Новини ▶ 8

НОИ очаква 190 млн. лв. дефицит

Проблеми с изплащането на пенсии няма да има, каза Христина Митрева, управител на НОИ

Новини ▶ 6

"Набуко" е приоритет за България

▶ **Николай Младенов,** министър на външните работи

Компании ▶ 11

Кредитирането е най-евтино от година насам

Лихвата по ипотечните заеми достига 8%, сочат последните данни на БНБ. Най-големи са понижеията при потребителските и ипотечните заеми в евро

pari.bg
Пари

Понеделник
28 юни 2010, брой 119 (4930)

USD/BGN: 1.59088	EUR/USD: 1.22940	Sofix: 373.03	BG40: 107.05
▼ -0.26%	▲ +0.26%	▲ +0.11%	▲ +1.40%
Българска народна банка	Българска народна банка	Българска фондова борса	Българска фондова борса

Компании ▶ 14

Над 11% ръст на премиите в здравно осигуряване

Изплатените претенции от фондовете са се повишили с 13.1% в края на април, сочат данните на Комисията за финансов надзор

цена 1.50 лева
9 770861 560012 >

ПОЛОВИНАТА ПЛАЖОВЕ ОСТАВАТ НЕОХРАНЯЕМИ

Високите начални цени отблъснаха бизнеса от търговете за отдаване под наем на черноморските плажове. До момента са избрани наематели само на 3 обекта

▶ 4-5

Коментар ▶ 2

За отговора на един въпрос

Сегашното правителство може да се поучи от грешките на предишните. Ясна, категорична и публична позиция в преговорите с Русия може да бъде само от полза

Новини ▶ 7

Бизнесът се оплака на Първанов от кабинета

„Държавата продължава да бави разплащането си с фирмите и прилагането на антикризисните мерки", каза председателят на Българска стопанска камара Божидар Данев

Новини ▶ 8-9

Аню Ангелов съкращава 167 висши командири

„Предстои освобождаване на генерали на пределна възраст", каза министърът на отбраната Аню Ангелов. Това е втората вълна съкращения в армията

Новини ▶ 9

50 млн. EUR трябват на София за транспорта

Столицата ще кандидатства по Оперативна програма „Регионално развитие ", за да модернизира масовия градски транспорт. 5 млн. EUR трябват само за електронната система

Печеливш
Огнян Донев

Основният акционер в "Унифарм" АД Огнян Донев ще вземе 178.4 хил. лв. брутен дивидент от компанията. Според материалите към отчета за първото тримесечие Донев има 356 823 лота в дружеството, което на общото си събрание реши да задели по 0.50 лв. дивидент на акция. Огнян Донев ще получи и 1 784 115 нови акции, които са издадени в резултат на 6-кратно увеличение на капитала със собствени средства.

Губещ
Джеймс МакНърни

Базираната в Чикаго самолетна компания Boeing Co обяви, че ще подложи на тестови процедури петте си реактивни авиолайнера от серията 787, преди да ги пусне на редовните си първи полети. Решението беше взето поради открити проблеми в качеството на опашния стабилизатор, обясниха от компанията, като вече са предприети инспекции на всички 23 самолета, построени досега.

Мнения

▸ По темата „167 висши командири остават без работа от 1 юли"

▸Недопустимо и крайно несправедливо е служителите на МО и МВР да се пенсионират по различен начин от останалите трудещи се, както и да взимат 20 брутни заплати, пари за дрехи, да имат субсидирани почивни станции, евтини телефонни разговори и т.н., и т.н. Да говорим, че тези професии са по-рискови и по-стресови, е невярно и лъжовно. Стресът е при работниците в частния сектор (заради голямата безработица и дивашкото отношение на работодателите към хората), а опасни професии има много повече от службите в МВР и МО. Като не им изнася, да идат в частния сектор - да видят за какво става дума.

guro

Интересът към круизните пътувания в България се засилва

Пари

Бюрокрацията изяжда парите на бизнеса

pari.bg Топ 3

1 НОИ очаква 190 млн. лв. дефицит. Пенсии ще се изплащат, но за сметка на държавния бюджет, успокояват от института.

2 Гордост и предразсъдъци. Предстоящият гей парад в София събра вниманието на западните дипломати.

3 Русия иска да строи „Силиконова долина". Страната търси помощ от Запада за въвеждането на високи технологии.

Коментар

За отговора на един въпрос

Иван Бедров
ivan.bedrov@pari.bg

> Сегашното правителство може да се поучи от грешките на предишните. Ясна, категорична и публична позиция в преговорите с Русия може да бъде само от полза

Днес е дългоочакваният ден Х. Газът поскъпва. И то много поскъпва. По-високи цени на горивото, по-високи разходи за бизнеса, по-високи цени за крайните потребители, по-малко продажби, по-малки печалби... Верижната реакция започва. "И всички се питат защо", пееше Милена преди много години.

Пазарната цена на газа се повиши, тази цена е в долари, а доларът също поскъпна. Всяко от трите твърдения е вярно, но въпреки всичко това не е верният отговор. Отговорът щеше да бъде верен, ако газът беше стока като много други. Ако беше търгуван на борсите, ако можеше да се купи отвсякъде, ако цената му беше еднаква в целия свят. Тогава на правителството нямаше да му се налага да отговаря на въпроси за цената на газа. Сещате ли се някой да занимава министрите с повишената цена на кафето?

Цената на газа в България зависи от българската изпълнителна власт. Не изцяло, но все пак зависи. И затова именно правителството трябва да даде ясен отговор защо газът поскъпва. Най-често споменаваният отговор се казва Румен Овчаров. Отскоро и министърът на икономиката, енергетиката и туризма Трайчо Трайков дава този отговор. Според него заради подписания от бившия икономически министър Румен Овчаров газов договор през 2006 г. България досега е платила 700-800 млн. USD в повече. Ако имате доверие в ГЕРБ, Бойко Борисов и Трайчо Трайков, имате пълното основание да им повярвате.

За Синята коалиция отговорът също се казва Румен Овчаров. Според Мартин Димитров подписването на нов договор през 2006 г. е било напълно излишно преди изтичането на подписаните още от синьото правителство договори през 1998 г. Неговите изчисления достигат до числото 1 млрд. лв., които България е платила в повече за последните 4 години. Ако имате доверие в Синята коалиция, Мартин Димитров и Иван Костов, имате пълното основание да им повярвате.

Самият Румен Овчаров казва, че ако не бил подписал договора през 2006 г., сега България е щяла да купува много по-скъп газ. И че всъщност България е спестила, а не е изгубила пари. Ако имате доверие в БСП, Сергей Станишев и Румен Овчаров, имате пълното основание да им повярвате.

Така всеки може да избере на кого да повярва и отговорът на основния въпрос се превръща в много отговори. За всеки вкус. Само че този разговор е за пари, а не за доверие. И това кой на кого има доверие няма нищо общо с огромното поскъпване на газа.

Истината е, че преговорите и договорите са секретни. И докато те остават секретни, няма как да стигнем до отговора на основния въпрос. През 2006 г. България все още беше извън Европейския съюз. Днес България вече е част от отбора на силните. И понеже в момента също трябва да текат преговори за нов договор за доставка на газ, и понеже и този път обществото не знае за тях, сегашното правителство може да се поучи от грешките на предишните. Ясна, категорична и публична позиция в преговорите с Русия може да бъде само от полза. И това е единственият начин сегашното правителство да предотврати следната ситуация: след няколко години газът отново да поскъпне и отговорът на въпроса "защо" за всички да се казва Трайчо Трайков.

Пари
НАЦИОНАЛЕН БИЗНЕСВСЕКИДНЕВНИК
WWW.PARI.BG
УЛ. КНЯЗ БОРИС I №161
София 1202
e-mail: office@pari.bg
информация: 4395800
Издава
Бизнес Медиа Груп АД,
част от Bonnier Business Press

ИЗПЪЛНИТЕЛЕН ДИРЕКТОР И ГЛАВЕН РЕДАКТОР
Лилия АПОСТОЛОВА
4395802
lapostolova@pari.bg
МЕНИДЖЪР РЕКЛАМА
Станислава АТАНАСОВА
4395851
satanasova@pari.bg
УПРАВИТЕЛЕН СЪВЕТ
Лилия АПОСТОЛОВА
Ричард КЛЕГ
Стефан НЕДЕЛЧЕВ

РЕДАКЦИОНЕН ЕКИП
I зам. главен редактор
Георги АНДРЕЕВ - 4395825
gandreev@pari.bg
Зам. главен редактор
Мария ВЕРОМИРОВА - 4395865
mveromirova@pari.bg
Зам. главен редактор
Иван БЕДРОВ - 4395438
ivan.bedrov@pari.bg
ИНВЕСТИТОР
Мирослав ИВАНОВ - 4395867
mivanov@pari.bg

БИЗНЕС
Мила КИСЬОВА - 4395863
mkisiova@pari.bg
ЖУРНАЛИСТИ
Биляна ВАЧЕВА - 4395866
bvacheva@pari.bg
Филипа РАДИОНОВА - 4395866
philippa.radionova@pari.bg
Дарина ЧЕРКЕЗОВА- 4395877
dcherkezova@pari.bg
Красимира ЯНЕВА - 4395876
kyaneva@pari.bg
Иглика ФИЛИПОВА - 4395867
iphilipova@pari.bg
Аманас ХРИСТОВ - 4395818
ahristov@pari.bg
Николета ЦВЕТКОВА - 4395876
ncvetkova@pari.bg
Радослава ДИМИТРОВА - 4395823
rdimitrova@pari.bg
Елина ПУЛЧЕВА - 4395877
epulcheva@pari.bg
Елена ПЕТКОВА - 4395857
elena.petkova@pari.bg
Георги ГЕОРГИЕВ - 4395868
ggeorgiev@pari.bg

ФОТОРЕДАКТОР
Марина АНГЕЛОВА - 4395879
mangelova@pari.bg
ДОКУМЕНТАЦИЯ - 4395884
РЕКЛАМА - 4395872, 4395891
факс 4395826
АБОНАМЕНТ И РАЗПРОСТРАНЕНИЕ
4395835, 43 95 836
СЧЕТОВОДСТВО - 4395815
ПЕЧАТ: Печатница София ЕООД
ISSN 0861-5608

Цитат

Втората атомна електроцентрала в Белене ще бъде построена, но при ясни правила за финансиране и ангажименти

▸ **Цецка Цачева,** председател на Народното събрание

Число на деня

5.3

▸ млн. лв. са приходите от такса "Експлоатация" на рекламните съоръжения по пътищата за 2009 г. Приблизително същият е размерът на постъпленията и тази година. Несъбраните вземания са около 1 млн. лв.

Под дъгата

Многообразие под охрана

И тази година гей парадът се проведе в центъра на София, но при засилено полицейско присъствие

За трета поредна година в София се проведе гей парад под мотото „Обичай равенството, прегърни разнообразието". За разлика от първия път преди две години, когато парадът беше изнесен от тогавашния кмет Бойко Борисов в Южния парк, сега шествието отново се проведе в центъра на столицата. Строго охраняван. Участници се допускаха само след проверка на лична карта и получаваха зелена гривничка, след което можеха да влязат в заградения сборен пункт при НДК. Няколко противници, които все пак успяха да се промъкнат, бяха изведени от полицията. Според данните служителите на реда са били над 300 души.

Разнообразни реакции

Полицаите обграждаха шествието и по целия му път до градинката при Паметника на Съветската армия. С изключение на единични подвиквания и една хвърлена бутилка от бира сблъсъци нямаше, а реакциите на минувачите варираха от одобрение, през обикновено любопитство до възмущение и цъкане с език.

Привърженици и противници

Гей парадът беше предшестван от разнопосочни обществени реакции, като се стигна дотам, че 11 посолства официално се обявиха в подкрепа на събирането. На шествието присъства депутатът от Партията на европейските социалисти Майкъл Кешмън. За сметка на това от Светия синод пък заклеймиха парада като „срамна демонстрация на содомския грях". Малко преди него в събота противници се събраха на „анти гей парад" пред храм-паметника „Св. Александър Невски" с аргументите, че протестират в защита на семейството.

Филипа Радионова

▸ **Третият поред гей парад в София този път събра повече хора** СНИМКА ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

На левия фронт

Кадиев пак е кандидат за кмет на София

Мисля, че след 20 години сини и десни кметове бавно идва времето на нещо червено

Георги Кадиев, кандидат за кмет на София, БСП

БСП се готви за лидерска битка

Градската организация на БСП в София одобри Георги Кадиев за кандидат за кмет на София на местните избори следващата година. Кадиев ще се състезава за поста втори път, след като загуби още на първия тур от Йорданка Фандъкова на предсрочните избори в столицата в края на миналата година. Този път той се надявал хората да гласуват заради експертните му качества, а не по партийни предпочитания. На конгреса на градската организация в неделя беше предложена и кандидатурата на депутата Корнелия Нинова, но тя си направи самоотвод.

Лидерският въпрос

Председателят на БСП-София Румен Овчаров не пропусна в доклада си и въпроса за председателя на партията. Според него в БСП трябва да има лидерско състезание, защото единственият й шанс е промяната. В същото време той посочи, че срещу сегашния председател Сергей Станишев имало и много необосновани критики. Овчаров поиска и оценка на управлението на партията през последните четири години.

Катастрофално управление

Основна тема на конгреса беше и управлението на ГЕРБ, което Овчаров определи като катастрофа. Според него с управлението си ГЕРБ налага полицейщина, гони чуждестранните инвеститори, води неуспешна политика в образованието и здравеопазването. Сергей Станишев предупреди за „тотален срив в страната" и предстоящи бунтове през следващата година. По-рано лидерът на БСП обяви също, че правителството блъфира за необезпечените договори, които според управляващите възлизат на 2 млрд. лв. Той припомни, че от левицата многократно са искали договорите да бъдат показани, но досега това не се е случило.

На БСП й е необходимо лидерско състезание. Новият председател на партията трябва да бъде избран с общопартиен избор

Румен Овчаров, председател на БСП-София

Плажовете - скъпи и

Високите цени на търговете отблъснаха бизнеса. Половината обекти

Това лято на 77 плажа няма да има не само почиващи, а дори и кой да ги стопанисва

Красимира Янева
kyaneva@pari.bg

Държавата за пореден път се провали при отдаването под наем на плажове по Черноморието. Причината - високите начални цени. И както се казва: "Който ламти за много, изгубва и малкото." Така, вместо да предложи по-ниски цени, за да има кой да стопанисва плажовете, да има премествaеми обекти, за които да се разкрият сезонни работни места, да се плащат допълнителни такси за разрешителни, лицензи и т.н., общините ще плащат за табели с надпис "Плажът е неохраняем".

От 17 търга за отдаване под наем има избрани наематели само за 3 плажа - "Кабакум-Бисер" в община Варна, "Приморско-юг" и "Русалка", като все още няма подписани договори. За останалите 14, сред които къмпинг "Градина", "Градина-централен", "Каварна", ще има повторни търгове в средата на юли. Засега те влизат в списъка на 77-те неохраняеми плажа. През миналата година обаче те са били 130. През тази година 67 плажа имат концесионери, а други 20 са под наем.

> Провежданите в момента процедури са за по-малко посещавани и непривлекателни морски плажове

Защо се стигна дотук

Най-големите и атрактивни морски плажове по Черноморското крайбрежие са с предоставени концесии или са отдадени под наем, твърдят от МРРБ. "Провежданите в момента процедури се отнасят основно до по-малко посещавани и непривлекателни морски плажове, за които досега не е имало интерес за предоставяне на концесия или отдаване под наем. За тези плажни ивици и през 2009 г. са провеждани процедури за отдаването им под наем, но не е имало кандидати", обясни Милен Топалов, директор на дирекция "Концесии" в регионалното министерство. Сред неатрактивните са най-северните плажни ивици, предимно отдалечени от населените места, с ниска посещаемост на туристи, по-кратък активен сезон, липса на изградена инфраструктура, стръмни скатове зад пясъчните ивици, затрудняващи пешеходния достъп до тях, и др.

Скъпотия

От Асоциацията на концесионерите на плажове са съгласни, че предложените обекти не са достатъчно атрактивни. Обаче от бранша виждат и друг проблем. Началните тръжни цени от години са високи. Затова няма и интерес към търговете.

Освен това кабинетът "Станишев" увеличи от 30 на 50% свободната от чадъри и шезлонги площ, но не намали таксите за тях. Така през тази година, за да станат цените по-примамливи за частните фирми, от МРРБ обясниха, че са свалили първоначалните цени средно с 33% в сравнение с тези през 2009 г. "За повторните търгове в средата на следващия месец първоначалните наемни цени са намалени с още 30%. По този начин общото намаление на наемните цени спрямо 2009 г. е с над 53%", обясни Топалов.

Ценообразуване

Въпреки това от Асоциацията на концесионерите на плажове искат ценообразуването да става по нов начин - в зависимост от самия плаж, неговата достъпност, местоположение и т. н., а не както е досега, на база площ.

> За повторните търгове в средата на следващия месец първоначалните наемни цени са намалени с още 30%

"Обмисля се промяна в

... неохраняеми

остават без наематели

СНИМКА БОБИ ТОШЕВ

Закона за устройство на Черноморското крайбрежие, която да позволи да се дават части от крайбрежната плажна ивица под наем, като по този начин наемната цена да се определя за използваемата част от морския плаж, а не за цялата плажна ивица, както е досега", обясни Милен Топалов. Според него икономическата криза в страната и последиците от нея за туризма също са причина за липса на достатъчно интерес за наемане на плажовете, въпреки че първоначалните наемни цени бяха значително намалени спрямо 2009 г.

Спасението - общините

Вариантът за някои плажове, като "Каварна" например, е общината да го обезопаси за своя сметка. Преди време от Българския Червен кръст предложиха общините да правят това предвид факта, че от тази година половината от концесионните такси за плажните ивици ще отиват в общинските хазни.

Приходи

До края на годината се очакват приходи от концесионни възнаграждения по концесионни договори за морски плажове над 9 млн. лв.

Приходите от морски плажове, които са отдадени под наем, са в размер на 753 хил. лв., съобщиха от регионалното министерство.

53

процента е намалението в началните цени на повторните търгове спрямо тези от 2009 г.

77

са неохраняемите плажове през тази година

14

плажа може да имат наематели в средата на юли

Позиция

Наемът е само част от разходите

Цените за обявените търгове са нереално високи. Един плаж, който е извън населено място, не може да изкара толкова пари, колкото друг, който е в населено място. Например за плаж от 5 дка цената е 80 000 лв. Това е несериозна оферта. Заради високите цени няма интерес. Имам чувството, че това се прави нарочно. Вече 3 години става така и един сериозен ресурс остава ничий.

Сега цената се определя в зависимост от площта. Тя трябва да се определя от многокомпонентен анализ. Ние предложихме групиране на плажовете според техните особености - къде се намира плажът и какъв е. Например плажовете в "Златни пясъци", "Албена" и "Слънчев бряг" не може да се сравняват с други, които са извън населени места. Плаж, който е в защитена зона, не може да се сравнява с такъв, който е в областен център. Сега плаж, до който трудно се стига пеша, е с цена като за плаж в центъра на Варна.

Ивo Стефанов, председател на УС на Асоциацията на концесионерите на плажове

> **Управляващите трябва да имат предвид, че покрай отдаването под наем на плажове се отварят работни места, плащат се такси, лицензи**

Например една част от плажа "Атанасовското езеро" е резерват, а друга са солници. Площта му е голяма, но тя реално не се използва. Министерството отказва да го раздели на части и да ги отдава така. Обявената цена на "Липите" на втория търг е 14 815 лв. Висока е. На този плаж няма нито ток, нито вода. Наемателите печелят от услугите, които предлагат, и от заведенията. Наемът е само една част от разходите по обекта.

Понякога дори другите - за обезопасяване и т.н., са по-големи. Казват, че цените на услугите, предлагани на плажовете, били високи. При активен сезон от 60 дни какви трябва да са цените? Управляващите трябва да имат предвид, че покрай отдаването под наем на плажове се отварят работни места, плащат се такси, лицензи, разрешителни - и това са все приходи в хазната. Морският плаж е ресурс, базата, на която трябва да се развива туризмът. Ако хотелите, които са по Българското Черноморие, бъдат преместени 50 км навътре, никой няма да отиде в тях.

Отговор

Нямаме пари за стопанисване

За съжаление тази година има отлив на желаещите да вземат на концесия голяма част от плажовете на територията на община Бургас. Въпреки огромното ми желание да запазим в пълен обем предвидените дейности относно морски плаж "Бургас-централен" не са предвидени средства в бюджета за 2010 г.

Община Бургас ще осигури периодично почистване на плажната ивица, както и поставяне на предвиденото обозначение за неохраняема зона, с което се надяваме да осигурим минимални условия за безопасност и хигиена на морски плаж "Бургас-централен".

Д-р Ивайло Димитров, директор на Дирекция "Здравеопазване, превенции и спорт" в община Бургас

> **Както и в предишни години, общината ще се грижи за поддържането на хигиената на неохраняемите плажове**

За съжаление няма предвидени средства за стопанисване и на останалите плажове, включително и плаж "Росенец-север". Както и в предишни години, общината ще се грижи за поддържането на хигиената на неохраняемите плажове. За съжаление това е една губеща дейност за общината.

Относно търговете за наем - най-вероятно липсата на интерес към тях от страна на фирми може би е резултат от финансовата криза, както кратките концесионни договори и малката възвръщаемост на финансови средства.

▶ Начални цени за отдаване под наем на плажове

Област	Цена за първи търг	Цена за втори търг
Бургас		
Кампинг "Градина"	112 564 лв.	78 795 лв.
"Каваците-юг"	58 226 лв.	40 758 лв.
"Градина-централен"	49 297 лв.	34 508 лв.
"Росенец-север"	14 517 лв.	10 162 лв.
"Малък плаж "Оазис"	10 464 лв.	7 325 лв.
"Липите"	21 165 лв.	14 815 лв.
"Варвара"	1754 лв.	1754 лв.
Варна		
"Камчия-север"	149 550 лв.	104 685 лв.
"Панорама"	48 636 лв.	34 045 лв.
"Паша дере"	19 393 лв.	13 575 лв.
"Романтика"	35 709 лв.	24 996лв.
"Бяла-юг"	32 213 лв.	32 213 лв.
Добрич		
"Каварна"	50 528 лв.	35 369 лв.
"Балчик-Двореца"	4871 лв.	4 871 лв.

Източник: МРРБ

"Набуко" е приоритетен проект за България

АЕЦ "Белене" ще има, когато се намери инвеститор, каза премиерът Борисов

Енергийните проекти "Набуко" и "Южен поток", както и АЕЦ "Белене" бяха една от най-дискутираните теми в петъчния парламентарен контрол. "Набуко" е приоритетният за България проект, защото именно той ни осигурява алтернатива на руските доставки на газ. Това заяви от парламентарната трибуна външният министър Николай Младенов.

По думите на Николай Младенов диверсификацията на егергийните източници и сигурността на доставките са двата основни национални интереса на страната. Младенов подчерта, че правителството в никакъв случай не желае да подценява Русия като партньор в енергийната политика, но никой никъде по света не се чувства комфортно, когато е зависим само от една страна, и е нормално да се търси алтернатива.

▸ Външният министър Николай Младенов и премиерът Бойко Борисов отговориха на запитвания на депутати относно енергийните проекти - газопроводите "Набуко" и „Южен поток", както и проектът за АЕЦ „Белене"

СНИМКА МАРИНА АНГЕЛОВА

Медийни спекулации

"Южен поток" е много важен за България, макар че има въпроси, които трябва да бъдат обсъдени, включително и количествата газ, които ще минават по него, заяви още министърът. Той нарече медийни спекулации коментарите, че трасето може и да заобиколи България за сметка на Румъния, и добави, че няма основание да се смята, че включването на една или друга държава в този проект е за сметка на изключването на други държави.

Министърът на икономиката Трайчо Трайков обаче отказа да отговори на въпрос от ПГ на Коалиция за България дали правителството ще приеме увеличаване на транзита по "Южен поток" от 30 на 60 млрд. кубика. "Това зависи изцяло от сметките и калкулациите, по които сега работим в министерството, но вие не сте свикнали да работите така и не го разбирате", отсече Трайков.

Междувременно стана ясно, че строителството на газопровода "Южен поток" започва през 2013 г. и ще бъде завършен най-късно до края на 2015 г. Новината дойде от председателя на управителния съвет на руския енергиен гигант "Газпром" Алексей Милер.

АЕЦ "Белене" ще има

Строителството на атомната централата не е замразено. Този проект ще се реализира, но се търси инвеститор, който да го осъществи, каза премиерът Бойко Борисов по повод на АЕЦ "Белене" - другия най-обсъждан в парламента казус. Той упрекна тройната коалиция, че просто не е имала желание да построи атомната централа, иначе е щяла да го направи. "Три милиарда долара имаше предвидени за този проект от руска страна. Вместо да се възползвате от тези пари, вие сте взели кредит и сега плащаме 10 млн. лв. лихви по него. Текат проверки на ДАНС и прокуратурата, защото вие, като сте ходили, много добре знаете какъв гьол има там вместо реактор", обърна се Борисов към експремиера Станишев.

Министърът на икономиката, енергетика и туризма Трайчо Трайков също се включи в темата, подчертавайки, че строежът на една атомна централа не може да бъде самоцел, а трябва да е икономически съобразна. По отношение цената на тока министърът подчерта, че "Белене" не е "Козлодуй" и електричеството от нея няма да струва толкова, колкото от първата АЕЦ.

Ани Коджаиванова

"Южен поток" стартира през 2013 г.

▸ „Газпром" няма да отстъпи от своя план и газопровод ще има до края на 2015 г.

Очаква се тръбопроводът да бъде завършен до края на 2015 г.

