ноември 2008 г. насам.

Впоследствие еврото бе подложено на силна разпродажба. Причина за това стана изнесената стенограма от последното заседание на Комитета по монетарна политика към Федералния резерв, проведено на 14 декември. От информацията



Красимир Стефанов,
"Логос-ТМ"

На последната борсова сесия еврото се понижи с 0.33% спрямо долара до 1.2960 EUR/USD

стана ясно, че няма да има корекция във Втората програма за "количествени улеснения", чиято стойност е 600 млрд. USD. Това парира добрия риск-апетит на пазарните участници, насочвайки ги към търсене на по-сигурната щатска валута. За спада на еврото влияние оказаха и задълбочаващите се проблеми около европейската дългова криза.



► **Брокерите загубиха апетита си към риск заради лошите макроикономически данни за еврозоната**

Швейцарската национална банка обяви, че вече няма да приема ирландските правителствени дългови книжа като гаранция при своите операции по рефинансиране на търговските банки. Негативно за търсенето на единната валута се оказа и рекордно високата средна лихва, постигната при аукциона за нови 6-месечни дългови книжа на Португалия.

Опасенията около европейската дългова криза остават в сила на forex пазара с оглед новото разширяване на лихвенния спред между "периферните" европейски дългови книжа и тези на Германия. Има опасения, че напрежението може да се засили през тази седмица, след като стана ясно, че Португалия има намерение да емитира нови дългови книжа. **П**

Новата година съживи борсовата търговия

Настъпни новата година и пазарите по света отново заработиха на пълни обороти. В Чикаго нямаше сериозни промени в цените на основните зърнени култури.

Пшеницата се търгува за 290 USD/т, а царевичата на 237 USD/т. В Будапеща обаче цените продължиха да се покачват. Европшеницата скочи с над 14 лв. от средата на декември досега, като достигна 396 лв./т. При мелничарската повишението на цената премина 15 лв. и достигна 465 лв./т. Маслодайният слънчоглед се продаваше на 978 лв./т, а рекордър по повишение от близо 31 лв. до 403 лв./т беше царевичата. Поскъпване имаше и при нерафинираното олио в Ротердам, което се търгуваше за 1510 USD/т, докато бялата захар в Лондон поевтиня до 748 USD/т.

У нас на Софийската стокова борса на сесиите за зърно се появиха само заявки за покупки. Хлеб-



Георги Георгиев
georgi.georgiev@pari.bg

Пшеницата се търгува за 290 USD/т, а царевичата за 237 USD/т

ната пшеница се търсеше на начална цена от 375 лв./т, фуражната - на 350 лв./т, а царевичата - на 340 лв./т. Продавачите не отговориха. При хранителните стоки ценовите нива останаха стабилни, а предложенията - разнообразни. Търговците отново обръщаха по-голямо внимание на нехранителните стоки и сделки се сключваха за бензин А 95 - на 1844 лв./хил. л, за дизелово гориво - на 1893 лв./хил. л, за гориво за отопление - на 1475 лв./хил. л и за газобол - на 1367 лв./хил. л. Продадоха се и отработени масла на цена 0.42 лв./кг и отпадъци от черни метали на 395 лв./тон.

18 КОРПОРАТИВНИ СЪОБЩЕНИЯ



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд
за регионално развитие
Инвестираме във вашето
бъдеще



НАЦИОНАЛНА
СТРАТЕГИЧЕСКА
РЕФЕРЕНТНА РАМКА
2007 – 2013



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
„Развитие на конкурентоспособността на българската икономика“ 2007-2013
www.opcompetitiveness.bg

МИНИСТЕРСТВО НА ИКОНОМИКАТА, ЕНЕРГЕТИКАТА И ТУРИЗМА

ИЗПЪЛНИТЕЛНА АГЕНЦИЯ ЗА НАСЪРЧАВАНЕ НА МАЛКИТЕ И СРЕДНИТЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

О Б Я В А
за процедура с предварителен конкурентен подбор на проекти с няколко крайни срока за кандигатстване

Изпълнителна агенция за насърчване на малките и средните предприятия – Междинно звено по Приоритетни оси 1 и 2 на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика“ 2007-2013 г. кани желаещите да представят проектни предложения по Приоритетна ос 1: „Развитие на икономика, базирана на знанието и иновационните дейности“, Област на въздействие 1.2: „Подобряване на про-иновативната инфраструктура“, Операция 1.2.1: „Създаване на нова и укрепване на съществуваща про-иновативна инфраструктура“, като **ОБЯВЯВА процедура за подбор на проекти: BG16PO003-1.2.03 „Създаване на нови и укрепване на съществуващи технологични центрове“.**

Основната цел на процедурата е да насърчи развитието на националната про-иновативна инфраструктура чрез предоставянето на инвестиционна подкрепа за създаването на нови и укрепането на вече съществуващи технологични центрове в България, които да подпомогнат достъпа на предприятията до ново знание и технологии, и да стимулират комерсиализирането на резултатите от научните изследвания. Процедурата е пряко насочена към предоставянето на подкрепа за извършване на необходимите предварителни (предпроектни) проучвания, изработването на задания за проектиране и необходимата техническа документация във връзка с изграждането на технологични центрове, както и осигуряване на необходимото специализирано обо-

рудване за обезпечаване на дейността им.

Приложимите режими на държавни помощи по отношение на безвъзмездната финансова помощ, предоставяна по настоящата процедура за подбор на проекти, са, както следва:

1) Режим „de minimis“ (минимална помощ) съгласно Регламент на Комисията (ЕО) 1998/2006 от 15 декември 2006 г. относно прилагането на членове 87 и 88 от Договора за създаване на Европейската общност (ЕО) към помощта de minimis (публикуван в Официален вестник на Общността ОВ L 379/28.12.2006), прилаган по отношение на безвъзмездната финансова помощ за дейностите за услуги.

2) Регионална инвестиционна помощ – режим „групово освобождаване“, съгласно Глава I, чл. 12 и Глава II, Раздел I, чл. 13 на Регламент на Комисията (ЕО) № 800/2008 от 6 август 2008 година относно деклариране на някои категории помощи за съвместими с общия пазар, в приложение на членове 87 и 88 от Договора за създаване на ЕО (Общ регламент за групово освобождаване, публикуван в Официален вестник на Общността ОВ L 214/09.08.2008), прилаган по отношение на безвъзмездната финансова помощ за дейностите за инвестиции по проекта.

