

Компании ▶ 16
И ЧЕЗ вероятно ще раздаде дивиденди

съобщи главният оперативен директор на „ЧЕЗ Разпределение България“ Алеш Дам



Тема на деня ▶ 4-5

Едно толкова далечно Световно

▶ Мондиал 2010 ще остане неосъществено пътуване за хиляди футболни фенове



Компании ▶ 10-11
Консервативните схеми спасиха фондовете от загуби

Месец май донесе нови загуби за нетната стойност на активите на повечето български взаимни фондове. Само две компании приключиха на плюс

Компании ▶ 12
„Бул Инс“ раздаде цялата си печалба като дивидент

Дружеството е реализирало 19% ръст на премийните приходи за първите 5 месеца на 2010 г.

pari.bg
Пари

Петък

4 юни 2010, брой 103 (4914)

USD/BGN: 1.59425

▼ -0.41%

Българска народна банка

EUR/USD: 1.22680

▲ +0.41%

Българска народна банка

Sofix: 377.67

▲ +1.11%

Българска фондова борса

BG40: 106.72

▼ -0.04%

Българска фондова борса

цена 1.50 лева

9 770861 560012 >

Фабрика за конфликти



Скандал с „Булгартабак холдинг“ е на път да разтърси трето поредно правителство. Обвинения за водене към фалит и за несправяне с контрабандата изправиха един срещу друг шефа на митниците Ваньо Танов и изпълнителния директор на холдинга Иван Биларев ▶ 6

Новини ▶ 7

Бюджетът е с малък дефицит за май

Месец май е приключил с бюджетен дефицит между 75-80 млн. лв., каза финансовият министър Симеон Дянков, цитирайки предварителни данни

Новини ▶ 8

Членовете на ВСС ще се проверяват от службите



Членовете на ВСС ще трябва да имат задължително допуск до класифицирана информация, предвижда проектът за промени в Закона за съдебната власт на правосъдното министерство

Предприемач ▶ 17-30

Лот 2 е надежда на старозагорския бизнес

Очаква се над 10 български компании да бъдат подизпълнители и доставчици в строителните работи на пътна отсечка. Стара Загора запазва едно от първите места по икономическо развитие и инвестиции

Свободно време ▶ 32

С костюм на колело



Шествие в София популяризира велосипеда като средство за придвижване към работното място. 4 юни е щастливият ден на велосипедистите.

2 РЕДАКЦИОННА



Печеливш Стани Статев



Статев положи клетва за втория си мандат като член на управителния съвет на Българска народна банка на церемония в президентството. Той е в УС на БНБ от юни 2004 г. Централната банка има трима външни членове на управителния съвет, които се назначават с президентски указ. Техният мандат е от шест години, както и на тримата подуправители и управителя.



Губещ Милен Керемедчиев



Директорът на "Български пощи" ЕАД беше освободен от министъра на транспорта и съобщенията Александър Цветков. Договорът е прекратен по взаимно съгласие. Керемедчиев беше назначен на поста в края на миналата година. В предишното правителство на тройната коалиция той беше зам. външен министър от коалицията на НДСВ.

Мнения

► По темата "Безработицата падна до 9.53% през май". Нещо не ми се вярва в тия числа. Мирише на поредната стъкмистика. Кризата си била отивала, че къде ще отиде тя от гържаба, дето нищо не произвежда?

Кокоружляка

► То най-големият проблем е, че когато ти си безработен, безработицата за теб е 100% и няма никакво значение какво ти показват статистическите проучвания!

abc

► Прави сте и стъкмистика има, и криза при нас винаги е имало и продължава да има, защото нищо не произвеждаме, а и малкото, което го произвеждаме, така го произвеждаме, че никои втори път не го купува. Всички мислят за бързата печалба и не мислят в дългосрочен план.

krasimir

Коментар



► Централата на "Булгартабак холдингз" в София

СНИМКА БОБИ ТОШЕВ

Любимият ХОЛДИНГ на властта



pari.bg Топ 3

1 Стоян Александров: Сегашните лихвени нива убиват бизнеса. Трябва да се налеят пари в реалната икономика, смята председателят на надзорния съвет на Търговска банка Д Банк.

2 Силният долар вече започна да оскъпява техниката. До 20% може да се увеличат цените на компютри и консумативи.

3 Износът на автомобили от Германия скочи двоино. Търсенето на местния пазар продължава да пада.

Нормално ли е един шеф на митница да обсъжда публично търговската политика на една държавна компания? Не е нормално. А нормално ли е някой от МВР да подшушне на определени медии, че шефът на митниците ще бъде разпитван, и после цяла България да го види как излиза от ГДБОП? И това не е много нормално. Изобщо напоследък на директора на агенция "Митници" Ваньо Танов нищо нормално не му се случва. Той в момента изглежда главен герой в история, която нито започва от него, нито ще приключи с него.

"Булгартабак" е истинският главен герой. Компанията е на път да разтърси трето поредно правителство. Акцизи, контрабанда, приватизация. Думите се повтарят, лицата се сменят. "Булгартабак" все още е държавна. Този път играта изглежда по-груба, но това е напълно обяснимо предвид профила на участниците. Роднина, милиционер... Милиционерите

6. "Пари"
office@pari.bg

„ Компанията е на път да разтърси трето поредно правителство. Акцизи, контрабанда, приватизация. Думите се повтарят, лицата се сменят

вече са полицаи, роднините - и те. Публичният конфликт между вицепремиера и вътрешен министър Цветан Цветанов и шефа на Агенция "Митници" Ваньо Танов показва какво може да се случи, когато ценге застане срещу ценге. Виждали сме и по филмите. Арсеналът е познат и дори самите участници отгатват в медиите следващите стъпки на противника. Някои наричат подобни случки "активни мероприятия".

На пръв поглед гражданите получават много информация, но повечето въпроси остават без отговори. Защо се карат? Какво стои зад размяната на реплики? Кой печели от контрабандата? Може ли и двамата да са срещу контрабандата, пък да се карат? А може ли и двамата да не са срещу контрабандата? Защо Румен Петков и Корнелия Нинова взимат толкова категорична страна? Защо премиерът Борисов не взема страна? И защо пак "Булгартабак"?

Както обикновено се случва, и този път гражданите няма да научат цялата истина. Остават контролирано пусканите парченца информация за нови прякори, за тирове с контрабанда, за куфари с пари, за партийни активисти, за интереси към бъдещата приватизация. И всекидневни полицейски операции с все по-интересни имена, които засега не стигат до босовете на контрабандата. Очевидно контрабанда има, очевидно никой не ѝ пречи. Поне не ѝ пречи много. Всички замесени в скандала лица и институции все още имат много работа в тази посока. Дотогава гражданите ще гледат сутрешните блокове, за да научат много скандални неща и в крайна сметка нищо да не научат. Засега ясен е отговорът само на въпроса защо отново "Булгартабак" е в центъра на скандала. Защото е държавна компания. Частните фирми обикновено не допускат чиновници, митничари, полицаи и партийни активисти да участват в играта.

Пари
НАЦИОНАЛЕН БИЗНЕСВСЕКИДНЕВНИК
WWW.PARI.BG
УЛ. КНЯЗ БОРИС I №161
София 1202
e-mail: office@pari.bg
информация: 4395800
Издава
Бизнес Медиа Груп АД,
част от Bonnier Business Press

ИЗПЪЛНИТЕЛЕН ДИРЕКТОР И
ГЛАВЕН РЕДАКТОР
Лилия АПОСТОЛОВА
4395802
lapostolova@pari.bg
МЕНИДЖЪР РЕКЛАМА
Станислава АТАНАСОВА
4395851
satanasova@pari.bg

РЕДАКЦИОНЕН ЕКИП
I зам. главен редактор
Георги АНДРЕЕВ - 4395825
gandreev@pari.bg
Зам. главен редактор
Мария ВЕРОМИРОВА - 4395865
mveromirova@pari.bg
Зам. главен редактор
Иван БЕДРОВ - 4395438
ivan.bedrov@pari.bg
ИНВЕСТИТОР
Мирослав ИВАНОВ - 4395867
mivanov@pari.bg

БИЗНЕС
Мила КИСЬОВА - 4395863
mkisiova@pari.bg
ЖУРНАЛИСТИ
Биляна ВАЧЕВА - 4395866
bvacheva@pari.bg
Филупа РАДИОНОВА - 4395866
philippa.radionova@pari.bg
Дарина ЧЕРКЕЗОВА - 4395877
dcherkezova@pari.bg
Красимира ЯНЕВА - 4395876
kyaneva@pari.bg
Иглица ФИЛИПОВА - 4395867
iphilipova@pari.bg

Аманас ХРИСТОВ - 4395818
ahristov@pari.bg
Николема ЦВЕТКОВА - 4395876
ncvetkova@pari.bg
Рагослава ДИМИТРОВА - 4395823
rdimitrova@pari.bg
Елена ПУЛЧЕВА - 4395877
epulcheva@pari.bg
Елена ПЕТКОВА - 4395857
elena.petkova@pari.bg
Георги ГЕОРГИЕВ - 4395868
ggeorgiev@pari.bg

ФОТОРЕДАКТОР
Марина АНГЕЛОВА - 4395879
mangelova@pari.bg
ДОКУМЕНТАЦИЯ - 4395884
РЕКЛАМА - 4395872, 4395891
факс 4395826
АБОНАМЕНТ И РАЗПРОСТРАНЕНИЕ
4395835, 43 95 836
СЧЕТОВОДСТВО - 4395815
ПЕЧАТ: Печатница София ЕООД
ISSN 0861-5608

Цитат

” Очаквам ерозия на защитата на класифицираната информация в страната. Имаме силно недоверие към този състав на ДКСИ, той трябва да си отиде

► **Иван Костов**, съпрезидент на Синята коалиция



Число на деня

10

► процента пазарен дял смята да постигне IKEA в България (повече на стр. 12)

Теория на конспирацията 2

ЦРУ, КГБ, Мосад и нашите

БСП обвини говорителя на Борисов в лъжа

САЩ разчитат на партньорството на България за сигурността на Балканите. Това каза американският зам. държавен секретар Джеймс Стайнберг, който се срещна в четвъртък с премиера Бойко Борисов. Стайнберг посочи и че оценява усилията за реформи в правосъдието и икономиката. В същото време председателят на левицата Сергей Станишев се срещна с руския посланик Юрий Исаков. Срещата не беше медийна, за нея се разбра от съобщение на пресцентъра на БСП. В четвъртък партията продължи темата за разговора между министър-председателя и директора на ЦРУ Леон Панета с въпроса дали Борисов е човек на американските служби. Партията е внесла искане Борисов да обясни пред парламента дали е обсъждан евентуален политически проект на пре-

” Всъщност сме впечатлени от това, че г-н Борисов е човекът на ЦРУ. Защото в Народното събрание очевидно има хора, които си общуват с израелските служби. ДПС са обвинени, че са на турските служби, ние сме обвинени, че сме на съветските

Румен Петков,
БСП

зидента Георги Първанов. Междувременно говорителят на премиера Румяна Бъчварова потвърди пред БНТ, че подобни теми не са били обсъждани на срещата. Репликата на Румен Петков от БСП по-късно през деня беше, че Бъчварова лъже.

Кой е източникът
Преди два дни в „Труд“ публикува информация, че

” Специалните служби нямат право да се намесват в политиката. Те нямат право да формират политически партии и нямат право да се намесват в политическите процеси на свободните демократични държави

Петър Курумбашев,
БСП

Борисов и Панета са говорили за политическия проект на Първанов. Министерският съвет отрече. „Труд“ пишат, че вярват на източника си, а ние вярваме на „Труд“, обяви Румен Петков и добави, че дори Борисов да се появи в парламента и каже същото, в червената партия пак няма да му повярват. Още повече че срещата е била на четири

очи, значи кой тогава е източникът на вестника, риторично попита Антон Кутев. Според Петър Курумбашев не е допустимо службите да се месят във вътрешните работи на държавата и затова БСП питат дали Борисов е човек на ЦРУ. Румен Петков иронично напомни, че в парламента имало хора на израелските служби, ДПС са обвинени във връзки с турските, а БСП със съветските служби.

Руска загриженост

Междувременно от червената партия съобщиха, че бившият премиер Сергей Станишев и руският посланик Юрий Исаков са обсъдили и вътрешнополитическата обстановка. Според информацията на пресцентъра Исаков е имал редица въпроси и внимателно е изслушал отговорите на Станишев. Те са говорили и за развитието на големите енергийни проекти АЕЦ „Белене“, „Южен поток“ и „Бургас - Александруполис“. На срещата



► **Сергей Станишев е отговорил на всички въпроси за вътрешнополитическата обстановка, отправени от руския посланик Юрий Исаков**

СНИМКА ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

е отбелязано, че забавянето им се е отразило негативно на България и нейната конкурентоспособност спрямо съседните страни. Двамата се обединили около мнението, че трите мащабни енергийни проекта дават уникален шанс на България да промени своята геополитическа и регионална тежест.



► **Премиерът Бойко Борисов и зам. държавният секретар на САЩ Джеймс Стайнберг са обсъдили и реформите в правосъдието и икономиката**

СНИМКА МАРИНА АНГЕЛОВА



НАЦИОНАЛЕН ЦЕНТЪР
ИКОНОМИКА НА СВЕТЛО

СИВАТА ИКОНОМИКА разяжда държавата.

КРАДЕ ОТ ТЕБ.

Сметни, 30 % укрити доходи са 10 млрд. лв. по-малко приходи в бюджета годишно.