Строителството на газопровода "Южен поток" ще започне през 2013 г. Това е казал председателят на управителния съвет на руския енергиен гигант "Газпром" Алексей Милер пред общото събрание на акционерите на компанията.

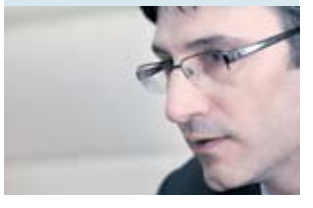
Милер е подчертал, че разнообразяването на маршрутите за транспортиране на руски природен газ в Европа е в основата на международната стратегия на "Газпром". По думите му проектът "Южен поток" вече е достигнал онази критична маса, от която няма връщане назад.

"Днес със сигурност можем да кажем, че проектът "Южен поток" се състоя. "Газпром" нито на крачка няма да отстъпи от своя план. Практическата реализация на проекта ще започне през 2013 г., а "Южен поток" ще бъде построен най-късно до края 2015 г.", е уверил Алексей Милер.

По думите му, за да постигне по-голяма сигурност при доставките, руският газов гигант предвижда значително да увеличи обемите на подземните хранилища, каквито се предвижда да бъдат изградени по трасето на "Южен поток" в Сърбия и Унгария. Милер е посочил и страните, с които вече са подписани междуправителствени споразумения за сътрудничество. България също е била сред тях.

Ядрената централа не може да бъде самоцел

Трайчо Трайков, министър на икономиката



> "Белене" не е "Козлодуй" и цената на тока от "Белене" не е цената на тока от "Козлодуй"

Една ядрена електроцентрала не е цел сама по себе си. Добре е да я има, ако е икономически целесъобразна. И щом реакторите наистина са толкова изгодни и евтини, тогава не би трябвало да има съмнения, че ще има инвеститорски интерес към нея. Кой отказва предложение за инвестиция в евтин проект? Така че бъдете спокойни.

Макар че бих искал да предупредя към единични фалшиви очаквания и аналогии: "Белене" не е "Козлодуй" и цената на тока от "Белене" не е цената на тока от "Козлодуй". Говорим за съвсем различни ценообразуващи фактори.

Едното е исторически постигнато състояние, което няма как да се постигне при нов ядрен проект.

Бизнесът се оплака на президента, че правителството бави разплащанията

Разнопосочните сигнали на институциите не стимулират инвеститорите, предупреди-ха работодателите

Държавата продължава да бави разплащането си с фирмите и прилагането на голяма част от антикризисните мерки. Това оплакване направиха работодателските организации на среща с президента. Държавният глава покани поотделно три от големите работодателски организации - БТПП, БСК и АИКБ, за да се информира от тях излизаме ли от кризата и как се справя правителството.

> **Има леко възстановяване в промишлеността, но като цяло икономиката ни продължава да потъва**
>
> **Божидар Данев,** председател на Българска стопанска камара

▸ **Ръководствата на БСК, БТПП и АИКБ се срещнаха с президента, за да го запознаят с виждания си за излизане от кризата**
СНИМКА ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

Блокирано разплащане

Едно от нещата, които посочихме като незадоволителнии, е, че не се случва издължаване на публичния сектор към фирмите в пълен размер, заяви Цветан Симеонов, председател на БТПП. Има информация, че е започнало някакво разплащане чрез Българската банка за развитие, ние обаче не съветваме фирмите да се съгласяват на 7% дискаунт, каза Симеонов. Според него така държавата дава лош пример на бизнеса, „защото може тези фирми да решат да намалят и те със 7% заплатите". В същото време вървят лихви върху непреведени осигуровки и данъци заради невърнатите от държавата пари.

Според Божидар Данев, председател на БСК, почти няма плащания към бизнеса чрез Българската банка за развитие. Администрацията не издава необходимите документи, че тези средства са дължими, и затова банката не плаща, каза Данев. Не зная дали това е целево, или просто е плод на обичайната работа на нашата администрация, допълни той.

Информирахме президента, че междуфирмената задлъжнялост в условия на криза придобива драматичен отенък, каза още Данев. Заради нея се очаква увеличаване на безработицата, фалити на фирми, блокиране на икономическата активност. Задълженията на фирмите вече надхвърлят приходите, с които се очаква тези дългове да бъдат погасявани, а това крие опасност от верижни фалити, смятат от БСК.

До момента все още не е реализирано обещанието да се направи регистър на задълженията на държавата към бизнеса, както и не е въведен ваканционен период за фирмите, които имат да получават пари по обществените поръчки, припомни Васил Велев, председател на АИКБ. Заради това, че те не са превели ДДС по неплатените поръчки, не може да участват в нови търгове, нито да кандидатстват за европейско финансиране.

Привличане на инвестиции

Работодателските организации са обсъдили с президента и спада в чуждите инвестиции през тази година. За нас е много важно да видим по-добра координация между институциите, които да излъчват еднопосочни сигнали, с които да насърчаваме инвеститорите, заяви Цветан Симеонов.

Липсата на чужди инвестиции поставят пред опасност валутните ни резерви, смята Божидар Данев. Така според него страната ни попада в капана на двоен дефицит - този по текущата сметка и по валутната сметка.

От АИКБ са поставили пред президента настойчивите си предложения да се качат на борсата големите енергийни държавни дружества, както и миноритарните държавни дялове. Пенсионните фондове да може да инвестират в българската борса и да предлагат атрактивни пакети.

Необходим е и консенсус в обществото за стратегическите енергийни проекти, които да не бъдат променяни след всяка смяна на властта, каза Велев. Смятаме, че президентът може да организира подобна дискусия, която да доведе до консенсус по този въпрос, допълни той.

Мила Кисьова

▸ **Извадени от контекста, някои твърдения за дейността на ЕРП повече приличат на обвинения, казват от ЧЕЗ**
СНИМКА БОБИ ТОШЕВ

ЧЕЗ: Няма такива хонорари

Електроразпределителното дружество настоява да получи доклада за одита от регулатора

„Не е ясно как са сметнати цитираните в медиите консултантски хонорари за електроразпределителните дружества, но със сигурност не са верни. Такива цифри няма, но каквито и да са тези хонорари, те не влизат в цената на електроенергията."

Това е реакцията на едно от трите електроразпределителни дружества - чешкото ЧЕЗ, по повод изнесени данни от одита в тях, направен от Държавната комисия за енергийно и водно регулиране. Шефът на ДКЕВР Ангел Семерджиев заяви преди дни, че проверката е установила огромни суми, плащани като хонорари на компанията майка за консултантски услуги. От ЧЕЗ са плащали по 600 лв. на час, или 4800 лв. на ден. За консултантски услуги ЕВН е плащала на дъщерни дружества по 3360 лв. на ден. Подобни трансфери е имало и в ЕОН. Тези суми са представяни като разходи на дружествата, което пък е било основание за искане на по-висока цена на електроенергията.

Прозрачност

От ЧЕЗ настояват да получат доклада на ДКЕВР за дейността на електроразпределителните дружества.

В медиите през последните няколко седмици се публикуват части от този доклад, но ние нито сме го виждали, нито кой, кога, какво и защо е цитирал в него, посочват от ЧЕЗ. След като се запознаем с него, ще направим пресконференция и ще отговорим на всички въпроси, казва регионалният мениджър на ЧЕЗ за България Ян Вавера. За да защитят репутацията си, от ЧЕЗ настояват за пълна прозрачност на проверките и на доклада.

Загриженост

Извадени от контекста, някои твърдения за дейността на ЕРП повече приличат на обвинения и създават настроения в обществото, партньорите и институциите, което не е от полза на никого, посочват от ЧЕЗ. Оттам казват, че са загрижени за своите 4300 служители, които в последните дни работели „под неимоверен натиск". Те също имат право да се запознаят с констатациите от проверката на ДКЕВР, защото отправените чрез медиите обвинения и съмнения хвърлят петно върху тяхната работа и техния професионализъм.

„Ние сме коректни партньори, професионалисти и работим изцяло в съответствие със законите на Република България при постоянна комуникация с клиентите, институциите и медиите. Дайте ни възможност да ви кажем истината, като ни изпратите официалната версия на доклада колкото се може по-скоро", заяви регионалният мениджър на ЧЕЗ в България Ян Вавера.

Мила Кисьова

Военните стават по-малко, но по-млади

167 висши командири остават без работа от 1 юли

Общо 167 военнослужещи и цивилни ще бъдат съкратени от висшите командни звена от 1 юли. Това съобщи министърът на отбраната Аню Ангелов. Това е втората вълна съкращения в рамките на военното ведомство. При първата от 1432 души в министерството останаха 980, като сред съкратените имаше не само реално работещи, но и незаети щатни бройки.

„Предстои освобождаване на генерали на пределна възраст

Аню Ангелов, министър на отбраната

Трета възраст

„Предстои освобождаване на генерали на пределна възраст", каза Ангелов. По думите му вече са освободени около 7, а през следващите месеци това ще се случи с още около десетина. Тяхната щатна бройка обаче няма да бъде намалена и мястото на пенсионираните ще бъде заето от нови лица. Така заради планираните съкращения и пенсиониране на персонал военните в България ще станат по-малко, но за сметка на това работещите за отбраната на страната ще се „подмладят".

Обезщетенията на военнослужещите при пенсиониране няма да бъдат намалявани от 20 на 6 заплати, каза министърът. Той коментира, че не е съгласен обаче с идеята пенсионирането да се случва след 28- или 30-годишен стаж. Досега военните имаха право да се оттеглят от служба след 25 години работа в системата. Според идеите за нови законодателни промени обаче те ще трябва да имат с от 3 до 5 години повече стаж.

Евтина квартира

Предвиждат се и промени в Наредбата за ползване на жилищата от военнослужещите.

Досега те условно бяха разделени на две - такива, които живеят в жилище, собственост на министерството, и плащат сравнително нисък наем, и други, за които се отпускат по 100 лв. месечно, с които да покриват разходите си за наем на жилище. Промяната предвижда наемът за първите да се увеличи до размера на средствата, отпускани за свободен наем.

Детските градини

Министерството на отбраната ще продължи да стопанисва само две от детските градини, на които е собственик - в Карлово и

▸ Заради планираните съкращения и пенсиониране на персонал военните в България те за отбраната на страната ще се „подмладят"

Визита
Министърът заминава за САЩ

▸ През следващата седмица министърът на отбраната Аню Ангелов заминава на официално посещение в САЩ.

▸ Акцент във визитата му ще бъде възможността за разширяване на двустранното стратегическо партньорство.

▸ Предвижда се и да се обсъжда и разширяването на използването на съвместните българо-американски съоръжения у нас, или т.нар. американски бази.

▸ Идеята, която ще се коментира, е дали е възможно у нас да се обучават и тренират военни и от други държави на Балканите. Вече има запитвания от Сърбия и Украйна.

НОИ очаква 190 млн. лв. дефицит

▸ Христина Митрева

СНИМКА МАРИНА АНГЕЛОВА

Пенсии ще се изплащат, но за сметка на държавния бюджет, успокояват от института

Дефицит от 170 до 190 млн. лв. за 2010 г. заплашва Националния осигурителен институт заради ниската събираемост на приходите. Това заяви управителят на института Христина Митрева. Тя участва в кръгла маса по проблемите на пенсионната система. Според Митрева проблеми с изплащането на пенсиите няма да има, но това ще натовари допълнително бюджета. По закон държавата е длъжна да покрива всички разходи в държавното обществено осигуряване.

Няма превишение на разходите

Превишение на разходите в НОИ няма да има, дори се отчита спад на харчовете за болнични, уточни Митрева. Тя посочи някои доста тревожни данни за задълбочаването на демографската криза, в която е изпаднала България. Според прогнозната статистика населението на страната ще намалее с около 1.5 млн. души до 2040 г., като броят на пенсионерите се очаква да нарасне с около 400 000. Това е най-песимистичният вариант, който би могъл да стане реалност, ако не се предприемат спешни мерки за повишаване на раждаемостта и укрепване на финансовата стабилност.

Гаранции

Гарантиране на дългосрочна такава е една от основните цели на сегашната пенсионна реформа, подчерта Митрева. Депутатите от Синята коалиция обаче не са съгласни с нея и дори предложиха отмяна на клаузата за повишаване на възрастовата граница за пенсиониране. По-късното оттегляне от активна трудова дейност според тях трябва да става доброволно. Всеки, който избере тази опция, ще получава по-висока пенсия. Въпреки това на срещата Митрева посочи, че според експертите от Консултативния съвет по пенсионната реформа по-приемливият вариант за хората в сегашните условия, на базата на здравното им състояние, е задължителният осигурителен стаж при жените да се увеличи от 34 на 37 години, а при мъжете от 37 до 40 години.

Елена Петкова

ще станат по-малко, но за сметка на това работещи-

СНИМКА БОБИ ТОШЕВ

Казанлък. Управлението на всички останали ще бъде поверено на общините, заяви министър Ангелов. В същото време обаче от военното министерство ще настояват в детските градини, които досега са били стопанисвани от МО, да има определена квота за децата на военнослужещите. Искането им е за софийските квотата да е 80%, а за тези в други градове в страната - 70%.

Дарина Черкезова

Общините опитват да модернизират градския транспорт по време на криза

София иска финансиране от 50 млн. EUR за повишаване качеството на обществените превози

Близо 5 млн. EUR са необходими за въвеждането на електронна система в софийския градски транспорт

СНИМКА БОБИ ТОШЕВ

Компютърни системи за издаване на билети, следене на пътниците и разписанието на автобусите трябва да бъдат въведени в мрежата на масовия градски транспорт. Такава система за наблюдаване, контрол и информация на пътниците беше представена на семинар „Модернизиране на градския транспорт". На събитието присъстваха общински заместник-кметове по транспорта и фирми, управляващи градските автопаркове.

Системата

Цифровизацията на услугите предвижда поставянето на компютри в превозните средства. Те ще могат да определят местоположението на превозното средство. Освен това ще изпращат данни до центъра за контрол на автобусите. С тях пътниците ще могат да получават своевременна информация за разписанието и движението по линиите на градския транспорт.

Въвеждането на електронната система ще намали разходите за управление и контрол. Актуалната информация за местоположението на превозните средства и закъсненията ще повиши качеството на услугата. Това от своя страна ще доведе до покачване на пътникопотока.

Модернизация в столицата

Столицата ще кандидатства за финансиране от 50 млн. EUR по Оперативна програма „Регионално развитие", които да вложи в модернизация на масовия градския транспорт. От тях 2 млн. са предназначени за реконструкция на спирките.

А с останалите се предвижда закупуването на 50 тролейбуса. По този начин до края на 2011 г. ще бъде подновен този вид от столичния автопарк.

От общината планират в края на тази година 500 спирки в София да бъдат изцяло подменени и реновирани. Предвижда се на тях да бъдат поставени електронни табла. Новото при тях е, че освен след колко време пристигат превозните средства ще показват и маршрутите на градския транспорт. Ще бъдат снабдени с говореща уредба, която ще дава същата информация на незрящите граждани.

Екоавтобуси

Като част от модернизацията на обществените транспортни средства е използването на автобуси, които се движат на природен газ. Най-много превозни средства на синьо гориво има в столичния автопарк. В София 48 автобуса се движат с него. Месечната им икономия е над 60 хил. лв.

Освен икономическите ползи, които носят, те са и екологично по ефективни. Използването им в масовия градски транспорт намалява изхвърлените вредни емисии 3 пъти на годишна база.

Николета Цветкова

Ракия на два века излезе "От Избата" на Братя Минкови

Ракия с двувековна история пусна на пазара винарска изба "Братя Минкови". "От Избата" е направена по старинна технология, използвана в Карнобатския край преди повече от две столетия. В нея е вложено узряло и ароматно грозде от най-добрия клон на сорта Мускат Отонел.

"Легендата за прочутите карнобатски винари Братя Минкови ни вдъхнови да създадем тази висококачествена ракия", разказаха технолозите на избата.

"В Карнобатския край освен като световно признати винопроизводители, Братя Минкови били познати и като ненадминати майстори на пивката ракия. Преданията разказват, че докато вината им разнасяли славата на България по четирите краища на света, трима братя създали уникална ракия. В рецептурата й имало 38 чалъма, написани лично от Никифор Минков – най-малкия от братята. С нея черпели само най-драги гости и скъпи приятели. Спомените и преданията ни накараха да възродим тяхната традиция", завършва разказа си главният технолог и баш-майстор на изба "Братя Минкови".

Братя Минкови били познати и като ненадминати майстори на пивката ракия

"От Избата" съчетава по уникален начин автентичните способи за производство на ракия с най-модерните технологии. Освен с неподправения си вкус, ракията впечатлява и с автентичен дизайн. Бутилката е направена по подобие на старите шишета от тъмно стъкло, в които Иван, Васил и Никифор Минкови сипвали прочутата си ракия.

"Спазихме завета на Братя Минкови да се прекланяме пред силата на лозата и да влагаме само най-узрялото и качествено грозде. Ето защо днес пускаме на пазара ракия с отлично качество и двувековна история. "От Избата" е направена за истинските познавачи, които заслужават автентичен вкус, наследен от най-добрите традиции", споделят с гордост майсторите-технолози.

"От Избата" вече се предлага в най-изисканите ресторанти и в големите търговски вериги на страната. Първите чуждестранни туристи, посетили родното ни Черноморие, вече опитаха неподправения й вкус и така се докоснаха до богатството на българските традиции и обичаи.

ПЛАТЕНО СЪОБЩЕНИЕ

Румъния вдига ДДС на 24% от 1 юли

Увеличаването на данъка ще осигури между 820 и 940 млн. EUR допълнителни приходи в бюджета през тази година

Румъния увеличава данък добавена стойност (ДДС) за стоките и услугите от 19 на 24%. Мярката цели свиване на бюджетния дефицит и получаването на следващия транш от заема от Международния валутен фонд. По-високият налог влиза в сила от 1 юли. Решението на правителството дойде само ден след като в петък съдът спря плановете му за намаляване на пенсиите с 15% през 2010 г.

Натиск от МВФ

Съдебното решение изложи на риск получаването на средствата от МВФ. След вдигането на ДДС споразумението ни с фонда няма да бъде нарушено, обясни премиерът Емил Бок. По думите му МВФ трябва да преведе следващия транш в сряда.

Повече приходи

Вдигането на ДДС ще осигури между 820 и 940 млн. EUR допълнителни приходи в бюджета през тази година, каза финансовият министър Себастиан Владеску. Мярката ще бъде съпроводена от намаляване на заплатите в държавния сектор с 25%. Плоският данък върху доходите остава без промяна на ниво от 16%. След оповестяване на мерките Бок заяви, че все още смята, че първоначалният антикризисен план, обявен от съда за противоконституционен, е бил най-доброто решение за румънската икономика.

▸ **След обявените мерки споразумението ни с фонда няма да бъде нарушено, каза премиерът на Румъния Емил Бок**

СНИМКА REUTERS

Световните лидери не са единодушни за възстановяването

▸ **Осемте най-развити държави решиха всяка страна сама да решава дали да въведе банков данък**

СНИМКА BLOOMBERG

Участниците в Г-20 имат разнопосочни виждания за въвеждането на банков данък и свиването на разходите

След като постигнаха значителен успех в овладяването на най-голямата икономическа криза от десетилетия насам, лидерите на най-развитите държави търсят начини за постигане на световно възстановяване. Срещата на върха на Г-8 (Великобритания, САЩ, Франция, Германия, Италия, Канада, Япония и Русия), започнала в петък в Канада, ясно показа липсата на единодушие за начините, по които може да стане това. Последвалата в събота среща на Г-20 също не доведе до очаквания консенсус за общи действия.

Разногласия

По време на разговорите президентът на САЩ Барак Обама за пореден път подчерта, че излизането от рецесията е възможно единствено чрез стимулиране на потреблението, а мерките за свиване на дефицита са пречка за това. Все повече европейски държави обаче, притеснени от „гръцкия сценарий", предпочитат да свиват разходите и да увеличават данъците, за да се справят с огромните дупки в бюджета. Мерките са подкрепяни силно от германския канцлер Ангела Меркел.

Банков данък

Осемте най-развити държави не успяха да се споразумеят и за въвеждането на общ банков данък. Всяка страна остава свободна да вземе решение дали да го въведе или не. Франция, Германия и Великобритания са благосклонни към идеята. На другия полюс са страни като Канада, Бразилия и Индия. Според тях правителствата, които по време на кризата не са използвали парите на данъкоплатците си за спасителни планове и банките им не са фалирали, няма причина да въвеждат налога.

Частично единодушие

Все пак страните от Г-20 бяха единодушни, че дефицитите трябва да бъдат овладени в дългосрочен план, но всяко правителство трябва само да решава какви мерки и действия да предприеме за това в краткосрочен план в зависимост от задлъжнялостта си.

Сигурност

Африканските лидери също взеха участие в срещата, като обсъдиха с колегите си въпросите за сигурността и развитието - войната в Афганистан, напрежението в Близкия изток и ядрените програми на Северна Корея и Иран. Лидерите на Г-8 предложиха петгодишна стратегия за изтегляне от Афганистан и заявиха, че сегашната ситуация в ивицата Газа не може да продължава. Те осъдиха Северна Корея за предполагаемото потопяване на южнокорейски военен кораб и призоваха Иран да направи повече за спазването на човешките права.

Протести

130 задържани в безредиците срещу Г-20

▸ Масови безредици избухнаха в Торонто преди началото на срещата на върха на Г-20. Полицията е арестувала 130 души, които са подпалили полицейски коли и са чупили витрини. Началникът на полицията в Торонто Бил Блеър е признал, че се е наложило да използват сълзотворен газ. Никога не сме били свидетели на такъв вандализъм по нашите улици, каза той. Безредиците са започнали, след като група радикали се е отцепила от мирната демонстрация на около 2000 души.

Четири балкански страни създадоха мини Шенген

Албания, Македония, Черна гора и Косово въведоха безвизов режим помежду си

Албания, Македония, Черна гора и Косово създадоха зона за свободно предвижване между границите си като знак за готовността им за следваща европейска интеграция, съобщиха лидерите на четирите балкански страни. Създадохме един мини Шенген помежду си, каза президентът на Косово Фатмир Сейдиу. Решението за безвизов режим на пътуване на гражданите на четирите държави през границите показва зрелостта ни за по-широки интеграционни процеси, обясни още Сейдиу, който беше домакин на срещата.

Изпращаме послание към ЕС, че гражданите на четирите държави също трябва да имат право на свободно движение в страните от съюза, каза президентът на Черна гора Филип Вуянович. Визите за членовете на ЕС бяха въведени за балканските страни след кървавите войни в началото на 90-те години, довели до разпадането на бившата Югославска федерация. Но през декември миналата година ЕС премахна ограничението за всички граждани на Сърбия, Черна гора и Македония. Албания, Босна и Косово все още трябва да изпълнят необходимите изисквания, за да бъде облекчен режимът и за техните граждани.

> **Решението за безвизов режим показва зрелостта ни за по-широки интеграционни процеси**
>
> **Фатмир Сейдиу,** президент на Косово

САЩ най-после одобриха финансовата реформа

Проектозаконът ограничава значително възможността за рисковани сделки от страна на банките

След сесия, продължила повече от 21 часа, Камарата на представителите и Сенатът в Конгреса на САЩ изготвиха законопроекта на дългоочакваната от американските и световните пазари финансова реформа. Законодателите завършиха проекта в последната минута преди срещата на Г-20 в събота, за да дадат възможност на президента Барак Обама да се запознае с решенията и да ги сподели със своите икономически партньори. Според специалисти все още има шанс за лобиране от страна на Уол Стрийт в посока смекчаване на заложените регулации. Предвид широката общественост на реформата обаче се очаква проектът бързо да получи статут на закон и без усложнения да стигне до Обама до 4 юли т.г.

Ограничения

Проектореформата предвижда по-голямата част от суап сделките да се извършват от самите банки. С това се отхвърли предложението на сенатора Бланш Линкълн рисковите транзакции да се изнасят изцяло в отделен филиал със собствен капитал.

Законодателите се аргументираха със заключението, че всъщност така търговските отдели на финансовите институции ще се изнесат изцяло в чужди държави, където условията са по-благоприятни.

Високорискови операции

Все пак депутатите решиха да не позволяват на банките да провеждат високорискови операции. Суаповете с ценни книжа и застраховките срещу риск от фалит (CDS) също ще трябва да бъдат изнасяни навън.

Сред мерките е и създаването на орган за защита на потребителите и предоставянето на регулаторните власти на възможността да предприемат действия срещу затруднени финансови компании, преди да засегнат вътрешната икономика.

▸ **Очаква се проектът бързо да получи статут на закон и да стигне до президента Барак Обама до 4 юли т.г.**

СНИМКА BLOOMBERG

КОМПАНИИ И ПАЗАРИ

Редактор:
Мирослав Иванов
mivanov@pari.bg
тел. 4395-867

Реклама:
Станислава Атанасова
satanasova@pari.bg
тел. 4395-851

Ресурси

Банките с 30 млн. за финансиране на земеделци

Банките разполагат с 30 млн. лв. свободни ресурси за финансиране на земеделски производители по целевата кредитна линия на Българската банка за развитие. Парите са предназначени за оборотно и инвестиционно финансиране. За първите пет месеца на 2010 г. фирмите са погасили 472 заема, чиято стойност надхвърля 74 млн. лв. От тях 371 са заеми по кредитната линия за селскостопански производители, а останалите 101 - за оборотно и инвестиционно финансиране на малки и средни предприятия, съобщиха от Българската банка за развитие. През 2009 г. ББР предостави финансов ресурс от 455 млн. лв. на търговските банки на революциращ принцип за срок от 5 до 10 години. Кредитните институции са длъжни да договарят с крайни кредитополучатели заеми за минимум 95% от предоставената им от ББР кредитна линия.