Процедурата за безвъзмездна финансова помощ **се реализира с финансовата подкрепа на Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие.** Проектите ще се изпълняват на територията на Република България. **Общият размер на безвъзмездната финансова помощ по процедурата е 39 116 600 лв.**

Допустими за финансиране са следните дейности:

Дейности за инвестиции:

- Дейности за създаване и/или разширяване на технологични центрове;
- Извършване на предпроектни проучвания във връзка с ограничени строително-монтажни работи СМР за преустройство на съществуващи сгради и помещения за целите на обособяването им като технологични центрове;
- Изработване на задания за проектиране съгласно Наредба № 4 от 21 май 2001 г. за обхвата и съдържанието на инвестиционните проекти, във връзка с извършването на ограничени СМР за преустройство на съществуващи сгради и помещения за целите на обособяването им като технологични центрове. Заданията за проектиране следва да определят изискванията към обекта, фазите на проектиране, както и необходимите проектни части. Заданията за проектиране следва да включват:
- основни технически, икономически, технологични, функционални и планово-композиционни изисквания към обекта;
- основни функционални и композиционни параметри на обекта.
- Изработване на техническа документация за извършване на ограничени СМР, свързани с преустройство на съществуващи сгради и/или

помещения с цел обособяването им в технологични центрове.

- Извършване на ограничени СМР за преустройство на съществуващи сгради и/или помещения, с цел обособяването им като технологични центрове, като кандигатът или участник в обединението – кандигат по процедурата следва да притежава вещно право върху обекта/ите на СМР.
- Доставка на офисно и специализирано оборудване, свързани с дейността и спецификата на подкрепените технологични центрове.

Дейности за услуги:

- Консултантски услуги за изготвяне на проектното предложение по настоящата процедура – до 5 % от общите допустими разходи по проекта, но не повече от 10 000 лв.
- Визуализация на проекта – до 1 % от общите допустими разходи по проекта, но не повече от 5 000 лв.
- Одит на проекта – до 1 % от общите допустими разходи по проекта, но не повече от 40 000 лв.

Пълният пакет документи и Насоките за кандигатстване по процедурата са публикувани на следните интернет адреси: **www.opcompetitiveness.bg** и **www.ibsme.org**, както и на Единния информационен портал за обща информация за управлението на Структурните фондове и Кохезионния фонд на Европейския съюз в Република България: **www.eufunds.bg**.

Проектните предложения се подават в териториалните звена на Междинното звено на Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика“ 2007-2013 г. – Изпълнителната агенция за насърчване на малките и средните предприятия (ИАНМСП) в градовете Благоевград, Бургас, Варна, Враца, Плевен, Пловдив, Русе, София, Стара Загора и Велико Търново.

Настоящата процедура е процедура с предварителен конкурентен подбор на проекти с няколко крайни срока за кандигатстване.

Крайни срокове за набиране на проектни предложения по процедурата през 2011 г.:

- **Сесия 1 с краен срок за набиране на проектни предложения – 14 март 2011 г.**
- **Сесия 2 с краен срок за набиране на проектни предложения – 16 май 2011 г.**
- **Сесия 3 с краен срок за набиране на проектни предложения – 18 юли 2011 г.**
- **Сесия 4 с краен срок за набиране на проектни предложения – 19 септември 2011 г.**
- **Сесия 5 с краен срок за набиране на проектни предложения – 21 ноември 2011 г.**

УНИВЕРСИТЕТСКА МНОГОПРОФИЛНА БОЛНИЦА ЗА АКТИВНО ЛЕЧЕНИЕ

“ СВЕТИ ГЕОРГИ “ ЕАД – ПЛОВДИВ
гр. Пловдив, бул. “Пещерско шосе” № 66

ОБЯВЛЕНИЕ

за провеждане на конкурс за наемане на обособена част от имот, включен в капитала на “УМБАЛ СВЕТИ ГЕОРГИ” ЕАД, гр. Пловдив

1. Предмет на конкурса: отдаване под наем на обособена част от недвижим имот, представляващ: Помещения от 250 кв.м., намиращи се от югоизточната страна на перилен блок на Хирургически клиники, с адрес: гр. Пловдив, бул. Пещерско шосе № 66 в поземлен имот № 84 по кадастрална карта на кв.2, парк “Отгих и култура - юз” гр. Пловдив, парцел I – комплекс ВМИ.

2. Начална цена: 801 лева месечно, без ДДС.

3. Общи условия на конкурса:

3.1. Начин на плащане на цената: в брой в касата на лечебното заведение до 10-то число на месеца, за който се отнася плащането;

3.2. Срок на договора за наем: до 3 години.

3.3. Размер и условия на депозита за участие: 5000 (пет хиляди) лева, вносими в касата на лечебното заведение, след представяне на документ за закупена документация.

3.4. Внесенният депозит за участие от неспечелилите кандигати се освобождава в 14-дневен срок от подаване на молба от участника с посочен начин за възстановяване на сумата. Депозитът на спечелилия участник се задържа, като се прихваща от стойността на наема; В случай, че в определения срок не бъде сключен договор за наем по вина на спечелилия участник, депозитът на този участник се задържа, а за спечелил се обявява следващия в класирането.

4. Специални условия на конкурса:

4.1. Кандигатите следва да представят Техническо предложение, съдържащо Концепция за използване на обекта за медицински цели и Срок за реализация на предложени проект и пускане в експлоатация на обекта.

4.2. Кандигатите представят оферта, която включва предлагана цена, начин и условия на плащане на цената, като към офертата се прилага подписан проект на договор.

4.3. В офертата си кандигатите могат да предлагат по-благоприятни за наемодателя условия от посочените в проекта на договор за наем.

4.4. В задължително от предназначението на предлагания за създаване обект, наемната цена не може да бъде по-ниска от посочената в т. 1.

5. Изисквания към кандигатите: да извършват дейност, надлежно регистрирана пред съответните компетентни органи (търговски регистър, окръжен съд и т.н.); да не са длъжници по договор с лечебното заведение; да не владеят и да не държат собственост на лечебното заведение без правно основание.

6. Място и срок за закупуване на тръжната документация: всеки ден от 09.00 часа до 12.00 часа до 15-ия ден след публикуване на обявата във в. “ПАРИ”, в касата на лечебното заведение на адрес: гр. Пловдив, бул. Пещерско шосе №66 и след заплащане на нейната цена. Ако е 15-ия ден е неработен – срокът за закупуване на документацията за участие изтича в първия работен ден. Цената на конкурсната документация е

240 /двеста и четиридесет/ лева с ДДС, които следва предварително да се внесат в касата на дружеството.

7. Оглед на обекта: всеки ден от 09.00 часа срещу представен документ за закупена документация. Желаещите да извършат оглед следва да се свържат с Рангел Христовоз по тел. 032/602849. На лицата, направили оглед се съставя удостоверение за извършен оглед на обекта.

8. Място и срок за подаване на предложения за участие: офертите се представят до 15.00 часа на 15-ия ден след публикуване на обявата за конкурса във вестника на адрес: гр. Пловдив, бул. Пещерско шосе №66, УМБАЛ „Свети Георги“ ЕАД - Деловоство.

9. Място, ден и час за провеждане на конкурса: в административния сектор, на втори етаж в сградата на УМБАЛ “Свети Георги” ЕАД, гр. Пловдив, бул. Пещерско шосе №66 от 15.00 часа на 15-ия ден след публикуване на обявата за конкурса в печата. Ако е 15-ия ден е неработен – конкурсът се провежда в същия час на първия работен ден.