Дори част от тези пари на светло означават по-добро здравеопазване, образование, пенсии и пътица, при по-ниски данъци.

Създадохме **Национален Център за Ограничаване и Превенция на Неформалната Икономика.**

Присъедини се!



АСОЦИАЦИЯ
НА ИНДУСТРИАЛНИЯ
КАПИТАЛ В БЪЛГАРИЯ

За информация тел.: 02/963 37 52, 1527 София, ул. Тракия 15.
Гореща телефонна линия: 0800 123 58; www.bica-bg.org.



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ

ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА „РАЗВИТИЕ НА ЧОВЕШКИТЕ РЕСУРСИ“ 2007-2013

Проект „Ограничаване и превенция на неформалната икономика“

Проектът се осъществява от Асоциация на индустриалния капитал в България, с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Развитие на човешките ресурси“ 2007-2013, съфинансирана от Европейския социален фонд на Европейския съюз и Република България, по договор BG051PO001-2.1.05

ИНВЕСТИРА ВЪВ ВАШЕТО БЪДЕЩЕ



ЕВРОПЕЙСКИ СОЦИАЛЕН ФОНД

Едно толкова далечно

Мондиал 2010 ще остане неосъществено пътуване за хиляди футболни фенове

„Предлагам следващото Световно първенство по футбол да е в Афганистан, а по-следващото - в Нова Зеландия, за да не може никой да стигне дотам.” „Най-скъпата плазма е с пъти по-евтина от най-евтиното пътуване до ЮАР по време на световното.” Така се шегуват интернет потребители по форумите.

Световното по футбол в Република Южна Африка се оказва непостижимо за огромна част от европейските фенове на футбола и в още по-голяма степен за българските. Опасенията на организаторите за разочаровашо малко продажби в Европа се сбъднаха. Причините: голямото разстояние, малкото полети от Европа и голямата спекула с цените на самолетните билети и хотелското настаняване. Не на последно място е и лошият имидж на ЮАР на страна с висока престъпност, подклаждан в един глас от европейската преса през последните месеци. Едва 200 000 билета общо са продадени в Европа. И единици в България.

Няма търсене и предлагане

Спортните турове, например за Формула 1 или за футболни шампионати, не са особено разпространен продукт у нас, но все пак такива има. Съвсем не така стоят нещата обаче за Мондиал 2010. Открихме едва два туроператора, които предлагат тази опция.

Причината е, че пътуването излиза скъпо. Особено сега, броещи дни преди старта на първенството, когато вече повечето би-

Ани Коджаиванова
ani.kodzhaivanova@pari.bg



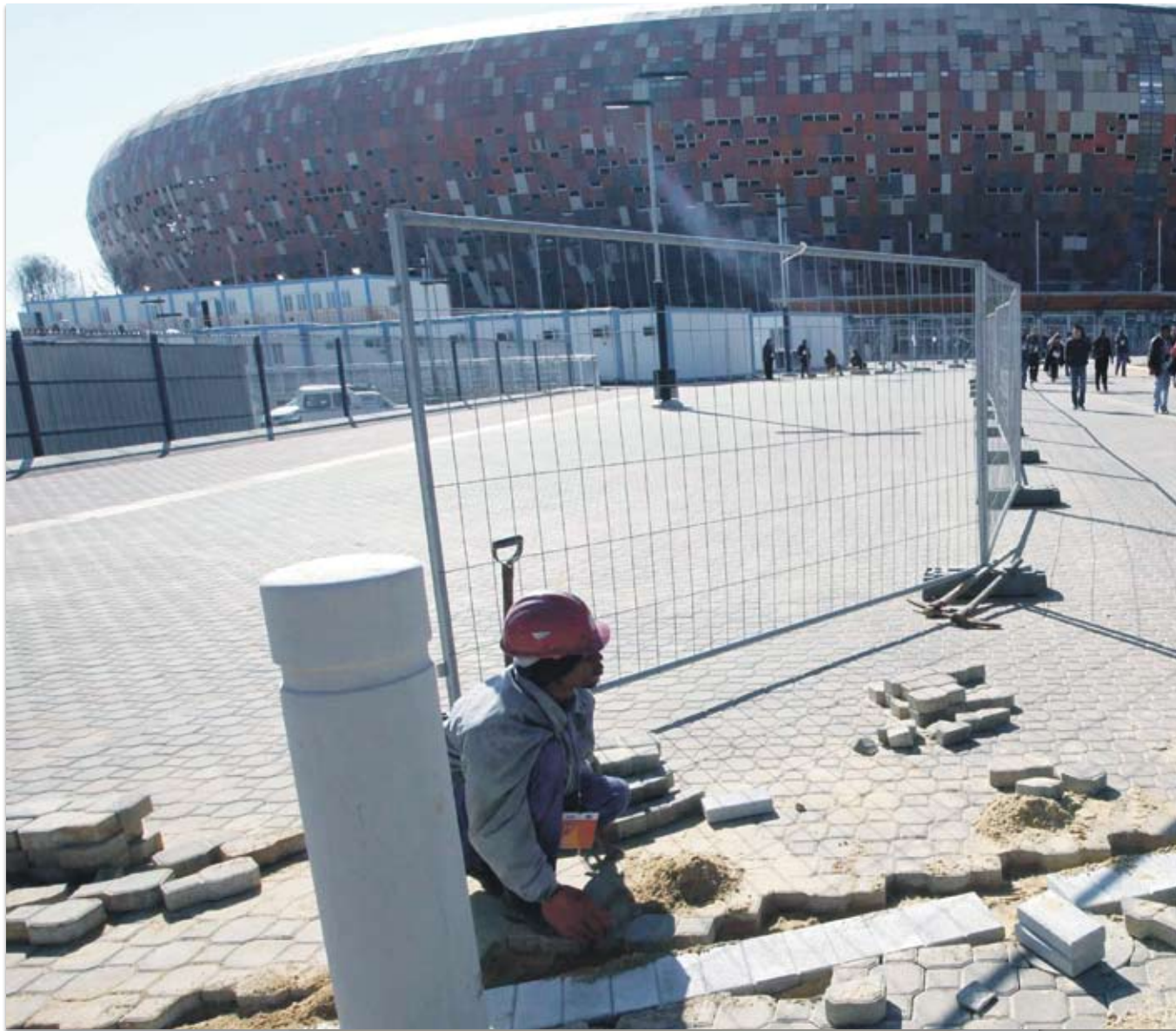
лети и за мачовете, и за полетите, а и хотелите са разпродадени, един пакет по време на финалите по информация на туроператорите би струвал между 5 и 7000 EUR - цена, твърде висока за България.

Вие сте вторият човек, който се обажда за тази оферта, казаха от фирма „Май Турс”. Варненският туроператор е един от малцината, публикували на сайта си оферта за екскурзия до ЮАР за Световното първенство по футбол, въпреки че интересът е нулев. Друг варненски туроператор - „МИГ Травел”, се е оказал по-находчив и макар и с много трудности, е успял да уреди пътуването на петима фенове.

В „МИГ Травел” са имали няколко запитвания за съдействие за визи и самолетни билети, така че вероятно и неколцина други ентусиасти са предприели индивидуални пътешествия към Южна Африка.

Скъпо и далече

Но със или без услугите на туроператор трудностите са еднакви. Основният проблем в момента са полетите, които са тотално изкупени от месеци, а единиците налични места достигат 8000 EUR в двете посоки. Вътрешните



самолетни връзки също са поне утроили цените на билетите си, алармираха европейските медии още преди месеци.

Цените в хотелите са скочили до небето. Организаторите твърдят, че вече са дали на прокурор няколко самолетни компании и хотелиери, за които има съмнения за спекулативно повишаване на цените. Предлаганите цени в някои хотели достигат космически нива от хиляди евро. Според туроператорите единственият ценово приемлив вариант е настаняване при местното население на цени под 50 USD на вечер, но това, разбира се, носи и своите неудобства.

Не размахвайте безразсъдно скъпи вещи като фотоапарати и камери или пари в брой. Грабежите на туристи в ЮАР не са рядкост, тъй като голяма част от населението е много бедно и живее с под 2 долара на ден.

Избягвайте градския и вътрешния наземен транспорт. Те са потенциални места за грабежи. Вземете кола под наем въпреки големия разход.

Избягвайте разходките извън туристическите места в градовете. ЮАР е известна с особено висок процент на изнасилванията, а често наричат Кейптаун Rare Town. Най-лошото е, че между 15 и 20% от населението са серопозитивни.



► По време на първенството ще има засилени мерки за сигурност заради високото ниво на престъпност в страната

СНИМКИ REUTERS

Можете да организирате пътуването си и сами

При липсата на опция за пътуване в организирана група всеки по-находчив турист може сам да сглоби елементите на едно индивидуално пътуване, макар и с доста усилия.

Всички европейски авиокомпани с трансконтинентални полети летят и до Южна Африка. От София няма директна връзка, най-близкият вариант е Истанбул или някое от големите европейски летища - Виена, Франкфурт и др. Към мо-

мента сайтовете за онлайн резервации показват цени на наличните билети до международните летища в Йоханесбург, Кейптаун или Дърбън от 2000 до 8000 EUR двупосочно.

Лети се дълго - около 11 часа. Хубавите новини са, че повечето полети са нощни, самолетите са с екстри и няма да се наложи да се борите с часова разлика, понеже България и ЮАР се намират на един и същ меридиан.

При липсата на профе-

сионален туроператор, който да уреди вътрешните трансфери, вземането на кола под наем, макар и сериозен разход, е по-скоро задължителна опция.

За пътуване в България в ЮАР се изисква и виза. Формулярите са безплатни и се вземат от консулския отдел на Външно министерство.

Може да носите без специално разрешение колкото си искате валута и до 500 ранда (местната парична единица).

Факти

- Около 4.4 млрд. USD струва на ЮАР Световното първенство по футбол. Две трети от тази сума са директни инвестиции в инфраструктура, които продажбата на билети едва ли ще покрие.
- Между 7 и 9 млн. туристи годишно посещават ЮАР. Правителството се надява, че бройката им ще стигне 10 млн. благодарение на първенството.
- Около 45% от населението на ЮАР живеят с по-малко от 2 USD на ден.

СВЕТОВНО ПЪРВЕНСТВО



Изненада за туроператорите

Предложиха ни нощувка за 7000 USD

За организирани групи не можем да говорим, това е оферта изключително за индивидуално планиране на пътуването. В момента е почти невъзможно да се използват традиционните канали на туроператорите като международните резервационни системи, защото дори и да се намери полет и хотелска стая, един седмичен или десетдневен пакет с всичко включено би бил на твърде сериозни за България цени от 6-7000 EUR.

Авиопревозвачите и хотелиерите в ЮАР просто са полудели. Още в началото на годината авиокомпаниите, които

Иван Върбанов,
управител на „МИГ Травел“



„Ако сега решавате, че искате да отидете на Световното в ЮАР, шансовете ви клонят повече към нулата

летят от Европа, блокираха полетите си. Те са или тотално изкупени, или чартирани. Ако извадите късмет и попаднете на свободно място, то ще е на много висока цена. Последният полет, който успяхме да уредим, струваше около 1100-1200 EUR и бих го нарекъл изгоден. Струваше ни доста усилия, но спестихме на клиента ни сериозна сума.

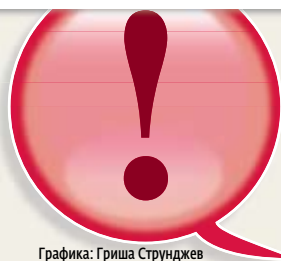
При последното ни запитване за нощувка в хотел ни направиха оферта с налудничава цена от 6-7000 USD, а при нормални обстоятелства нощувката е 30-40 USD. Това е увеличение на цените от

около 200 пъти. С повечко находчивост се намира настаниване на по-нормални цени - под 50 USD, но при местното население. Както предполагам знаете, по-голямата част от хората там са с много нисък стандарт на живот и за тях това е добре дошло.

За пътуването е нужна и виза, но не сме имали проблем с издаването им. Принципно сега в посолството се изисква пътуващият да има закупен предварително билет за Световното първенство, но дори и да няма, не отказват. Доста по-либерални са от други държави с визов режим.

Внимавайте с езика. В страната има расово напрежение и конфликти. Думки като "негр" може да ви създадат сериозни неприятности.

Опитайте да стоите далече от почерпени футболни агитки. Те успяват да си навлекат неприятности винаги и навсякъде.



Графика: Гриша Струнчев

Какво да правим в Южна Африка

Светът е футбол, но забележителностите и разкошните южноафрикански вина също не са за изпускане. Не всеки ден човек е в ЮАР.

Кейптаун е уникален град на две култури - европейска и африканска. Голяма част от града е заета от 1000-метрово плато с прекрасни пътеки и лозя. Огромните плажове са лесно достъпни, а в центъра на града са забележителностите и забавленията.

Ако Кейптаун е южноафриканският Лос Анджелис, то Йоханесбург е тукашният

Ню Йорк - динамичен град с по-модерен стил. Дърбън пък е известен с нощния си живот, плажовете, подходящи за сърф и множество музеи и галерии. Тук са и джамията „Джума“ - най-голямата в Южното полукукло, и индуисткият храм „Алаям“ - най-древният в Южна Африка.

Огромният национален парк „Крюгер“ пък е визитната картичка на ЮАР. Тук можете да видите най-характерните за Африка животински видове, а защо не и да си подарите фотосафари.