Лихвите по кредитите са най-ниски от година насам

Най-големи са пониженията при ипотечните заеми в евро

Лихвите по ипотечните и потребителските кредити продължават да се люшкат в неясна посока вече повече от година. Въпреки че някои икономисти прогнозираха, че кредитите ще поскъпват, този месец статистиката оправда това твърдение. Причината е появилата се тенденция през последните месеци лихвите по депозитите да намаляват, което респективно води до по-ниски лихви и при кредитите.

От друга страна, трезорите вече имат достатъчно финансови средства и не водят война за парите на домакинствата и фирмите. "Сега сме на изхода от кризата и това е една от причините лихвите да намаляват. Миналата година по това време бяхме в разгара на рецесията и затова разликите в лихвите са такива", обясни Левон Хампарцумян, главен изпълнителен директор на УниКредит Булбанк. Той прогнозира, че ако има поясни сигнали за излизане от кризата и икономическите показатели се подобрят, лихвите ще продължат да намаляват.

Осезаем спад

Най-големи са пониженията при потребителските и евровите ипотечни заеми. Те са на най-ниските си нива от година насам. Средната лихва при новоотпуснатите потребителски кредити в края на май достига 12.75%, става ясно от данните на БНБ. Месец по-рано е бил 13.12%. При този вид кредити се забелязва най-голямо непостоянство. От януари до март лихвите намаляваха, но през април последва увеличение, а сега сме свидетели на ново поевтиняване.

Евровите потребителски кредити запазват цената си - 10.61%. "Потребителските кредити остават най-скъпи и това е нормално", коментира Левон Хампарцумян.

Новоотпуснатите жилищни кредити също вече са с по-ниски лихви. Евровите поевтиняват с 0.2 процентни пункта и достигат 8.29%, а левовите - с 1 процентен пункт, и в края на май средната лихва по тях е 8.55%. Това е най-ниското им ниво от 12 месеца насам.

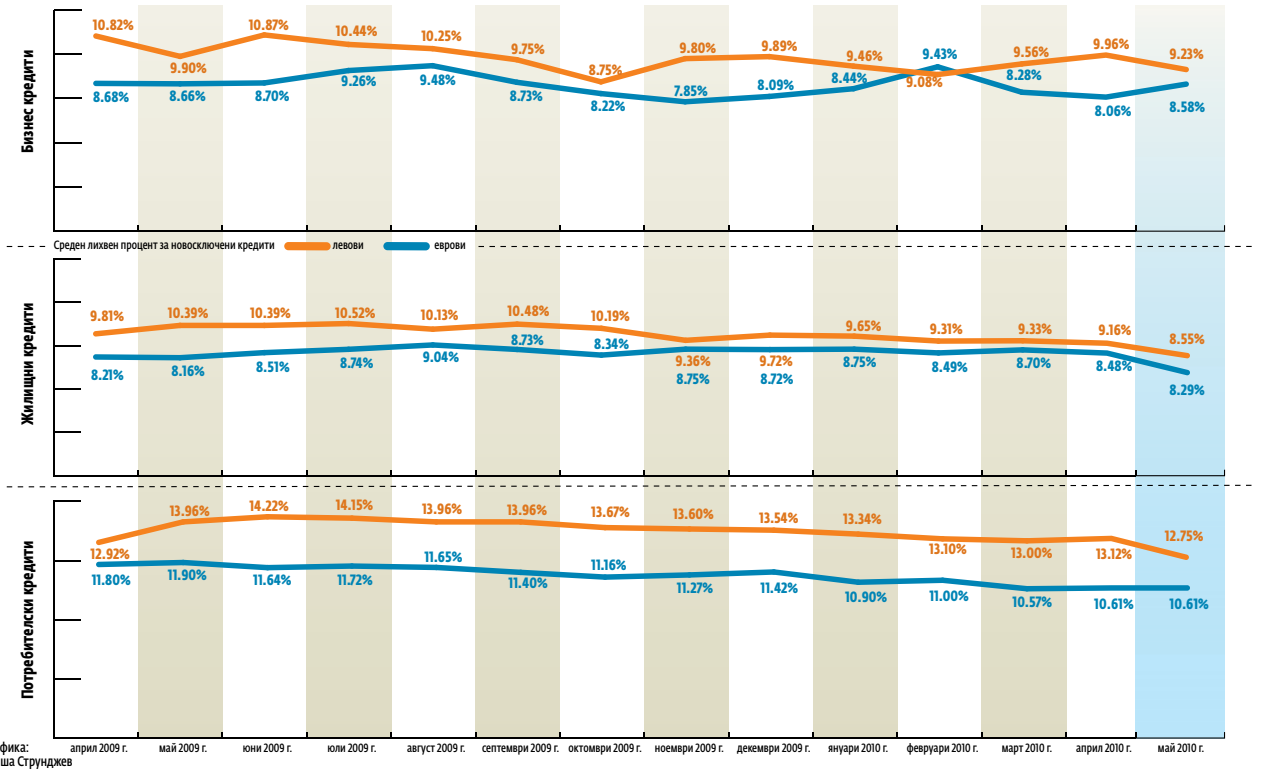
Финансиране за фирмите

Лихвите по бизнес заемите също не са установили единно движение. През май новоотпуснатите корпоративни кредити в евро поскъпват с 0.5% процентни пункта до 8.58%. Левовите обаче поевтиняват с близо 1 процентен пункт и в края на май са 9.23%, показват данните на БНБ.

Разминаване

Различни експерти коментират, че лихвите ще се повишават, но това тяхно мнение не се оправда. Някои банкери отричат възможността за поскъпване на цената на кредитите. Други обаче признават, че е възможно лихвите да се увеличат заради задълбочаващите се проблеми на международните финансови проблеми, както и евентуалните трудности при финансиране от страна на банките майки. Банкери обясниха, че ако цената на капитала нарасне, както беше преди една година, това неминуемо ще се случи и в България. А в момента цената на капитала се увеличава. Друга причина за по-високите лихви са нивата на лошите кредити. През май необслужваните заеми покориха нов връх от близо 15% и това, че статистиката за май показа понижение на средните лихвени нива за новите кредити, все още не е повод за радост.

Радослава Димитрова



Графика: Гриша Струнджев

Спад

Банките са отпуснали по-малко кредити

▸ През май банките са отпуснали с 11.5% по-малко кредити в сравнение с месец по-рано. Общата сума на новоотпуснатите заеми през петия месец на годината е 841.8 млн. лв. Спрямо същият период на предходната година това е спад от 7%. Според банкерите търсенето все още е слабо.

▸ Новоотпуснатите потребителски кредити намаляват с 21.5% спрямо април и достигат 118.2 млн. лв. Понижението при жилищните е от 12% на месечна база. В края на май банките са отпуснали 99.8 млн. лв. за потребление на домакинствата.

Фирмите са взели с близо 13% по малко заеми от банките, а сумата на новоотпуснатите кредити през май е 600 млн. лв. По думите на Левон Хампарцумян все още няма добри проекти, които си струва да бъдат финансирани.

Депозитите стават по-нискодоходни

Най-предпочитани са влоговете в евро за срок между 3 и 6 месеца

Депозитите продължават да стават по-нискодоходни, става ясно от статистиката на националната банка. Близо година лихвите по влоговете се движат надолу и вече има ясно изразена тенденция за понижение. Това ще се отрази добре на лихвите по кредитите, които също би трябвало да намаляват.

Понижения

През май средният лихвен процент по депозитите, договорени за ползване след предизвестие, намалява с 0.31 процентни пункта до 3.45%. Средната лихва по новите еврови влогове на домакинствата, които са направени през май, се понижава с 0.2 процентни пункта. Така в края на май лихвата по депозити, сключени за срок над един ден до една година, става 6.11%. С 0.3% по-малка доходност ще получават хората, които през май са направили евров депозит.

Фирмите също ще получават по-малко пари за влоговете си. През май 2010 г. средният лихвен процент по овърнайт депозитите намалява спрямо същия месец на предходната година с 0.15 пр. п. до 0.40%, а по депозитите с договорен матуритет - с 0.66 пр. п. до 5.16%. Средният лихвен процент по депозитите, договорени за ползване след предизвестие, се понижава с 1.73 пр. п. до 2.39%.

Интерес

Най-предпочитани от домакинствата са евровите кредити за срок от 3 до 6 месеца. През май общата сума на новите еврови депозити за въпросния срок е 352.3 млн. лв. За левовите влогове домакинствата се насочват към срок от 1 до 3 месеца. А общата стойност на тези депозити за май е 235.4 млн. лв.

Фирмите се насочват към краткосрочните вложения и през май са сключили най-много нови левови депозити за срок от един ден до един месец - 604.7 млн. лв.

Намаление

Новите депозитите на домакинствата намаляват с 7.6% и в края на май общата им стойност е 1.227 млрд. лв. Година по-рано са били 1.329 млрд. лв. Фирмените влогове в банките, които са направени през май, пък са с 9.4% по-малко в сравнение с месец по-рано. Обемът им е 1.789.6 млрд. лв., показват данните на БНБ.

Радослава Димитрова

Раздаването на дивиденти е

Постоянството при раздаването на дивиденти говори за стабилност на публичните компании и показва по-голямо доверие към акциите им. Около това мнение се обединиха професионалните инвеститори, които в. „Пари" потърси за коментар на вълната от разпределяне на част от печалбите за акционерите. Политиката на раздаване на дивиденти връща част от инвестициите на играчите и показва заинтересованост на дружеството към малки и големи акционери в условията на криза, коментират брокерите. Самата криза и свитите пазари също са причина за връщането на дивидентите, тъй като заради по-малките обеми на производство в момента компаниите нямат в какво да инвестират, коментират анализаторите.

Според тях най-важното е дружествата да имат постоянство при раздаването на част от печалбата на инвеститорите си, а не инцидентно след една силна година. Дивидентите за акционерите са нормална практика на развитите пазари и са част от корпоративната култура, твърдят основните играчи на БФБ. По думите им обаче не може целият пазар да се поставя под общ знаменател, а всяко решение на дадена компания трябва да се гледа отделно.

Не е изключена и вероятността нужда от свеж ресурс за мажоритарните собственици да е причина за разпределяне на печалбите сред акционерите, твърдят професионалните инвеститори. Според тях обаче едно от най-важните неща, които трябва да са водещи при взимане на решение за раздаване на дивидент, е компаниите да не се декапитализират след изтичането на средствата в джоба на акционерите.

Атанас Христов
ahristov@pari.bg

> Професионалните инвеститори на капиталовия ни пазар не изключват възможността дъждът от дивиденти да е заради нужда от пари за мажоритара

Нелош знак е и въздържането от изплащане на дивидент, особено в условия на криза и стагнация, коментират борсовите играчи. По думите им дори и големи и финансово стабилни компании са предпочели да капитализират печалбите си и да ги използват за инвестиции и растеж на бизнеса.

Материалът и изказаните мнения не представляват предложения за покупка или продажба на ценни книжа

Водещ фактор при вземане на решение за раздаване на дивидент е компаниите да не се декапитализират

Раздаването на дивиденти е нормална практика

Разпределянето на дивидент е нормална практика за споделяне на част от печалбата на компанията с нейните акционери. По този начин работещите и печелещите компании се отплащат на инвестиралите в акциите им. Традиционно акциите, по които се изплаща дивидент, се ползват с по-голямо доверие от индивидуалните и институционалните инвеститори, най-малкото заради по-ниската волатилност в цената им и заради свежия приток на парични средства към акционерите.

Чрез получения дивидент инвеститорите възвръщат част от първоначалната инвестиция. Дивидентната доходност е елемент от общата доходност при вложението в акции. Дивидентната политика е част от добрата корпоративна практика, но раздаването на прекалено голям дивидент може да обезкърви компанията и да я лиши от средства за инвестиции във високодоходни проекти. Връщането на плащанията на нивата отпреди кризата може да означава две неща, а именно, че компаниите работят отново добре и са оптимистични за бъдещото развитие на бизнеса си или че основният акционер се нуждае от свежи парични постъпления в условията на криза.

Андрей Георгиев,
„Болкан Кепитъл Мениджмънт"

> Раздаването на прекалено голям дивидент може да обезкърви компанията и да я лиши от средства за инвестиции

Деликатният момент е постоянното разпределяне

Разпределянето на дивиденти е характеристика на силно развитите пазари. При нас обаче допускам, че тази нова и модерна дивидентна политика може да е еднократен ход и евтин популизъм спрямо инвеститора. Особено валидно е за компаниите, които никога до момента не са разпределяли печалби и/или резерви по този начин.

При повечето български публични дружества не може да се прави разграничаване между мениджмънта и собствеността, така че не изключвам модерното разпределяне на дивидент да е опит за привличане на ресурс и интерес от страна на собствениците. Подобно икономическо съгледство обрича тези компании. Последното е характерна черта за пазара ни и в миналото сме били свидетели дори и на компании, които разпределят дивиденти и същевременно теглят кредити (БТК).

Деликатният момент е постоянността в раздаването. Ежегодните дивиденти, раздавани за дълги периоди без прекъсване, са показател за стабилитет. Тук изключвам задълженията по закон АДСИЦ и някои от дружествата с държавно участие.

Иво Толев,
"Ултима Капитал Мениджмънт"

> Тази нова и модерна дивидентна политика може да е еднократен ход и евтин популизъм спрямо инвеститора

Обратното изкупуване също е добър вариант

Водещите български компании раздават по принцип по-малка част от печалбата си като дивидент, така че не е проблем за тях да задържат нивата отпреди кризата. Няколко компании все пак се въздържаха от плащане, което според мен е по-добър сигнал от поддържането на доходност от дивиденти в размер на 1-2%. Средствата може да използват за инвестиции, разрастване на производството или за придобиване на други дружества, както направи „Монбат".

Много по-разумно е във време на криза да се търсят обезценени активи за покупка, отколкото да се изплащат ресурсите на компанията под формата на малки дивиденти. Дори по-добър вариант е обратното изкупуване на акциите, от което да се възползват тези инвеститори, които имат нужда от паричен поток. Дивиденти през последната години раздадоха предимно компании, които почти не се търгуват на фондовата борса. Те не помогнаха на цената на акциите на дружества като „Меком" и „БГ Агро", които имат висока доходност от дивиденти, така че много трудно може да се говори за ползата на дивидента върху борсовата цена.

Цветослав Цачев,
"Елана Трейдинг"

> Дивиденти през последната година раздадоха предимно компании, които почти не се търгуват на фондовата борса

знак за стабилност и доверие

СНИМКА МАРИНА АНГЕЛОВА

Цената се коригира надолу

Стоян Николов,
ПФБК

Поради законови изисквания най-активни са АДСИЦ

Раздаването на дивиденти в известна степен е опит за възнаграждение на акционерите, въпреки че пазарната цена на акциите винаги коригира надолу размера на дивидента. Поради законови изисквания най-активни са АДСИЦ, когато реализираха печалба. Спорен е въпросът дали дивидентните плащания са продиктувани от идеята за финансиране на мажоритарния собственик, но дори и това да е случаят, все пак и миноритарните акционери получават дивидентна доходност, макар и при облагането й с 5%. Много по-важно е редно ли е дружествата да раздават дивидент и да се „обезкървяват" откъм финансов ресурс в настоящия момент, когато банковото финансиране е ограничено, а междуфирмената задлъжнялост продължава да расте.

Част от компаниите продължават традицията

Голяма част от компаниите, гласували дивиденти частично или мажоритарно, са част от добре познати с дивидентната си политика холдингови дружества. Повечето от тях на неконсолидирана основа показват нуждата от режийните приходи от дивиденти. При реализирана печалба за разпределение компаниите за недвижими имоти са задължени да раздават дивидент, а много от тях успяха да реализират продажби и/или приходи от рентиерство.

Доброто през тази година е, че по предложения на миноритарни акционери мажоритари гласуваха „за" дивиденти, какъвто е случаят с „Трейс Груп Холд". Дискусионната природа на такива ОСА по всички точки от дневния ред възроди учебникарската теза за това какво е да си публична компания, а също така, че вероятно има какво да се избира от българския капиталов пазар.

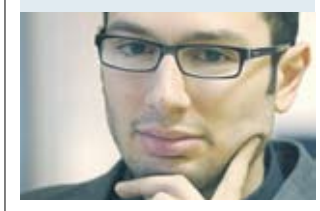
Бончо Иванов,
„ОББ Асет Мениджмънт"

Добре е, че по предложения на миноритарни акционери мажоритари гласуваха „за"

Разпределянето е заради липса на инвестиции

В условията на криза компаниите се намират в ниската точка на икономическия цикъл и имат значителен свободен производствен капацитет поради ниските нива на продажби. Този факт, съчетан с консервативния кризисен мениджмънт, води до ограничаване или напълно замразяване на инвестициите, насочени към разширяване или модернизация на производството. Именно това позволява на компаниите, които в миналото не са разпределяли дивидент поради интензитета на инвестиционните си програми, да заделят част от реализираната печалба. В случая сигналът към пазара е еднозначен - разпределя се дивидент, тъй като настоящата пазарна ситуация не изисква значими инвестиции. Растежът през следващата година ще запълва свободния производствен капацитет. Вероятността мажоритарът да разпределя дивидент поради лична нужда от паричен ресурс е малка, но не може да бъде изключена.

Илиан Скарлатов,
KBC Securities



Вероятността мажоритарът да разпределя дивидент поради лична нужда от пари е малка

Изненадите дойдоха от неликвидни дружества

По различен начин може да се тълкува раздаването на дивидентите за 2009 г. На БФБ има компании, които традиционно раздават дивидент. Тази година изненадите бяха главно при някои доста неликвидни дружества със специална инвестиционна цел, както и при емисиите на „София Комерс ЗК" и приятно очертаващата се тенденция на традиционно разпределяне на дивидент при „Софарма Трейдинг".

Дивидентната политика е специфична за конкретната компания с оглед целите и стратегиите й, като прави впечатление, че финансово стабилни компании се въздържат от разпределяне на дивидент въпреки възможностите си. От една страна, разпределението на дивидента в такъв момент може да се тълкува като мярка, с която дружеството да покаже съпричастност и зачитане на миноритарните акционери в трудните времена, а от друга - задоволяване на краткосрочна или средносрочна нужда от пари на мажоритарните акционери.

В момента сравнително лесно биха могли да се очертаят новите дивидентски акции за следващите години, които да носят редовна възвръщаемост на акционерите си.

Благовест Кръчев,
„Карол"

Финансово стабилни компании се въздържат от разпределяне на дивидент

Малко са дружествата с дивидентна политика

Дивидентната политика на дружествата е често подценявана в България. Тя е част от дългосрочната стратегия за развитие на една компания, независимо че съществуват редица изследвания, които твърдят, че дивидентната политика няма връзка със стойността на едно дружество. У нас са малко на брой компаниите, които провеждат подобна политика, като решенията за разпределяне често имат по-скоро непоследователен и инцидентен характер.

Необходимо е да се посочи, че неразпределянето на дивиденти също е част от дивидентната политика. Все пак липсата на подобна политика и практика може да подведе инвеститорите при правенето на прогнози. Това налага да се направи анализ за всяка компания поотделно, без да се изваждат генерални изводи. Като че ли най-честата причина за разпределяне на дивиденти тази година е свързана с необходимостта от парични средства за акционерите и тяхното оптимално насочване.

Петко Вълков,
"БенчМарк Асет Мениджмънт"

Малко компании у нас имат подобна практика, като решенията за разпределяне често имат по-скоро непоследователен и инцидентен характер

Много компании държат да са „предсказуеми"

Раздаването на дивиденти и за най-тежката година от кризата от немалко компании показва, че повечето от тях очевидно държат на статута си на предсказуеми дивидентни компании, които искат по този начин да дадат еднозначен сигнал към инвеститорите. Това е добра новина за пазара, като вече се вижда, че към традиционните компании, които разпределят дивидент, се нареждат и по-млади публични дружества, които също желаят да се утвърдят като такива, които не забравят за своите акционери дори в условията на икономическа криза.

Разбира се, в някои от случаите не бива да надценяваме добрите намерения на мениджмънта към миноритарните акционери, тъй като с раздаването на дивидент се търси най-вече задоволяване на ликвидните нужди на големите акционери. Трудно е да се отличат дивидентни сектори, такива по-скоро са определени икономически групи като „Стара планина" или пък държавните тютюневи компании, както и отделни индустриални компании с приключил инвестиционен цикъл. При финансовите холдинги като „Химимпорт" и „Еврохолд" е точно обратното, те едва ли скоро ще започнат да изграждат дивидентна традиция и това е напълно резонно, особено в условията на криза.

Владимир Малчев,
"БулТренд Брокеридж"

Трудно е да се отличат дивидентни сектори, такива по-скоро са определени икономически групи

Дивидентът е част от корпоративната култура

Ако се абстрахираме от факта, че става дума за български компании, раздаването на дивидент е нормална практика и неразделна част от корпоративната култура в развитите държави. На местна почва също имаме добри примери през последните години и смятам, че това ще бъде оценено от инвеститорите.

Относно размера на дивидента - неговата цел трябва да бъде осигуряването на минимален праг на годишния паричен поток към акционерите, независимо дали годината е била добра или лоша за бизнеса. Дали това ще бъде половин стотинка или сто лева, в общи линии няма значение, стига да не представлява сериозен финансов удар за емитента и да е придвидимо за инвеститорите. Последното беше сред основните фактори, които преди няколко години направиха популярен цял сектор на нашия пазар - АДСИЦ. А желанието за текущ доход от дадена инвестиция не е приоритет само на дребните акционери. Мажоритарните собственици би трябвало да са най-заинтересованите от разпределянето на дивидент и в един идеален свят тяхното поведение не би трябвало да е много по-различно от това на по-малките инвеститори.

Гено Тонев,
"Юг Маркет Фонд Мениджмънт"

Дали ще бъде половин стотинка или сто лева, в общи линии няма значение

Над 11% ръст на премиите в здравното осигуряване

Изплатените претенции от фондовете са се повишили с 13.1% в края на април

Брутните премийни премии, реализирани от дружествата по доброволно здравно осигуряване, са се повишили с 11.2% на годишна база в края на април 2010 г., показват данните на Комисията за финансов надзор. Оборотът на фондовете за първите четири месеца на тази година е 19.23 млн. лв. спрямо 17.3 млн. лв. за съпоставимия период на 2009 г.

Портфейл

Най-висок относителен дял в събраните премии има продуктът „Други здравноосигурителни пакети", който е донесъл 33.5% от приходите. Година по-рано делът на този пакет беше 30.9%. Фондовете са реализирали продажбите за 6.4 млн. лв. по продукта, което е увеличение от 20.35% на годишна база. Вторият най-продаван пакет в края на април 2010 г. е „Извънболнична медицинска помощ", който е донесъл 22.6% от премиите спрямо 26% дял за същия период на 2009 г. Намалението на дела на тези премии в общите за пазара се дължи на спада на продажбите от 3.3% по продукта. Приходите от осигурените лица за извънболнична помощ в края на април тази година са 4.3 млн. лв. спрямо 4.5 млн. лв. за същия период на миналата година.

Най-силен ръст отчитат премиите, събрани от „Стоматологична помощ". Постъпленията от 568.2 хил. лв. означават 3% дял в премиите за сектора. Ръстът на годишна база е 185%.

Претенции

Изплатените претенции от здравноосигурителните дружества за първите четири месеца са се увеличили с 13.1% на годишна база до 7.7 млн. лв. Година по-рано фондовете бяха изплатили 6.8 млн. лв. Най-много средства са платени за „Други здравноосигурителни пакети" - 3.1 млн. лв., което е 40.4% от всички претенции на здравноосигурените лица. Вторият по големина продукт при приходите е със сребърен медал и при плащанията към клиенти. По „Извънболнична медицинска помощ" секторът е платил 1.96 млн. лв., което е 25.3% дял в претенциите.

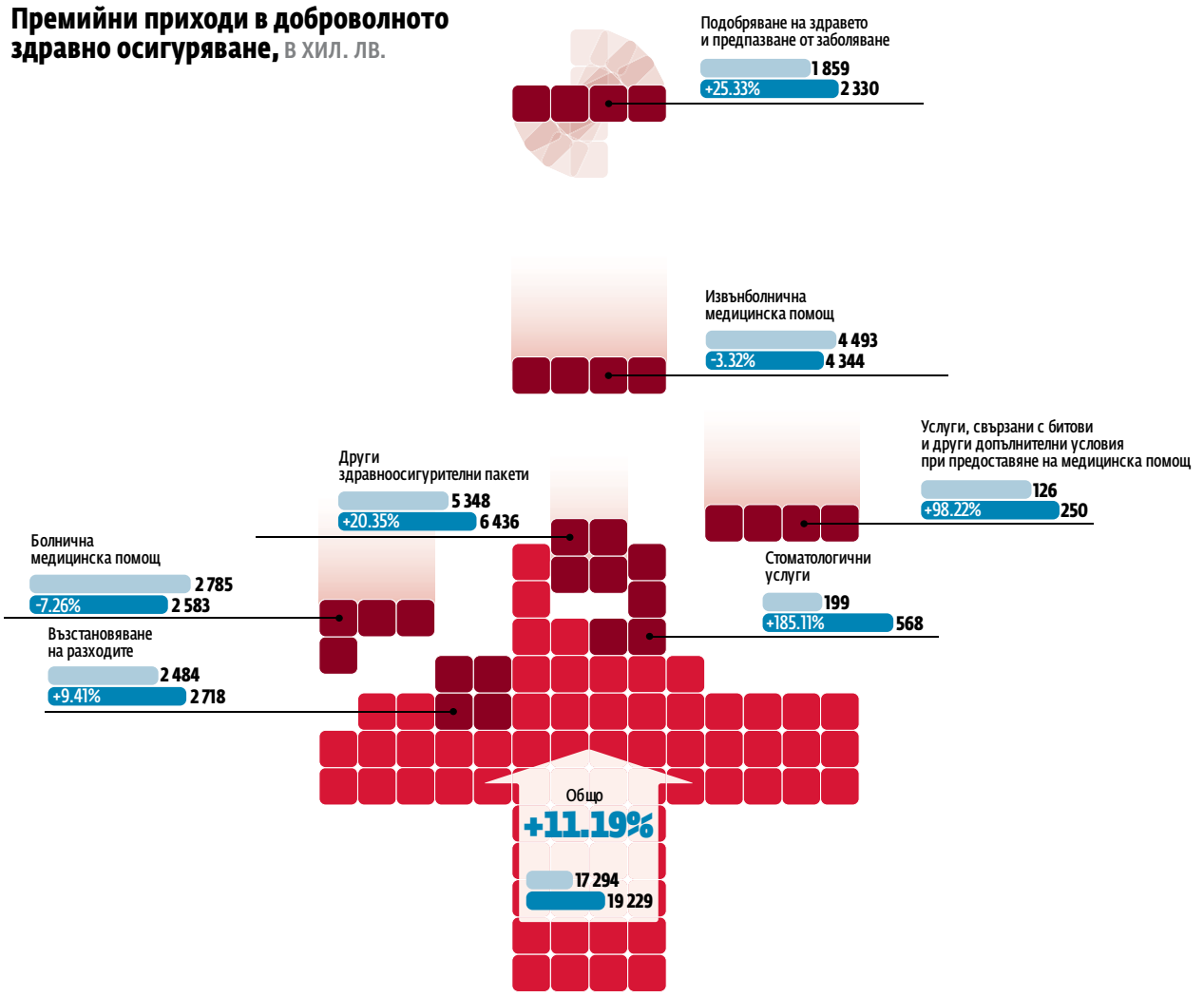
Броят на здравноосигурените лица по действащи договори в края на април тази година е 191 567 при 352 423 за същия период на 2009 г.