10. Изчерпателен списък на документите, които следва да бъдат

10.1. Заявление за участие по образец

10.2.. Техническо (или инвестиционно) предложение, съдържащо:

10.2.1. Концепция за използване на обекта за медицински цели, която да включва:

- Техническа (или архитектурна) част, която да отговаря на изискванията на ЗУТ и ЗПЗ и подзаконовите нормативни актове по тяхното прилагане.
- Предложение за начин на ползване и/или предназначение на обекта в съответствие с изискванията на здравното законодателство, в частност – на Закона за лечебните заведения и Наредба №49/2010 г. на Министерство на здравеопазването.

10.2.2. Предлагана наемна цена, начин и условия на плащане;

10.2.3. Подписан проект на договор;

10.2.4. Други условия, които кандигатът предлага да се включат в проекта на договора;

Документите по т.10.2.1. до т.10.2.4. се поставят в отделен запечатан и непрозрачен плик с надпис „Техническо предложение“;

10.3. Копие от документта за съдебна или търговска регистрация;

10.4. Удостоверение за актуално състояние, издадено не по-рано от 30 дни преди датата на провеждане на конкурса /само за участниците, които не са търговци или са търговци, но не са регистрирани или пререгистрирани в търговския регистър по ЗТР;

10.5. Копие от регистрация по БУЛСТАТ, ако кандигатът няма ЕИК;

10.6. Декларация, че участникът не е длъжник по договор с УМБАЛ “Свети Георги” ЕАД, гр. Пловдив, не владее или държи имот на лечебното заведение без правно основание – по образец;

10.7. Декларация за произход на средствата - по образец;

10.8. Декларация за съгласие с условията на проектодоговора за наем;

10.9. Удостоверение за липсата на задължения към държавата, издадено не по-рано от един месец преди датата на провеждане на конкурса;

10.10. Удостоверение за извършен оглед на обекта;

10.11. Документ за внесен депозит за участие;

10.12. Документ за закупена документация за участие;

10.13. Нотариално заверено пълномощно в случай, че кандигатът се представлява от друго.

ДОЦ. Д-Р КАРЕН ДЖАМБАЗОВ Д.М
Изпълнителен директор на УМБАЛ „Свети Георги“ ЕАД, гр. Пловдив

„ М Е К О М “ А Д гр. СИЛИСТРА

На основание чл.112б, ал. 2 от ЗППЦК и в законоустановения срок, Ви уведомяваме за приключването и резултатите от подписката при първичното публично предлагане на емисия привилегироваани акции от увеличението на капитала на “Меком” АД, съгласно проспекта и допълнение към него одобрени с решения 522-Е/11.08.2010 и 640-Е/29.09.2010 г. на Комисия за финансов надзор, както следва: Публичното предлагане на емисия привилегироваани акции от увеличението на капитала на “Меком” АД, приключи успешно, при следните резултати:

Дата на приключване на подписката: 03.01.2011 г.;

Общ брой публично предложени права: 56 003 978 бр. права;

Общ брой предложени за записване акции: 14,000,995 бр. конвертируеми привилегироваани акции без право на глас с гарантиран

годишен дивидент от 18%, с номинална и емисионна стойност от 1 лев всяка;

Минимален брой записани и заплатени акции, при който увеличението се счита за успешно: 140 010 бр.;

Брой записани и заплатени акции от увеличението на капитала: 284 775 бр. конвертируеми привилегироваани акции без право на глас с гарантиран годишен дивидент от 18%;

Сума получена срещу записаните и заплатени акции от увеличението на капитала: 284 775 лева.

На дружеството не е известно и съобразно получената от обслужващия емисията инвестиционен посредник и консултанта по настоящата емисия информация, при търгуването с правата и при записването на акциите да са възниквали затруднения, спорове и други подобни проблеми.

Направените разходи по осъществяване на емисията възлизат на 60 885 лева.

Пари

КОРПОРАТИВНИ СЪОБЩЕНИЯ И ОБЯВИ НА ДЪРЖАВНИ ИНСТИТУЦИИ

Цена за публикация:
0.66 лв./колон мм/ без ДДС

Срок за подаване на заявките: до 11 ч. в деня преди публикация

Търгове, конкурси, Корпоративни промени, Покани за обществени поръчки, Търгови предложения Изменения по наредби, Процедури по приватизация, Уведомления и други обяви от частната и държавната сфера

За допълнителна информация и заявки:
тел.02/4395 853, e-mail: reklama@pari.bg

Застраховка на електроуреди удължава и гаранцията

Интересът на клиентите расте заради зачестилите случаи на грабежи, твърдят предлагащите полицата

Гаранцията на електроуредите не е това, което беше. Или поне такава тенденция се очертава от няколко месеца. Намалелите доходи и страхът за бъдещето свиха потреблението и принудиха търговците да прибегват до всевъзможни трикове за привличане и задържане на клиентите. Опитите за увеличаване на продажбите, особено на стоки, които не са от първа необходимост, освен промоциране чрез намаления доведоха и до поява на нови съвместни продукти между търговци и застрахователи.

Повече

Сред примерите е съвместният продукт на веригата за продажба на техника "Техномаркет" и застрахователя ЗД "Уника" АД. Изминалите коледно-новогодишни празници, с които бяха свързани и надеждите за повече продажби на техника, дадоха възможност на решителите да си купят телевизор при добро желание да получат и по-дълга гаранция за имуществото, с което се сдобиват.

От многото варианти за застраховка на електроуредите, като част от домашното имуществото, срещу кражба, пожар или токов удар комбинираната полица на "Уника" може да удължи и гаранцията на уреда до 5 години. Ако клиентът реши да си я купи.

Така ако телевизорът, който си купувате, е с 2-годишна гаранция от производителя, от застрахователя съвместно с търговеца на техника предлагат опция за удължаване на гаранцията до 3 или 5 години. В този срок се покриват както рискът от кражба, пожар или токов удар, така и повреди, които се отстраняват след изтичане на стандартната гаранция. Условието е тези

повреди да са включени в списъка с гаранцията от производителя. "Застраховката на електроуредите е комбиниран продукт с две покрития. Това са удължената гаранция на закупената вещ и имуществена застраховка, която е за вреди на имуществото, като пожар, природни бедствия, кражба или грабеж с взлом. Покритието по застраховката е за пълния срок на полицата", обясни за в. "Пари" Мартин Куртев, директор "Общо застраховане" в ЗД "Уника" АД. По думите му интересът към продукта е голям. "Много хора сключват тази застраховка", казаха и от един от софийските магазини на "Техномаркет". Цените зависят от стойността на закупения продукт и от периода, в който важи полицата. За да си купите полица за електроуред, неговата цена трябва да е над 250 лв., уточниха от "Техномаркет".