Невероятни цени за най-продаваните модели на Opel!



Opel Corsa и Opel Astra Classic III – немско качество, богато оборудване, а сега и страхотни цени!

Corsa 65 к.с. – 16 990 лв. Corsa 85 к.с. – 17 690 лв.

Ниво Essentia 5 врати с климатик, ABS, 2 въздушни възглавници, ел. огледала, регулируем волан, радио CD и централно заключване.

Astra Classic III 90 к.с. – 19 890 лв.

Климатик, ABS, предни ел. стъкла, фарове за мъгла, 4 въздушни възглавници, кожен волан, радио CD с управление от волана и централно заключване.

www.opel.bg

* Снимката е илюстративна. Всички цени са за бензинови двигатели и са с ДДС. Офертата важи за корпоративни клиенти или при покупка на лизинг. Комбиниран разход: 5,0-6,2 л/100км; емисии CO₂ 117-148 г/км.



Wir leben Autos.

Официални вносители на Opel за България:

София: Аутоматс 02/975 38 40; Булвария 02/926 77 88; Джернеръс Ауто 02/80 888; София Ауто 02/816 36 00; Благоевград: София Ауто ГД 073/889 30 00; Бургас: Бова 056/58 51 14; Джернеръс Ауто 056/80 8888; Варна: Каргоекспрес 052/57 41 09; В. Търново: Ониск Ауто 062/62 80 95; Пазарджик: Илина Кар 034/44 68 92; Пловдив: Стефанов Мотърс 032/511 511; Русе: Автосвят 082/55 00 03; Сливен: Олимпия Ауто 044/66 30 65; Стара Загора: АутоВиа 042/28 20 20; Хасково: Поли-Ауто 038/606400.

Челен сблъсък между „Булгартабак“ и митниците

Ваньо Танов и ръководството на холдинга влязоха в спор за загубените пазарни позиции и контрабандата

Отново „Булгартабак холдинг“. Този път цигареният производител се оказа по средата на престрелките между вътрешния министър Цветан Цветанов и митничар номер едно Ваньо Танов. В интервю за в. „Стандарт“ Танов в прав текст заявява, че „се опитват да фалират „Булгартабак холдинг“, за да може по-късно да бъде продаден на безценица“. Според него холдингът е загубил близо 71% от пазарния си дял. По думите му, вместо ръководството му да намали цената на цигарите, е увеличило процента, който плаща за дистрибуция на 9%. С други думи, правителството се опитва да фалира холдинга и по-специално Министерството на икономиката енергетиката и туризма, под чиято шапка се намира той. Именно това беше причината мениджмънтът на холдинга да свика спешна пресконференция, на която категорично да за-

яви, че Танов е бил подведен и неговите твърдения са неверни. Холдингът защити тезата си с конкретни цифри. С 26% се увеличават приходите от продажби на холдинга за първите три месеца на тази година спрямо същия период на 2009 г. Брутната печалба на „Булгартабак“ също скача. За разглеждания период тя се е увеличила с 53% до 8.898 млн. лв.

Империята отвърща на удара

Искаме много ясно и категорично да заявим, че няма нищо вярно в твърденията на г-н Танов. Това каза изпълнителният директор на холдинга Иван Биларев. По думите му компанията е в добро финансово състояние и затова решихме да представим показателите си за последните три години и всеки сам да си направи изводите, уточни още Биларев.

Заради скока на акцизите „Булгартабак“ губи 4.8% пазарен дял и това в най-голяма степен се дължи на ръста на контрабандата, уточни търговският директор и председател на борда на директорите на цигарения холдинг Александър Манолов. В същото време обаче се увеличава износът на компанията. Приходите от экспорт скачат с 1.5 пъти до близо 81 млн. лв. за периода януари - май тази година в сравнение със същия период на 2009 г.

Просто цифри

Манолов допълни, че ако цитираните 71% загуба са верни, вече делът на холдинга би трябвало да бъде едва 12%. Той допълни, че компанията не губи дела си от конкуренцията, а от ръста на контрабандата на цигари. За първите четири месеца на тази година с 40% се е увеличила контрабандата, каза още Манолов. Преди

седмица депутатът от БСП Корнелия Нинова каза, че тя е скочила с 50%, докато Ваньо Танов беше категоричен, че нелегалната продажба на цигари е нараснала с 30%.

Да погледнем обективно

Мениджмънтът на холдинга много добре си върши работата, тъй като на фона на силно конкурентния пазар и по-високия акциз успява да подобрява финансовите си резултати, коментира за в. „Пари“ независим финансов консултант. Той уточни, че коментарите на Танов не са състоятелни и явно митничар номер едно не е много добре запознат с бизнес модела на холдинга. По думите му именно по-високият акциз на цигарите е излял маржа на печалбата на холдинга. Така на практика от поскъпването на една кутия цигари с 1 лев по-голямата част отива

за плащането на акциза, а не за повишаването на печалбата на „Булгартабак“. Според финансовия консултант цигареният холдинг стои много добре на пазара благодарение на ръста на износа. Ако той успее да задържи пазарния си дял, има шанс да бъде продаден на много добра цена. Най-важното нещо за

холдинга в момента е да се удържи контрабандата, каза още анализаторът. Неговата теза беше потвърдена и от Иван Биларев, който уточни, че в резултат на последните операции на МВР в различни градове продажбите на холдинга са скочили с 15-20% за две седмици.

Билиана Вачева

Високите етажи

► Конфликтът между бившия шеф на ГДБОП Ваньо Танов и вътрешния министър Цветан Цветанов започна, след като шефът на МВР каза в интервю за БНТ, че „митниците не са в състояние да направят това, което очаква гържавата“. По-късно Танов отрече да има конфликт с вътрешния министър. Мисля, че думите на министър Цветанов са извадени от контекста, защото той не би си позволил да коментира работата на агенция, която е подчинена на друго министерство, лаконочно обясни Танов.

► Финансовият министър Симеон Дянков вчера отново защити митничар номер 1 и каза, че е доволен от работата му. Дянков допълни, че не го притеснява изтичането на информация от МВР за работата на митниците и според него състезанието между двете институции е нещо полезно. Министърът препоръча „хората да са по-тихи и да си вършат работата“.

” Опитват се да фалират „Булгартабак“, за да може по-късно да бъде продаден на безценица

” Държавният холдинг не е воден към фалит, а, напротив - към подобрение

РЕПУБЛИКА БЪЛГАРИЯ
МИНИСТЕРСКИ СЪВЕТ

► Ваньо Танов, директор на Агенция „Митници“, в интервю за в. „Стандарт“

► Иван Биларев, изпълнителен директор на „Булгартабак холдинг“

Бюджетът е с малък дефицит за май

Дължимият ДДС към фирмите е намалял два пъти до 237 млн. лв.

Месец май е приключил с бюджетен дефицит между 75-80 млн. лв., каза финансовият министър Симеон Дянков, цитирайки предварителни данни. Той допълни, че през май 2009 г. дупката в хазната е била 120 млн. лв.

Окончателните данни ще се малко по-добри, тъй като през този месец ще бъдат възстановени част от разходите по европейски програми, допълни още министърът.

Дянков уточни, че отчетеният излишък от 370 млн. лв. за април се дължи освен на вноската на БНБ и на постъпленията от дивиденди, главно на енергийните компании. По това перо са постъпили допълнително близо 54 млн. лв. С натрупване от началото на годината дефицитът е 1.37 млрд. лв. Министърът допълни, че по предварителни данни фискалният резерв към 31 май е 6.548 млрд. лв.

Възстановен данък

Дължимият ДДС към фирмите е 237 млн. лв. към 1 юни, което е два пъти по-малко в сравнение с 1 юни 2009 г., когато е бил 470 млн. лв. "С това изпълнихме обещанието си за ускорено възстановяване на дължимия ДДС", коментира финансовият министър.



„ Не е вярна тезата, че като се харчи повече, ще излезем по-бързо от кризата. Екипът ми работи за намаляване на разходите

За май С 8.9% падат митническите приходи

► През май приходите от мита нарастват с 45.6% спрямо същия месец на 2009 г., като изпълнението на плана е със 114.8% според предварителните данни, които представи Дянков.

► Ръст бележат и приходите от ДДС от внос с 29.4%, или изпълнението за месеца е над 115%.

► Единствено приходите от акцизи пагат с 29.7%, като тяхното изпълнение е 71.5% от месечните разчети.

► Общо приходите от мита, ДДС и акцизи спагат с 8.9% през месеца.

► Изпълнението на плана е 88.1%.

► Сега е времето за затягане на коланите, призна финансовият министър Симеон Дянков

СНИМКА ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

Парите на фирмите

Досега Българската банка за развитие е одобрила документите на 16 компании, които предстои да си получат от държавата 4.7 млн. лв. държавни за-

дължения. Реално досега банката от името на правителството е върнала на фирмите 3.7 млн. лв. от общо дължимите близо 600 млн. лв. (тези, които са официално признати). Според бизнеса обаче дъл-

говете на държавата са близо 2 млрд. лв.

Дянков обеща, че всяка седмица на сайта на финансовото министерство ще се публикува информация какви пари са върнати на бизнеса. Във временния

регистър на финансовото министерство към 3 юни са вписани нови 41 удостоверения от страна на министерства и агенции, валидирани и изпратени на Българската банка за развитие.

През последните дни в процес на обработка са постъпили нови 99 удостоверения, които предстои да бъдат включени в списъка за издадени удостоверения.

Билиана Вачева

Дончев: Програма "Транспорт" е най-голямата ми тревога

Външни експерти може да помагат за преодоляване на проблема с липсата на проектен капацитет

Отделни експерти или специализирано експертно звено може да консултират Агенция "Пътна инфраструктура" (АПИ) и Национална компания "Железопътна инфраструктура" (НКЖИ) в подготовката на проекти по Оперативна програма "Транспорт". "Това е идея, която обсъждаме с министъра на регионалното развитие и благоустройството Росен Плевнелиев и Европейската комисия (ЕК)", съобщи министърът по управление на средствата от ЕС Томислав Дончев след среща с посланиците на държавите членки на ЕС, организирана от испанското посолство.

Очаквани резултати

Външните експерти ще трябва да помагат за двете звена да преодолеят слабата си проектна готовност, което по думите на министъра е един от най-големите проблеми по програмата и основна

причина за слабите темпове на усвояване на евросубсидиите. Чуждестранните дипломати са обещали да окажат подкрепа в търсенето на подходящите проект мениджъри. Заплащането им може да се осигури чрез техническата помощ, предвидена в самата програма, коментира Дончев.

Тревоги и успокоения

"Оперативна програма "Транспорт" е най-голямата ми тревога. По оперативните програми "Околна среда" и "Регионално развитие" вече се наблюдава напредък", подели Дончев. По думите му, ако бенефициентите по Оперативна програма "Конкурентоспособност", които не са никак малко, проявяват активност, ще може да се усвоят предвидените субсидии въпреки забавянето към момента. "Темата за контрола на евросубсидиите вече не е номер 1", каза Дончев. "Актуалните проблеми в момента са бюрокрацията и липсата на проектна готовност", коментира той.

Възходи и спагове

По оценка на Дончев ин-

тересът към еврофондовете не е спаднал въпреки отделните проблеми към момента. "По повечето обществени поръчки има двуцифрено число кандидати", каза той.

"Много е важно тръжните процедури да се провеждат по прозрачен начин", коментира посланикът на Испания Хорхе Фуентес. Според него това е едно от основните неща, за които настоява испанският бизнес. По негова оценка въпреки кризата инвеститорите от Испания не намаляват интереса си към България, защото дори и да има спадове в сферата на недвижимите имоти, компаниите, които се интересуват от сектори като инфраструктура и възобновяеми енергийни източници, се увеличават.

Не знам за белгийски компании, които да имат някакво участие в европроект, но мога да гарантирам, че все още има интерес от страна на инвеститорите към България, коментира посланикът на Белгия Марк Микилсен.

Дарина Черкезова

Пари

ДИСКУСИОНЕН ФОРУМ СТРАТЕГИЯ ЗА РАЗВИТИЕ НА ЕНЕРГЕТИКАТА В БЪЛГАРИЯ И ИНВЕСТИЦИИ В СЕКТОРА



Национална сигурност и енергетика

Оценка на социално – икономическото въздействие на енергийните проекти

Развитие на държавната енергетика

10 ЮНИ 2010 Г., 9.30 Ч. ХОТЕЛ „АРЕНА ДИ СЕРДИКА“, ЗАЛА АРЕНА
За информация и регистрация: 02/ 4395 848, 02/ 4395 855 и e-mail: mvarbanova@pari.bg

Членовете на ВСС ще бъдат проверявани от службите

Дисциплинарни производства започват срещу петимата магистрати

Членовете на Висшия съдебен съвет ще трябва да имат задължително допуск до класифицирана информация, предвижда проектът за промени в Закона за съдебната власт на правосъдното министерство. Това означава, че магистратите ще трябва да бъдат задължително проверявани от ДАНС. Тези, които не са одобрени от службите, освен че няма да могат да четат класифицирани документи, няма и да участват в заседанията на ВСС, на които се обсъжда такава информация. Магистратите ще трябва да пуснат молба за получаване на допуск от Държавната комисия за сигурност на информацията в рамките на три дни от встъпването си в длъжност.