Компании

За първите четири месеца на 2010 г. петте дружества с най-много премии държат 68.7% от пазара на доброволно здравно осигуряване. Най-големите компании са „ЗОФ Медико-21" АД и „ЗОК България Здраве" АД, които са прибрали съответно 16.5 и 14.9% от всички приходи за пазара. „Дженерали Закрила Здравно Осигуряване" АД и ОЗОФ „Доверие" АД имат по 13.7% пазарен дял, а петицата се допълва от „Общинска здравноосигурителна каса" АД, което е събрало 9.9% от всички премии в сектора.

Атанас Христов

Премийни приходи в доброволното здравно осигуряване, в хил. лв.



„Енемона" продава две свои дружества

Компанията избра „Ърнст и Янг България" за консултант по продажбата

Инженерингова компания „Енемона" АД ще продаде акциите си в „Ломско пиво" АД и „Агро Инвест Инженеринг" АД. Това става ясно от съобщение на дружеството към инвестиционната общност.

„Обявихме, че ще продаваме „Ломско пиво" още през 2007 г., защото дружеството не влиза в бизнес стратегията ни", каза за в. „Пари" Прокопи Прокопиев, директор „Корпоративна политика" в „Енемона" АД. Според него чрез две IPO на фондовата борса вече е продадена голяма част от пивоварната. „При разразилата се криза нямаше интерес от купувачите, но сега апетитът се върна и ще довършим започнатото", добави Прокопиев.

Земя

При продажбата на „Агро Инвест Инженеринг" собственикът ще запази част от земеделската земя. „Това дружество се занимава със земеделско производство и беше създадено от нас", каза Прокопи Прокопиев. По думите му то обработва над 45 хил. декара земя, част от която е придобита за проекта „Ломски Лигнити". „Ние ще продадем акциите на „Агро Инвест Инженеринг" и част от земята, като ще запазим тази, която ни е необходима за „Ломски Лигнити", твърди Прокопиев. Според него отново бизнес стратегията на „Енемона", в която не влиза земеделието, е причината за продажбата на „Агро Инвест".

Консултации

За консултант по продажбата на двете дружества е избрано „Ърнст и Янг България" ЕООД. Освен това „Енемона" ще разчита на „Ърнст и Янг" и за привличането на инвеститори в проекта за изграждане на „ТФЕЦ Никопол" и за бизнеса си с природен газ.

Освен като консултант по продажбата на активи „Ърнст и Янг" ще ни помага и за привличането на инвеститори, каза Прокопи Прокопиев

СНИМКА МАРИНА АНГЕЛОВА

Петъчната сесия донесе 4.25% ръст за пазарната капитализация на синия чип. По позицията на „Енемона" бяха прехвърлени 134 лота, а цената се повиши до 7.777 лв. за акция.

Атанас Христов

„Монбат" увеличи продажбите си с 85% през май

Печалбата на акумулаторния производител достигна 1.5 млн. лв.

Синият чип „Монбат" АД отчете 84.65% ръст на индивидуалните продажби през май, съобщиха от дружеството чрез БФБ. Показателят през миналия месец достига 11.4 млн. лв. За първите пет месеца акумулаторният производител отчита почти 69 млн. лв. приходи от продажби. Ръстът спрямо съпоставимия период на миналата година е 78.8%.

Индивидуалната печалба на „Монбат" за май 2010 г. достига 1.5 млн. лв., като се повишава 28.5% на годишна база. За първите пет месеца на тази година положителният финансов резултат на дружеството е 8.7 млн. лв., което е 41% ръст спрямо година по-рано.

В края на април акумулаторният производител реши да обедини рециклиращия си бизнес в едно предприятие. Това стана чрез продажба на дяловете в рециклиращите дружества в Сърбия и Румъния. „Монбат" АД продаде 100% от „Монбат" ДОО, Сърбия, на „Монбат Рисайклинг" ЕАД. Сръбското дружество има 2.285 млн. дяла с номинал 1 EUR, които са продадени за 2 360 015 EUR. Дъщерното дружество в Румъния беше продадено на българското за 3 748 332 EUR. Общата цена на сделката между свързаните лица е 6.11 млн. EUR.

В петък акциите на „Монбат" не промениха цената си, като при прехвърлени 820 лота цената се запази на ниво 6.70 лв. за акция. Това прави капитализация от 261.3 млн. лв.

Грипната пандемия донесе здрави печалби на избрани компании

Конфликти на интереси стоят зад решенията на Световната здравна организация, обяви ПАСЕ

Един от най-устойчивите на икономически кризи сектори - фармацевтичният, е спечелил от една по-особена криза - пандемията от свински грип през 2009 г. Това става ясно от резултатите на основните производители на противовирусни лекарства Roche и GlaxoSmithKline. Силното търсене на препарати срещу грип рязко увеличи продажбите на двата гиганта. Това включва противогрипните медикаменти Tamiflu на Roche и Relenza на GlaxoSmithKline, одобрените през есента на миналата година ваксини срещу свинския грип Pandemrix (GlaxoSmithKline) и Celvapan (Baxter), както и разработените тестове за щама A(H1N1). По данни на JP Morgan само от ваксини фармацевтичните компании са спечелили между 7 и 10 млрд. USD.

Отличници

Швейцарската компания Roche отчете 11% увеличение на оборота на лекарства през 2009 г., две трети от ръста се дължат на Tamiflu. Продажбите на препарата са скочили с 435% и са достигнали 3.2 млрд. CHF в резултат на силното търсене заради свинския грип. Противовирусните препарати като цяло са отбелязали ръст на продажбите от 79%, пак основно благодарение на Tamiflu.

Подобни отлични резултати за 2009 г. отчете и британската GlaxoSmithKline. Благодарение на пандемичните си продукти компанията е пласирала продукция за 20.9 млрд. GBP, което е увеличение от 12% спрямо 2008 г. Продажбите на противогрипното лекарство Relenza са скочили над 12 пъти и са достигнали 720 млн. GBP.

Сянка на съмнение

Зад отличните резултати обаче изплуваха съмнения за конфликт на интереси и нездраво влияние върху ключови здравни институции. Миналата седмица Парламентарната асамблея на Съвета на Европа (ПАСЕ) публикува резолюция, според която действията на Световната здравна организация (СЗО) са довели до големи разхищения на обществени средства и необосновани страхове за здравето на хората. Според ПАСЕ има неоспорими доказателства, че сериозността на пандемията е била преекспонирана от СЗО. Установена е сериозна липса на прозрачност при вземането на решения за епидемията, което поражда съмнения за влияние от страна на фармацевтичната индустрия върху процеса. Сривът на доверието в препоръките на организацията може да има катастрофален ефект в случай на сериозни пандемии в бъдеще, смята ПАСЕ.

Опровержение

Наскоро генералният директор на СЗО Маргарет Чан отхвърли критиките, че решенията на организацията във връзка с пандемията от свински грип са били повлияни от връзките на някои съветници с фармацевтични компании. Коментарът беше направен по повод на статия в British Medical Journal, в която се разкрива, че ключови лица, свързани с изготвянето на препоръки за пандемията, са били консултанти в двете фармацевтични компании. Притеснителното в случая е, че СЗО и европейските здравни институции не са пожелали да публикуват имената и декларациите за конфликт на интереси на членовете на извънредния комитет по свинския грип, става ясно от резолюцията на ПАСЕ.

Иглика Филипова

Обявената от СЗО пандемия от свински грип се оказа златна мина за производителите на противовирусни препарати

СНИМКИ BLOOMBERG

3.2

млрд. CHF са достигнали продажбите на Tamiflu през 2009 г. заради увеличеното търсене

720

млн. GBP са продажбите на препарата Relenza, което е увеличение от над 12 пъти

Генералният директор на СЗО Маргарет Чан обяви пандемия от свински грип на 11 юни 2009 г.

Glaxo отчита 5% ръст на оборота на лекарства и ваксини

Продажбите на лекарството против грип са нараснали над 12 пъти

Подразделенията за лекарства и ваксини на GlaxoSmithKline отчетоха продажби на стойност 19.1 млрд. GBP и ръст от 5% през 2009 г. Ако се добавят обаче пандемичните продукти на британската компания, пласираната продукция достига 20.9 млрд. GBP, което е увеличение от 12% на годишна база.

Принос

Оборотът на лекарства като цяло е нараснал с 2% до 23.7 млрд. GBP. Това се дължи основно на продажбите на пандемични продукти, включително противогрипния препарат Relenza и ваксините срещу щама H1N1. Имунизационният продукт Pandemrix на Glaxo беше одобрен през септември 2009 г.

Противовирусни средства

Противовирусните лекарства са отбелязали ръст от 12% на продажбите до 4.2 млрд. GBP. Сред тях продажбите на Relenza са нараснали до 720 млн. GBP през 2009 г. спрямо 57 млн. GBP година по-рано. Причина за увеличението е, че компанията успешно разшири мощностите си, за да може да изпълни държавните поръчки по целия свят, пише в отчета на Glaxo.

Противовирусният препарат на Roche е двигател на продажбите

Швейцарският производител е пласирал 435% повече от лекарството против грип

Грипната пандемия е донесла отлични резултати на швейцарския фармацевтичен производител Roche. Продажбите на групата като цяло са нараснали с 10% до 49.1 млрд. CHF през 2009 г. Лекарственото подразделение на Roche е пласирало 11% повече продукция, което е двойно повече от ръста, отбелязан от световния фармацевтичен пазар. Според информация на компанията двигател на растежа са няколко препарата, включително и противогрипното лекарство Tamiflu. На него се дължат 7 процентни пункта от ръста на продажбите. Без отчитане на противовирусния препарат продажбите са нараснали с 4%.

Силно търсене

Продажбите на медикамента са скочили с цели 435% (2.6 млрд. CHF) на годишна база и са достигнали 3.2 млрд. CHF заради силно нарасналото търсене по време на пандемията от грип A(H1N1), казва в обръщение до акционерите председателят на компанията Франц Хумер. Нещо повече, заради значителния ръст на продажбите на Tamiflu през 2009 г. компанията дава прогнозите си за текущата година без отчитане дела на противогрипното лекарство, което е оказало голямо влияние на резултатите за 2009 г.

Рекордьори

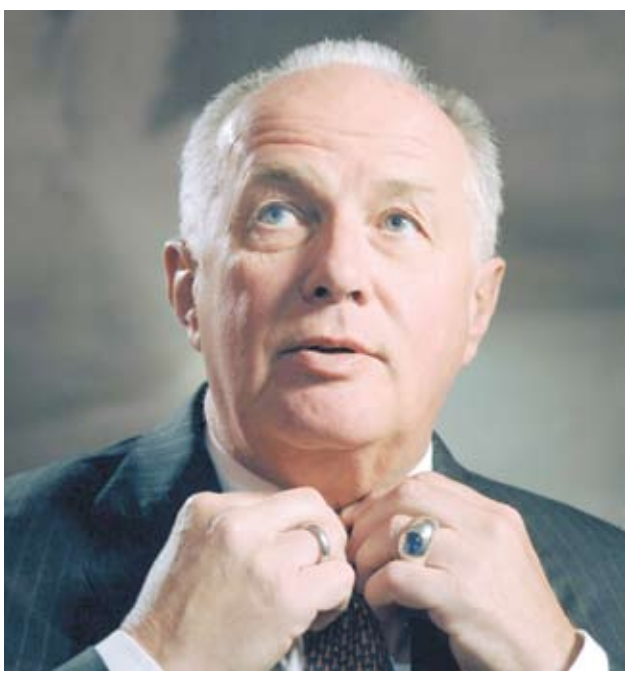
Единадесет продукта от шест терапевтични групи са осигурили по над 1 млрд. CHF от продажбите на компанията. След офталмологичните продукти, на които се дължат 53% от приходите, се нареждат противовирусните лекарства с дял от 15%. Тези препарати отбелязват най-големия ръст на продажбите - 79% до 5.9 млрд. CHF, благодарение основно на Tamiflu, пише в отчета на Roche.

Сделка

Оперативната печалба за цялата година се е увеличила с 14% и е достигнала 15 млрд. CHF. Макар че чистият финансов резултат е спаднал с 22% до 8.5 млрд. CHF, това се дължи на сделката за Genentech, която Roche придоби миналия март за 47 млрд. USD (52.7 млрд. CHF). Ако се приспаднат разходите по сделката, компанията отчита 9-процентен ръст на печалбата, която се разпределя като дивиденти, до общо 9.8 млрд. CHF.

Дарение

През май 2009 г. Roche съобщи, че дарява Tamiflu за 5.65 млн. курса на лечение, с които да се попълнят запасите на СЗО. Месец по-късно здравната организация обяви грипна пандемия. Междувременно компанията даде лиценз на три фирми да произвеждат генеричния еквивалент на Tamiflu Oseltamivir за употреба в Китай, Индия и други развиващи се страни.



Търсенето на Tamiflu нарасна значително по време на пандемията от свински грип, каза председателят на Roche Франц Хумер

Цени на петрол и петролни продукти

Вид	Борса	Единица	Юни	Юли
Суров петрол	NYMEX	USD/6	75,8	76,88
Брент	ICE	USD/6	76,63	76,99
Газьол	ICE	USD/т	664,25	664,25
Природен газ	NYMEX	USD/MMBtu	4,78	4,83
Бензин 95	NYMEX	USD/т	696	-
Нафта	NYMEX	USD/т	646	-

Фючърси на агрокултури

Вид	Разновидност	Борса	Единица	Юни
Пшеница	Soft Red	CBT	USD/m	175,36
Царевица	Yellow	CBT	USD/m	143,61
Ечемик	Feed	ASX	USD/m	178,48
Памук	No.2	NYBOT	USD/m	1733,91
Какао		NYBOT	USD/m	3117,00
Кафе	Arabica	NYBOT	USD/m	3725,75
Соя	No.2	ICE	USD/m	338,50
Захар	White	NYSE LIFFE	USD/m	482,20

Борси: CBOT - Чикагска стокова борса; CME - Чикагска търговска борса; NYBOT - Нюйоркска стокова борса; ASE - Австралийска стокова борса

Спот цени на цветни метали

Вид	Борса	Единица	Цена	Зм.
Мед	LME	USD/т	6525,5	6650
Калай	LME	USD/т	17900	18090
Олово	LME	USD/т	1780,5	1824,5
Цинк	LME	USD/т	1804	1845
Алуминий	LME	USD/т	1908,5	1968
Никел	LME	USD/т	19250	19550
Алуминиева сплав	LME	USD/т	1852	1855

Цени на благородни метали

Вид	Борса	Единица	Купува	Продава
Злато	LME	USD/тр.у.	1250,6	1251
Сребро	LME	USD/тр.у.	18,78	18,82
Платина	LME	USD/тр.у.	1558,5	1562,25
Паладий	LME	USD/тр.у.	469,5	469,5
Родий	LME	USD/тр.у.	2375	2425

Източник: Bloomberg

Мерни единици: 1 bu. соя = 27.216 kг ; 1 bu. царевица = 25.4016 kг ; 1USd = 1 U.S. cent 1bu. овес = 15.4224 kг; 1 lb. = 0.4536 kг ; 1 cwt = 50 kг.; 1 gal. = 3.785 л ; 1 MT = 1000 kг

Курсове за митнически оценки

Валута Currency	Код Code	За For	Стойност Rate
Австралийски долар	AUD	1	1,3511
Бразилски реал	BRL	10	8,7003
Канадски долар	CAD	1	1,5236
Швейцарски франк	CHF	1	1,3927
Китайски ренминби юан	CNY	10	2,3347
Чешка крона	CZK	100	7,6023
Датска крона	DKK	10	2,6286
Естонска крона	EEK	10	1,2500
Британска лира	GBP	1	2,2794
Хонконгски долар	HKD	10	2,0432
Хърватска куна	HRK	10	2,6929
Унгарски форинт	HUF	1000	6,9976
Индонезийска рупия	IDR	10000	1,7340
Исландска крона	ISK	100	3,4386
Японска йена	JPY	1000	6,7442
Южнокорейски вон	KRW	100	1,7387
Литовски литас	LTL	1000	1,3679
Латвийски лат	LVL	10	5,6645
Мексиканско песо	MXN	1	2,7648
Малайзийски рингит	MYR	10	1,2414
Норвежка крона	NOK	10	4,9009
Новозеландски долар	NZD	10	2,5068
Филипинско песо	PHP	10	1,0799
Полска злота	PLN	100	3,4831
Нова румънска лея	RON	10	4,7902
Руска рубла	RUB	10	4,6606
Шведска крона	SEK	100	5,1769
Сингапурски долар	SGD	10	2,0357
Словашка крона	SKK	10	1,1413
Тайландски бат	THB	100	4,9265
Нова турска лира	TRY	10	1,0072
Щатски долар	USD	1	1,5940
Южноафрикански ранд	ZAR	10	2,0438

Валутният курс за митнически цели е курсът на БНБ определен в предпоследната сряда от месеца и публикуван този или на следващия ден, който се използва през следващия календарен месец, освен ако не бъде заменен от курса определен по чл. 91 от ППЗМ. Курсовете са валидни до 24.00 часа на 30.06.2010.

Курсове на чуждестранни валути

Валута Currency	Код Code	За For	Стойност Rate	Разлика Difference
ЕВРО	EUR	1	1,96	0
АВСТРАЛИЙСКИ ДОЛАР	AUD	1	1,37550	-0,00389
БРАЗИЛСКИ РЕАЛ	BRL	10	8,93930	0,07133
КАНАДСКИ ДОЛАР	CAD	1	1,52811	0,00131
ШВЕЙЦАРСКИ ФРАНК	CHF	1	1,44523	0,00235
КИТАЙСКИ РЕНМИНБИ ЮАН	CNY	10	2,34298	-0,00276
ЧЕШКА КРОНА	CZK	100	7,58221	-0,00647
ДАТСКА КРОНА	DKK	10	2,62760	-0,00025
ЕСТОНСКА КРОНА	EEK	10	1,25000	0,00000
БРИТАНСКА ЛИРА	GBP	1	2,37473	-0,01480
ХОНКОНГСКИ ДОЛАР	HKD	10	2,04518	-0,00521
ХЪРВАТСКА КУНА	HRK	10	2,71669	0,00083
УНГАРСКИ ФОРИНТ	HUF	1000	6,86256	-0,02950
ИНДОНЕЗИЙСКА РУПИЯ	IDR	10000	1,75377	-0,00646
ИНДИЙСКА РУПИЯ	INR	100	3,43713	0,00585
ИСЛАНДСКА КРОНА	ISK	1000	6,74424	0,00000
ЯПОНСКА ЙЕНА	JPY	100	1,77819	-0,00649
ЮЖНОКОРЕЙСКИ ВОН	KRW	1000	1,30882	-0,02622
ЛИТОВСКИ ЛИТАС	LTL	10	5,66448	0,00000
ЛАТВИЙСКИ ЛАТ	LVL	1	2,76052	0,00000
МЕКСИКАНСКО ПЕСО	MXN	10	1,25227	-0,00228
МАЛАЙЗИЙСКИ РИНГИТ	MYR	10	4,89655	-0,03320
НОРВЕЖКА КРОНА	NOK	10	2,44831	-0,00322
НОВОЗЕЛАНДСКИ ДОЛАР	NZD	1	1,12262	0,00019
ФИЛИПИНСКО ПЕСО	PHP	100	3,42467	-0,01609
ПОЛСКА ЗЛОТА	PLN	10	4,74313	-0,00322
НОВА РУМЪНСКА ЛЕЯ	RON	10	4,56330	-0,05223
РУСКА РУБЛА	RUB	100	5,10527	-0,01002
ШВЕДСКА КРОНА	SEK	10	2,04563	0,00280
СИНГАПУРСКИ ДОЛАР	SGD	1	1,14289	-0,00181
ТАЙЛАНДСКИ БАТ	THB	100	4,90934	-0,00987
НОВА ТУРСКА ЛИРА	TRY	1	1,00609	-0,00025
ЩАТСКИ ДОЛАР	USD	1	1,59088	-0,00415
ЮЖНОАФРИКАНСКИ РАНД	ZAR	10	2,08122	-0,00460
ЗЛАТО (1 ТРОЙ УНЦИЯ)	XAU	1	1979,08000	-0,16000

Обменни курсове на чуждестранните валути към лева за 28.06.2010 година.
Тези курсове се основават на чл. 29, ал. 2 от Закона за БНБ и референтните курсове на ЕЦБ за съответния ден, и се прилагат за целите на статистическата и счетоводната отчетност.

Райфайзен АСЕТ МЕНИДЖМЪНТ Raiffeisen Capital Management

Фондове на Райфайзен Капиталанлаге Гезелшафт м.б.Х. за дата 24.06.2010 г.