Пътища много

Застраховките на домашното имуществото освен само за определен уред в много от случаи са комбинирани. Допълнителното покритие в предложението на "Уника" и "Техномаркет" е удължената гаранция, през която клиентът може да се възползва от безплатен ремонт в оторизиран сервиз, твърдят предлагащите застраховката. Има различни варианти за застраховане на собствеността, обясняват от бранша. В много от случаите електроуредите и другото обзавеждане на дома са включени и в обща имуществена застраховка за целия имот. "Ние продаваме застраховки "Домашно имуществото" за цялата къща, където се покриват и рисковете, свързани с повреда на телевизори, хладилници и на друго имуществото", каза



► В много случаи застраховките не са само за определен електроуред, а са комбинирани СНИМКА ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

Пламен Ялъмов, изпълнителен директор на ЗАД "Алианс България". Според него цените на пълната полица за дома не са високи.

Да си застраховаш телевизора, компютъра или всичко заедно с недвижимия имот, разбира се, е въпрос на личен избор. Увеличаването на интереса към подобни продукти, както твърдят застрахователи и търговци, обръща представата, че българинът избягва застраховките и си купува единствено задължителните полици. Кризата и по-ниската популателна способност на населението засилиха допълнително представата, че не се застраховаме, като надеждите за обрат на тенденцията са свързани с излизане на икономика от кризата.

Атанас Христов

Мнение

Полицата е комбиниран продукт

Застраховката на електроуредите е комбиниран продукт с две покрития. Това са удължената гаранция на закупената вещ и имуществена застраховка, която е за вреди на имуществото, като пожар, природни бедствия, кражба или грабеж с взлом.

Покритието по застраховката е за пълния срок на полицата. Ако клиентът си е купил

Мартин Куртев,
директор "Общо застраховане"
в ЗД "Уника" АД

„**Покритието важи за пълния срок на застраховката**“

телевизор с гаранция и полица за 5 години, ако вещта му бъде открадната на четвъртата година, той ще получи пълно обезщетение.

Удължената гаранция се предлага от "Техномаркет", като повредата се отстранява, ако е включена в стандартното гаранционно покритие. Има голям интерес към този продукт. Проникването спрямо оборота е голямо. **П**

Приходите от имуществени застраховки се понижават с 16%



СНИМКА SHUTTERSTOCK

Пет компании държат 80% от пазара

Премиите на застрахователните компании по имуществените застраховки са се понижали с 15.6% през януари - октомври 2010 г., показват последните статистически данни на Комисията за финансов надзор. Според данните на регулатора за десетте месеца на 2010 г. дружествата са продали полици "Други щети на имуществото" за 46.4 млн. лв., а година по-рано от тези застраховки

бяха отчетени приходи за почти 55 млн. лв.

Кой богу

В края на октомври миналата година с най-много приходи по застраховките в "Други щети на имуществото" е "Уника". Дружеството има приходи от 12.14 млн. лв., което е 26.2% пазарен дял в сегмента. На второ и трето място се нареждат "Алианс България" и "Дженерали застраховане", които са с приходи съответно 8.35 и 7.4 млн. лв. Делът на сребърния медалист в

сегмента е 18%, а на "Дженерали" - 16%. С пазарен дял от 10.8% и 5 млн. лв. премии "Булстрад" е на четвърто място, а петицата допълва "Интерамерикан България". Компанията има 4.3 млн. лв. приходи, което е 9.3% дял при застраховките "Други щети на имуществото". Така петте дружества с най-голям дял при полицата имат 80.3% от този пазар.

Целият пазар

По-голямата от имуществените застраховки е по-

лицата "Пожар и природни бедствия", по която за десетте месеца на 2010 г. са събрани 157.1 млн. лв. премии. Понижението на годишна база е 7.9%, тъй като в края на октомври 2009 г. от продукта бяха продадени полици за 170.6 млн. лв. За януари - октомври 2010 г. полиците "Пожар и природни бедствия" и "Други щети на имуществото" имат общ дял от 18.8% на общозастрахователния пазар в България. Година по-рано делът им беше 19.4%. **П**



“100-те най-богати българи” е специално издание на в. “Пари”, което представя класацията на предприемачите с най-голям принос за БВП на страната. Класацията е базирана на публична информация, а за източници са използвани финансовите отчети и данните за собствеността. Класацията подрежда участниците според размера на притежавания от тях бизнес. Затова и личното имущество не е водещ критерий. Логиката е друга - богат е не онзи, който харчи, а който създава - създава бизнес, работни места, плаща данъци. Изданието “100-те най-богати българи” може да бъде поръчано онлайн. В следващите няколко седмици всеки понеделник на страниците на в. “Пари” ще представим лица от класацията и техните истории на успеха.

Симеон Пешов - един строител, много правителства

Президентът на “Главболгарстрой” е определил политиката за тема табу в неговата строителна компания

Тази история започва с един договор от 1991 г. Той е само от две страници, написан на ръка, на български и немски език. Под него стоят подписите на ръководителите на седем български строителни компании и на германското дружество Hochtief. По силата на документа българските фирми стават подизпълнители на германската в изграждането на военни площадки в Русия и Украйна. За водещата фирма в документа обаче - “Главболгарстрой”, този договор означава много повече от просто една поръчка, той е билет за връщане на руския пазар.

40 години история

Двете страници на договора и днес може да бъдат видени в кабинета на президента на “Главболгарстрой” Симеон Пешов (69 г.), сложени в рамка. Той ни посреща подобаващо за президент на строително дружество с над 40-годишна история - в обновената, но неизменна от години централа в столичния квартал “Княжево”. Показва документа от стената с гордост и го определя като повратна точка в развитието на компанията - те я превръщат от трудно оцеляващо държавно предприятие в печелившо дружество. Може би те са и реплика към хората, които му приписват греха да придобие и управлява дружество, което години наред е печелило наготово от междуправителствените спогодби с Русия. Самият Пешов е начело на “Главболгарстрой” от 15 януари 1990 г. Помни датата, а тази година е отпразнувал и 20-годишнина от идването си в компанията. И макар да го съобщава сдържано, вероятно си дава сметка, че за това време се е превърнал в знакова фигура за нея и за строителния бизнес в България.

Преди да постъпи в “Главболгарстрой”, Симеон Пешов дълго време трупаштаж в Министерството на строителството - първо в изчислителния център, после

- от 1980 г., като директор по капиталното строителство и техническия прогрес. През 1976 г. заминава в Москва, където три години работи в предшественика на “Главболгарстрой” - Главна дирекция “Строителство на НРБ в СССР”. И така до 1990 г., когато му предлагат да оглави строителната компания, която вече добре познава. По думите му заварва една “чисто казионна структура”, чиято основна дейност е да праща строителни работници в СССР. По тази линия на щат в “Главболгарстрой” в онзи период работят над 15 000 души.

През 1991 г. заради политическо неразбиране между двете държави дейността е прекратена, а на строителната фирма ѝ се налага да изтегли хиляди работещи и семействата им обратно у нас. Така на директора на “Главболгарстрой” се пада нелеката задача да осигури заетост на останалите в компанията около 2000 работници и служители. И точно тогава, като спасителен вариант, изплуват търговете за военните площадки в Русия. “Главболгарстрой” обаче няма капацитет да се пребори сама, така че се налага да се пробва като подизпълнител на по-мощните и ползващи се с държавна подкрепа германски строителни фирми.