Наказания

Междувременно ВСС реши да започне дисциплинарни производства срещу петимата магистрати, които са замесени в имотния скандал по Черноморието. Става въпрос за трима съдии от

Върховния административен съд - Панайот Генков, Николай Урумов и Андрей Икономов, както и за председателя на Софийския апелативен съд Веселин Пенгезов. Техни роднини са получили общински терени по морето в качеството си на крайно нуждаещи се. Петият магистрат е младшият съдия в Благоевград Деница Урумова, която е получила такъв имот и е дъщеря на единия от съдиите от ВАС - Николай Урумов.

Повишение

На същото заседание ВСС избра прокурорката Катя Евтимова за и.д. ръководител на районната прокуратура в Царево по предложение на главния прокурор Борис Велчев. Евтимова е проверявана за бездействие по имотния скандал. Проверката е по случай отпреди три години, когато прокурорката е отказала да води разследване за документни измами, извършени с общински имоти в Приморско.

Филупа Рагуинова



► ВСС повиши прокурорка, която също е замесена в имотния скандал

СНИМКА МАРИНА АНГЕЛОВА

НАП започна да проверява търговците на бижута

Загубите от укрити данъци в бранша са най-малко 3 млн. лв. на година

Националната агенция за приходите (НАП) започна ревизии на производителите и търговците на златни и сребърни бижута. Причината за започналите проверки са установените от НАП нарушения в заложните къщи. Тогава от агенцията констатираха, че във всяка трета от тях има немаркирани златни бижута. Контролните действия ще бъдат не само в София и в големите градове, съобщиха от агенцията. Те ще се провеждат и в по-малки населени места като Кърджали, Хасково и Свиленград. Целта на НАП е да се ревизират всички градове, където има повече търговци на златна бижутерия.

Нарушенията

Всички златни и сребърни бижута трябва да бъдат маркирани, като това е задължение на търговците, вносителите и производителите на накитите. Това е начинът да се проследи дали данъците върху доходите от продажбата им ще влязат в държавната хазна. Маркирането става в някоя от специализирани



► Всички бижута, които се пускат за продажба в търговската мрежа, трябва да имат маркировка с гържабен печат

ните лаборатории на НАП, където се изследва съставът на благородния метал. Маркировката с държавен печат гарантира качеството на бижутата.

Загуби

Загубите за държавния бюджет са минимум 3 млн. лв. от данъците, които търговците на бижута от благо-

родни метали не внасят.

Има търговци, които водят некоректно счетоводството си, сочат проверки на НАП. По данни на агенцията 58% от златарите не отчитат коректно приходите си. Това допълнително повишава задълженията на търговците в бранша към държавата.

Николема Цветкова

Промените за болничните бяха приети на първо четене

Платеният годишен отпуск ще се ползва по утвърден от работодателя график

Първите три дни от болничните да се плащат в размер на 70% от работодателя, гласуваха с промени в Кодекса за социално осигуряване депутатите на първо четене. След четвъртия ден плащането на обезщетенията за болест ще се поема от НОИ в размер на 80%. Очаква се промените в кодекса да влязат в сила от 1 юли т.г.

Отпуск

Депутатите гласуваха на първо четене и промени в Кодекса на труда, с които се поставя ограничение само 10 дни от платения годишен отпуск да се прехвърлят за следващата година. Целта е така да се намали натрупването на непозван платен годишен отпуск за минали години.

Отпускът ще се ползва при утвърден от работодателя график, като се разрешава на работника или служителю това да става наведнъж или на части. Запазва се възможността за работодателя при определени обстоятелства да предоставя платен годишен отпуск и без съгласие



► Първите три дни от болничните ще се плащат в размер на 70% от работодателя

на работника. Това право работодателят има по време на престой повече от 5 работни дни, при ползване на отпуска едновременно от всички работници и служители, както и в случай че работникът или служителю не е поискал отпуска до 5 работни дни след определената в графика начална дата за ползването му.

Обезщетения

До 31 декември 2012 г. неизползваният отпуск от предходни години ще се изплаща в пълен размер при напускане на работа. При съкращения след изтичане на периода, за който в едно предприятие е въведено непълно работно време, съкратените работници ще получават обезщетения според посоченото в трудовия договор възнаграждение.

Антикриза Специфичен отпуск

► Като антикризисна мярка за запазване на заетостта в предприятията е създаването на правна възможност работодателите да „пускат“ работниците и служителите в „специфичен отпуск по икономически причини“.

► До 31 декември 2010 г. работодателят ще може да предостави неплатен отпуск на работника или служителю и без негово съгласие при намаляване обема на работата.

► За лицата в неплатен отпуск здравноосигурителната вноска е изцяло за сметка на работодателя.

Еврокомисията иска регулатор на рейтинговите агенции

Целта е по-голяма прозрачност и по-ефикасен надзор

Европейската комисия (ЕК) предложи създаването на единен орган на рейтинговите агенции. Причината е, че през последните няколко месеца те намалиха оценката на няколко страни и така предизвикаха срив на капиталовите пазари. Предложението идва след вече изразеното мнение на няколко държави от Европейския съюз за създаване на нова европейска кредитна агенция.

Цели

Целите, които се съдържат в новото предложение, са осигуряване на ефикасен и централизиран надзор на европейско ниво и увеличаване на прозрачността върху поръчителите на рейтинга, така че всички агенции да имат достъп до една и съща информация. Тези мерки ще подобрят надзора, ще увеличат конкурентността сред рейтинговите агенции и ще подобрят защитата на инвеститорите, се казва в изявлението на ЕК.

Емитенти на структурни финансови инструменти като кредитни институции, банки и инвестиционни фирми също ще трябва да дават на всички заинтересовани агенции достъп до информацията, която предават на своите агенции, за да им помогне при даването на оценки.

Предложението включва и създаване на нов орган в ЕС, който ще има правото да разследва, налага глоби и отнема лицензи.

Въвеждане

Еврокомисарят по вътрешния пазар и услуги



► Фил Ангелидис, председател на американската комисия за разследване на финансовата криза, разкритикува модела, по който работят компаниите за даване на оценка

СНИМКА BLOOMBERG

Изследване Развитие на рейтингите

► От всичките ценните книжа, обезпечени с

жилищни ипотечи, оценени с най-високия рейтинг AAA, 91% от емитираните през 2007 г. и 96% от емитираните през 2006 г.

те Мишел Барние коментира, че предложенията са само първата стъпка и че този въпрос ще бъде разгледан по-подробно в бъдеще. Според него първите конкретни правила за регистриране на агенции ще бъдат представени до декември.

ЕС ще представи тази идея заедно с въпроса за данък върху банките на срещата на Г-20 в Торонто в края на месеца.

Погрена отвъд океана

Въпросът за доверието в кредитните агенции бе поставен и отвъд океана. На изслушване по повод финансовата криза Фил Ангелидис, председател на комисията за разследване на финансовата криза, попита дали е правилен моделът, при който емитентът, искащ оценка, плаща директно на рейтинговата агенция. Според него трябва да се

създаде борд на кредитните агенции. Емитентът отправя искането за оценка до борда и бордът определя коя агенция да даде оценката. Така би се избегнало надувването на даваните рейтинги с цел да се получи нова поръчка от заявителя.

Ответна реакция

Реймънд МакДаниел, главен изпълнителен директор на Moody's, призна, че е възможен потенциален конфликт на интереси при сега съществуващия модел, когато този, който плаща, е заинтересован от получената оценка. Конфликтът обаче може да бъде избегнат чрез по-голяма прозрачност, а не чрез правителствена намеса, коментира той.

Гърция обявява очаквания приватизационен план

Това е едно от изискванията за получаване на спасителния пакет от ЕС и МВФ

Правителството на Гърция обяви дълго чакания план за приватизация, според който страната се надява да събира по 1 млрд. EUR на година за периода 2011-2013 г., съобщава гръцкият вестник Kathimerini. Това е едно от условията, поставено от Европейския съюз и Международния валутен фонд (МВФ), за отпускане на спасителна помощ в размер на 110 млрд. EUR за следващите три години.

Според приватизационните намерения кабинетът ще предложи 49% от железопътната компания



► Губещи жп компании са в списъка за приватизация през следващите три години

Trenose, както и дялове от гръцките пощи. А друга жп компания, Hellenic Railways group, ще бъде реорганизирана заради големите загуби от 10 млрд. EUR, които е натрупала досега.

Държавата ще продаде и 10% от своя дял във Вик компанията, която обслужва Атина, и 23% от тази в Солун. Правителството обаче ще задържи контролните 51% във всички компании,

включени в приватизационния списък, но предлага пълно приватизиране на верига от държавни казина. Кабинетът ще реструктурира и монопола си в областта на природния газ, за да го подготви за приватизиране. Средства се предвиждат и от отдаването на обекти на концесия.

Правителството обаче не е съобщило кога точно ще започне самата приватизация.

3

► млрд. EUR се надява да събере страната от приватизации през следващите три години

Продажбите в страните от еврозоната падат през април

Несигурната икономическа прогноза кара потребителите да затаят кесиите

Продажбите на дребно в еврозоната са паднали рязко през април, показват данни от вчера, като са се разминали с очакваното, макар и малко, месечно нарастване. Потребителите купуват по-малко, защото не са сигурни, че ще запазят работата си.

Цифрите показват, че продажбите на дребно са намалели с 1.2% на месечна база, което е най-голям спад от октомври 2008 г. На годишна база намаляването е с 1.5%.

Прогнозата на икономистите беше за 0.1% месечно увеличение и 0.2% намаление на годишна база.

Причини

Застоят на пазара на тру-

да, затегнатата фискална политика и увеличаващата се несигурност относно бъдещото икономическо положение ще окажат натиск върху потреблението и през следващите месеци. Все пак нарасналото търсене на международните пазари, което увеличава износа, и ниската стойност на еврото са благоприятни условия за икономически растеж.

Сравнение

Според Евростат продажбите на храна, пиетата и цигари са намалели с 1.1% на месечна база през април, колкото е спадът и при нехранителните продукти. На годишна база спадът е съответно 1.8 и 1.1%.

България заедно с Литва е рекордър в Европейския съюз: общият обем на продажбите на дребно през април падат с 11.7% на годишна база.

1.5

► процента падат продажбите на дребно в еврозоната на годишна база през април

11.7

► процента е спадът през април на продажбите на дребно на годишна база в България



► Стреснати от несигурността, европейците са харчили по-малко през април

СНИМКА BLOOMBERG

МЕЖДУНАРОДЕН ТРАНСПОРТ
ЕВРОПА·ОНД·АЗИЯ САТЕЛИТНА ВЪРЪЖКА

БОРДОВИ, ХЛАДИЛНИ, ЦИСТЕРНИ И ИЗВЪНГАБАРИТНИ ТОВАРИ

200 КАМИОНА - EURO 5

ПЕРЧЕМЛИЕВ ЕООД

ЦЕНТРАЛЕН ОФИС:
НЕСЕБЪР
0554/42110
0888/348300
 Представителства:
 Германия, Испания
 Грузия, Азербайджан

www.perchemliev.com

КОМПАНИИ И ПАЗАРИ



Редактор:
Мирслав Иванов
mivanov@pari.bg
тел. 4395-867



Реклама:
Станислава Атанасова
satanasova@pari.bg
тел. 4395-851

Резултат Продажбите на "Софарма" скочиха с 31%

"Софарма" АД увеличила приходите си от продажби с 31% през май спрямо същия месец на миналата година, съобщиха от компанията. Продажбите за износ са нараснали с 62%. С малко

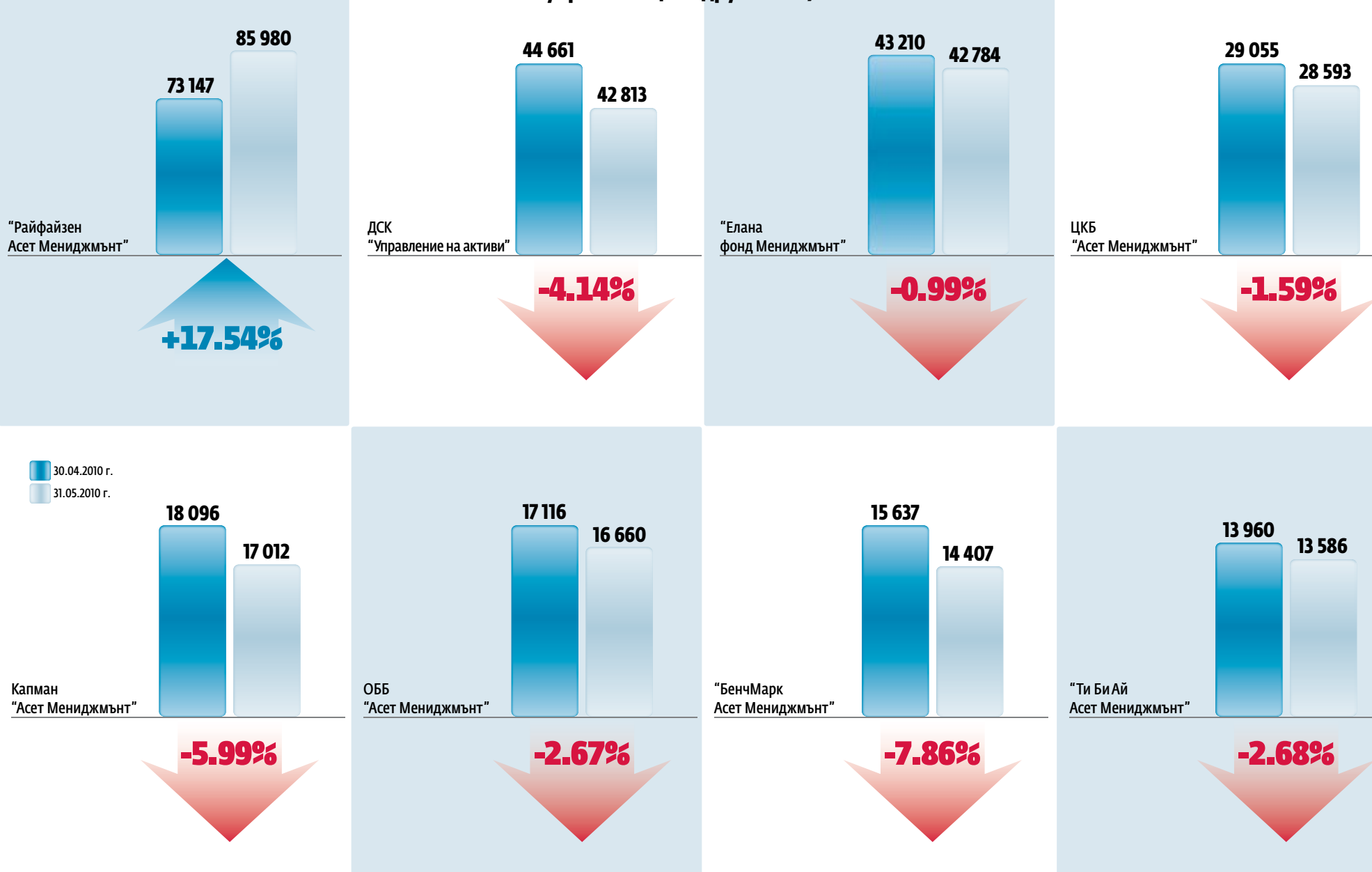
над 9% пък са намалели продажбите на вътрешния пазар. Това се дължи на спада на целия болничен пазар с около 15%, съобщават от "Софарма". За първите пет месеца на годината компанията е повишила приходите си от продажби с 19%. Повишението на реализираната продукция в чужбина достига 31%. А от началото на 2010 г. на годишна база