	Тип	Валута	Емисионна стойност за поръчки подадени до 15.00 ч. на 24.06.2010 г.					Цена при обратно изкупуване
			До 5 000 евро	От 5 001 до 10 000 евро	От 10 001 до 20 000 евро	Над 20 001 евро	Над 100 001 евро	
Райфайзен-Долар ShortTerm-Облигации	консервативен	USD	156,62	155,86	155,09	154,71	152,80	152,80
Райфайзен-Европлюс-Облигации	консервативен	EUR	11,79	11,73	11,67	11,64	11,50	11,50
Райфайзен-Глобални-Облигации	консервативен	EUR	86,09	85,67	85,25	84,83	83,58	83,58
Райфайзен-А.Р.-Глобален-Балансиран	балансиран	EUR	99,17	98,69	98,21	97,72	96,28	96,28
Райфайзен-Глобален-Балансиран	балансиран	EUR	769,08	765,35	761,61	757,88	746,68	746,68
Райфайзен-Европейски-SmallCap-Компании	високодоходен	EUR	158,46	157,70	156,95	156,19	150,91	150,91
Райфайзен-ГлобалниОсновни-Акции	високодоходен	EUR	78,47	78,09	77,71	77,34	75,45	75,45
Райфайзен-Глобален-Акции	високодоходен	EUR	153,54	152,80	152,06	151,32	147,63	147,63
Райфайзен-Източноевропейски-Акции	високодоходен	EUR	293,08	291,68	290,28	288,89	279,12	279,12
Райфайзен-Евразия-Акции	високодоходен	EUR	192,43	191,52	190,60	189,68	183,27	183,27
Райфайзен-НововъзникващиПазари в Акции	високодоходен	EUR	234,73	233,61	232,49	231,37	223,55	223,55
Райфайзен-Русия-Акции	високодоходен	EUR	81,90	81,51	81,12	80,73	78,00	78,00
Райфайзен-ИзточнаЕвропа-Облигации	консервативен	EUR	226,29	225,21	224,13	223,05	215,51	215,51

*Нетната стойност на активите на дял е равна на цената на обратно изкупуване. Информация за проспектите и правилата на фондовете може да бъде получена на тел. 0700 10 000, както и на интернет адреси **www.rcm.at** и **www.ram.bg***

Котировки на взаимните фондове

Фонд	Тип	Ем. см/см: за поръчки над 20000 лв	за поръчки от 2000 до 20000	за поръчки под 2000 лв	ЦОИ: след края на 2-та год.	преди края на 2-та год.			Доходност и Risk: От началото на годината (не се анюализира)	Стандартно отклонение	За последните 12 мес.	От началото на публ. предл. (анюализирана)	Начало на публ. предлагане
Аврора Капитал АД													
Аврора Кепитъл - БАЛАНСИРАН	балансиран	4.6939	4.7174	4.8817	4.6939	4.6000			-8.84%	14.53%	-12.78%	-26.80%	21.01.2008
Аврора Кепитъл - GLOBAL COMMODITY FUND	фонд в акции	6.5953	6.6283	6.8591	6.5953	6.4634			-6.89%	14.33%	-9.57%	-15.81%	23.01.2008
ДФ Аврора Кепитъл ЮгоизточнаЕвропа	високодоходен	10.1179	10.2697	10.5226	0.0000	0.0000			0.58%	N/A	N/A	N/A	23.09.2009
Активa Асет Мениджмънт АД													
Дф Активa Високодоходен	фонд в акции	2.2405			2.2405				-10.10%	27.38%	-4.08%	-58.84%	12.11.2007
ДФ Активa Балансиран	балансиран	2.6566			2.6566				-10.69%	23.95%	-6.70%	-52.44%	12.11.2007
Астра Асет Мениджмънт АД													
ДФ Астра Кеш	паричен пазар	11.1093		11.1037	11.0870	11.0981	11.0981	11.1037	3.37%	0.13%	6.87%	6.30%	06.10.2008
ДФ Астра Баланс	балансиран	10.6440		10.5910	10.4851	10.5380		0.0000	-1.11%	4.60%	6.16%	3.46%	06.10.2008
ДФ Астра Плюс	фонд в акции	9.6858		9.6376	9.4930	9.5412		0.0000	-6.25%	8.42%	2.64%	-2.16%	06.10.2008
БенчМарк Асет Мениджмънт АД													
ДФ БенчМарк Фонд-1 Акции и Облигации	балансиран	13.3156			13.1838				-1.77%	6.40%	3.12%	6.29%	14.12.2005
ИД БенчМарк Фонд-2 Акции	фонд в акции	7.8481			7.7704				-7.23%	13.41%	-3.85%	-5.11%	01.03.2006
ДФ БенчМарк Фонд-3 Сектор Недвижими Имоти	фонд в акции	4.7461			4.6991				-19.72%	11.33%	-16.80%	-17.21%	21.06.2006
ДФ БенчМарк Фонд-4 Енергетика	фонд в акции	7.8832			7.6536				-3.37%	13.99%	6.78%	-10.60%	05.02.2008
ДФ БенчМарк Фонд-5 ЦИЕ	фонд в акции	10.7900			10.4757				2.08%	11.20%	10.50%	1.97%	05.02.2008
БенчМарк Фонд-6 Паричен	паричен пазар	11.8166			11.8166				4.16%	0.21%	8.92%	8.43%	03.06.2008
Болкан Капитал Мениджмънт АД													
ДФ БКМ Балансиран Капитал	фонд в облигации	80.1812			79.9006		80.1812		-3.32%	2.52%	3.31%	-5.52%	20.11.2006
ДФ Европа	фонд в акции	46.4981			46.2656		46.4981		-10.40%	2.50%	-6.96%	-14.90%	20.11.2006
ДФ Балкани	фонд в акции	65.4610			65.1337		65.4610		-6.50%	4.64%	7.61%	-13.05%	03.10.2007
Варчев Мениджинг Кампани ЕАД													
ДФ Варчев високодоходен фонд	фонд в акции	97.2882			95.8398				-5.94%	2.59%	-3.96%	-1.03%	04.01.2007
ДФ Варчев Балансиран фонд	балансиран	79.8117			78.6235				-4.35%	1.44%	-4.73%	-7.72%	25.06.2007
ДСК Управление на активи АД													
ДФ ДСК Стандарт	фонд в облигации	1.29277			1.28969				3.38%	0.82%	6.62%	5.74%	01.12.2005
ДФ ДСК Баланс	балансиран	1.05364			1.04734				-2.38%	5.98%	3.96%	1.08%	01.12.2005
ДФ ДСК Растеж	фонд в акции	0.72458			0.71382				-7.30%	13.52%	6.67%	-7.39%	01.03.2006
ДФ ДСК Имоти	фонд в акции	0.72680			0.72246				-0.98%	1.98%	1.97%	-13.02%	07.03.2008
ДФ „ДСК Евро Актив"	high risk	1.04240			1.03928				1.61%	0.38%	3.61%	3.52%	07.05.2009
Елана Фонд Мениджмънт АД													
ДФ Елана Балансиран Евро Фонд	балансиран	99.9001			98.9061				-3.24%	9.42%	4.32%	-0.13%	07.12.2005
ДФ Елана Балансиран Доларов Фонд	балансиран	106.4240			105.3650				-3.50%	8.29%	1.50%	1.34%	06.03.2006
ИД Елана Високодоходен Фонд	фонд в акции	85.2118			83.9432				-5.93%	13.66%	4.21%	-1.83%	20.06.2005
ДФ Елана Фонд Паричен Пазар	паричен пазар	119.7623			119.7623				6.23%	0.63%	4.25%	7.03%	31.10.2007
ДФ Елана Долар Фонд	high risk	92.9659			92.5944				2.97%	2.96%	-5.89%	-3.05%	01.02.2008
ДФ Еврофонд	high risk	104.9369		104.8321	104.5176		104.8321		2.36%	N/A	N/A	4.90%	01.07.2009
Златен Лев Капитал АД													
ИД Златен лев	балансиран	4.4972			4.4702				-8.55%	10.09%	0.59%***	4.36%	08.07.1999
		до 100 000 лв	от 100 001 до 1 000 000 лв	над 1 000 000 лв									
ДФ Златен лев Индекс 30	фонд в акции	0.9060	0.9015	0.8992	0.8948				-14.86%	17.05%	-4.78%***	-9.70%	01.06.2009
Капман Асет Мениджмънт АД													
ДФ Капман Фикс	high risk	10.0100			0.0000				N/A	N/A	N/A	N/A	01.06.2010
ИД Капман Капитал	балансиран	17.2752			17.1546				-4.47%	8.35%	-7.77%	10.02%	28.09.2004
ДФ Капман Макс	фонд в акции	10.7278			10.5786				-12.10%	12.57%	-8.08%	1.43%	05.01.2006
Карол Капитал Мениджмънт ЕАД													
ИД Адванс Инвест	фонд в акции	1.1948			1.1771				-7.79%	13.91%	7.70%	1.88%	10.05.2004
ДФ Адванс Източна Европа	фонд в акции	0.7644			0.7531				9.56%	21.58%	32.99%	-7.33%	04.10.2006
Адванс IPO Фонд	фонд в акции	0.9338			0.9200				6.49%	20.72%	4.24%	-3.17%	23.11.2007
КД Инвестмънтс ЕАД		до 100 000 лв.		над 100 000 лв.									
ДФ КД Облигации България	фонд в облигации	129.8668		129.6727	129.4139				2.75%	3.33%	5.64%	6.42%	04.05.2006
ИД КД Пеликан	балансиран	14.2248		14.2248	14.0840				-5.47%	8.37%	-2.14%	2.01%	17.12.2004
ДФ КД Акции България	фонд в акции	0.7172		0.7101	0.7031				-4.29%	15.64%	4.50%	-8.15%	04.05.2006
КТБ Асет Мениджмънт АД													
КТБ Балансиран Фонд	балансиран	779.7024			773.8692				-0.02%	6.46%	10.87%	-10.44%	09.05.2008
КТБ Фонд Акции	фонд в акции	698.2734			693.0494				-1.51%	8.05%	13.10%	-14.26%	09.05.2008
ОББ Асет Мениджмънт АД													
ДФ ОББ Платинум Облигации	фонд в облигации	11.1289			11.1289				2.39%	1.91%	5.77%	2.46%	30.01.2006
ИД ОББ Балансиран Фонд	балансиран	115.4322			115.4322				-3.82%	7.13%	4.10%	1.56%	30.01.2005
ДФ ОББ Премиум Акции	фонд в акции	6.3696			6.3696				-9.57%	16.06%	9.43%	-9.74%	30.01.2006
ДФ ОББ Патримониум Земя	фонд в акции	9.9047			9.9047				-1.63%	1.97%	0.07%	-0.68%	30.01.2009
Оверон Финанс АД													
ДФ Оверон ПРЕСТО	фонд в акции	8.5656			0.0000				N/A	N/A	N/A	N/A	25.06.2009
ПФБК Асет Мениджмънт АД		за поръчки до 100 000 лв		за поръчки над 100 000 лв									
ДФ ПИБ- Авангард	фонд в акции	0.5050		0.5025	0.5000				-4.06%	7.61%	0.30%	-23.30%	19.11.2007
ДФ ПИБ- Класик	балансиран	0.7306		0.7281	0.7256				-2.12%	3.70%	0.87%	-11.51%	19.11.2007
ДФ ПИБ- Гарант	high risk	0.9852		0.9837	0.9822				2.15%	1.54%	5.78%	-0.63%	19.11.2007
Райфайзен Асет Мениджмънт (България) ЕАД		до 50 000 лв / 40000 USD		над 50 000 лв / 40000 USD									
Райфайзен (България) Фонд Паричен Пазар	консервативен	1.2467		1.2448	1.2429				2.93%	0.38%	7.41%	5.25%	16.03.2006
Райфайзен (България) Фонд Облигации	консервативен	1.2721		1.2683	1.2645				3.79%	1.12%	8.55%	5.71%	16.03.2006
Райфайзен (България) Балансиран Фонд	балансиран	0.8611		0.8577	0.8543				-0.96%	4.77%	1.48%	-3.53%	16.03.2006
Райфайзен (България) Фонд Акции	фонд в акции	0.6389		0.6357	0.6325				-5.32%	8.98%	-1.62%	-10.05%	16.03.2006
Райфайзен (България) Балансиран Доларов Фонд	балансиран	0.7387		0.7358	0.7329				-3.21%	6.11%	-0.73%	-12.16%	11.02.2008
Райфайзен (България) Фонд Защитена Инвестиция в Евро	консервативен												19.01.2010
Свободен период от 29.04.2010 до 8.05.2010		0.0000		0.0000	0.0000				N/A	N/A	N/A	N/A	
Лимитиран период* от 9.05.2010 до 7.08.2010		1.0191		1.0191	0.9681				N/A	N/A	N/A	N/A	
Сентинел Асет Мениджмънт АД													
Договорен фонд Сентинел - Рапид	паричен пазар	1.1699			1.1699				2.11%	0.22%	4.15%	3.68%	15.11.2005
Договорен фонд Сентинел - Принсипал	балансиран	1.0156				до 90 дни 1.0004		над 90 дни 1.0105	0.12%	3.83%	7.38%	0.11%	12.09.2005
Стандарт Асет Мениджмънт АД													
ДФ Стандарт Инв. Балансиран Фонд	балансиран	6.9964			6.9964				-14.83%	12.30%	-1.21%	-7.93%	01.03.2006
ДФ Стандарт Инв. Високодоходен Фонд	фонд в акции	6.0933			6.0933				-13.08%	14.66%	3.47%	-10.83%	01.03.2006
ДФ Стандарт Инв. Международен Фонд	фонд в акции	2.8315			2.8315				0.96%	15.40%	9.41%	-32.38%	05.04.2007
ДФ Стандарт Инв. Консервативен Фонд	консервативен	10.3824			10.3824				-0.45%	1.78%	1.21%	2.48%	12.12.2008
Статус Капитал АД		клас А за поръчки до 20000 лв	клас А за поръчки над 20000 до 300000	клас А за поръчки над 300000	клас В	клас А инв. схема	клас В при изпълнена инв. схема	клас В при прекратена инв. схема					
Статус Нови Акции	фонд в акции	0.7445	0.7408	0.7390	0.7335	0.7335	0.7372	0.7188	1.09%	13.28%	5.83%	-7.29%	22.05.2006
Статус Финанси	фонд в акции	0.4096	0.4075	0.7390	0.4035	0.4035	0.4055	0.3954	-1.82%	17.55%	20.52%	-25.03%	02.05.2007
		за поръчки до 250 000 евро		за поръчки над 250 000 евро			Цена						
ДФ Статус Глобал ETFs	фонд в акции	103.4050		102.1346			101.3724		N/A	N/A	N/A	N/A	03.05.2010
Ти Би Ай Асет Мениджмънт ЕАД													
ИД Ти Би Ай Евробонд	фонд в облигации	318.9819			318.5034				2.21%	0.21%	6.62%	7.26%	17.11.2003
ДФ Ти Би Ай Комфорт	high risk	13.0725			13.0071				0.79%	2.88%	9.16%	6.14%	27.12.2005
ДФ Ти Би Ай Хармония	балансиран	11.8000			11.6820				-1.92%	5.78%	6.53%	3.75%	27.12.2005
ДФ Ти Би Ай Динамик	фонд в акции	8.0449			7.9645				-6.70%	11.81%	5.53%	-4.48%	07.09.2005
ДФ Ти Би Ай Съкровище	балансиран	20.3931			20.3931				0.56%	3.00%	4.44%	0.72%	08.10.2007
ЦКБ Асетс Мениджмънт ЕАД													
ЦКБ Лидер	фонд в акции	6.4028			6.3708				-5.39%	9.75%	5.36%	-13.55%	01.06.2007
ЦКБ Актив	балансиран	7.7526			7.7138				-4.79%	9.78%	6.84%	-7.97%	01.06.2007
ЦКБ Гарант	консервативен	11.3286			11.3003				4.18%	3.25%	9.68%	4.46%	04.09.2007
Юг Маркет Фонд Мениджмънт АД													
ДФ Юг Маркет Максимум	фонд в акции	1.1560			1.1328				-5.51%	6.43%	-2.40%	3.92%	18.09.2006
ДФ Юг Маркет Оптимум	балансиран	1.0252			1.0150				-2.68%	3.80%	0.44%	1.23%	10.06.2008

Източник: БАУД (www.baud.bg)

Валути спрямо евро

ВАЛУТА Currency	Код Code	Купува Buy	Продава Sell	Най-висока High	Най-ниска Low
ЩАТСКИ ДОЛАР	USD	1,23	1,23	1,24	1,23
БРИТАНСКА ЛИРА	GBP	0,82	0,82	0,82	0,82
ЯПОНСКА ЙЕНА	JPY	109,97	109,99	111,02	109,54
ШВЕЙЦАРСКИ ФРАНК	CHF	1,36	1,36	1,36	1,36
НОРВЕЖКА КРОНА	NOK	7,99	7,99	8	7,93
ШВЕДСКА КРОНА	SEK	9,58	9,58	9,59	9,51
КАНАДСКИ ДОЛАР	CAD	1,28	1,29	1,29	1,28
АВСТРАЛИЙСКИ ДОЛАР	AUD	1,42	1,42	1,42	1,4
УНГАРСКИ ФОРИНТ	HUF	283,51	283,83	284,08	279,53
ЧЕШКА КРОНА	CZK	25,79	25,81	25,8	25,62
РУСКА РУБЛА	RUB	38,26	38,29	38,32	38,16
ПОЛСКА ЗЛОТА	PLN	4,11	4,11	4,12	4,06

Най-високият курс е най-високият курс купува, най-ниският - най-ниският курс продава.
Данни от 17.00 ч българско време на 25.06.2010 г.

otp Fund Management

Взаимен фонд	Нетна стойност на активите на дял (НСАД)	Емисионна стойност (цена при покупка)	Цена при обратно изкупуване
	Цени за 1 дял за 25/06/2010		
ОТП Централно-европейски фонд в акции	€ 1,096155	€ 1,118078	€ 1,090674
ОТП Международен фонд в акции - Ю Би Ес Фонд на фондовете	€ 0,897328	€ 0,915275	€ 0,892841
ОТП - Ди Ви Ес Фонд на Фондовете в акции от развиващи се пазари	€ 0,861139	€ 0,878362	€ 0,856833

Цените са валидни за поръчки, подадени на 22/06/2010 г. Включените в цените разходи са както следва: при придобиване - 2.00% от НСАД, но не по-малко от 10 евро (левовата им равностойност) по една поръчка; при обратно изкупуване - 0.50% от НСАД.

	Цени за 1 дял за 28/06/2010		
ДСК Фонд Паричен Пазар	1,130723 лв.	1,130723 лв.	1,130723 лв.

Цените са валидни за поръчки подадени на 28/06/2010 г. Няма разходи при емитиране и обратно изкупуване на дялове на фонда. Информация може да се получи от Call Center на "Банка ДСК" ЕАД на тел. 0700 10 375 на цената на един градски разговор и на интернет страниците www.dskbank.bg и www.otpbank.hu

sentinel ASSET MANAGEMENT

www.sentinel-am.bg
тел. 02/ 980 14 26

Договорен фонд	Стойност за един дял 25.06.2010 г: Емисионна стойност	Цена на обр. изк.: до 90 дни	Цена на обр. изк.: над 90 дни	Доходност: От началото на годината (Не се анюализира)	Доходност: За последните 12 месеца
Сентинел - Принсипал	**1.0156 лв.**	**1.0004 лв.**	**1.0105 лв.**	**0,12 %**	**7,38%**
Сентинел - Рапид	**1,1699 лв.**	**1,1699 лв.**		**2,11 %**	**4,15%**

За ДФ „Сентинел – Принсипал" разходите по емитирането в размер на 0,5 % и по обратното изкупуване в размер на 1 % от НСА на един дял са включени в емисионната стойност, респективно в цената на обратно изкупуване за дялове, държани по-малко от 90 дни. За ДФ „Сентинел – Рапид" емисионната стойност и цената на обратно изкупуване са равни на НСА на един дял.

Цените са валидни за поръчки, подадени на 24 Юни 2010 г.

За дата 25.06.2010 г.

Фондове, управлявани от "Пайъниър Инвестмънтс Австрия"	Клас дялови единици	Валута	Емисионна стойност (нетна стойност на активите на единица + такса за издаване)	Цена при обратно изкупуване (нетна стойност на активите на единица)
Фондове Пайъниър Австрия Гарантирана кошница 2010	ИР*	EUR	1095,03	1127,88

Дялови единици от фондовете, управлявани от Пайъниър Инвестмънтс Австрия, могат да бъдат придобивани чрез следните клонове на "Ейч Ви Би Банк Биохим" АД: "Аксаков" №5 - отдел "Частно банкиране", "Централен", "Батемберг", "Европа", "Витоша", "Южен парк" (София), "Варна", "Пловдив" и "Бургас". Предишни резултати на фондовете не гарантират същото представяне в бъдеще. Стойността на инвестицията и доходът от нея могат да се увеличават или да намаляват и няма гаранции - от Пайъниър Инвестмънтс Австрия, групата на "Банк Аустрия Кредитанщалт" или друго трето лице - за възвращаемост на първоначално инвестираните суми.
***Изцяло реинвестиращи**

„Ти Би Ай Асет Мениджмънт" ЕАД - Цени при прехвърляне за дата 28.06.2010 г.

ПРЕХВЪРЛЯНЕ ОТ:	ПРЕХВЪРЛЯНЕ В: Ти Би Ай Евробонд (Емисионна ст-ст)	Ти Би Ай Комфорт (Емисионна ст-ст)	Ти Би Ай Хармония (Емисионна ст-ст)	Ти Би Ай Динамик (Емисионна ст-ст)
Ти Би Ай Евробонд	N/A	13.2490	12.0183	8.1937
Ти Би Ай Комфорт	320.0983	N/A	11.9770	8.1656
Ти Би Ай Хармония	321.6932	13.1379	N/A	8.1253
Ти Би Ай Динамик	321.6932	13.1379	11.9180	N/A

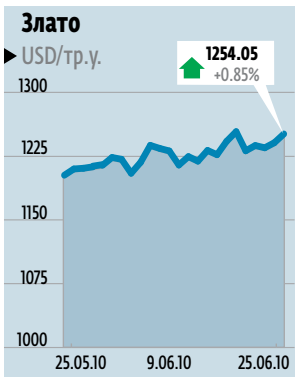
Цените са в лева и са валидни за поръчки, подадени предишния работен ден. Разходите за емитиране на една акция или един дял са включени в горепосочените цени.
Цената на обратно изкупуване на една акция/един дял на съответния фонд, от който е прехвърлянето е равна на Нетната стойност на активите на една акция или на един дял на този фонд.

Индекс на деня

1.07

процента се понижи френският индекс CAC 40 и достигна 3517.32 пункта

По време на борсовата сесия в петък измерителят **загуби** 40 пункта от стойността си. Дългова криза продължава да влияе негативно на измерителя



Цената на златото отбеляза **повишение** и по време на вчерашната сесия в Лондон достигна 1252.75 USD/тр.у. Основната причина за това беше еврото, което загуби нови 0.26%

Стока на деня

0.69

процента добави петролът по време на последната борсова сесия и достигна 77.2 USD/б

Нефтът се нареди сред най-печелившите на пазара, като **добави** нови 0.69 USD към стойността си. Петролният разлив в Мексиканския залив продължава да влияе върху цената

Никелът с ръст от 30% до две години

Георги Георгиев
ggeorgiev@pari.bg

На борсата в Лондон фючърсите на никела стигнаха 19 475 USD/т, което е ръст от 0.42%

Цената на никела отново тръгна нагоре, след като последните две седмици бяха доминирани от червения цвят. Нарастващите опасения от дефицит при предлагането и неспиращото търсене са сред основните причини металът да погледне отново към нивото от 20 000 USD/т.

По данни на Лондонската борса за метали складовите наличности, които борсата наблюдава, се стопяват с голяма скорост, като от февруари досега вече са намалели с 20%. Според анализатори това говори за изключителен дефицит на този пазар, който ще продължава да се задълбочава и през 2011 г.

Оценката, която Barclays Capital прави за движението на цената през следващите 24 месеца, е за ръст от най-малко 30% и ако изчисленията им се окажат верни, ще наблюдаваме цени от порядъка на 26 000 USD/т. Тези прогнози се подкрепят както от продължаващото голямо търсене от страна на Китай, така и от все по-малките доставки, които минните компании правят заради нестихващите трудови спорове. Една от най-големите минни компании - Rio Tinto, също алармира за предстоящ огромен дисбаланс между търсенето и предлагането. Останалите в групата на най-големите производители са Norilsk, Vale and Xstrata и те също са на това мнение.

Разликата между търсенето и предлагането на руския пазар също е голяма. По последни данни дефицитът там до края на 2010 г. ще стигне 55 хил. т. В момента търсенето нараства стъпаловидно заради големия износ на неръждаема стомана, който осъществява страната. Никелът е един от най-важните легиращи елементи, използвани при производството на неръждаема стомана и други индустриални сплави.

В момента търсенето на метала е правопропорционално на ръста при бързоразвиващите се икономики.

За две седмици никелът загуби над 5% от стойността си заради опасенията, че индустриалното производство в много европейски държави остава в застой. Последните резултати за индустриалното производство на Китай и другите бързоразвиващи се икономики започват да връщат увереността на инвеститорите. За два дни металът успя да добави повече от 200 USD към стойността си, а само на последната сесия спечели 0.42% до 19 475 USD/т.

Интересът към никела продължава да расте и това ще докара цената до 25 000 USD/m

СНИМКИ BLOOMBERG

Цената на зърното се успокои

Дилян Дойчев,
"БенчМарк финанс"

Цената на хлебната пшеница, търгувана на Софийската стокова борса, се движеше между 210 и 230 лв./т

Пшеницата остана търсена, но без промяна в цената

Зърното по световните борси задържа позициите си през седмицата. В Чикаго търговията с пшеница стигна 170 USD/т, а царевицата отчете спад до 135 USD/т. В Будапеща като представителен за Европа пазар цените дори отбелязаха известно повишение. Европшеницата скочи с 13 лв. до 237 лв./т, а царевицата остана на 258 лв./т. Фуражният ечемик се повиши с над 5 лв. до 173 лв./т и беше последван от маслодайния слънчоглед, който достигна 544 лв./т. На Софийската стокова борса предлагане имаше единствено за зърнените култури. Хлебната пшеница се движеше между 210 и 230 лв./т, царевицата от 250 до 310 лв./т, а нивото на маслодайния слънчоглед варираше между 620 и 700 лв./т.

При сесиите за налични стоки нямаше резки промени от обичайното. Хранителните продукти не промениха цените си, а сключваните сделки бяха основно за зрял боб при цена от 817 лв./т и бяло саламурено сирене за 2295 лв./т. Интерес имаше и към кашкавал, но там разликите между предлаганите цени и и цените на търсене стигнаха 1000 лв.

Отново интересът беше най-силен към търговията с нехранителни стоки. Там реализация намериха двата вида бензин - А 98 Н, който се търгуваше при 1965 лв./хил. л, и А 95 Н - от 1791 до 1824 лв./хил. л.

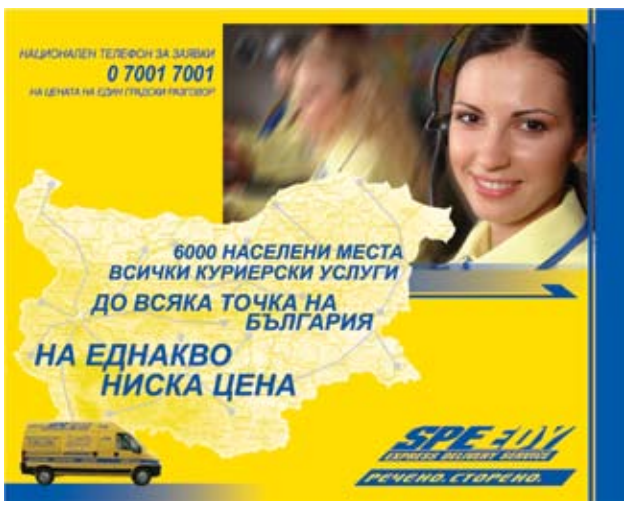
Също така се продадоха и различни контракти за дизелово гориво в диапазона от 1243 до 1890 лв./хил. л. Газьолът се предлагаше от 1155 до 1734 лв./хил. л, както и газ пропан-бутан на 878 лв./хил. л. Имаше и множество сделки за масла и греси от 6.66 до 18.88 лв./л.

18.8

USD/m стигна цената на медта, търгувана на борсата в Лондон

1.92

процента беше понижението на японския индекс Nikkei 225 и стигна 9737.48 пункта



Интервю Д-р Мегаклис Петмезас, заместник-ректор на City College, Гърция

Образованието има нужда от революция

Невъзможно е да се реформира. Много добри опити вече се провалиха

Д-р Петмезас, как се реализират студентите, завършили магистърски програми на Шефийлдския университет?