“Седнах и написах писма на пет големи компании. Само една от тях - Hochtief, ми отговори, защото се познавахме отпреди”, разказва Симеон Пешов. Германското дружество изпраща своя представител за Източна Европа, с когото подписва и договора за съвместно участие. Първоначалният вариант на документа бил на символичните две страници, написани в самолета от Украйна за Москва. Следват ги обаче още 3 тома, всеки от по 70 страници.

“Тогава върнахме “Главболгарстрой” на руския пазар и започнахме да печелим търгове с други инвеститори. Може да се каже, че

това беше началото на възхода на компанията”, спомня си Симеон Пешов. Година по-късно средната заплата на служителите става 750 USD, което веднага връща и желанието за работа. След това години наред “Главболгарстрой” поддържа средна заплата от 550 USD - най-високата сред строителните компании в България.

Приватизация на кредит

Приватизацията на “Главболгарстрой” се случва с банков кредит в края на размирената 1996 г., във време на икономическа криза, банкови фалити и хиперинфлация. За разлика от редица други от онези години обаче този заем е върнат до стотинка, подчертава Симеон Пешов. А докато това стане, кредиторът държи свой човек в борда на строителната компания.

Всъщност за раздържавяването на “Главболгарстрой” се заговаря още след изправянето на дружеството на крака през 1992 г. Тогава правителството на Филип Димитров изпраща Ernst&Young да направят оценка. “Те работиха около година в компанията и започнаха преговори за продажба с чужди фирми. Нещата обаче не се развиваха в тази посока и впоследствие ние, част от работещите, решихме да създадем екип за мениджърска приватизация”, спомня си Симеон Пешов. Събират се около 600 души. Задачата с финансирането не се оказва толкова трудна при наличието на печеливш бизнес и приватизация, при която в брой се изискват само 10% от цената. През 1996 г. обаче правителството на Жан Виденов прави пълен завои, като заявява, че на бюджета му трябват пари, така че раздържавяването на строителното предприятие ще е кешово. “Това беше труден момент, но компанията беше в години на растеж, печалбата ѝ беше добра. Затова банките ни дадоха кредит”, връща лентата Пешов.

Плащат на държавата със синдикиран заем с водеща банка Булбанк. Финансов консултант на строителната компания по това време е Емил Хърсев.

Реакция на кризи

Първоначалната радост от успеха обаче не трае дълго, защото България е влязла в един от най-трудните си икономически периоди - годините 1997-1998. Кризата съвпада и с проблеми в Русия, които в крайна сметка довеждат до дефолт (невъзможност за обслужване на дълговете - бел. авт.). Това предизвиква четирикратно обезценяване на рублата, а за “Главболгарстрой”, която по това време разчитала главно на този пазар - до загуба от 10 млн. USD само за ден. “След това четири години се възстановявахме, а имаме да връщаме и големи кредити”, спомня си Симеон Пешов.

Зогия чучулига

И макар да твърди, че постепенно се оттегля от оперативната работа, продължава да ходи в офиса си всеки ден към 8 часа сутринта. Всъщност това надали е учудващо за човек, който определя себе си като безкрайно организиран и всяка сутрин е на крак още в 6 без 15. “Това не е много хубаво, особено през почивните дни, когато трябва да чакам всички останали да се настят. Но какво да правиш - биологичен часовник, цял живот съм така”, обобщава Симеон Пешов. Шегува се, че след оттеглянето от активния бизнес ще си поживее, а може би ще се отдаде на любимото си хоби - разходка в планините.

Питам го на кого ще повери “Главболгарстрой”. Засага - на главния изпълнителен директор Павел Калистратов и младите мениджъри в компанията, а по-нататък... “Ще видим, те да му мислят!”, добавя той.

Радостина Маркова

Визитка Симеон Пешов е 64-ти по богатство в България

- Симеон Пешов (69 г.) е президент и голям акционер в строително-инвестиционния холдинг “Главболгарстрой”. Начело на компанията е от 1990 г.
- Той зае 64-то място в класацията на “100-те най-богати българи” със състояние на стойност 61.5 млн. лв.
- Завършва инженерно-строителния институт през 1966 г.
- Трупа стаж първоначално в изчислителния център на строителното министерство, където работи по проекти за организация и управление на строителството.
- През 1976 г. заминава на работа в Москва, където прекарва около 3 години.
- След завръщането си в България през 1980 г. оглавява дирекция “Капитално строителство и технически прогрес” в министерството. Тя отговаря за всички нови за това време заводи - за гипсокартон, минерална вата, цимент и др.
- Десет години по-късно, след промените през 1989 г., Симеон Пешов поема “Главболгарстрой”. За около година изправя дружеството на крака и успява да възстанови до голяма степен позициите му на ключовия за дейността му руски пазар.
- В края на 1996 г. заедно с още 600 души от компанията организира работническо-мениджърско дружество и приватизират “Главболгарстрой”, но с кешово плащане.

Структура по холандски модел с една офшорка

Дружеството не е семейна фирма, въпреки че синовете и съпругата на Симеон Пешов също са сред акционерите

Интересно е кои са акционерите в компанията и все още ли са сред тях онези 600 души, участвали в раздържавяването? Симеон Пешов бърза да уточни, че “Главболгарстрой” не е семейно дружество. Макар и злите езици да твърдят обратното, тъй като сред акционерите присъстват синовете му Калин и Камен, както и съпругата му Бисерка. Малко над 20% участие в “Главболгарстрой

холдинг” чрез “ЮС” АД има има една регистрирана в Китър офшорна компания “Голдън кейп”.

Уникален модел

“Всъщност структурата съм я взел от една холандска фирма, но сме я развивали във времето и в крайна сметка се получи уникален модел. В него членове на моето семейство са големи акционери, но не и мажоритарни собственици, както би било в една семейна фирма”, категоричен е той.

Основно правило за акционерите

Водещото правило в компанията, взето от холандската фирма, е друго - всеки ме-

Любимата компания на властта

Президентът на “Главболгарстрой” е работил с правителството на Любен Беров, на Иван Костов, на Симеон Сакскобургготски, на тройната коалиция и на ГЕРБ

Определян от враговете си като умел лобист, а от подчинените си като прагматик, на мениджъра на “Главболгарстрой” не може да му се отрече едно: при всяка власт дружеството изпълнява едни от най-значимите обекти в страната. Симеон Пешов говори без смущение и по тази тема. Има своя версия

за този успех, свързана с дългогодишния опит в различни видове строителство, както и с големия финансов и технически капацитет. Девизът на компанията също е в този дух: “Доверие, завоювано с качество”.