свиването на продажбите на вътрешния пазар е с 0.5%. Приходите от продажби на "Софарма" към 31 март 2010 г. достигат 138.6 млн. лв., което е с близо 22% повече спрямо година по-рано. Печалбата скочи с 31% до 12.7 млн. лв. По време на вчерашната търговия на Българската фондова борса акциите на "Софарма" се повишиха с 2.40%.

Консервативните схеми взаимните фондове от

Лидерът "Райфайзен Асет Мениджмънт" увеличи нетната фондовете, които управлява, със 17.5% до 85.9 млн. лв.

Изменение на Топ 12 по нетна стойност на активите на управляващите дружества, в ХИЛ. ЛВ.



Изминалият месец донесе нови загуби за нетната стойност на активите на повечето български взаимни фондове, показват данните на Българската асоциация на управляващите дружества и изчисления на в. "Пари". Само две компании - "Райфайзен Асет Мениджмънт" и "Стандарт Асет Мениджмънт", приключиха месец май на плюс, при това благодарение на консервативните си фондове. Те заемат първо и дванадесетото място в класацията по

активи (виж графиката).
Победител
Лидерът сред българските управляващи дружества "Райфайзен Асет Мениджмънт" увеличи нетната стойност на активите на фондовете, които управлява, със 17.5% до 85.9 млн. лв. Най-голям принос към повишението има ДФ "Райфайзен (България) фонд Паричен пазар", чиито активи нараснаха с 10.46 млн. лв. до 53.4 млн. лв. "Райфайзен (България)

фонд Паричен пазар" е добра алтернатива на депозитите в условията на понижаващи се лихвени проценти, обясни Александър Леков", изпълнителен директор на "Райфайзен Асет Мениджмънт".
Около 16% ръст отчетоха и средствата под управление на ДФ "Райфайзен фонд облигации", като към 31 май тази година тяхната стойност възлиза на 7.48 млн. лв. Минимални повишения са отбелязали и "Райфайзен България фонд

Защитена инвестиция в евро" и "Райфайзен балансиран доларов фонд".
На плюс
Другото управляващо дружество, което излезе от тежкия месец май на плюс, е "Стандарт Асет Мениджмънт". Активите на фондовете на "Стандарт" се повишиха с близо 16% до 9.3 млн. лв.
Голямата заслуга е на ДФ "Стандарт инвестмънт консервативен фонд", който инвестира приоритетно в

облигации. Колективната схема прибави към средствата си под управление нови 1.48 млн. лв. и те достигнаха малко над 2 млн. лв.
"Консервативните фондове винаги ще имат своите инвеститори, като обикновено това са инвеститори, които целят запазване на стойността на вложението си, не желаят да поемат високи рискове и са готови да получат умерена доходност." Това коментира за в. "Пари" Нигохос Канарян, инвести-

ционен консултант в "Стандарт Асет Мениджмънт".
От близо 100 фонда, които се предлагат от управляващите дружества, 17 отчетоха движение в положителна посока. А от тях 15 са консервативни фондове или фондове, инвестиращи на паричния пазар.
Причини
Изминалият месец донесе много загуби за капиталовите пазари по целия свят. Водещият индекс на Българската фондова борса

**Преференция
БДЖ намали
цените до морето
с 30%**

БДЖ предлага 30% намаление от редовната цена на билетите за бързите влакове, които пътуват до Черно море. Преференцията важи за пътуванията със задъл-

жителна предварителна резервация. За да се възползват от преференцията, клиентите на националния железопътен превозвач трябва да ползват двупосочен билет по дестинациите между София и Варна и София и Бургас. Железниците предлагат по-ниска цена на пътуванията за семейства.

Общо 50% намаление от стойността на билета за втора класа в бързите и пътническите влакове могат да ползват четиричленни семейства. Но условията за това са две: децата да са две на възраст до 18 години и да се закупи жп карта "Семейство" с номинал 1 лв.

**Акционери
БТК покрива
предходни
загуби**

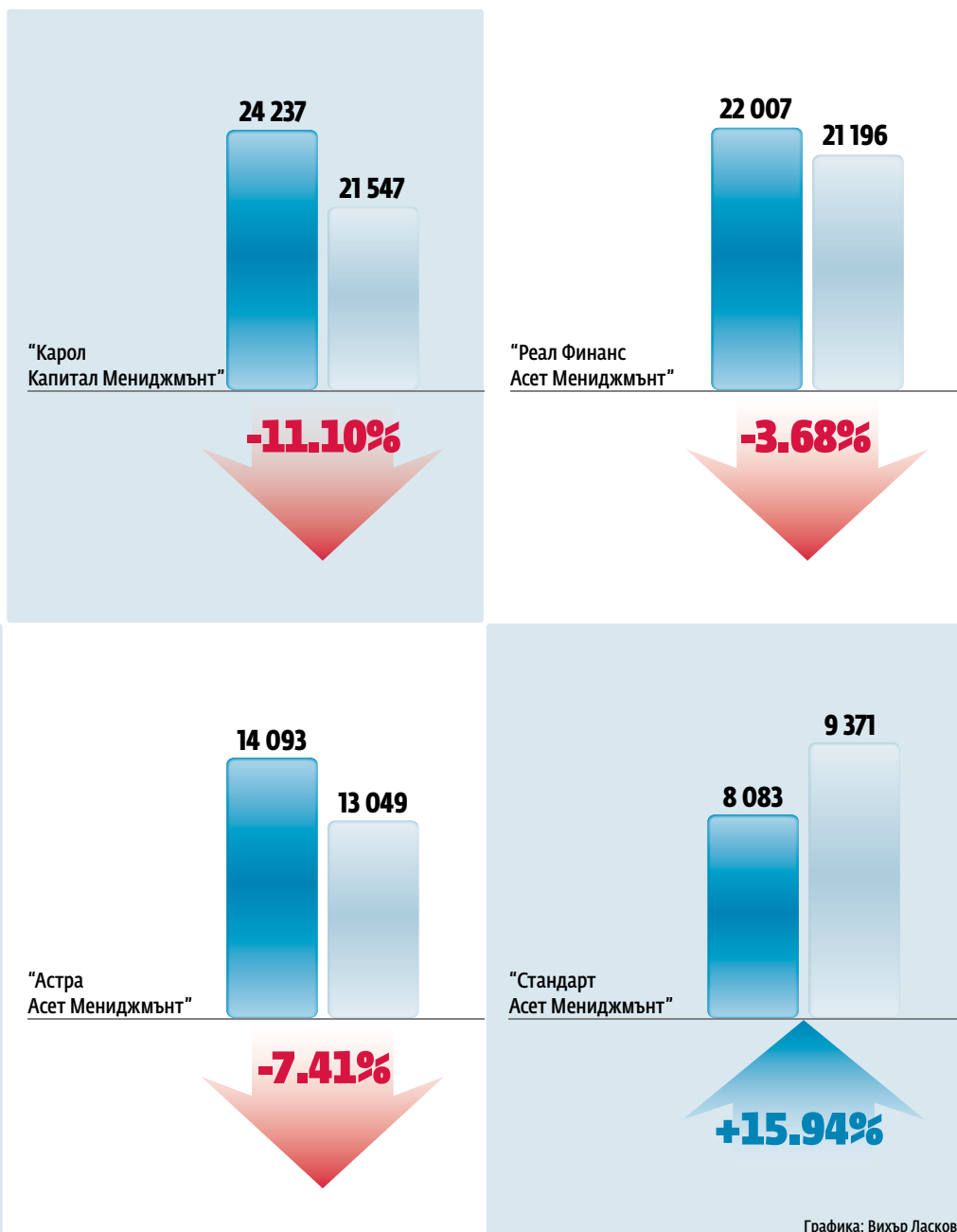
"Българска телекомуникационна компания" АД ще използва печалбата си за миналата година за покриване на непокрити загуби от минали години. Това предложение

ще бъде отправено към акционерите на свиканото за 12 юли общо събрание. Положителният резултат на БТК за 2009 г. достига 80.1 млн. лв. Акционерите в публичния телеком ще променят и адреса на управление на БТК. Предложението е новата централа вече да е на бул. "Цариградско шосе" 115. Това означава, че трябва

да се промени и уставът на компанията в частта за адреса на централата. Предложението е инвеститорите да изберат "Прайсуотърхаускупърс" за одитор на годишните отчети на 2010 г. Последната сделка с книгата на БТК е от 2 юни, когато 200 лота смениха собственика си на цена 3.10 лв. за акция.

спасижа още загуби

СТОЙНОСТ НА АКТИВИТЕ НА



Softix пък загуби 8.4% от стойността си до 381.680 пункта.

Именно сътресенията на капиталовите и валутните пазари според анализаторите накараха инвеститорите или да изчакат, за да видят какво ще се случи, или да си преместят парите в по-нискорискови колективни схеми.

Инвеститорите първо трябва да почувстват излизането от кризата в ежедневието си, да са по-сигурни и след това ще погледнат към рисковите

фондове, смята Александър Леков. Според Константин Абрашев, портфолио мениджър в "БенчМарк Асет Мениджмънт" една от причините за по-ниския интерес към по-рисковите колективни инвестиционни схеми е, че към момента разполагаемият доход на населението е нисък, а чуждестранните инвеститори не са активни.

Стойност

Така или иначе общата нетна стойност на активите на българските взаимни

фондове нараства с 20% на годишна база до 387.37 млн. лв. към 31 май 2010 г.

"Към момента сравнително високата доходност по депозитите и колебливите пазари не допринасят за привличане на средства към взаимните фондове, но до края на годината нещата ще се променят", смята Константин Абрашев. Той очаква в края на 2010 г. да има по-значително нарастване на нетните активи на фондовете.

Маздалена Иванова

Рано е за повишаване на апетита към риск

В средата на миналата година "Райфайзен Асет Мениджмънт" анализира задълбочено макроикономическата ситуация, потенциала за растеж на БФБ и настроенията сред инвеститорите. Тогава решихме да фокусираме вниманието си върху консервативните фондове. В началото на 2010 г. стартирахме предлагането на най-новия ни проект "Райфайзен (България) фонд Защитена инвестиция" в евро.

"Райфайзен (България) фонд Паричен пазар" се промоцира като добра алтернатива на депозитите в условията на понижаващи

Александър Леков,
"Райфайзен Асет Мениджмънт"

„Българинът първо трябва да свикне с възможностите, които му предоставят фондове от типа паричен пазар

се лихвени проценти. Все още е рано да се говори за повишаване на апетита за поемане на риск. Инвеститорите първо трябва да почувстват излизането от кризата в ежедневието си, да са

по-сигурни и след това ще погледнат към рисковите схеми.

А за да се привлече по-голям дял от спестяванията на населението към взаимните фондове, може би българският инвеститор първо трябва да започне да възприема консервативните фондове като алтернатива на спестовните продукти. Българинът е консервативен и не е реалистично да се очаква, че големите продажби ще се реализират от рискови схеми. Той първо трябва да свикне с възможностите, които му предоставят фондове от типа паричен пазар.

Нискорисковите схеми запазват стойността на вложението

Профилът и инвестиционната стратегия на нашия фонд "Стандарт инвестмънт консервативен фонд" се оказаха подходящи за клиентите. Продължаваме да поддържаме нашата политика за пряк контакт с потенциалните ни големи инвеститори.

Консервативните фондове винаги ще имат своите инвеститори. Обикновено това са инвеститори, които целят запазване на стойността на вложението си, не желаят да поемат високи рискове и са готови да получат умерена доходност.