- Имаме много силен кариерен център, който консултира студентите по време на цялото им обучение. Повечето от тях получават предложения за работа още преди да са се дипломирали. Магистратурата по „Маркетинг, реклама и връзки с обществеността" например е най-търсената в Европа, защото съвместява трите най-важни направления в комуникациите - маркетинг, реклама и PR. Студентите ни се научават да използват комбинирано знанията и уменията и от трите сфери. Другата специалност - „Бизнес мениджмънт и технологии", превръща компютърните експерти в мениджъри, а на традиционните мениджъри дава ценни технологични умения. И двете програми са практически насочени. Професорите ни също са практици. Въпреки че програмите са по-скъпи от традиционните за местния пазар (бел.ред. - 14 000 EUR на година), те са по-евтини от същите в Англия. Опитът ми показва, че българските семейства инвестират много в образование.

Защо избрахте за партньор частен, а не държавен университет?

- В образованието няма частни или държавни университети, има добри и лоши. Смея да твърдя, че познавам много добре българската образователна система, защото посещавам страната ви от 10 години насам. Частните университети са по-склонни да прилагат нови методи на преподаване. По-добре са ориентирани към пазарните реалности, опитват не просто да образоват младежите, но и цялостно да влияят върху тяхното кариерно развитие. Частните висши училища по-бързо вземат решения, при държавните процедурата е доста тромава.

У нас все още се смята, че по-престижни и добри са именно държавните университети. Така ли е в Гърция?

- В Гърция общественото мнение за качеството на образованието в частните и държавните висши училища е еднакво. В Англия на никого не му пука, защото равнището е сходно. В САЩ по-добри и предпочитани са частните университети. Студентите, които ще се обучават по нашите магистърски програми, ще получат диплома от Шефийлдския университет, който е един от най-добрите държавни университети в света.

Кои са най-търсените специалисти на пазара на труда в нашия регион - Балканите?

- Големият проблем не е в специалността, а в кризата, което означава, че сега пазарът на труда е доста по-конкурентен, отколкото преди години. Не бих казал също, че конкуренцията е между сферите. По-скоро има значение степента на квалификация на служителя. По време на криза хората предпочитат да инвестират предимно в образование. Може би сега се търсят по-малко финансисти, отколкото преди.

У нас днес най-добре платени са IT специалистите. Какви са вашите наблюдения за тази тенденция?

- Факт е, че технологиите се развиват много бързо и тази тенденция е валидна не само за България, но и за целия свят. Това обаче е доста специфична сфера. Не бих посъветвал някого да учи технологии само защото има възможност да печели добри пари в бъдеще. На човек, на когото не му се отдава материята, ще се провали. Днес е важно не просто да имаш IT умения, а и бизнес нюх, с който да ги комбинираш успешно.

До каква степен университетите трябва да се насочат към изследователска дейност в развитието си?

- В Англия университетите се оценяват по два критерия - изследователска и преподавателска дейност. Те имат еднаква тежест. Най-добрите са почти изцяло отдадени на изследвания. Най-известните класации в света са базирани точно на това. Шефийлд винаги е бил в Топ 10 по научноизследователска дейност и има пет Нобелови лауреати. Не е лесно да си еднакво добър и в преподаване, и в изследвания. Университетът трябва да има отлично управление, за да поддържа еднакви нива и в двете сфери.

Болен е въпросът за финансирането на образованието в България. Смятате ли, че държавните университети биха могли да печелят добре от научноизследователска дейност и партньорство с бизнеса?

- Ще дам пример с Великобритания. Там има три форми на финансиране на висшите учебни заведения. Първата е държавната субсидия. Колкото си по-добър, толкова повече средства ти се отпускат. Втората е от таксите на студентите, третата - от фондове за изследователска дейност. Не всички факултети биха могли да развиват такава дейност. Кой би финансирал опити в археологията и филологията например. Това обаче не означава, че трябва да затворим тези факултети. Опитът ми ме е научил, че образователните институции са най-трудно променящите се. Те са много консервативни и се страхуват от конкуренция.

> **По време на криза хората предпочитат да инвестират предимно в образование. Проблемът на образователната система не е в средствата, отделяни за нея, а по-скоро в мисленето на хората, които работят там**
>
> **Д-р Мегаклис Петмезас,** заместник-ректор на City College

Как стои въпросът с финансирането в Гърция?

- Там университетите се финансират на 100% от държавата, което означава, че имат големи проблеми с парите. Мисля, че проблемът на образователната система не е в средствата, отделяни за нея, а по-скоро в мисленето на хората, които работят там. Те искат по-добро финансиране за по-големи заплати. В същото време не влагат почти нищо в базата. Обратното - как да накараш един преподавател да обучава съвестно студенти, когато е нископлатен?! Това е система, която има нужда от революция. Опитът ми показва, че е невъзможно тя да бъде реформирана. Ставал съм свидетел на доста добри опити, но неуспешни.

Как обаче да я направим по-добре работеща?

- Ако България искаше да има по-добро образование, щеше да инвестира повече. Страхувам се, че тук е като в много други страни. Говорим много за образование, но премълчаваме за най-болните моменти. Говори се само за заплати и матури. Докато с това дискусиите за образование се изчерпват, то няма да е добро в нито една страна. За да е на ниво обучението, България трябва да удвои и утрои бюджета си за образование. Вземете Финландия за пример. Тя инвестира в образование, технологии и хора и за няколко години напредна неимоверно много.

Елена Петкова

Визитка
Кой е д-р Мегаклис Петмезас

- Д-р Мегаклис Петмезас е заместник-ректор на City College, Гърция, международен факултет към University of Sheffield, Великобритания.
- Доктор по икономика на University of Strasburg, Франция
- Магистър по европейска икономика, University of Strasburg, Франция
- Бакалавър по икономика, Aristotle University, Гърция
- Д-р Петмезас има дългогодишен опит в сферата на образователния мениджмънт, както и в преподаването. Президент е на Общество на икономистите в Тесалоники (Society of Economists of Thessaloniki).
- Той беше на посещение в България за откриването на новите магистърски програми по „Бизнес мениджмънт и технологии" и „Маркетинг, реклама и връзки с обществеността", който Университетът в Шефийлд реализира съвместно с Университета по застраховане и финанси в София.

Рекорден брой студенти отчете програма „Еразмус”

Близо 199 хил. души са получили образователно или професионално обучение в чужбина през учебната 2008/2009 г.

Приветствана от ЕК като един от факторите, които ще помогнат на Стария континент да изпълни стратегия „Европа 2020”, европейската образователна програма „Еразмус” привлече рекорден брой студенти за изминалата 2008/2009 учебна година, показват данни на Брюксел. Общо 198 600 висшисти са получили стипендии за образователно или професионално обучение в чужбина, т.е. с 8.7% повече от миналата година. Това са и 4% от всички европейски студенти, с което общият брой на всички възползвали се през годините след стартирането на платформата през 1987 г. става 2 млн.

Студентски живот

Близо 85% (168 200 души) от спечелилите финансова помощ по програмата „Еразмус” са я използвали, за да продължат или да подобрят обучението си. Специализацията е със средна продължителност 6 месеца, а с 3.4% повече младежи са я предпочели през т.г. в сравнение с миналата. Тенденцията на ръст не се наблюдава в 10 държави. Германия и Полша са привлекли същия брой студенти, а Австрия, Кипър, Дания, Естония, Исландия, Ирландия, Лихтенщайн и Великобритания - по-малко. От друга страна, броят на студентите, които намират за по-важно назначението в предпочитана компания, е скочил с 50% спрямо миналата година. Тази преориентация е една от причините за регистрирания спад при посочените 10 държави. Други обяснения включват добрите условия в държави извън Европа, началото на икономическата криза и ниските стипендии. В резултат 30 400 студенти са предпочели стажантските програми към „Еразмус”, за да повишат шансовете си за добра професионална реализация.

272

EUR е месечната стипендия по програмата „Еразмус” за учебната 2008/2009 г.

Възнаграждение

Размерът на стипендиите се увеличава - от 255 EUR месечно м.г. до 272 EUR т.г. След нарастване на бюджета за програмата с 12% това увеличение е логично. През 2009 г. се увеличи и броят на участващите в програмата държави - към 27-те членки на ЕС, Исландия, Лихтенщайн, Норвегия и Турция се присъединиха още Хърватия и Македония.

30 400 студенти са предпочели стажантските програми към „Еразмус”, за да повишат шансовете си за добра професионална реализация

СНИМКА БОБИ ТОШЕВ

Лидерите

Държавите, изпратили най-много студенти по програмата, са Франция (28 300), Германия (27 900) и Испания (27 400). Като процент от населението лидер е Люксембург (15.5%), Лихтенщайн (3%), Австрия (1.9%) и Чехословакия (1.7%). Най-предпочитаните дестинации, от друга страна, са Испания (33 200), Франция (24 600) и Германия (22 000). В допълнение към окуражаващите статистики идва и оптимизмът както на институциите, така и на „възпитаниците” на „Еразмус” по отношение на приложимостта на наученото.

14 пълни стипендии от фондация La Caixa

Български висшисти могат да продължат с магистратура по икономика в Барселона

Български студенти могат да продължат професионалното си развитие по икономика в Барселона. 14 пълни стипендии са отворени от испанската фондация „Ла Кайша” (La Caixa) за магистърско следване в Барселонското училище по икономика.

Срок

До 1 август 2010 г. бакалаври по икономика или други точни науки с отличен успех могат да попълнят онлайн формата за подаване на документи към Барселонското училище по икономика (www.barcelonagse.eu). Българските висшисти ще се надпреварват с техни колеги от други развиващи се страни за общо 14 стипендии, покриващи напълно самолетните, ежедневните и медицинските разходи, както и таксата на програмата.

Условия

Успешните кандидати ще се обучават на английски език в някой от петте заложени едногодишни модула - икономика и финанси, регулация на конкурентността и пазарите, икономика на иновациите, международна търговия, финанси и развитие и макроикономика и финансови пазари. Целта на програмата е завършилите магистри да се върнат в родните си страни и прилагайки наученото, да спомогнат за икономическото им развитие.

МИНИСТЕРСТВО НА ИКОНОМИКАТА, ЕНЕРГЕТИКАТА И ТУРИЗМА

ОБЯВЯВА КОНКУРС ЗА ДЛЪЖНОСТТА

„МЛАДШИ ЕКСПЕРТ” в отдел „Управление и преструктуриране на държавното участие”, **дирекция „Индустриални отношения и управление на държавното участие”**,

съгласно Заповед № РД-16-725/11.06.2010Г. на министъра на икономиката, енергетиката и туризма,

За длъжността „Младши експерт” в отдел „Управление и преструктуриране на държавното участие”, основните задължения са:

- Подпомага осъществяването на мониторинга върху корпоративното управление, като участва в проверки и текущо наблюдение върху дружествата в които министърът, съобразно отрасловата му компетентност, представлява държавата в общото събрание или упражнява правата на едноличния собственик на капитала. Участва в извършването на проверки, свързани с получени сигнали за нарушения във финансово-счетоводната дисциплина и в дейността на органите на управление в търговските дружества с мажоритарно държавно участие или в които министърът упражнява правата на едноличния собственик на капитала.

Минимални изисквания за длъжността „младши експерт”:

- да притежават образователно - квалификационна степен „професионален бакалавър по...”
- да притежават ранг V младши или професионален опит: не се изисква

Допълнителни изисквания за заемане на длъжността, съгласно утвърдена длъжностна характеристика:

- специалност, по която е придобито образованието – технически специалности икономика;
- добри компютърни умения (Word, Excel);

Ние Ви предлагаме:

- Индивидуална основна месечна заплата, за длъжността „младши експерт” в размер до 537 лв.
- Личните осигурителни вноски за Държавното обществено осигуряване и здравното осигуряване на държавните служители са за сметка на държавния бюджет съгласно чл. 6, ал. 5 от КСО;
- Възможност за кариерно развитие;
- Обучение за новоназначени служители, както и обучение за професионално развитие в съответната област;
- Платен годишен отпуск в размер 28 дни за длъжността „младши експерт”;
- Фиксирано работно време от 9.00 ч. до 17.30 ч.
- Добра работна среда;
- Работа в екип;

Начин на провеждане на конкурса:

- Тест;
- Интервю

Необходими документи за кандидатстване:

- Заявление за участие в конкурс (Приложение №2 към чл. 17, ал. 1 от НПКДС);
- Декларация по чл. 17, ал.2 от НПКДС;
- Копие от документи за придобита образователно-квалификационна степен, допълнителна квалификация, документи за степен на образование или професионална квалификация издадени от други държави се признават след легализирането им от Министерство на образованието, младежта и науката при условия и по ред, определени с наредба на министъра на образованието, младежта и науката;
- Копие от документи, удостоверяващи продължителността на професионалния опит (трудова книжка; и/или служебна книжка; и/или осигурителна книжка; и/или официален документ на български език, доказващ извършване на дейност в чужбина)

Необходимите документи се подават в деловодството на министерството на икономиката, енергетиката и туризма в сградата на ул. "Леге" №4. Документите се приемат всеки работен ден от 9,30ч. до 12.00 ч. и от 14.00 ч. до 17.00 ч. от служител на дирекция "Човешки ресурси и организационно развитие".

Срок за подаване на необходимите документи: до 10 – тия работен ден, от публикуване на обявата за конкурса.

Съобщенията във връзка с конкурса ще се обявяват на информационните табла във фоайетата на сградите на Министерство на икономиката, енергетиката и туризма – ул. "Славянска" № 8, ул. "Леге" № 4 и ул. "Триадица" № 8.

Информацията за конкурса е публикувана и на Интернет страницата на Министерството на икономиката, енергетиката и туризма: www.m.government.bg

Съгласно чл. 17, ал. 3 от Наредбата за провеждане на конкурсите за държавни служители, подаването на документи за кандидатстване в обявения конкурс се извършва лично от всеки кандидат или чрез пълномощник (нотариално заверено пълномощно)

След кризата гъвкавостта ще е най-ценното умение

▸ Индустрията е най-малко перспективният сектор в България, тя не може да осигури стабилна заетост, каза Стефано Лонго, и.д. изп. директор на консултантската компания Adecco България

Вече не се търси просто доброто CV, а житейският опит зад него

Най-ценни през периода след кризата ще бъдат гъвкавостта и житейският опит, които кандидатите могат да предложат на своите работодатели. Това заяви за в. „Пари" Стефано Лонго, временно изпълняващ длъжността изпълнителен директор на консултантската компания Adecco България. В момент на криза схемите, които отговарят най-точно както на икономическата обстановка, така и на нуждите на компаниите, са програмите за временна или проектна заетост на човешки капитал. Това са аутсорсингът на пейрол и бизнес услуги, преквалификационните обучения, договорите за временна заетост и т.нар. лизинг на персонал. Според Лонго въпреки увеличеното внимание, което получава, лизингът може би ще стане стандартна практика едва след около 5 години.

Нови услуги

Потенциалът в тази и подобни услуги обаче е огромен, тъй като чрез тях може да се регулира волатилността на пазара, като същевременно не се жертва ефективността на фирмата, обясни Лонго. Когато икономиката беше в подем, постоянната заетост се увеличаваше пропорционално на продукцията - работодателите имаха нужда от повече хора, за да произвеждат повече стоки. Обикновено обаче това означаваше, че не се наема правилният човек и се правят компромиси с качеството на човешкия капитал. Кризата коригира това - запазени бяха опитните професионалисти, а „лошата" работна ръка - освободена, посочи Лонго. В резултат работодателите вече се стремят да поддържат постоянно ниво на заетост, като компенсират нуждата от повишаване или свиване на производството чрез временна работна ръка. Единственият проблем е липсата на правна рамка, която да регулира целия този поток. В противен случай, предупреждава Лонго, всичко това се пренася в сивата икономика или се изтегля на друг, по-добре устроен пазар.

Отсяване на пазара

Увеличеното количество работна ръка обаче не означава непременно улесняване на избора (9.53% стигна безработицата през май). Напротив, в момента на пазара на труда освен качествени кадри, които по една или друга причина са останали без работа, има и много такива, които са били уволнени заради лошо представяне. Затова да отсееш правилния човек е още по-трудно, предупреди Лонго. За качествените кандидати с нужната компетентност винаги се намира работа. Спомнете си пазара на недвижими имоти в САЩ, каза Лонго. Има райони, където къщите са вече дори твърде евтини, но никой не ги купува просто защото никой не ги иска. Но в Ибиса или Маями нещата са други - имотите са не просто по-скъпи, но и се търсят добре. Същото е и с пазара на труда - некачествените кандидати отрезвиха очакванията си отпреди кризата и това е добре, но дори на по-ниска заплата, не всеки ги иска. За качествените хора обаче компаниите са готови да платят повече и това е справедливо предвид ценността на кадрите, обясни Лонго.

Сектори

Ако погледнете обявите за работа в момента, ще видите, че се търсят най-вече хора в продажбите, т.е. тези, от които директно зависят приходите, и това не е случайно. Работодателите имат нужда от приток на парични потоци, преди да обмислят инвестиции в другите си дейности. Затова смятам, че сферата на услугите ще е най-динамично развиващата се през следващите години, прогнозира Лонго. Индустрията е най-малко перспективният сектор в България - тя не може да осигури стабилна заетост. Спомнете си как преди 10 години Румъния започна инвестиции в строежа на фабрики и вноса на машини. В началото това беше старо, почти амортизирано оборудване. По-късно чужди компании помогнаха за обновяването му, но това значително оскъпи цената на продукцията, без да осигури изключително качество. Румъния и България са в неизгодно положение - производството им е с качество, немного по-добро от китайското, и значително по-ниско от „бутиковото", а цените са неконкурентни в сравнение с китайските. Инвестирането в индустрията просто няма икономически смисъл.

Житейски опит

При услугите нещата са други - България има потенциал да изгради „международна работна среда", като привлече правилните инвеститори и развие подходящите умения. Най-привлекателни са IT секторът, туризмът и фармацията. За сравнение 70% от клиентите на Adecco (по брой назначени кандидати) са в сферата на информационните технологии, казва Лонго. Това поставя и нови изисквания - вече не се търси просто доброто CV, а житейският опит зад него. По-важни са не техническите, а меките умения. И не се търси най-добрият, а най-гъвкавият и адаптивният. Затова кандидатите трябва да подхождат предприемачески по отношение на търсенето на работа. Кампаниите от своя страна все повече ще разчитат на кратките назначения по конкретни проекти, за да задържат ефективността си. Това означава, че поне за известно време, когато БВП започне да нараства, заетостта няма да го последва.

Марина Узунова

Качества

Редките чужди езици се търсят все повече

▸ Освен гъвкавостта и адаптивността важно умение, което ще се търси все повече, са редките чужди езици - шведски, фински, полски.

▸ Около 75% от инвеститорите в България изискват английски, 20% - френски, немски и другите сравнително разпространени езици.

▸ Има и едни 5%, които все повече ще се увеличават и за които е важно намирането на езиково специализирани кадри. Ако не ги намерят в страната, имат няколко варианта - да привлекат българи, които живеят или учат в съответната държава, да назначат чужденци или направо да изтеглят производството навън. Последният вариант не е от полза за България, посочи Лонго.

Студенти по право могат да стажуват в Съда на ЕС

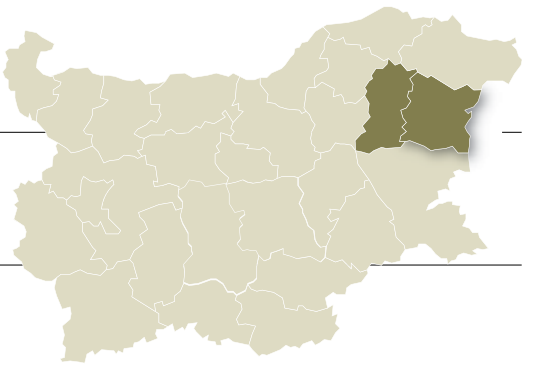
Българската асоциация за европейско право предлага стипендия на кандидат, спечелил едномесечен стаж в институцията

Българската асоциация за европейско право отпуска стипендия на желаещи да проведат стаж в Съда на Европейския съюз. До 31 август 2010 г. завършилите или следващи в момента български студенти по право могат да изпратят правен анализ, CV и мотивационно писмо на български език до електронната поща на Българската асоциация за европейско право.

Съюзът предлага една стипендия, включваща самолетните и ежедневните разходи на кандидат, който се класира успешно за едномесечен стаж в Европейския съд. Стажантът, който ще се обучава в кабинета на съдия Александър Арабаджиев, трябва да владее френски език и да има добри познания в областта на европейското право. Правният анализ, необходим за кандидатстване по програмата, трябва да е в размер на 15 страници и да бъде на тема „Достъпът на физически и юридически лица до Съда на ЕС след Договора от Лисабон". Одобреният студент ще участва пълноценно в работата на кабинета, като ще помага в подготовката на съдебни заседания и работата на референдерите, ще извършва правни анализи и ще работи по конкретни дела и казуси. Документите трябва да се изпратят на електронната поща на асоциацията - info@bael.eu.

Пари
www.pari.bg
28 юни 2010
РЕГИОНАЛНО РЕКЛАМНО ПРИЛОЖЕНИЕ

КЛУБ ПРЕДПРИЕМАЧ
ВАРНА, ШУМЕН



Редактор:
Димитър Дженев
mdjenev@pari.bg
tel. 4395 846

Реклама:
Ивелина Димитрова
idimitrova@pari.bg
tel. 0899/249696

26-27
Парадоксално, но факт! На Варна й липсват атракциони

28-29
Големите компании не спират да инвестират

Варна остава отворена врата за стоки и капитали

Корабният бизнес, химическата индустрия и туризмът са "трите кита" за икономиката на града и региона

▸ **И до ден днешен през Варна влизат товаропотоци и капитали, които носят приход както на държавата и общините, така и на самите предприемачи** СНИМКА ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

Когото и да питаш във Варна, ще ти каже, че тук туризмът е номер 1. Не е така, контрира областният управител Данчо Симеонов. Корабен бизнес, химическа индустрия и чак на трето място идва туризмът. Това е класацията на областния управител. Той лично се е ангажирал да помогне на корабостроенето във Варна. Водил е делегация от града до Санкт Петербург, където е мозъчният тръст на руските корабостроители.

До 2020 г. руснаците трябва да построят 1400 съда, но няма да успеят да го направят само в техните корабостроителници. Това, че варненската "Булярд" може да строи кораби до 100 хил. бруторегистър тона, е голям плюс. И шанс част от огромната руска поръчка да попадне при тях. И не само във Варна, но и в корабостроителниците на Русе и Бургас. "Може да има поръчки и за кораборемонтния ни завод "Терем КРЗ Флотски арсенал"", казва Симеонов. Руската част от създадената работна група се очаква да дойде във Варна в края на септември. Тогава трябва наистина добре да си изиграем картите.

Уроци на историята

"Въпреки кризата Варна винаги ще бъде добро място за инвестиции, защото самото географско местоположение на града съчетава различни видове транспорт - сухоземен, въздушен и морски. Това е една от вратите на България, през която влизат много стоки и капитали", смята доц. д-р Борислав Борисов, заместник-кмет на Варна. Той припомня един от уроците на историята. А именно, че и Америка от една непозната земя се е развила като държава първо от големите пристанищни центрове - Ню Йорк, Балтимор и Бостън.

Всички печелят

"За България в началото на прехода същата роля изиграха както големите морски градове Варна и Бургас, така и по-малките - Поморие, Несебър, Созопол и Балчик. Те се развиха, защото тук се инвестира много", отбелязва доц. Борисов. Според него и до ден днешен оттук минават товаропотоци и капитали, които носят приход както на държавата и общините, така и на самите предприемачи. "Варна има бъдеще и винаги ще има независимо в какъв икономически и исторически период се намира в момента", убеден е заместник-кметът.

Димитър Дженев

Всеобщата криза в страната

Най-силно поразени са строителството и тежката индустрия, по-малко туризмът и търговията

Кризата порази и Варна. И то тежките отрасли - машиностроене, химическа индустрия, металургия. Но най-силно е пострадало строителството, защото през последните години то отбеляза огромен ръст във Варна и региона. Доц. д-р Борислав Борисов, заместник-кмет на града, не е изненадан от обсега на пораженията.

"Като икономист и академичен преподавател знам, че отраслите са циклични и контрациклични. Едните силно се влияят от икономическите цикли, в това число криза и подем, докато на другите общата икономическа картина не им действа толкова сериозно", пояснява доц. Борисов. Към категорията "Други" той поставя търговията, преработвателната индустрия и туризма. Те също са пострадали от кризата, но не толкова, колкото тежките производства.

По-леко поразени

И дава пример с туризма. "Да, има отлив на туристи, но той не е в тяхната бройка, а в тяхното качество, в имуществения им статус, който е по-нисък. Те идват и търсят по-ниски цени за сметка на качеството на услугите. Забелязваме, че курортите ни са пълни, а ресторантите и атракционните заведения празни. Точно това говори, че идват туристи от по-ниските доходни слоеве", описва ситуацията заместник-кметът.

И докато Пристанище Варна и БМФ сериозно изпитват кризата на гърба си, това не важи със същата сила за търговията и преработвателната промишленост. "Тези отрасли са устойчиви на кризи", казва доц. Борисов. И ако при тях има някакъв спад в оборотите и печалбите, той се дължи по-скоро на всеобщото обедняване и спадналата покупателна способност. Не толкова на кризата.

Спад в пъти

Не така стоят обаче нещата в строителството. И то си личи по джоба на общината. "В бума на строителството през последните години в общинския бюджет са влизали над 10 млн. лв. приходи от сделките с продажби на имоти", дава пример доц. Борисов. "Става дума за т.нар. данък придобиване по възмезден или безвъзмезден начин на недвижими имоти", пояснява той. Според него приходите от този данък тази година са паднали в пъти. Още в края на 2008 г. броят на сделките с имоти намалява, през 2009 г. спадът е драстичен. Началото на 2010 г. показва затвърждаване на тенденцията.

Със своя теория

Варна е град, който винаги е минавал за богат. И винаги се е смятало, че той ще бъде в значително по-малка степен поразен от кризата. "Това не е така", казва заместник-кметът Борисов. Има си своя теория по въпроса. Според него по-малките и икономически по-слаби общини получават по-големи субсидии от държавата. Независимо дали ще бъдат намалени с 10 или с 15%, те са константна величина. И са гарантирани от държавата. "Да, обаче местните приходи никой не може да ги гарантира в какъвто и да било размер", казва доц. Борисов.