Политиката - тема табу

Заради мащабите на своя бизнес президентът на “Главболгарстрой” смята, че няма право и на политически пристрастия. “Може ли холдинг, който дава хляб на 4000 души, да е добре например при управлението на БСП, а при следващото да уволни всички, да изчака няколко мандата и след това да се създаде наново?”, пита той. По тази причина категорич-

но е забранил политическите пристрастия във фирмата, а в началото на 90-те години дори издал заповед за това. “През 1990 г. на директорски съвет започна политически спор. Петнадесет директори щяха да се избият - БКП, СДС, Демократическа партия - от всички цветове. Тропнах по масата и казах: Стоп, ние сме се събрали да правим бизнес. За политически разговори има клубове и партии. Тук за политика няма да се говори. На следващото заседание един се опита и го изгоних”, разказва Симеон Пешов.

Успешна работа с много правителства
Изброява правителствата, с които е работил до момента

- на Любен Беров, на Иван Костов, на Симеон Сакскобургготски, на тройната коалиция, на ГЕРБ. С Бойко Борисов например работел добре още по време на кметския му мандат, при управлението на тройната коалиция. “Отношенията ни бяха на принципа: като поръча нещо, го изпълняваме - качествено и в срок. Независимо, че не е от управляващата партия. Имало е подмятания от някои от управляващите, че работя с него, но не съм позволявал да ми влияят. Натиск върху нас не е оказван. Прекалено сме политически неочетивни - категоричен е Пешов. И добавя: - Всички обекти са печелени на търг, подаръци не е имало.”

“Главболгарстрой” преживява тежко, но успешно настоящата криза

Компанията прилага теорията, че в криза трябва да се обучават кадри

Може би на фона на опита си от края на 90-те години президентът на “Главболгарстрой” посреща по-спокойно сегашната криза. И определено не я вписва сред най-критичните събития за компанията. “Преживяваме я тежко, но успешно”, обобщава той. Естествено с намален наполовина обем на работа и с цената на неизбежните съкращения - от 4000 души преди кризата работещите в дружеството сега са с 1000 по-малко. Като скрит коз обаче посочва мениджърските екипи в “Главболгарстрой”, както и непрестанното обучение на служителите. Залага най-вече на главния изпълнителен директор Павел Калистратов и на голям брой млади мениджъри. В това число включва и синовете си Камен и Калин, които след школовката на различни бизнеси днес са изпълнителни директори на холдинга.

Голямото обучение
“Теорията, че в криза



СНИМКА БОБИ ТОШЕВ

трябва да се обучават кадри, ние я прилагаме, при това не само на мениджърско ниво. Например, когато навлезе ригипсът, т.нар. сухо строителство, пратихме 10 млади работници в Австрия да се учат два месеца как се правят окачени тавани. Постоянно организираме курсове по охрана на труда, нови технологии. Працаме

млади мениджъри в САЩ и Франция. Голямото обучение обаче е на място по строежите”, убеден е Пешов.

Без дивиденди в криза

Като антикризисна мярка посочва и спрените дивиденди, въпреки че “Главболгарстрой” продължава да е на печалба. Всъщност

политиката на дивиденди започнала преди 3 години и продължила едва 2. Дотогава практиката на дружеството била цялата печалба да се реинвестира. “През тези две години, в които давахме дивиденди, обаче те бяха в такъв размер, че който беше вложил пари в компанията, си ги възстанови двойно”, категоричен е Симеон Пешов.

Сградата емблема

► За всеки, който е ходил до централата на “Главболгарстрой”, може би е странно и леко неудобно да пропътува разстоянието до столичния квартал “Княжево”.
► Въпреки това компанията е там повече от 15 години, а за нейното ръководство промяна на адреса с по-централен изобщо

не стои на дневен ред.
► Всъщност първата сграда на строителната компания била именно в центъра. Състояла се от две етажи в улчките зад някогашното строително министерство (днес - Министерство на регионалното развитие - бел. авт.).
► “Едната беше боядисана в розово и я наричахме “розовата къща Пинко”, спомня си Симеон Пешов.

Разказва също, че имала дървено стълбище, което скърцало ужасно. Впоследствие компанията преместила седалището си и наела три етажа в сградата на “Геопланпроект”.
► В сегашната си сграда “Главболгарстрой” се пренесла през 1995 г., още като държавна компания. Впоследствие дружеството инвестирало в обновяването ѝ, пренесло я в една от

емблемите си. Наскоро към основното тяло е пристроено допълнително триетажно, където се премести “ГБС - София” след вливането си в “Главболгарстрой” АД.
► Бившият вътрешен двор пък е преустроен на голям ресторант със стъклен купол, който по обедно време се ползва като столова, а по празнични поводи - в зала за празненства.



СНИМКА ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

ниджър да държи поне 3% от акциите. “Това го прави съсобственик, задържа го във фирмата и го кара да мисли по друг стопански начин”, смята Симеон Пешов. Изискването важи не само за холдинговото дружество, но и за дъщерните. Най-голямото сред тях е “Главболгарстрой” АД с онези 600 акционери, осъществили приватизацията. Сегашното дружество е наследник на първоначално регистрираното “ГБС Приват”, което след раздържавяването придобива акциите на “Главболгарстрой” и тегли банковия заем за сделката. В него всеки участник в приватизацията получил дял, като най-голям брой акции логично придобили хората от висшия мениджмънт. Дори техните дялове обаче не надвишават 4% от капитала. “Аз например имах 4% на старта, но след това започна продажба на акции и дълго време изкупувах. Сега поч-

ти не купувам”, обяснява Пешов.

Дъщерни фирми

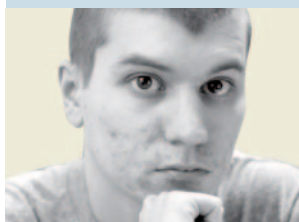
С времето се създават компании за инфраструктурно строителство и регионалните дружества - в Пловдив, Благоевград, Бургас, Русе, Плевен, Варна и т.н. Общо 20 на брой дъщерни фирми. Във всяка от тях холдингът владее 77% от акциите, а останалите 33% се разпределят между местния мениджърски екип, като директорът държи между 7 и 10%. “В края на годината, ако този екип от 5-10 души е работил добре, получават бонуси, равни на годишната им заплата. Доволни са и контролират добре работата на предприятието”, обяснява Симеон Пешов. Въпреки това във всеки борд участва и по един човек от холдинга. Така едновременно има контрол, но се дава и самостоятелност на местните компании.



CES 2011 ПОКАЗА НАКЪДЕ Е

Нови модели
таблети и 3D
технологии
доминират
престижното
технологично
изложение

Пламен Димитров
plamen.dimitrov@pari.bg



Георги Панайотов
georgi.panayotov@pari.bg



От 6 до 9 януари в Лас Вегас се проведе поредното международно изложение Consumer Electronics Show (CES), на което почти всички сериозни компании от бранша показват най-новите си предложения и начертavat пътя, по който ще се развива индустрията през следващите дванадесет месеца. Тазгодишното издание на шоуто беше доминирано от два типа технологии - таблетите и устройствата за 3D изображения. Това е показателно за движението на целия пазар, тъй като именно това се очаква да са движещите тенденции през 2011 г. Бяха показани и още голям брой разнообразни новости, сред които няколко нови модели мобилни телефони, "умни" устройства, свързани с интернет уреди, както и редица софтуерни продукти.