Низохос Канарян,
"Стандарт Асет Мениджмънт"

„Засилване или отслабване на интереса на инвеститорите към този тип фондове допълнително се определя от волатилността на финансовите пазари

Засилване или отслабване на интереса на инвеститорите към този

тип фондове допълнително се определя от волатилността на финансовите пазари. В конкретния момент някои от инвеститорите все още се интересуват повече от риска, отколкото от доходността. От друга страна, има група инвеститори, които виждат в настоящата волатилност на финансовите пазари добра възможност за стартиране на по-високодоходни стратегии. Коя от тези две групи инвеститори ще се окаже по-голяма, е въпрос на инвестиционни очаквания.

Нетните активи до края на годината ще нарастват

Обикновено паричните фондове привличат по-широк кръг инвеститори. Например компании, които се интересуват от оптимизиране на оборотните си средства. Точно този тип вложители не са активни участници в рисковите схеми и поради това смятам, че ефектът за май е функция от подобни инвестиции. Към момента разполагаемият доход у населението остава нисък, а и чуждестранните инвеститори не са активни. Това е и една от причините за по-ниския

Константин Абрашев,
"БенчМарк Асет Мениджмънт"

„Връщането на доверието на инвеститорите към индустрията обаче ще изисква повече време и усилия

интерес към по-рисковите фондове, което пък намира отражение и във вълната търговия на БФБ.

Към момента сравнително високата доходност по депозитите и колебливите пазари не допринасят за привличане на средства към взаимните фондове, но до края на годината нещата ще се променят. Оставам оптимист за развитието на пазарите през 2010 г., което ще доведе и до повишаване на нетните активи на фондовете, докато връщането на доверието на инвеститорите към индустрията ще изисква повече време и усилия.

“Бул Инс” раздаде печалбата си като дивидент

Премийните приходи на дружеството в края на май 2010 г. се повишават с 19%



► През 2012 г. в България ще има фалит на застраховател, прогнозира Петрозар Петков, председател на СД и изпълнителен директор на “Бул Инс”

СНИМКА ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

Застрахователното дружество “Бул Инс” АД раздаде цялата печалба за 2009 г. като дивидент. Решението е взето на проведеното вчера годишно общо събрание на акционерите, съобщи изпълнителният директор на компанията Стоян Проданов.

Положителният финансов резултат на дружеството за миналата година е 5.775 млн. лв. “Цялата печалба се раздаде като дивидент, защото резултатът удовлетворява акционерите”, добави Стоян Проданов. По думите му фактът, че и през първото тримесечие на 2010 г. “Бул Инс” е на печалба, дава сигурност на инвеститорите.

Промяна

Отчетът за дейността на съвета на директорите е бил одобрен, като акционерите са гласували председателят на СД Петрозар Петков вече да заема и поста изпълнителен директор. “Това беше формалност, след като

през миналата година КФН одобри Петрозар Петков за изпълнителен директор”, добави Стоян Проданов.

Дружеството е реализирало 19% ръст на премиите приходи за първите 5 месеца, каза Стоян Проданов, като направи уточнение, че става въпрос за неаудитирани резултати.

Спаг

Прогнозите на мениджмънта на “Бул Инс” са общо-то застраховане да отчете между 10 и 15% спад на премиите приход в края на 2010 г., докато “Бул Инс” ще постигне ръст със същите проценти. Причината за контраста между дружеството и пазара е новият ни продукт “Каско”, който пуснахме през 2009 г., каза Петрозар Петков, председател на СД и изпълнителен директор на “Бул Инс”. Според него трите опции - “Класик”, “Вип” и “Хит”, дават възможност на клиента да избира според възможностите си.

“Свалихме тарифите по “Каско” до позволените граници”, твърди Петрозар Петков. Според него при тази полица премиите и изплатените обезщетения са равни, докато “Гражданска отговорност” продължава да е губеща. “Компании, които правят дъмпинг на цените, продължават да търпят загуби”, добави Петков. Той прогнозира, че ще има фалит на застраховател в България през 2012 г.

Инвестиции

По думите на Стоян Проданов консервативната политика при инвестиране на техническите резерви е помогнала за финансовия резултат. Според данните на КФН към 31 март 2010 г. “Бул Инс” е вложило 33.5 млн. лв. в банкови депозити. Това е над половината общи инвестиции, които са 61.25 млн. лв. В акции са вложени 13.68 млн. лв., а в облигации - 13.63 млн. лв.

Атанас Христов

ИКЕА ще отвори втория си магазин във Варна



► Василис Фурлис (вляво) и Росен Плевнелиев обсъждат размера на инвестицията на ИКЕА в България

СНИМКА МАРИНА АНГЕЛОВА

Компанията се цели в 10% пазарен дял от продуктите за обзавеждане

След магазина в София международната верига за обзавеждане за дома ИКЕА планира да започне изграждане на такъв и във Варна. “Още не сме закупили терен, но сме близо до сделка”, обяви Василис Фурлис, председател на борда на директорите на “Фурлис груп”, които притежават правата за франчайз на ИКЕА в Гърция, Кипър и България.

Спартът

Василис Фурлис и премиерът Бойко Борисов направиха първата копка на магазина на Околовръстния

път на София до разклона за Бистришко шосе. Той ще е с площ от 30 000 кв. м, а инвестицията в него ще надхвърли 50 млн. EUR. Магазинът трябва да бъде открит в края на 2011 г. “В обектите ни ще има между 300 и 500 работещи, а всеки от тях ще осигурява директно и индиректно около 1000 работни места”, допълни Фурлис.

Позициониране

Той обясни, че стратегията на компанията включва покупка на терен и построяване на магазин с площ от поне 25 000 кв. м, а не наем в голям търговски обект. “ИКЕА изгражда обектите си на места, където има 500 000 жители на 2 часа път с кола”, допълни Василис

Фурлис. По тази логика в София може да има още един магазин. Дали такъв ще съществува, ще се реши след време в зависимост от развитието на пазара у нас.

Дял

Целта на ИКЕА е да има 10% пазарен дял от продуктите за обзавеждане за дома, които се купуват в България. Голяма част от стоките, които ще се продават в магазините на ИКЕА, ще са на български производители. И сега в своите магазини международната верига продава български стоки. Те са купени за около 55-60 млн. EUR. Според Фурлис ИКЕА ще покаже на българите, че качествените стоки може да не са скъпи.

Красимира Янева

“Аерофлот” отчете тройно по-голяма печалба

Спадът в цените на горивата е компенсирал намалелите приходи

Най-голямата руска авиокомпания “Аерофлот” отчете над три пъти по-голяма печалба за 2009 г. спрямо предходната година. Благодарение на свиването на разходите и по-евтините горива превозвачът отбеляза чист финансов резултат от 86 млн. USD. Компанията обаче не успя да достигне прогнозата на главния изпълнителен директор Виталий Савелиев, който през април обяви очаквана печалба от 100 млн. USD.

Корекции

“Аерофлот” коригира и чистата си печалба за 2008 г. от 37 млн. USD на 24 млн. USD. Резултатът на групата щеше да е по-висок, ако не бяха дъщерните компании “Аерофлот карго” и “Нордавия”, чието закриване донесе загу-



► Най-голямата руска авиокомпания е превозила по-малко пътници миналата година

СНИМКА BLOOMBERG

ба от съответно 67.9 млн. USD и 28.6 млн. USD. Компанията майка отчете печалба от 122 млн. USD за 2008 г.

По-малко пътници

Приходите на “Аерофлот” през 2009 г. са намалели с 27% до 3.3 млрд. USD заради спада в броя на пътниците. Печалбата преди лихви, данъци и амортизации се е свила с 11% до 461 млн. USD. Дълговете

на групата са нараснали с 34% и са достигнали 1.7 млрд. USD.

Провалена селка

След дълги преговори през януари медийният магнат Александър Лебедев се съгласи да продаде своите 25.8% на компанията за 400 млн. USD. Оттогава обаче пазарната капитализация на превозвача нарасна с 13% и Лебедев се отказа от сделката.

Blizoo купи кабелен оператор в Монтана

Обединението на „КейбълТел” и „Евроком” преговаря още с варненска компания и СКАТ

Обединението на кабелните оператори „КейбълТел” и „Евроком” Blizoo е приключило първото придобиване на мрежа след сливането си, научи в „Пари”. Паралелно с това компанията води преговори за изкупуването на доставчици по Черноморието, за да продължи покритието си в България.

Развитие

Една от първите ни стъпки ще бъде изкупуването на компанията от Северозападна България, заяви при обявяването на новата корпоративна идентичност на компанията главният изпълнителен директор Ицван Полони. Компанията, чието име тогава той отказа

да разкрие, е доставчикът на интернет и кабелна телевизия „Монт 7” в Монтана. „Преди седмица приключи нашето първо придобиване след сливането на двете компании - с „Монт 7” в Монтана с придобиване на 100% от собствеността на оператора”, коментира Полони. „Предвиждаме промени на предлаганите продукти, услуги и цени за настоящите и новите клиенти на оператора през първите 4 месеца”, добави той. Според него през това време „Монт 7” ще бъде интегрирана в структурата на Blizoo.

Освен тази сделка от компанията преговарят и за придобиването на варненската „Интербилд” и мрежата на СКАТ, която обхваща Югозападното Черноморие, твърдят източници на в. „Пари”.

От Blizoo отказаха да коментират тези сделки, а

представители на другите 2 компании не бяха открити за коментар.

Стратегия

Придобиванията са част от стратегията за развитие на Blizoo, коментират от компанията. Финансовите параметри по изкупуванията не бяха оповестени. „Стратегията ни за развитие предвижда растеж, свързан с нови придобивания”, коментира Полони. По думите му компанията иска да разшири националното си покритие и придобиването на оператора в Северозападна България, където Blizoo нямаше покритие досега.

Сливане

Blizoo е новото име на обединението на „КейбълТел” и „Евроком”. Двама най-големи кабелни оператора в България бяха изкупени от шведския инвестиционен фонд EQT V в края на октомври 2009 г. за 120 млн. EUR. Според Полони компанията му държи



► Придобиванията са част от стратегията за развитие на Blizoo, коментира изпълнителният директор на компанията Ицван Полони

около 22-23% от пазара на разпространение на цифрова телевизия у нас. До края на годината в осъвре-

меняване на мрежата й ще бъдат инвестирани около 50 млн. лв.

Христо Ласков

Румъния гарантира заем за Daewoo-Mangalia

Корабостроителницата се разширява, за да изпълни поръчките си

Румънското подразделение на втората по големина корабостроителна компания в света Daewoo Shipbuilding & Marine Engineering Co. ще получи държавна гаранция за заем на стойност около 100 млрд. вона (83 млн. USD). Кредитът за Daewoo-Mangalia Heavy Industries ще бъде отпуснат от румънска банка, съобщиха от южнокорейската компания, но не уточниха кой е трезорът.

Много поръчки

В края на 2009 г. дълговете на Daewoo-Mangalia Heavy Industries надвишаваха капитала й. Така компанията не може да финансира разширяването на производството си. В съ-

щото време тя има поръчки за 14 плавателни съда на обща стойност около 1.1 млрд. USD. Строителството им ще осигури работа на завода в продължение на две години.

Още едно рамо

Преди два месеца южнокорейската компания одобрени заеми на стойност 70 млрд. вона за румънското си подразделение. Според публикации в корейската преса Daewoo ще осигури още 170 млрд. вона за предприятието.

Daewoo Shipbuilding стана мажоритарен собственик на Daewoo-Mangalia, след като закупи 51% от компанията през 1997 г. Останалата част от акциите в смесеното предприятие се държат от румънското държавно дружество 2 Mai Mangalia Shipyard. Компанията се намира в град Констанца на Черно море.



► Румънската корабостроителница има поръчки за 14 кораба, което ще ѝ осигури работа за две години

СНИМКА BLOOMBERG

Пари

организира

ДЕПОЗИТИ АКТИВИ
ПЕЧАЛБА КАПИТАЛ
КЛИЕНТИ ПРОВИЗИИ
ЛИХВИ РИСКОВЕ
КРЕДИТИ ПОКРИТИЕ

Годишни Банкови Награди

НАЦИОНАЛЕН КОНКУРС НА БАНКИТЕ В БЪЛГАРИЯ

С подкрепата на



Mercedes-Benz

Медийни партньори

DARIK WEB МЕНИДЖЪР

QM Media PROFIT.bg

NET INFO econ.bg
деловият портал

За повече информация: 02/ 4395 855, events@pari.bg, www.pari.bg

Сенатори призовават BP да не раздава дивиденди

Компанията се кани да разпредели печалбата въпреки разходите по разлива

Американски политици настояха BP да не изплаща дивиденди на акционерите, преди да е ясно какви ще са разходите по почистването на петролния разлив в Мексиканския залив, където на 20 април се взриви платформа на компанията. В открито писмо до главния изпълнителен директор Тони Хейуърд сенаторите Чарлз Шумър и Рон Уайдън посочват, че за тях е необяснимо как BP би могла да раздава дивиденди, без да знае какви ще са разходите й по аварията.

Въпреки аварията

Писмото беше изпратено броени часове след като Хейуърд заяви пред акционерите, че печалбата ще бъде разпределена въпреки всичко. Разбираме нуждата инвеститорите да бъдат успокоени, че бедствието в залива няма да се отрази особено на финансовото здраве на BP в дългосрочен план, пишат сенаторите. Според тях обаче пренасочването на пари от сметките на компанията към джобовете на акционерите може да попречи на BP да изплати разходите на американското правителство и на хората, които работят денонощно, за да се справят с разлива. Шумър и Уайдън вече настояха и собственикът на платформата Transocean да не раздава дивиденди на акционерите си.