не подмина и богатата Варна

▸ **За 2010 г. се очаква местните приходи за община Варна да паднат 30 пъти в сравнение с 2007-2008 г.**

СНИМКА ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

А големите градове като Варна изключително много разчитат именно на тези постъпления.

Несъразмерно

"И ако за периода 2007-2008 г. местните приходи от данъка върху придобиване на имоти, такса смет, продажби на общинска собственост и др. са били близо 30 млн. лв., за първото полугодие на 2010 г. те са едва 400 000 лв.", разказва доц. Борисов. "Милион да станат до края на годината, това са 30 пъти по-малко средства", пресмята заместник-кметът. И прави изводи, че по-малките общини никога не са разчитали на такъв голям приход от местни данъци и такси. И затова няма да се лишат от него. Но в град като Варна подобен срив в постъпленията веднага ще се почувства. Защото градът се е развивал много ускорено и изведнъж приходите спадат рязко. "Това поставя на изпитание нашите амбициозни програми в областта на социалната дейност, културата и инвестициите. Но ще използваме гъвкави финансови инструменти, за да компенсираме донякъде този удар", уверява ни заместник-кметът Борисов.

4 млн. лв. по-малко

"Бюджетът на Варна ще бъде актуализиран", категоричен е той. Първо, по силата на Закона за държавния бюджет 2010 г., който задължава общините в едномесечен срок да актуализират своите бюджети. И второ, защото общинската хазна няма да получи 4 млн. лв. за здравеопазване, култура, общинска администрация, детски ясли и някои инвестиционни проекти. Тези средства ще бъдат орязани. "Освен това, както се вижда, няма да можем да изпълним нашата програма за продажба на общински терени и имоти", допълва доц. Борисов. Той смята, че няма да има драстични промени в бюджета на общината, защото още в началото на годината е бил максимално реалистично подготвен.

Димитър Дженев

Първи с програма

▸При нас има голямо сходство между план и отчет. Тази година също направихме консервативен бюджет. Виждам, че много други общини са се впуснали в раздуване на разходите.

▸При някои общини разминаването в план - отчет стигна 15-20%. Това е огромен процент и те ще имат проблеми, смята заместник-кметът. С Варна това няма как да се случи не само защото доц. Борисов е доказан бюджетар. Но и защото Варна има първата антикризисна програма от февруари 2009 г., 115 страници, качена на сайта на общината. Тя до ден днешен се спазва стриктно и гарантира, че "крошето" на кризата няма да повали града.

Премиерът откри новия котел в ТЕЦ "Девен"

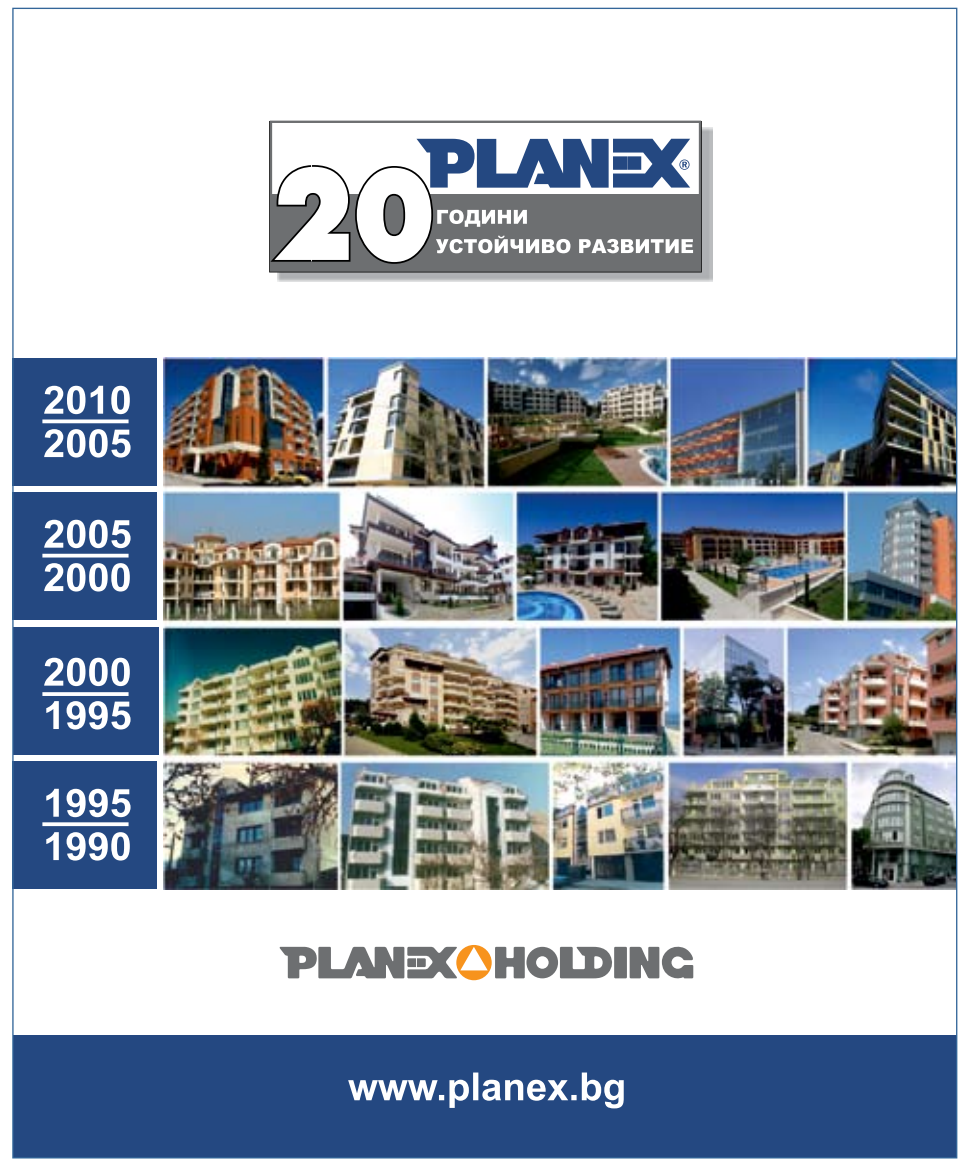
Премиерът Бойко Борисов откри новия котел в ТЕЦ "Девен", изграден в рамките на инвестиционния проект "Увеличаване на производствения капацитет на "Солвей Соди". Характерното за този нов тип котел е, че горивото постоянно циркулира през пещта и сепараторите с цел да се увеличи времето за пребиваване на частиците в пещта, което позволява изгаряне при по-ниска температура от обичайната. Резултатът е благоприятна за околната среда инсталация с много ниски емисии на азотни и серни окиси благодарение на добавянето на варовик, както и с ниски емисии на прах. Общият бюджет за този проект възлиза на 150 млн. лв. Реализирането му е в съответствие с последователно прилаганата политика на устойчиво развитие, целяща намаляване на потреблението на суровини и енергия, редуциране на емисиите и най-стриктно спазване на Европейските директиви в областта на опазване на околната среда.

Тази инвестиция е от изключително значение за бъдещето на "Солвей Соди" и на неговите филиали ТЕЦ "Девен", "Провадсол" и "Девня Варовик", както и за фирмите подизпълнители. Тя осигурява поминък за част от населението на региона, развива индустрията и нейния експортен потенциал. Дружеството изнася над 85% от произведената калцинирана сода, а валутните постъпления от неговия износ са около 1.5% от общите за България.

Инвестициите в 3-годишната инвестиционна програма на Солвей Соди (2007–2009 г.) възлизат на около 300 млн. лв. и са за увеличение на капацитета за производство на калцинирана сода.

Кристин Таон от "Солвей", Гизеп Сайин от "Шишеджам", министър-председателят Бойко Борисов, Гари Неделка от "Фостър Уилър" (отляво надясно) заедно прерязаха лентата

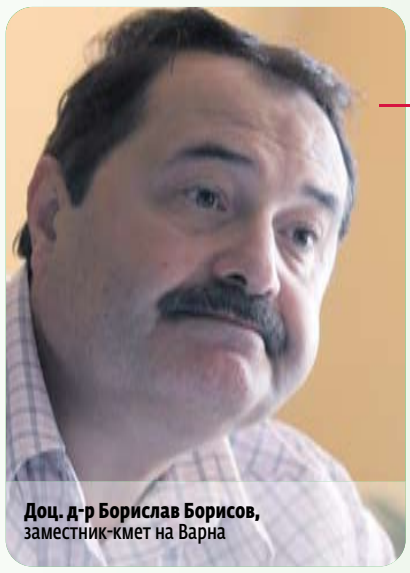
Новият котел на циркулиращ кипящ слой (една изключително модерна технология) е с голям производствен капацитет от 400 т/час пара и с надеждност, съответстваща на настоящите и бъдещите нужди на "Солвей Соди" от пара, доставяна от "Девен"



АНКЕТА

ВАРНА БЕШЕ ОБЯВЕНА ЗА НАЙ-ДОБРО МЯСТО ЗА ЖИВЕЕНЕ. ДОБРО МЯСТО ЗА ИНВЕСТИЦИИ ЛИ СА МОРСКАТА СТОЛИЦА И РЕГИОНЪТ

ВАРНАФАРМА ХОЛДИНГ ООД



Доц. д-р Борислав Борисов,
заместник-кмет на Варна

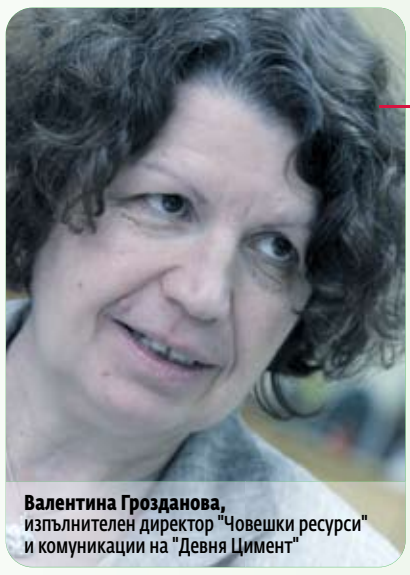
Оттук влизат много стоки и капитали

Варна винаги ще бъде добро място за инвестиции, защото самото географско местоположение на града съчетава различни видове транспорт - сухоземен, въздушен и морски. Това е една от вратите на България, през която влизат много стоки и капитали. Нека не забравяме уроците на историята. И Америка от една непозната земя се е развила като държава първо от големите пристанищни центрове - Ню Йорк, Балтимор и Бостън. За България в началото на прехода същата роля изиграха както големите морски градове Варна и Бургас, така и по-малките - Поморие, Несебър, Созопол и Балчик. Те се развиха, защото тук се инвестира много. И до ден днешен оттук минават товаропотоци и капитали, които носят приход както на държавата и общините, така и на самите предприемачи. Варна има бъдеще и винаги ще има, независимо в какъв икономически и исторически период се намира в момента.

Данчо Симеонов,
областен управител на Варна

Градът привлича работна ръка

Варна е едно най-добрите места за инвестиции. Градът привлича много работна ръка и по това прилича на София. Варна наближава един милион жители и това не се дължи само защото сме край морето. Бизнес инициативата на хората тук е значителна. Те успяват да влагат пари и да си ги връщат. После пак правят нови инвестиции. От всички областни градове край Варна идват хора, които придобиват имоти, откриват офиси и започват бизнес в нашия регион. От четири месеца има тенденция на увеличаване на търсенето на квалифицирана работна ръка, а това е един от най-сигурните признаци, че кризата започва да се преодолява, а бизнесът да се оживява.



Валентина Грозданова,
изпълнителен директор "Човешки ресурси" и комуникации на "Девня Цимент"

В Девненската долина има суровини за още 500 години

Изключително добро място е, защото самото разположение на Варна на брега на морето е уникално. Девненската долина с природните си ресурси също е привлекателна за инвестиции. Във варовиковите находища, които са край нашия завод и край Солвей Соди, има суровина за още 500 години. Голям плюс е и непосредствената близост до канала, който осигурява най-евтиния транспорт - водния. Климатът също е благоприятен и затова доста чужденци си купуват собственост в този регион. А минералната вода, която изтича в морето? Тя може да се използва за басейни, SPA процедури и бани. Хората от нищо са направили Карлови вари, а ние?

Пламен Андреев,
собственик на "Планекс холдинг"

Ние сме граница на Европейския съюз

Варна е добро място за инвестиции, защото е граница на Европейския съюз. Малко градове в България имат летище, морски транспорт и бърза връзка с река Дунав, само на 200 км. Варна има изключителен потенциал в туризма, както ваканционен, така и културно-исторически. Да не забравяме и SPA туризма. Трябва да има обаче силна държавна и местна политика за да се разгърне този потенциал. Според мен той е нищожно използван. Ако първото обработено злато беше намерено не край Варна, а във Франция, там щеше да отиде половината свят. А ние нямаме път до това място.

Веселин Моров
от "Реал Финанс"

Има интерес към експортно ориентирани компании

Варна и регионът винаги са били добро място за инвестиции заради локацията си. Тук има предпоставки за влагане на пари както във финансовия сектор, така и в другите отрасли. Най-търсените компании за инвестиции са в енергийния сектор, както и тези, които са свързани с директни крайни продажби. От няколко месеца насам има сериозен интерес към експортно ориентирани фирми.

Веселин Марешки,
собственик на "Варнафарма холдинг"

Големи бизнеси тръгнаха от Варна към страната

Варна е едно от най-добрите места за инвестиции от гледна точка на географското му положение. Граничи с море, което дава огромни шансове и за туризъм, и за морски бизнес. Няколко са интересните неща като бизнеси, които са тръгнали от Варна към страната - магазините "Пикадили", бившата аптечна верига "Санита", заведенията "Хепи", нашите аптеки "Марешки", структурите около "Химимпорт холдинг".

Илюстрация: Вихър Ласков

Парадоксално, но факт! На Варна

▸ Крайбрежната ивица на Варна първо трябва да бъде укрепена, а после да стане атрактивна за варненци и за туристи СНИМКА ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

Градът не трябва да копира чужди ривиери, а да има своя

Варна да не се развива само като строителство на хотели и да расте все повече на легла. "Имаме луксозни и хубави хотели, които може да съперничат в своя клас на европейските. Някои от тях дори са по-хубави от тези във Франция", смята заместник-кметът доц. Борислав Борисов. Той е убеден обаче, че туристите не са дошли само да преспят някъде. "Те искат атракции, развлечения и добро обслужване", казва доц. Борисов. Затова смята, че в града трябва да се развият атракциони и да се даде тласък на другите форми на алтернативен туризъм - културен, археологически, религиозен, винен и конферентен.

Две в едно

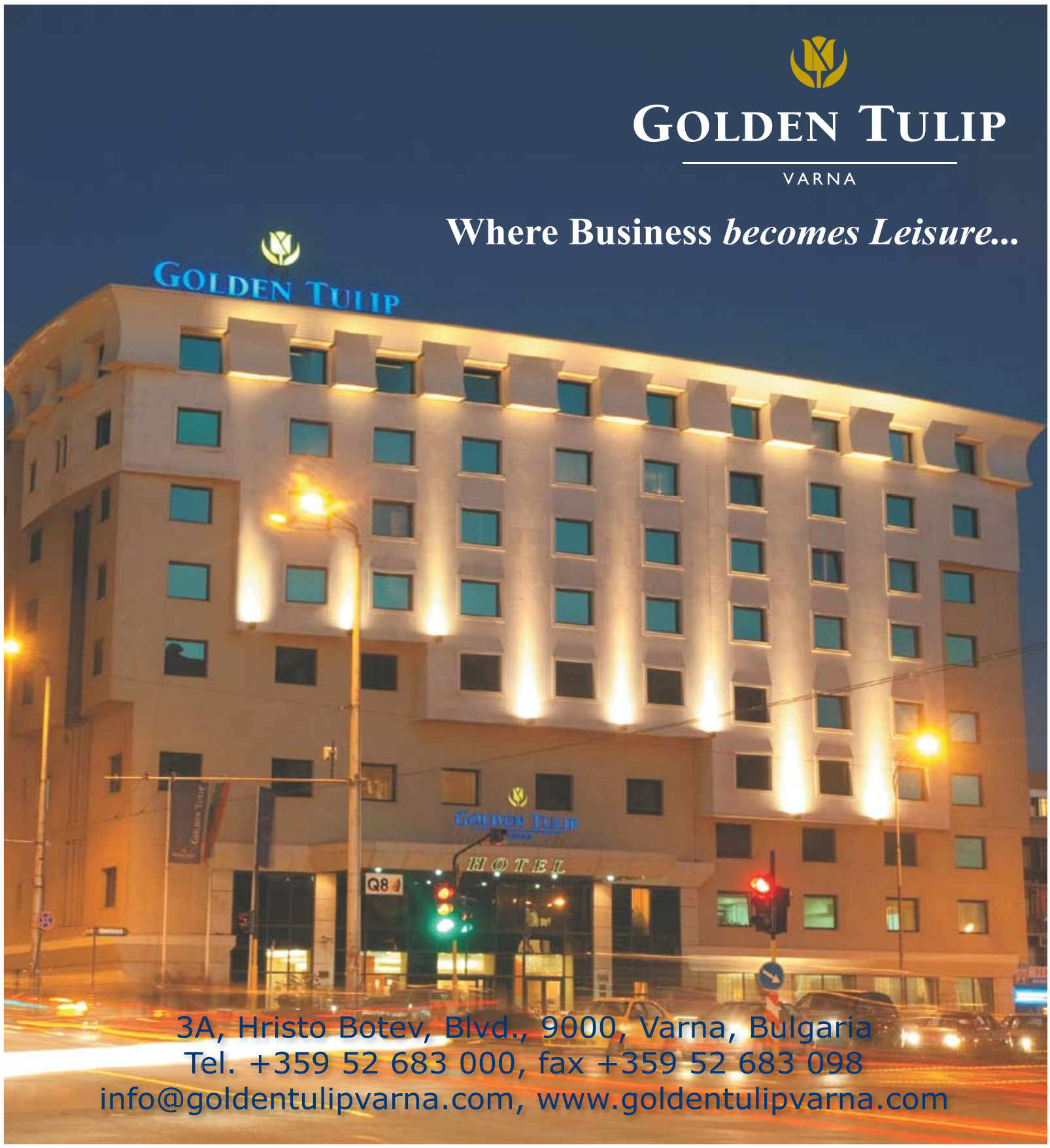
Един от най-интересните проекти, за който от години се пише и говори в публичното пространство, е "Алея Първа". Тя има много поддръжници, но и опоненти. Надделява обаче мнението, че от пристанище Варна-изток до трета и четвърта буна на Траката трябва да има една алея с атракции и за варненци, и за гостите на морската столица. "В момента Варна е една скъпоплатена спалня", казва местен колега журналист. "Страдаме от липса на атракции", допълва той. И смята, че пристанище и сити трябва да бъдат едно. Така както е по всички морски ривиери по света. "Само че ние не бива да ги копираме, а да си имаме наша", отбелязва местен бизнесмен.

Спестена гледка

Има още един голям проект, който отлежава в папките на общината и чака да влезе в общия устройствен план на града. Това е преместването на пристанище Варна във вътрешността на канала. Така входът на канала също ще се открие като място за развлечения и атракции. И тогава, когато и варненци, и гостите вървят по крайбрежието на града, няма да гледат кранове, кораби, танкери и контейнери. Гледка, която е спестена на туристите по другите ривиери на света.

Димитър Дженев

> **Туристите искат атракции, развлечения и добро обслужване**
>
> **доц. д-р Борислав Борисов,** заместник-кмет на Варна



й липсват атракционни заведения

АНКЕТА

ТРЯБВА ЛИ ДА Я ИМА "АЛЕЯ ПЪРВА"?

Валентина Грозданова,
изпълнителен директор "Човешки ресурси и комуникации" на "Девня Цимент"

Алеята ще вдигне цената на имотите във Варна

Аз съм "за". Смятам, че този проект ще донесе много на варненци и на България, ако бъде изграден, както са го заложили - укрепване на брега, построяване на нови хотели и спортно-развлекателни центрове, крайбрежна улица. Да се махне това капалъчарши, което е сега. С "Алея Първа" цената на всички имоти във Варна ще се вдигне.

Пламен Андреев,
собственик на "Планекс холдинг"

Ясни правила и срокове за инвеститорите

Всяко нещо, което е целесъобразно, естетически издържано и се реализира, е добро за града. В момента цялата ни плажна ивица от вълнолома, докъдето стига човешки крак, не прилича на нищо. Питам противниците на "Алея Първа" - това ли им харесва повече? Трябва обаче да има ясни правила, ангажименти и срокове, които да се поставят на инвеститорите.

Данчо Симеонов,
областен управител на Варна

Държавата няма пари да укрепи морския бряг

За мен "Алея Първа" е укрепване на брега. Казвам го като човек, който се занимава с държавния имот, наречен "Морска градина". Каквито и действия да се извършват при укрепването, те ще са при строго регламентиран ред и спазване на съответните процедури. Съгласно разрешението на държавата, ако в един период от време инвестицията не се реализира, инвеститорите губят вложените средства и имотът продължава да си бъде държавен. Смятам, че инвестицията в момент, когато държавата не може да си го позволи, ще даде възможност да се укрепи този бряг. Там има две сериозни свлачища, а ние не разполагаме с необходимите средства, да направим това брегоукрепване. Аз нямам пари за инвестиции и ме боли, че се разрушава Морската градина. Оптимист съм за този проект и мисля, че той ще се реализира, защото е в интерес и на Варна, и на държавата.

Доц. д-р Борислав Борисов,
заместник-кмет на Варна

Приветствам всяко инвестиционно намерение

Добре е да я има. Абстрахирам се от това кой инвестира там и какви интереси са замесени. Най-сетне и варненци, и страната разбраха, че "Алея Първа" не е Морската градина на Варна. Предвижданите инвестиции няма да засегнат градината. Те са свързани с укрепване на брега. Като варненец и част от кметския екип на града приветствам всяко инвестиционно намерение. В момента алеята не е в добър вид. Тя е натежала от временни обекти, някои от тях със съмнително хигиенно състояние. Вечер до късните часове има изключително нездравословна шумова среда. Ще бъдат накърнени интересите на много хора, които си вадят хляба там, но аз смятам, че трябва да се даде шанс да се направи нещо по-добро.

Красимир Узунов,
собственик на "Интерсервиз Узунов"

Всеки може да инвестира в проекта

Категорично "да". Гюрултиите, които вдигат неправителствени организации, че Морската градина е купена, са пълни глупости. Партия "Глас", която е съставена от предприемачи, се срещна със собствениците на Алея Първа. Стана ясно, че половината от земята, закупена за алеята, е срутище, а другата половина не става за нищо. Освен това се разбра, че става дума за отворено акционерно дружество, в което всеки може да инвестира при определени условия. Тази мръсотия, тези кебапчийници долу край брега, ако това е лицето на Варна, значи това си заслужаваме. Аз мисля, че не го заслужаваме. "Алея Първа" е много хубав проект и аз бих инвестирал в него.

Илюстрация: Вихър Ласков

„Одесос ПБМ„ АД усвоява нови технологии за обработка на товари

През първите 6 месеца на 2010 година частното пристанище „Одесос ПБМ „ АД разработи и внедри на практика нова технология за обработка на „ Плоско стъкло" в каси по варианта автомобил – кораб. По новата технология към 24.05.2010 г. са преминали /натоварени / на кораби в Пристанището близо 10 000 тона товар.

Към настоящия момент Пристанището се подготвя за разширяване на услугата, чрез предоставяне на закрити складови помещения за съхраняване на този специфичен товар.По този начин ще се регулира неритмичността на товарните операции и ще се намали времето на престой на корабите под обработка. Чрез въвеждане на складирането на товара в закрит склад ще се разтоварят пътните артерии на централната градска част на Варна (особено улица „Девня"), тъй като складирането ще се извършва в часовете от 20.00 до 08.00 часа. С тези си действия Пристанището е съпричастно към курортното развитие на град Варна през активния летен сезон.

В напреднала фаза е и разработката на технология за обработката на алуминий на пачки по варианта кораб-закрит митнически склад – автомобил, чрез което Пристанището ще финализира един проект, стартирал през 2005 година.Товарът ще се съхранява в масивен закрит склад с обща площ от 2500 м², реиновиран и въведен в експлоатация през 2010.Съгласно предварително сключени договори в другите закрити складове ще се съхраняват строителни материали - цимент в биг бегси, слингове и на палети. Очаква се общото количество на преминалия цимент до края на 2010 година да бъде около 30 000 тона.

Освен новопривлечените товари традиционно в Пристанището се обработва фазер на пакети, гипс в биг бегси,слингове и на палети, строителна арматура на връзки и кангали, корабна ламарина, стоманени тръби и други различни товари пристигащи и заминаващи по море. Независимо от тежката икономическа и финансова криза, в която се намира страната, Пристанището намира възможности и средства за инвестиции в инфраструктурата и техниката. Изключително много се набляга и на повишаване на квалификацията на персонала, работещ в Дружеството, подобряване на условията на труд и отдих.

Освен внедрената система за управление на качеството на предоставяните услуги ISO 9001:2000 ръководството на Пристанището смята да разработи и внедри Система за безопасни условия на труд британски стандарт OHSAS 18001:2007.

Не забравяйте да . . . .

изгасите осветлението докато се наслаждавате на футболното първенство!