Тънките компютри

След като Apple изкараха своя таблет iPad през април миналата година, много от останалите високотехнологични компании се хвърлиха на същия влак и започнаха да правят свои версии, надпреварвайки се да изкарат "iPad убиец". Всъщност таблетите не са особена новост и доста от същите компании са разработвали свои модели още преди появата на рожбата на Стив Джобс, но iPad реално създаде еталона, който всички останали трябва да следват. На CES таблетки показаха множество компании, сред които Toshiba, Samsung, Dell, Panasonic и дори Research in motion, познати основно със своите BlackBerry смартфони. Иновациите обаче не спират само до изкопиране на направеното от Apple, защото някои компании са решили да направят доста смели експерименти с устройствата си. Ярко се отличават хибридните модели, които показаха например Asus и Samsung, които се превръщат от таблет в лаптоп и обратно. Това става чрез приплъзваща се клавиатура, която се прибира, когато не я ползвате, и се вади, когато искате да напишете нещо. Това решава един от основните проблеми пред устройствата със сензорен екран, а именно бавната скорост на писане.

В търсене на съвършенство

Въпреки че 3D технологията все още не е съвсем усъвършенствана, хай-тек компаниите изглеждат решени да я наложат в ежедневието на обикновения потребител. Новаторски решения за разглеждане на триизмерни картини и видео бяха показани от редица фирми, като LG, Sony, Toshiba и други. В момента за да гледа 3D съдържание всеки човек се нуждае от очила, които качват цената на цялата инвестиция. Затова "Свещеният Граал" на тази технология е възможността за гледане на 3D без необходимост от допълнителна периферия, при това без изживяването до води до ужасно главоболие сред част от зрителите. Разбира се, дисплеите с триизмерни възможности вече не са само за телевизори и се слагат дори в лаптопи, а покрай устройствата за възпроизвеждане на 3D съдържание се развиват и тези за неговото създаване, като разнообразни камери и фотоапарати.



ТРЪГНАЛА ИТ ИНДУСТРИЯТА

SONY СЕРИЯ CYBER-SHOT	LG OPTIMUS BLACK	SAMSUNG TX100	TOSHIBA QOSMIO X500
			
Досега доброто качество на изображението и контролът над шума при ниско осветление, присъщ за тези сензори, бяха запазени единствено за DSLR фотоапаратите. Sony обаче не само са го натикали в "джобния" корпус на топмодела си от Cyber-shot серията - TX100V, но са го и подплатили с 16.2 мегапиксела и сензорен екран. Благодарение на новия си сензор фотоапаратът на Sony дава качество на изображението, близко до това на DSLR фотоапаратите от потребителски клас. Още по-впечатляваща е възможността да заснема триизмерни снимки само с един обектив. 3D снимките се гледат на компютърен монитор или телевизор, който поддържа тази технология. Soft Skin режимът пък е мечта за всички момичета, тъй като в момента на заснемането прави бърз ретуш на лицата им. Единствената слаба страна на TX100V е фиксираният му и изключително малък, несменяем обектив.	По думите на компанията техният най-нов модел Optimus с операционна система Android и 4-инчов екран е най-тънкият смартфон в света с такъв размер дисплей - дебелината му е едва 9.2 мм в най-издутата част. Екранът "Nova" не просто е голям, но е и един от най-ярките на пазара, а от LG настояват, че е до 50% по-енергийно ефективен от обикновените LCD сензорни екрани. Това е и първото мобилно устройство, предлагащо Wi-Fi Direct технологията за бърз и висококачествен трансфер на данни между мобилни устройства, както и първата в света 2MP предна камера.	Ако не можете да решите дали искате таблет или лаптоп, TX100 е един от продуктите, които биха ви улеснили живота. Това е хибридно устройство, съчетаващо 10.1-инчов LCD екран с резолюция 1366x768 и клавиатура, която може да се прибира или да се изважда според нуждите. Това не е единственото такова устройство - Asus показаха своето предложение Eee Pad Slider на същото изложение, а в края на миналата година Dell показаха своя Inspiron Duo. Подобно на последните модели MacBook Air на Apple и TX100 няма да се продава с харддиск, а със solid-state drive (SSD) - полупроводниково устройство за съхранение на данни. Тези устройства имат по-малко пространство, но нямат никакви движещи се части, което ги прави доста по-издръжливи. Това се отразява и на живота на батерията, като според Samsung устройството им издържа до 9 часа работа. Ще се появи на пазара през март.	Лаптопът Qosmio X500 е направен основно с цел забавление. Идва с второ поколение Intel Core i5 или i7 процесор, а освен това предлага и 2D към 3D конвертиране и поддръжка на HDMI, през който можете да пуснете триизмерни филми към телевизор с възможности за възпроизвеждане на 3D изображения. Това е част от цялостната тенденция сред хай-тек компаниите - да не ограничават триизмерните технологии единствено до телевизорите, а да ги вкарат във всякакви други устройства. Qosmio X500 включва и хибридно устройство, което има 500 GB харддиск и 4 GB флаш памет, която позволява лаптопът да се активира само за няколко секунди.

КАКВО Е CES

Изложението CES е проведено за пръв път през 1967 г. и досега се прави всеки януари в Лас Вегас, Невада. Особеното при него е, че то не е отворено за масовата публика, а единствено за медии и компании. На него периодично ексклузивно са се появявали популярни джаджи, които ползваме и до днес. Пред далечната 1970 г. там за пръв път е показан VCR - устройство за гледане и запис на видеокасети. Тази тенденция на CES да се демонстрират върхови технологии продължава и до настоящия момент. През 1998 г. там за пръв път е демонстриран телевизор с висока резолюция (HDTV), а през 2004 г. са представени Blu-ray дисковете.