Въпреки всичко акциите на BP вчера сутринта се покачиха с 4%. Това показва, че инвеститорите са



► Шефът на BP Тони Хейуърд призна, че компанията не е била подготвена за такава авария. Междувременно стана ясно, че Moody's и Fitch са намалили кредитния рейтинг на компанията

СНИМКА REUTERS

убедени, че годишните дивиденди все пак ще бъдат изплатени.

Напълно справедливо

Междувременно Хейуърд призна, че компанията не е била подготвена да се справи с теча и е "напълно справедливо" тя да бъде критикувана за това. Той посочи, че BP е трябвало да разработи нови методи за борба с такива кризи, а не да използва стари техники.

Компанията вчера съобщи, че ще плати разходите за изграждане на пясъчни диги, които да защитят крайбрежните блага на Луизиана. Стойността на проекта е 360 млн. USD. Така общите разходи на BP досега за справяне с разлива ще достигнат около 1.4 млрд. USD. Крайната сума обаче все още никой не може да предвиди.

Възможности

Президентът на САЩ вече

заяви, че BP е виновна за теча и ще трябва да плати сметката.

Макар че повечето анализатори смятат, че компанията има възможност да покрие разходите, други посочват, че BP може да бъде принудена да продаде част от активите си, особено ако мисли да раздава дивиденди. Съществуват и спекулации, че след като компанията загуби повече от 30% от пазарната си капитализация, това я прави

удобна мишена за поглъщане. Някои наблюдатели обаче посочват, че продажбата на активи е по-вероятното решение, тъй като никой в момента не може да каже колко ще плати компанията за последствията от разлива. Един потенциален инвеститор би се замислил сериозно, преди да купи компанията, тъй като може да минат години, докато се види какви щети и компенсации ще плати BP, казват те.

Вариант BP може да продаде апетитни активи

- На BP може да ѝ се наложи да продаде някои от най-ценните си активи, за да покрие разходите по почистването на разлива.
- Един от най-привлекателните активи е 26-процентният дял на компанията в находището Prudhoe Bay в Северна Аляска.
- То може да предствява интерес за компании като China National Petroleum Corp., Occidental Petroleum Corp. и Hess Corp., смятат анализаторите.
- Prudhoe Bay и други находища в Аляска са най-големите източници на суров петрол за компанията след Мексиканския залив, показват официалните данни на компанията.
- Залежите в Аляска са осигурили всеки 14-и барел петрол, произведен от BP през 2009 г.
- Компанията разработва или има дялове в още 20 находища в Северна Аляска, както и четири петролопровада.
- Освен към Prudhoe Bay конкурентите на BP биха се заинтересовали и от дяловете ѝ в други находища в бозати на петрол гържаби като Азербайджан и Ангола.

Петролът се качи над 74 USD/б

Георги Георгиев
ggeorgiev@pari.bg

На борсата в Ню Йорк фючърсите на суровия петрол за юли се търгуваха на цена 73.04 USD/б, или ръст от 0.25%

Цената на петрола се покачи за втори пореден ден и вчера надскочи 73 USD/б. Основните причини за ръста станаха данните за щатските запаси и слабото повишение при еврото.

На сесията вчера единната валута за втори път тази седмица взе надмощие над долара и се котираше за 1.2263 EUR/USD, което е ръст от 0.1%. Според



► Неочакваното понижение в запасите от петрол в САЩ качиха цената с половин долар

СНИМКА REUTERS

данни на Американския петролен институт нефтените запаси в страната през миналата седмица са намалели с 1.4 млн. барела, докато в начало-

то на тази седмица бяха давани предположения за увеличение от 1 млн. барела. Енергийното министерство на САЩ ще изнесе официалните

данни днес.

Прогнозите, които анализаторите дават за цената на петрола до края на този месец, са силно зависими от това как ще се представи тя през следващата седмица. Ако до средата на следващите пет работни дни петролът успее да се изкачи до 76 USD/б, то тогава може да се надяваме на 83 USD/б до края на месеца. Ако обаче цената слезе под 69 USD/б, тогава очакванията са за спад до 64 USD/б.

На борсата в Ню Йорк фючърсите на суровия петрол за юли се търгуваха на цена 73.04 USD/б, или ръст от 0.25%. При сорта Брент за същия период повишението стигна 0.57% до 74.17 USD/б.

Застраховките на платформи поскъпват

Щетите за компаниите може да достигнат 3.5 млрд. USD

Застрахователните компании са вдигнали тарифите си с 50% за полиците, които покриват евентуални щети от петролни платформи в океана след аварията в Мексиканския залив, съобщиха Moody's Investors Service. Застраховките на крайбрежните платформи сега са с 25% по-скъпи.

Почти рекорд

Общите загуби на застрахователите във връзка с взривената платформа на BP може да достигнат 3.5 млрд. USD. Щетите обаче цяха да бъдат значително по-големи, ако BP имаше традиционна полица, а не беше самозастрахована в специалното си подразделение Jupiter Insurance,

каквато е обичайната практика за големите петролни компании.

Взривяването на Deepwater Horizon може да се окаже най-скъпата авария за застрахователите след пожара на платформата Piper Alpha в Северно море през 1988 г., когато щетите достигнаха 3.6 млрд. USD.

Още по-скъпо

Цените на полиците със сигурност ще се вдигнат още, след като застрахователните и презастрахователните компании започнат да изчисляват загубите си, смятат от Moody's. Досега обявените щети са 611 млн. USD. С най-голяма очаквана загуба от аварията е Swiss Re, която изчислява загубите на 200 млн. USD. След нея се нареждат Munich Re с 80 млн. USD, Partner Re с 65 млн. USD и Hannover Re с 53 млн. USD.

ПАЗАРИ 15

Цени на петрол и петролни продукти

Table with 5 columns: Вид, Борса, Единица, Юни, Юли. Lists prices for various petroleum products like Brent, Газол, and Бензин.

Спот цени на цветни метали

Table with 5 columns: Вид, Борса, Единица, Цена, Зм. Lists spot prices for metals like Мед, Калай, Олово, Цинк, Алуминий, Никел, and Алуминиева сплав.

Курсове за митнически оценки

Table with 4 columns: Валута, Код, За, Стойност. Lists exchange rates for various currencies like AUD, CAD, CHF, CZK, etc.

Цени на благородни метали

Table with 5 columns: Вид, Борса, Единица, Купува, Продава. Lists prices for Gold, Silver, Platinum, Palladium, and Rhodium.

Фючърс на агрокултури

Table with 5 columns: Вид, Разновидност, Борса, Единица, Юни. Lists futures prices for commodities like Wheat, Corn, Soy, etc.

Борси: CBOT - Чикагска стокова борса; CME - Чикагска търговска борса; NYBOT - Нюйоркска стокова борса; ASE - Австралийска стокова борса

Мерни единици: 1 бу. соя = 27.216 кг; 1 бу. царевича = 25.4016 кг; 1USD = 1 US. cent; 1 бу. овес = 15.4224 кг; 1 lb. = 0.4536 кг; 1 cwt = 50 кг; 1 gal. = 3.785 л; 1 MT = 1000 кг

Курсове на чуждестранни валути

Table with 5 columns: Валута, Код, За, Стойност, Разлика. Lists exchange rates for various international currencies.

Обмenni курсове на чуждестранните валути към лева за 4.06.2010 година. Тези курсове се основават на чл. 29, ал. 2 от Закона за БНБ и референтните курсове на ЕЦБ за съответния ден, и се прилагат за целите на статистическата и счетоводната отчетност.

Table titled 'Цена (HCA) на негустибутивна единица Клас А за 2.06.2010 г.' with columns for fund names and class types. Lists various Pioneer Funds and their performance metrics.

Котировки на взаимните фондове

Large table listing various investment funds, their types, currencies, and performance data including NAV and returns.

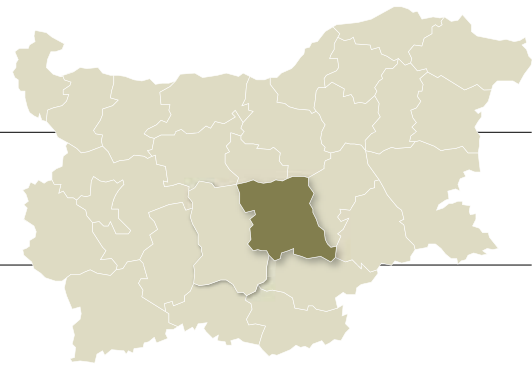
Сулoвнaтa зa инвeстирaнe в Pioneer Funds (Фонoвe "Пaйньур" и Pioneer P.F. (Пaйньур П.Ф.) мoлeтe дa сe зaпoзнaтe във вcички клoнoвe нa УНИКРЕДИТ БУЛБАНК АД или нa aдрeс: www.pioneerinvestments.cz/bg, УниКредит Булбанк АД създава безплатната телефонна линия 0 800 14 000 (Телефонната линия е на цената на един звънък разговор, незабавно откъде се обаждаме.). Предишните резултати от дейността на Фонда нямат по необходимост връзка с бъдещите резултати от тази дейност. Стойността на инвестициите и доходът от тях могат да се повишат, но и понижат без гаранция за печалба и при съществуването на риск за инвестициите да не си възстановят пълния размер на вложените от тях средства. Инвестициите във Фонда не са гарантирани от гаранционен фонд, създаден от държавата, или с друг вид гаранция.

Table with columns for fund name, net asset value, and price per unit. Includes data for OTF Central Europe and OTF International funds.

Table titled 'За дата 2.06.2010 г.' with columns for fund name, class type, currency, and price. Lists various Sentinel funds.

Table titled 'www.sentinel-am.bg' with columns for fund name and performance metrics. Includes data for Sentinel - Principals and Sentinel - Panor.

Table titled '„Ти Би Ай Асет Мениджмънт“ ЕАД - Цени при пребръняване за дата 4.06.2010 г.' with columns for fund name, currency, and price. Lists various Sentinel fund classes.



Рекламор:
Сашка Панайотова
spanayotova@pari.bg
tel. 0883 342 119

Реклама:
Мария Джурджина
mdjurdjina@pari.bg
tel. 4395 891

24-25
Община Гълъбово е най-предпочитана от бизнеса

26-27
Стартират проекти на ВЕИ в община Казанлък

Лот 2 дава нови надежди на старозагорския бизнес

Областта е на едно от първите места по икономическо развитие и размер на инвестициите в България



► Ще се справим в определените срокове, имаме сериозен опит в строителството на АМ "Тракия", казва Тихомир Димитров - изп. директор на "Пи Ес Ай"

На фона на останалите области в страната регионът успява да запази едно от първите места по икономическо развитие и инвестиции. Погледите на голяма част от фирмите, заети предимно в строителството, са насочени към изграждането на Лот 2 на АМ "Тракия". Очаква се над 10 български компании да бъдат подизпълнители и доставчици в строителните работи на пътната отсечка. Ще бъдат наети около 4000 работници за следващите 25 месеца, през които трябва да бъде изградена 32-кило-

метровата отсечка Стара Загора - Нова Загора. Това несъмнено ще окаже съденоносно значение за икономическото развитие на региона, казва областният управител Йордан Николов.

Председателят на съвета на директорите на "Трейс Груп Холд" инж. Николай Михайлов съобщава, че компанията е закупила допълнително 150 тежки автомобила, които ще работят на обекта през следващите месеци. Богатият ни опит е предпоставка да заявим пред правителството, че обявените срокове

и заложената от нас цена ще бъдат спазени, обеща инж. Михайлов.

Инвестиции

Заедно със старта на Лот 2 до края на годината предстои и пускът на ТЕЦ „Ей И Ес Гълъбово“. С изграждането на новата топлоелектрическа компания с обща мощност 670 MW компанията осъществи най-голямата чуждестранна инвестиция в страната до момента. Заедно с нея общите инвестиции в една от най-добре развиващите се общини в енергийното сърце на България

– Гълъбово, ще станат 2 млрд. EUR за последните 5 години.

Освен новата топлоелектрическа централа в Гълъбовско ще отвори врати и новият завод на компанията "Кнауф България". В изграждането на завода за производство на гипсокартонени плоскости са инвестирани 120 млн. лв. Заводът е най-модерната до момента инсталация в групата "Кнауф" с производствен капацитет от 30 млн.кв.м гипсокартонени плоскости.

През последната година нараства интересът

на инвеститорите към изграждане на възобновяеми енергийни източници на територията на Старозагорски регион. През 2009 г. "Ветроком" ЕООД, дъщерна фирма на швейцарската компания "Алпик", започна в Казанлъшка община строителството на ветрогенераторен парк на стойност 170 млн. EUR. Българо-немското дружество ВСІ пък ще инвестира 200 млн. EUR в изграждането на фотоVOLTAИЧНА система на територията на три казанлъшки села. Инвеститорски интерес към ВЕИ

е заявен и в по-малките общини на територията на региона.

Безработица

Заради стартиралите големи инвестиционни проекти и доброто развитие на бизнеса като цяло в региона Стара Загора се нарежда веднага след София, Варна и Бургас по най-нисък процент безработица. Най-малко са безработните в общините Стара Загора, Гълъбово и Казанлък. Най-висока остава безработицата в общините Братя Даскалови и Николаево.