Полезна и важна информация може да получите на **www.eon-bulgaria.com** или денонощен телефон **0 700 161 61**

e·on Bulgaria
Енергия за промяна

Големите компании не

Предприемачите свиват разходите и използват всяка пазарна ниша

▸ **Валентина Грозданова, изпълнителен директор "Човешки ресурси и комуникации" на "Девня Цимент" се надява най-сетне големите инфраструктурни проекти в България да тръгнат, което ще даде тласък и на компанията**

Няма как компания със 150-годишна история, връстник на независимостта на Италия, да спре да се развива и да бъде повалена от кризата. Думите са на Валентина Грозданова, изпълнителен директор "Човешки ресурси и комуникации" на "Девня Цимент". Компанията е "Италчименте груп", собственик на заводите "Девня Цимент" и "Вулкан". Сривът в строителството поразява и производството на цимент. Пещите на двата завода спират през пролетта, лятото и зимата на миналата година. Спадът в производството и продажбите спрямо 2008 г. е близо 50%. Въпреки тежката криза компанията не съкращава работници. Въвежда доброволно пенсиониране и ползване на неизползвани отпуски, натрупани през годините. През 2010 г. заплатите няма да бъдат увеличени. Не е тайна обаче, че те са едни от най-високите не само във Варненски регион, но и в страната.

Знакът на бъдещето

"За последните 11 години компанията привлече повече от 150 млади служители. Те са висококвалифицирани, говорят английски и са не само от Варна но и от цялата страна", отбелязва Валентина Грозданова. "Имаме около 120 бебета, което е сигурен знак, че нашият завод и фирма имат бъдеще."

Силни козове

Валентина Грозданова обаче е наясно, че най-големите проблеми идват от свития пазар. И затова се надява най-сетне големите инфраструктурни проекти да тръгнат. Защото виадуктите, мостовете, допълнителното укрепване на пътищата означава само едно - голяма консумация на цимент. Затова и компа-

▸ **Пламен Андреев, собственик на "Планекс холдинг": 20 години на пазара са равни на 40 години нормален живот**

Варна – градът на "Рефан"

Поздрав

Тази статия е публичен поздрав от фирма "Рефан България" ООД към Марин Денчев – отличен бизнес партньор и дистрибутор на марката "Рефан" във Варна. Компанията го поздравява за всеотдайния му труд, за лоялността и за забележителните успехи, които той постига в морската столица. Сега е силният му сезон. Нека му спори!

▸ **Ангел Попов,** съсобственик и управител на "Рефан България" ООД

Варна вече е "градът на "Рефан" и заслуга за това има нашият отличен партньор Марин Денчев, който го постигна за шест години с много труд и постоянство. Това казва управителят на най-добрата българска парфюмерийна и козметична компания "Рефан България" ООД Ангел Попов. Варненският предприемач осъществява своята бизнес мечта с помощта на "Рефан" - той започва с едно малко магазинче, а днес е факт, че във всеки голям търговски обект на морската столица има и фирмен магазин на компанията. Те са във "Варна мол", "Дурелов плаза", "Пикадили парк". Ние имаме общо 12 големи търговски точки във Варна и дори в обезлюдения "Пфое мол" фирменият ни магазин работи много добре, доволен е г-н Попов. През лятото се налага да бъдат откривани и три до пет сезонни магазина в курортите край града, така че продуктите на "Рефан България" ООД да са най-близо до туристите.

Има бизнес

Ще го кажа като за икономически вестник: във Варна има пари и до момента работим с около 100 процента ръст спрямо миналата година, категоричен е Ангел Попов. През това лято най-много се продават новите продукти на "Рефан". Отличен успех има новата ни козметична линия, която включва боди бътери, ексфолианти, душ гелове и лосиони за ръце, които са със специално разработени и подбрани аромати, особено модерни на световния пазар през тази година. "Добрите продажби идват от качеството на нашите продукти. То по нищо не отстъпва на големите специализирани козметични компании освен по цената. Ние нито можем, нито искаме да гоним високи цени" - категоричен е Ангел Попов.

Туризъм + бизнес

Обикновено търговците считат, че туристът не е лоялен купувач. В "Рефан България" ООД сме на друго мнение: хората, които идват на почивка на морето и особено във Варна, търсят за сувенири точно парфюми, козметика, сапун или свещи с марката "Рефан", казва г-н Попов. Нещо повече, виждайки, че "Рефан България" ООД дава шансове да се започне собствен бизнес, се обръщат към нас с тази идея и ние винаги се отзоваваме. казва г-н Попов. Така както започнахме преди 6 години с Марин Денчев, казва г-н Попов.

ВАРНА
- РНОЕ MALL
- Бул. „Сливница"№2 Фестивален и Конгресен център
- ТЦ „Сентрълл Плаза" Кв. „Чайка",
- Район Приморски – ТЦ „Пикадили Парк"
- Пикадили „Чаталджа"
- Спортна зала – Варна
- ПАЛАХ ЦЕНТЪР
- МОЛ ВАРНА
- Главна улица, Кн. Борис 17
- Главна улица на ъгъла на ул. Драгоман и бул. Кн. Борис /до Пощенска банка/
- ГРАНД МОЛ ВАРНА

КУРОРТНИ КОМПЛЕКСИ:
Св. св. Константин и Елена
- Жолио Кюри, Павилион 3;
- Павилион 27

Златни пясъци
- К-с Гиблартар /до х-л Адмирал/
- Пред х-л Интернационал
- Плажна алея

спират да инвестират

нията стартира през есента може би най-голямата индустриална инвестиция в страната. Тя е за 500 млн. лв. в нова производствена линия, която ще позволи циментът да се произвежда не по мокър, а по сух способ. Компанията ще стане още по-конкурентоспособна и със сигурност ще се превърне и в основен износител на цимент за Черноморския регион. Инвестицията означава и още две неща - опазване на околната среда и нови 1000 работни места през следващите 3 години.

Визия за бъдещето

Инвестиции, инвестиции, инвестиции! Но не в офиси, не във ваканционни комплекси, не и в молове. А в индустрия, в технологии, в производство, експортно ориентирано. Това е визия за бъдещето, изразена от Пламен Андреев, собственик на "Планекс холдинг", една от най-големите строителни компании не само във Варна и региона, но и в страната. Тази година "Планекс" става на 20 години. Какво е да си две десетилетия на пазара в България, питам предприемача. "Равно е на 40 години нормален живот", отговаря той. Колко е прав! Компанията ще отбележи годишнината в условия на криза, която най-тежко порази строителството. "Станахме жертва на успехите си", коментира ситуацията Пламен Андреев с думите на президента на ЕС Херман ван Ромпой.

Променена ситуация

"Влизането в Европейския съюз и свързаното с него търсене на недвижими имоти и от българи, и от чужденци доведе до огромен интензивен растеж. Но така както синусоидата върви и в живота, и в държавата, и във фирмите по целия свят, нормално е сега да има спад", отбелязва предприемачът. И обяснява защо кризата най-тежко се е отразила на строителните фирми. В условията на интензивен растеж те са натрупали огромни дълготрайни активи, които са свързани с изплащането на кредити и лизинги. Но днес ситуацията е коренно различна, продажбите са се сринали, а ново строителство на практика няма. А парите, взети от банките при едни други условия, свързани с възход на бранша, днес трябва да се връщат.

Гъвкава реакция

В "Планекс" също гъвкаво са реагирали на кризата. "Намалихме разходите, вземаме нови поръчки независимо в коя точка на страната се намират те", коментира Пламен Андреев. Компанията участва в много търгове, но е променила политиката си на оферираме и договаряне. В помощ на "Планекс" идват и непродадените поради кризата апартаменти и имоти, включително и ваканционните в Бяла, Обзор и Каварна. Сградите са завършени и нямат сериозни разходи освен за сегашната поддръжка и експлоатация. Ето защо всяка една продажба носи приход на компанията, който е безценна помощ в тежката ситуация, обхванала бранша и страната.

Светлина в тунела

И Красимир Узунов, собственик на "Интерсервиз Узунови" АД, планира голяма инвестиция. Той ще строи соларен парк с мощност 5 мегавата. "Когато бъде готов, ще е най-големият в страната", казва предприемачът. Той се е захванал и с още един амбициозен проект. Съвместно с общината е решил да направи Варна първия град с ледово осветление. Това е технологията, от която се правят LCD телевизорите. "Ползата е взаимна. Инвестицията е изцяло на "Интерсервиз Узунови" АД, общината ще плаща по малко във времето", коментира предприемачът. Експерти са изчислили, че новият тип осветление ще спести на общината за 10 години 15 млн. лв. Отправна точка за излизане от кризата според Узунов са американците. "Ако там се види светлина в тунела, трябва да прибавим две години за Европа и още две за Източна Европа. До края на годината американците ще изплуват и оттам нататък започва другото броене", смята един от най-известните бизнесмени на Варна.

Димитър Дженев

Красимир Узунов, собственик на "Интерсервиз Узунови" АД, ще строи най-големия соларен парк в страната

СНИМКИ ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

Интервю Красимир Костов, кмет на община Шумен

Малкият и средният бизнес усещат кризата по-силно от едрия

Усвояването на европейските фондове ще даде важен ресурс на фирмите

Господин Костов, кои бизнеси в Шумен и региона пострадаха най-силно от кризата?

- В България се наблюдава чувствителен реален спад на икономиката, започнал най-вече от началото на 2009 г. Най-силно пострадалите сектори в страната са строителството и туризмът. Външната търговия отбеляза значителен спад. Подобна е картината и в Шумен. Безспорно малкият и средният бизнес усеща кризата по-тежко от едрия. Сериозните проблеми пред фирмите в настоящата ситуация са: спад в обемите на произвежданата продукция; силно влошено платежоспособно вътрешно потребление; висока междуфирмена задлъжнялост; неразплатени плащания по европейски проекти и програми; рестриктивна система на банково кредитиране на бизнеса (ограничен достъп до кредитиране, особено за малки и средни предприятия, високи лихви, липса на гаранционни фондове); високо равнище и задълбочаване на структурната безработица; сериозно свиване на пазарните възможности на малките и средните предприятия от региона; песимизъм и влошаване на бизнес средата.

Къде е акцентът на антикризисните мерки, предприети от общината?

- Основният пакет от мерки следва да се насочи към стимулиране на производството, респективно на потреблението. Крайно време е да се усети подобряване на процеса на усвояване на европейските фондове, което е важен ресурс за бизнеса. Основно усилие на общината е привличането на средства от структурните и Кохезионния фонд на ЕС. Амбицията при 100 единици бюджетен ресурс да се привлекат не по-малко от 100 единици от проекти е сериозна, но в община Шумен се осъществява успешно вече 3 години. Сега, през 2010 г., в общината се реализират пет големи проекта на стойност 12 млн. лв. Работи се по 6 нови проекта на стойност 20 млн. лв.

През 2010 г. се реализират 5 големи проекта на стойност 12 млн. лв., казва Красимир Костов

Кои са по-големите инвестиции и инвеститори в общината?

- През 2008 г. в община Шумен са извършени чуждестранни преки инвестиции общо в 166 предприятия на стойност 104 382 хил. EUR. Интерес към инвестиране са проявили инвеститори от 33 страни. Основната част от инвестициите е в преработващата промишленост - 79 721 хил. EUR, т. е. 76.37% от общия обем вложения. Стратегически чуждестранен инвеститор на територията на общината е "ФАФ Метал" - Турция, с реализирани над 50 млн. EUR инвестиции в "Алкомет" АД за последните няколко години. Друг стратегически инвеститор - "Карлсберг", изгражда логистичен център. Като инвеститор в Шумен влезе "Пени маркет" с два магазина и логистичен център.

Какво е нивото на безработицата в общината, кои са работещите предприятия в нея?

- Спадът в икономиката е свързан с намаляване на заетостта. Към 31 март 2010 г. процентът на безработица в община Шумен е 7.44 при 6.98% към 31 декември 2009 г. и 4.02% към 31 декември 2008 г.

Въпреки че нивото на безработица се запазва значително ниско, ръстът на дела на безработните е значителен и доста точно очертава периода на кризата от началото на 2009 г. Въпреки това големите фирми на територията на общината продължават да работят, като вече постигат стабилност и възстановяват обема на производството си. "Алкомет" АД вече постига растеж, "Карлсберг България" АД продължават да увеличават пазарния си дял. Към тях прибавям и "Итал Фууд" ООД.

Димитър Дженев

Goldman Sachs консултирала най-много сливания и придобивания

Скандалите от изминалата година не са нарушили репутацията на банката

Въпреки заведените дела за измами американската инвестиционна банка Goldman Sachs успя да се класира на първо място сред консултантите на сделки по сливания и придобивания, предаде Reuters. Според данни на Thomson Reuters стойността на всички осъществени транзакции за годината до 22 юни възлиза на 976 млрд. USD. Чрез консултантите на Goldman Sachs са осъществени около 19% от тях, или сделки за 190 млрд. USD.

Заслуги

Банката е консултирала компании по 10 от най-големите сливания и придобивания, а сред клиентите й са American International Group Inc, American Life Insurance Co Inc, Coca-Cola Co, Schlumberger Ltd, Novartis AG и Allegheny Energy Inc. Конкурентни институции са изненадани от новината и устойчивостта на репутацията на Goldman, особено след заведеното през април дело от страна на Комисията за борсата и търговията с ценни книжа на САЩ (SEC). Банката е обвинена в това, че не е информирала свой клиент за участието на спекуланти в пакета с ценни книжа, включващ необезпечени ипотечни активи.

Състезание

Лидерската позиция на Goldman Sachs се поставя сериозно под въпрос единствено от нюйоркските Morgan Stanley и JPMorgan Chase&Co. Благодарение на консултирането на медийния гигант News Corp по 12 млрд. USD придобиване на британския сателитна компания BSkyB JPMorgan си осигури трето място в световната класация. Германската Deutsche Bank се придвижи с 4 места напред до четвърта позиция, след като проведе две милиардни придобивания - на американската телефонна компания Qwest от конкурента й CenturyTel за 22 млрд. USD и на застрахователното звено на AIG Alico от гиганта MetLife Inc за 15.5 млрд. USD. В резултат анализатори коментираха, че компанията върви уверено към първите места и успешно разраства пазарния си дял. Шеста завърши Bank of America Merrill Lynch. С три места в сравнение с миналогодишните резултати падна Citigroup, а в челната десетка се вместиха също UBS и Barclays Capital. Въпреки ролята си във важната сделка по придобиването на Cadbury от Kraft за 18.9 млрд. USD американската инвестиционна банка Lazard падна от шесто до десето място.

> **Като "бутикови" консултанти, известни с независимата си обективна оценка, ние сме изненадани от устойчивостта на Goldman**
>
> **Филип Кийвил,** старши консултант в консултантската компания по сливания и придобивания Compass Advisers

190

▸ млрд. USD е стойността на консултираните от Goldman Sachs сделки

976

▸ млрд. USD е стойността на всички сливания и придобивания за 2009 г.

▸Главният изпълнителен директор на Goldman Sachs Лойд Бланкфайн е доволен от 2009 г. дори след развихрилите се скандали около банката

Класация

▸Goldman Sachs консултира Pfizer по сделка номер 1 през 2009 г. - придобиването на Wyeth за 64.5 млрд. USD.

▸Клиент на банката е и Schering-Plough при придобиването му за 46 млрд. USD от Merck, което е втората по големина транзакция.

▸Goldman Sachs консултира и Liberty Entertainment при купуването на Direct TV за 14.5 млрд. USD (седмата най-голяма сделка).

▸Датската енергийна компания Nuon също получи съветите на Goldman Sachs при сливане номер 10 - обединяването с шведската Vattenfall за 10.9 млрд. USD.

Корпоративни съобщения и обяви на държавни институции

SOCIETE GENERALE
ЕКСПРЕСБАНК

КОНСОЛИДИРАН БАЛАНС

В хиляди лева	Към 31 декември	
	2009 г.	2008 г.
АКТИВИ		
Парични средства и салда по сметки при Централната банка	181 779	339,701
Вземания от банки	271 670	27,651
Деривативни финансови инструменти	6 602	-
Финансови активи, отчитани по справедлива стойност в печалбата или загубата	48 258	-
Вземания по данък върху доходите	1 212	1,248
Други активи	6 981	8,215
Непредадено оборудване по договори за финансов лизинг	1 230	770
Вземания по договори за факторинг	742	-
Вземания по договори за финансов лизинг	107 986	116,681
Предоставени кредити на клиенти	2 215 304	1,986,374
Финансови активи на разположение за продажба	49 389	60,733
Отсрочени данъчни активи	911	529
Инвестиции в асоциирани предприятия	3 211	3,380
Имоти и съоръжения	95 258	86,132
Нематериални активи	12 671	13,632
Общо активи	**3 003 204**	**2 645 046**
ПАСИВИ		
Задължения към банки	1 145 907	1,015,627
Деривативни финансови инструменти	6 554	548
Получени депозити от клиенти	1 389 154	1,232,910
Отсрочени данъчни пасиви	4 459	4,422
Други задължения	23 444	27 263
Подчинен срочен дълг	88 165	88,340
Общо пасиви	**2 657 683**	**2 369 110**
СОБСТВЕН КАПИТАЛ		
Регистриран капитал	33 674	28,530
Обратно изкупени акции	-	(22)
Премиен резерв	45 069	22
Неразпределена печалба	213 205	193,622
Преоценъчен резерв	33 104	33,315
Други резерви	20 469	20,469
Общо собствен капитал	**345 521**	**275 936**
ОБЩО ПАСИВИ И СОБСТВЕН КАПИТАЛ	**3 003 204**	**2 645 046**

КОНСОЛИДИРАН ОТЧЕТ ЗА ДОХОДИТЕ

В хиляди лева	Към 31 декември	
	2009 г.	2008 г.
Приходи от лихви	165 325	154,888
Разходи за лихви	(60 485)	(64 447)
Нетни приходи от лихви	**104 840**	**90 441**
Приходи от такси и комисиони	35 617	30,385
Разходи за такси и комисиони	(5 235)	(4 112)
Нетни приходи от такси и комисиони	**30 382**	**26 273**
Печалба от ценни книжа и деривативни финансови инструменти, нетно	6 792	3,080
Приходи от дивиденти	1	534
Други приходи от дейността	2 195	1 562
Приходи от дейността	**144 210**	**121 890**
Нетно изменение на провизиите за загуби от обезценка на предоставени кредити на клиенти	(40 237)	(9 648)
Нетно изменение на провизиите за загуби от обезценка на други активи	(652)	(189)
Нетни приходи от дейността	**103 321**	**112 053**
Административни разходи	(81 248)	(72 798)
Приходи/(разходи) за провизии	-	1 277
Разходи за дейността	**(81 248)**	**(71 521)**
Дял от печалбата/загубата на асоциирано предприятие	(169)	(637)
Печалба преди данъци	**21 904**	**39 895**
Разход за данък върху доходите	(2 321)	(4 156)
Печалба за годината	**19 583**	**35 739**

Светлана Обрешкова
Главен счетоводител

Филип Шарл Лот
Главен изпълнителен директор

РЕПУБЛИКА БЪЛГАРИЯ

ДП „НАЦИОНАЛНА КОМПАНИЯ ЖЕЛЕЗОПЪТНА ИНФРАСТРУКТУРА

ОБЯВА

ДП Национална компания „Железопътна инфраструктура" на основание чл. 121, ал. 1 от Закона за устройство на територията уведомява, че ще се проведе обществено обсъждане на проект на Парцеларен план на захранваща линия 110 kV за тягова подстанция Крумово и проект на Парцеларен план на захранваща линия 110 kV за тягова подстанция Първомай, засягащи имоти в землищата на с. Крумово и гр. Първомай във връзка с изграждане на обект "Реконструкция и електрификация на ж.п. линия Пловдив-Свиленград -Турска/Гръцка граница и оптимизиране на трасето за скорост 160км/ч" . Общественото обсъждане ще се проведе на 30.06.2010 г. в офиса на строителния надзор по проекта, който се намира на ул. "Васил Априлов" № 2 ет. 5, гр. Пловдив както следва:

• от 10.30 ч. обсъждане на проект на Парцеларен план на захранваща линия 110 kV за тягова подстанция Крумово;

• от 11.30 ч. обсъждане на проект на Парцеларен план на захранваща линия 110 kV за тягова подстанция Първомай.

ФОНДАЦИЯ „АТАНАС БУРОВ"

ОБЯВЯВА

КОНКУРС ЗА ПОДБОР НА УЧАСТНИЦИ В ЛЯТНО УЧИЛИЩЕ - 2010 Г.

АНАЛИЗ НА ФИНАНСОВИ ОТЧЕТИ И УПРАВЛЕНИЕ НА ПОРТФЕЙЛИ
23 – 27 август 2010 г.

В конкурса могат да участват студенти, които се обучават по икономически специалности във висши учебни заведения в България; имат завършен III курс и успех от цялото следване най-малко много добър (4,50).

Кандидатите изпращат предварително по електронна поща - fnburov@bdbank.bg попълнена Информационна карта, публикувана в www. burov.org и есе на тема: „Предимства и недостатъци на дяловите, дълговите и хибридни финансови инструменти в различните фази на икономическия цикъл" до 30 юли 2010 г.

Одобрените участници ще бъдат обявени до 13 август 2010 г. на сайта на фондацията. На участниците в Лятното училище фондацията поема таксата за участие, нощувките и храната. Програмата на Лятното училище, Информационната карта и изискванията към разработката на есето са публикувани в www. burov.org , секция „Лятно училище".

За информация тел. (02) 930-62-50; - fnburov@bdbank.bg.

Цитат

„Търсенето на Cohiba Behike е двойно по-голямо от това, което можем да предложим

▸ **Мануел Гарсия и Хавиер Терес**, вицепрезиденти на Habanos

Марки

Romeo Y Julieta е най-популярна в България

Habanos предлага марки, които покриват всички ценови сегменти на пазара. Най-познатите от тях са Cohiba, Montecristo, Partagas, Romeo Y Julieta, Hoyo de Monterrey и H.Upmann. Най-известната остава Cohiba. В България най-популярна е Romeo Y Julieta, каза за в. „Пари" Хавиер Терес, вицепрезидент „Бизнес развитие" на Habanos. Най-популярната и продавана в света е Montecristo. За предлагането на ръчно изработените пури е много важна концепцията на специализираните магазини, в които се предлагат. У нас има 3 такива магазина, а в света са 146.

Кубински ром и пура, моля

Специално създадената за българския пазар пура Bolivar 681 ще започне да се произвежда през 2011 г.

Фидел Кастро, социализъм, море, ром и пури... са ключовите думи, които описват Острова на свободата Куба. Страната е притегателна дестинация за милиони туристи, които искат да се докоснат до все още неопетнената от пазарната икономика действителност. Макар и с ограничени природни ресурси, Куба е една от най-богатите социалистически държави. Тютюн, ром и захар са земеделските култури, с които Republica de Cuba може да се похвали пред света. Безспорен факт е, че островната държава е един от най-големите производители на пури в света.

Елитни пури

България отдавна познава кубинските пури. Любителите на ароматните тютюневи изделия познават марките Cohiba, Romeo Y Julieta, Montecristo. Отскоро на пазара у нас се предлага най-новата ултралимитирана пура, произведена в Куба - Cohiba Behike. Новата линия на известната марка хавански пури е наречена „селекцията на селекциите" поради специфичните вкусови качества, които притежава. Едва 600 хил. бройки от тази серия ще бъдат пуснати на пазара в целия свят. Новата линия на Cohiba е представена в три формата, наречени според дебелината на ринга, която имат - BHK 52, BHK 54 и BHK 56. Това, което прави Behike уникална, е изработката й от най-финия тютюнев лист на сорта Криойо - medio tiempo, който израства в най-горната част на стъблото. Тютюневите листа от този сорт са в изключително ограничени количества - отглеждат се предимно в източната част на Куба. Думата Behike е с индиански произход - така били наричани шаманите на племената, на които се дължи появата на пурата като продукт. Те изпадали в транс и осъществявали връзка с духовните сили, докато пушели големи свитъци тютюн за пури.

Цени

Пръстените на лимитираната серия за първи път имат релефно холограмно изображение, което представя индианския профил на Cohiba. То е сигурна гаранция пред клиента, че купува оригинал, а не фалшификат, казаха Хавиер Терес и Мануел Гарсия от корпорация Habanos - един от най-големите производители на пури в света. Те разказаха, че още с пускането си на пазара Cohiba Behike е предизвикала огромен интерес от страна на ценителите. „Това доведе до двойно по-голямо търсене, отколкото можем да предложим в момента", заявиха от компанията производител на хаванските пури. За тази година са произведени точно 600 хил. бройки Behike - по 200 хил. за трите формата, в които са представени на пазара. В какви количества ще излизат на пазара занапред, ще зависи от отглеждането на редкия сорт тютюневи листа. Цената на бутиковите пури ще бъде до 40% над тази на премиум марките на компанията, каза Мануел Гарсия, който е вицепрезидент по търговските въпроси в Habanos. В България пурите от лимитираната серия започват от 52 лв. за най-тънкия формат BHK 52. Пурите с дебелина на ринговете 54 и 56 ще се продават съответно за 68 и 74 лв., обявиха от фирмата дистрибутор на популярните марки на Habanos у нас „Калиман Карибе". Лимитираните тютюневи произведения ще се продават в специализираните магазини, които са под лицензи на Habanos.

Регионални издания

От стартирането през 2005 г. на Регионалните издания Habanos България има шанс за първи път да участва в тях със своя собствена марка пура. Целта на изданията е да бъде излъчена специфична за съответен пазар пура, която да се превърне във визитка на страната, която представя. „След гласуване, преминало през три етапа, българското Habanos общество избра своя фаворит", каза за в. „Пари" Оля Дочева, управител на „Калиман Карибе". След продължителна селекция посоченият като подходящ за българските разбирания аромат е Bolivar. Участниците в избора са се спрели на годината на основаването на българската държава - 681, за име на родната пура. „Bolivar 681" ще започне да се произвежда през 2011 г. и ще се продава ексклузивно за България. Като за начало ще пуснем 25 хил. бройки, информира Оля Дочева.

Елина Пулчева