LG LZ9700	RIM PLAYBOOK 4G	NVIDIA PROJECT DENVER ARM ПРОЦЕСОРИ	ЕЛЕКТРИЧЕСКИ FORD FOCUS
			
Понастоящем 72-инчовият модел LZ9700e най-големият 3D телевизор с LED подсветка в света. На базата на Full LED технологията на LG телевизорът е оборудван с пълен панел светодиоди (LED) директно зад самия екран. Така според компанията изображенията върху него са по-цветни и по-ярки от обикновено. Моделът ще бъде достъпен за потребителите в началото на 2011 г., като конкретните условия ще бъдат обявявани на съответните локални пазари. На изложението корейската компания представи и своето решение за "умна" телевизия, кръстено простиичко SmartTV. Платформата е доста изчистена, като от нея са премахнати голяма част от функциите, сметнати за излишни от LG. Присъстват обаче възможности за споделяне на съдържание между телевизора и друго устройство, както и за достъп до интернет директно от ТВ приемника.	Новият таблет на канадската компания Research in motion е поредното доказателство, че погледът на технологичния свят се е насочил именно към този нов вид устройства. Досега RIM бяха известни единствено със своите бизнес ориентирани смартфони от серията BlackBerry, но ето че и те са решили да се насочат към новата ниша. PlayBook има 7-инчов екран, тежи около 400 г и е с дебелина малко под 10 мм. Първоначално ще бъде пуснат модел, разполагащ единствено с Wi-Fi възможности за свързване, но по-нататък ще бъде изкарана и 4G версия, работеща с мрежата на американския телеком Sprint. Преди известно време шефът на Apple Стив Джобс заяви, че таблети с подобен размер са обречени, защото според него екран с размер под 10 инча е прекалено малък за ефективна употреба, но от RIM явно не са съгласни.	В сферата на процесорите назрява война, защото Nvidia заявиха желанието си да навлезат в територии, които досега на практика бяха окупирани от Intel. Така нареченият проект "Denver" е процесор, базиран на ARM архитектурата вместо на наложената от Intel x86. Той няма да е насочен към мобилни устройства - там компанията вече се опитва да наложи своята серия Tegra 2 - а ще е предназначен за персонални компютри, работни станции и дори сървъри, които са традиционни бастиони на Intel. Тази обява дойде само един ден, след като шефът на Microsoft Стив Балмър обяви, че следващата версия на Windows ще е специално оптимизирана, за да работи и с ARM процесори. Това означава, че плановите на Nvidia не са съвсем налудничави, въпреки огромната преднина на Intel в тази област.	CES не е място, където се демонстрират единствено компютри и телевизори. В Лас Вегас американският автопроизводител Ford показва най-новия си модел от серията Focus, който ще е изцяло електрически и който би трябвало да се появи в Европа през 2012 г. Според производителите новият Focus ще се зарежда по-бързо от своя конкурент Leaf на Nissan и ще предлага по-добро съотношение гориво - изминат път от Opel Ampera, европейската версия на GM Volt. Колата ще се зарежда 3-4 часа и с пълна батерия ще може да развива максимална скорост от 136 км/ч. Автомобилът идва със софтуер от Microsoft и литиево-йонни батерии от LG. Все още от Ford не са решили къде точно в Европа ще бъдат сплобявани новите Focus, не се споменава и евентуална цена.

24

СВОБОДНО ВРЕМЕ

Звезден прах

10

► USD струва аналогичната услуга на Google

2000

► лв. може да достигне цената на "правото" да купиш името на звезда, като цената се определя от големината и яркостта ѝ на небосклона

” Нищо не пречи на търговците да продават сертификат за една и съща звезда на повече от един клиент, без той да разбере

Или успешният модел на бизнеса “подари звезда”

Една от красотите на пазарната икономика е, че всичко подлежи на продажба, включително небето. От края на 70-те години на XX век няколко компании започват да продават възможността да се купи името на звезда. Български предприемачи също са възприели идеята и вече близо четири години я прилагат. Едно бързо търсене в Google дава поне 5 резултата.

Нима има нещо по-романтично от това да се подари звезда на любим човек? Въпросът е в това какво всъщност купуваш и дали зад сантименталността на подаръка не се крие схема за лов на лековерни клиенти.

Бизнес план

Пионер в бизнеса с “продажба” на звезди е Световният звезден регистър (www.starregistry.com). Основан през 1979 г. в САЩ, до момента той е продал над половин милион наименования на звезди, въплътени в красива папка, съдържаща името на звездата, поздравителна картичка и сертификат за автентичност.

Това е стандартният пакет, предлаган и у нас. Разликата е само в картинката, използвания материал за рамката на сертификата и каталога, в който се вписва наименованието на звездата. Според ofertите на българските търговци в интернет цените варират от 40 до 2000 лв. - зависи колко ярка и голяма е звездата.

Уникално? Да, ама не е!

Преди да си купите правото да кръстите звезда на нечие име, е добре да знаете три факта:

1 Единственият официален и регламентиран регистър, в който се записват имената на звездите, е този на Международния съюз на астрономите (IAU). В него членуват 10 124 учени поне с докторска титла от 70 държави.

Поради огромното количество небесни тела звездите в регистъра са записани с

поредица от букви и цифри. IAU не продава имена на звезди. Всички останали регистри и каталози с имена нямат научна стойност, колкото и да ви убеждават в противното притежаващите ги компании, затова и не е възможно имената, вписани в тях, да бъдат признати.

2 Регистрите на различните компании се припокриват. Терминът “уникален” означава единствен по рода си и не може да се отнесе към звезда, чието име е прогадено и ще бъде прогавано от десетки фирми. Факт е, че не знаете със сигурност дали преди това някой не я е кръстил Цура или John, както и дали фирмата няма да продава многократно координатите на

най-атрактивните звезди. **3** Google повече от 96 години предлага подобна услуга, но тя струва 10 пъти по-малко, отколкото при българските фирми. Разликата е единствено, че звездата ви се маркира в кода на Google Earth и всички виждат, че вече е заета. А парите отиват за финансиране на проекти за космически изследвания.

Ефект

Успехът на тези продажби се дължи и на предположението, че повечето жени приемат такъв подарък за ефектен, изключително романтичен и сантиментален. Поне така сочат форумите, в които е обсъждана темата. Според споделяната информация там именно жените

са основните купувачи на звезди.

На въпроса как биха реагирали, ако някой назове звезда на тяхно име, и дали биха си купили това право, мъжете отговарят доста по-практично: от “Безсмислено харчене на пари е, но щом я прави щастлива” до “Ако я усетя, че е изхарчила 150 лв. за подобна глупост, ще ѝ обухам сертификата в главата с цялата му рамка и к’вото друго има там!”. Някои дори също признават: “Аз не бих се зарадвала на такава хартия, нито мъжът ми.”

Легитимност

Бизнесът с продажба на звезди е напълно легален. Проблем е, че нито един от търговците не подчертава, че астрономите не

признават това кръщаване и то фигурира единствено в базата данни на съответния търговец. Друг сайт може да продаде същата звезда на друг човек.

Информацията за това често е умело прикрита из сайта и остава незабележима на фона на гръмките обещания за “уникален подарък”. Някои сайтове дори не разясняват, че става дума за фиктивно откупуване на името, а не за реално кръщаване на небесно тяло. Напълно идентичен е и случаят с компаниите, продаващи парцели на Луната.

Решение на всеки потребител е дали да даде от 90 до 150 лв. за сертификат и картичка от цветна, гланцирана хартия с надпис за уникалност. Ако размисли

над покупката си, няма възможност да потърси правата си. От Комисията за защита на потребителите обясниха, че “законът третира разумния потребител. Него подобни оферти не би трябвало да го заблудят.”

Така няма как да не признаем, че бизнес идеята я бива - генерира приходи от продажбата на... нищо. Този модел може да се приложи и към други обекти - например за издаване на сертификати за кръщаване на жълтите павеа пред парламента или плочките пред НДК в София.

Повярвайте, може. Проверихме в Столичната община. Само не ги надписвайте, защото това вече е вандалска проява.

Георги Панайотов