Старозагорски регион запазва

Област Стара Загора търси възможности за развитие на културния и балнеотуризм в региона

► **Господин Николов, през 2010 г. в Старозагорски регион стартираха мащабни инфраструктурни проекти. Какво ще бъде отражението им върху икономическото състояние на региона?**

- Всеки проект крие в себе си сериозни ресурси. С реализацията на новите проекти ще бъдат ангажирани много хора и това безспорно ще окаже влияние на нивото на безработицата в Старозагорско. Голямо икономическо значение за региона има стартът на строителните работи по Лот 2 на АМ "Тракия". Почти всички фирми, които са необходими за извършване на строителните работи, ще бъдат от Стара Загора, защото наемането на местни фирми е финансово и икономически изгодно на фирма "Трейс Груп Холд", която изпълнява проекта. Очаквам да бъ-

дат отворени 4000-5000 работни места по време на строежа на магистралата. До броени месеци ще стартира и работата на новата топлоелектрическа централа на "Ей И Ес" в Гълъбово. Като изключим проблемите, които имаше между общината и инвеститорите, работата по обекта върви нормално и по план. Положих всички усилия да се изяснят нещата между двете страни и смея да твърдя, че в момента няма пречки за проекта.

► **Запази ли се интересът на инвеститорите към Старозагорски регион независимо от трудните икономически условия?**

- Старозагорска област е стратегическа за България, тя има чудесно географско разположение, заради което винаги ще остане привлекателна за инвеститорите. Въпреки

всичко мога да кажа, че кризата повлия на инвеститорския интерес. На фона на останалите области в страната обаче ние сме на едно от първите места по инвестиции и икономическо развитие. Инвеститорите проявяват голям интерес към Старозагорски регион в областта на възобновяемите енергийни източници. Освен швейцарската компания "Алпик", която ще открие скоро ветрогенераторния си парк в Бузлуджа, има и испански фирми, които желаят да инвестират в община Павел баня, където планират да изградят фотоволтаичен парк. Има заявен инвеститорски интерес към ВЕИ и в общините Николаево и Братя Даскалови. Считам, че на територията на Раднево, Гълъбово и Стара Загора ВЕИ ще бъдат приоритет през следващите години. Търговско-промишлената палата в

Стара Загора се е зела много сериозно с проучване на възможностите за изграждане на ВЕИ на територията на региона и има значителен принос в това направление.

► **Какво е състоянието на общините в региона? Къде безработицата е най-голяма и кризата е оставила най-голям отпечатък?**

- За съжаление малките общини в нашия регион нямат достатъчно подготвени кадри, за да работят по проекти, а оттам те биха могли да привлекат много европейски пари. Големите общини като Стара Загора и Казанлък се справят много добре в кризата. Това обаче не важи за Опан, Братя Даскалови, Чирпан, Гурково и Николаево. Все по-малко данъци влизат в общинските им каси, все по-малко продажби на общински имоти се реализират от

местните агенции за приватизация. Би трябвало кметовете в тази ситуация да се възползват приоритетно от възможностите на европейските фондове. В Николаево нивото на безработицата достигна 21.99% в края на пролетта, в община Братя Даскалови то е още по-високо и се движи между 23 и 24%. В Павел баня броят на безработните се е увеличил двойно през последните 2 години и надвишава 11%. За цялата област безработицата варира между 8 и 12%, което ни дава добра позиция сред останалите региони. Инициирах изграждането на областна стратегия за развитие на социалните услуги, която ще бъде готова до началото на ноември. Тази стратегия ще очертае ясна, качествена, финансово обезпечена социална карта на област Стара Загора за следващите 5 години. Моделът на областната



► **Ще направя всичко възможно казва областният управител**



„ТЕЦ МАРИЦА ИЗТОК 2“ ЕАД

70% от ремонтите в ТЕЦ 2 са дело на нейните служители

Още през 2008 г. ръководството на „ТЕЦ Марица Изток 2“ ЕАД взе решение да увеличи дела на ремонтите, извършвани от специалисти на централата, без възлагане на външни фирми. В резултат на това през 2009 г. планираните средства за ремонтна програма бяха редуцирани от 66.7 млн. лв. на 53.3 млн. лв., като реално бяха изразходвани 51.2 млн. лв. Ремонтната програма за 2010 г. бе актуализирана от 62.6 млн. лв. на 45.5 млн. лв. Към 30 април 2010 г. от разходите за ремонти е реализирана икономия от 6.3 млн. лв. и 4.9 млн. лв. за други услуги, което е с 5 млн. лв. по-малко от предварително планираните. Спестените средства се дължат на това, че 70% от ремонтните дейности на „ТЕЦ Марица Изток 2“ ЕАД се извършват от специалисти на централата.

Вече приключиха средните ремонти на блокове 3 и 4. Персоналът на дружеството извърши такива на всички нагревни повърхности в пещна камера и конвективна шахта, въздушни и димни вентилатори на котли 5, 6, 7 и 8. На турбини 3 и 4 са отремонтирани помпи, филтри, топлообменни-

ци, тръбопроводи и др. Изцяло по стопански начин са извършени ремонтни дейности по генератори 3 и 4, трансформатори, ел.двигатели.

Енергетиците на дружеството имат голямо участие и в рехабилитацията на блок 6, с която започна цялостната модернизация на блокове от 5 до 8. Реконструкцията ще повиши мощността им от 210 на 230 мегавата и ще увеличи живота на оборудването с 25 години. Подмяната на старите димни вентилатори и димоходите към тях, както и на 70% от нагревните повърхности на котела, модернизацията на цилиндър ниско налягане на турбината и смяната на стария генератор с нов са дело на външни фирми. Персоналът на „ТЕЦ Марица Изток 2“ ЕАД по изцяло ремонтните работи по проточна част на цилиндър високо и цилиндър средно налягане, регулаторна система, арматура и тръбопроводи, част от спомагателно оборудване на турбогенератор 6, прахоприготвящи системи, част от нагревни повърх-



► **„ТЕЦ Марица Изток 2“ ЕАД извършва голяма част от ремонтните работи в централата със собствен персонал**

ности на котел 10, въртящи съоръжения и всичко по елчастта. Очаква се блок 6 да влезе в експлоатация в края на юли със сертифициращата инсталация на блок 8, която благодарение на новия стъклопластов комин ще

бъде с ефективност над 94%. На 1 юли блок 8 ще бъде спрял за цялостна модернизация в същия обем, както при блок 6.

Тази реконструкция „ТЕЦ Марица Изток 2“ ЕАД извършва изцяло със собствени средства,

тъй като приоритет на ръководния екип на дружеството е направените финансови икономии да се насочат към инвестиции в модернизации. Друга такава инвестиция е изграждането на два нови комина от GRP материал за блокове 7 и 8. Благодарение на тези съоръжения разходът на варовик ще бъде намален с 2%, ефективността на сероочистките ще се повиши от 92 до 94% и ще се избегне модернизацията им, което иначе би струвало немалко средства. В ход е и изграждането на сероочистващата инсталация на блокове 5 и 6, което на този етап също се финансира със собствени средства.

Благодарение на добрата финансова политика и направените реконструкции, които повишават ефективността на съоръженията, за първото тримесечие на 2010 г. „ТЕЦ Марица Изток 2“ ЕАД отчете оперативни разходи в размер на 96.7 млн. лв. при прогнозни 116 млн.лв. Приходите от дейността на дружеството възлизат на 133.1

млн. лв. при запланувани 150.7 млн. лв., което се дължи на по-ниското производство на електрическа енергия. Въпреки това реализираната печалба преди данъци е в размер на 12.7 млн. лв., или с 389 хил.лв. повече спрямо планираната. Причината е в резултат на предприетите мерки по намаляване на оперативните разходи на дружеството.

След направената оптимизация „ТЕЦ Марица Изток 2“ ЕАД запазва лидерската си позиция на пазара на електрическа енергия спрямо всички топлоелектрически централи в страната, като поддържа най-ниска цена на крайния продукт. От 1 юли 2009 г. ДКЕВР намали цената за разполагаема мощност на регулирания пазар от 26.64 лв./МВтч на 24.97 лв./МВтч, а от 1 януари 2010 г. по искане на ръководството на „ТЕЦ Марица Изток 2“ ЕАД цената на произвежданата от централата активна електроенергия на регулирания пазар бе редуцирана от 40.50 лв./МВтч на 38.35 лв./МВтч.

ВОДЕЩА ПОЗИЦИЯ ПО ИНВЕСТИЦИИ



Старозагорски регион да стане известна и предпочитана туристическа дестинация, Йордан Николов

стратегия за развитие на социалните услуги е на световната организация "Уницеф". Убеден съм, че без добра социална политика не може да съществуват нито държавата, нито отделните области.

► Кои са най-успешните проекти, които стартираха на територията на общините в Старозагорски регион?

- Община Стара Загора спечели проект за 8.600 млн. лв. за изграждане инфраструктурата на кв. "Железник". Това е един добър проект, който ще подобри качеството на живот на хората в този квартал. Проектът е безспорен успех за общинската администрация, която го подготви, и е одобрен със 76.5 от 95 максимални точки. Продължителността му е 24 месеца. Благодарение на европейските пари ще бъде направен ремонт на уличната мрежа в кв. "Железник", отводняването, изграждането на пешеходни алеи, на велоалеи, на ново енергоспестяващо осветле-

ние, благоустрояване на междублоковите пространства, изграждане на паркинги, озеленяване и др. В Казанлък стартира Интегриран воден проект на стойност 6.422 млн. лв., който включва изграждане на канализационна мрежа на кв. "Христо Ботев". Доволен съм от факта, че по мое настояване правителството отпуска 800 хил. лв. за ремонт на моста в Бузовград, което ще позволи да се решат основни проблеми на селата в този район. МРРБ ни отпуска парите, независимо че има заявка за ремонт на общо 150 моста в страната.

► Докъде стигна решаването на проблема с обгазяването на Стара Загора?

- Източникът на обгазяването на Стара Загора може да бъде определен много лесно, вече имаме положителни резултати в тази посока. Работят в екип много неправителствени организации, институции и известни специалисти. Проблемът скоро ще бъде решен напълно, ще излезем с

официално становище по него.

► Кои ще бъдат най-важните ви задачи като областен управител до края на годината?

- Първи по важност остава проблемът с обгазяването на Стара Загора и аз ще продължа упорито работата си в тази посока. Поставил съм си задача да направя всичко възможно Старозагорски регион да стане известна и предпочитана туристическа дестинация, защото имаме всички условия за развитие на туризъм - изключително богато културно-историческо наследство, сериозни традиции в балнеолечението. За нас е проблем, че все още нямаме готови пакети за туристически услуги, които да разпространим по света. Затова през следващите месеци общините на територията на региона със съдействието на туристическите фирми ще изготвят необходимите пакети, които сме в състояние да предложим на гостите от цял свят.

Сашка Панайотова

Честит празник, енергетици!



50 години **БРИКЕП**
история с бъдеще

„Мини Марица-изток“ ЕАД дава хляб на 1200 фирми

Очакваният добив на въглища за 2010 г. е 24 млн. т

► **Инж. Караиванов, каква е равносметката на съвета на директорите на „Мини Марица-изток“ за изпълнените задачи от началото на годината?**

- Изпълнените до този момент задачи следват годишния проект за развитие на минните работи и бизнес плана на дружеството. Основната дейност, която трябва да започне тази пролет, е свързана с преустройствата в района на целика. Приехме на технически съвет на дружеството график на всички дейности, които предстои да се извършат, и се движим по план. За първи път в историята на дружеството става „разминаване“ на двата рудника: „Трояново-1“ и „Трояново-север“. Това означава, че всеки от тях започва да работи на територията на другия рудник. Всичко това се прави за максималното изземване на въглищните пластове. Значително ще се променят технологичните възможности на двата рудника. Цялостното изземване на въглища в района на целика наложи стартиране на съответните преустройства: преместване на гумено-транспортните ленти в района на целика извън границите на въглищата. С това преустройство реално ще променим технологията на работа, ще намалим разходите, претоварачите ще се доближат до ТЕЦ и ще стане пълно изземване на въглищата. През следващата година вече ще съединим насипищата на рудник 1 и 2.

► **Каква е готовността на „Мини Марица-изток“ за подаване на въглища към новата централа на Ей И Ес?**

- В момента изграждаме специална система, която ще окачествява въглищата, като



► **Имаме всички причини да вярваме, че тази година добитите от дружеството 24 млн. т въглища ще стигнат, казва инж. Караиванов, член на съвета на директорите на „Мини Марица-изток“ ЕАД**

Визитка

► **Инж. Иван Караиванов е член на съвета на директорите на „Мини Марица-изток“ ЕАД от 21 декември 2009 г.**

► **Роден е на 18 януари 1963 г. в Стара Загора. По специалност е минен инженер, завършил е МГУ „Св. Иван Рилски“ през 1991 г. като магистър със специал-**

ност „Разработване на полезните изкопаеми“. В същия университет специализира „Открито разработване на полезни изкопаеми“. Завършва квалификационен курс по „Новости в техниката и технологиите на открития въгледобив“.

► **Иван Караиванов работи в „Мини Марица-изток“ от 1991 г. като преминава поетапно през**

различни управленски нива в „Трояново-север“ до назначаването му за началник на отдел „Производствено-технологичен“. На тази позиция работи от 2000 до 2005 г. До 10 август 2009 г. е инженер-технолог в същия отдел. От тази дата е назначен за директор на Дирекция „Минна“ в управлението на „Мини Марица-изток“ ЕАД.

измерва пепелното им съдържание. Такава вече има изградена в Рудник 3 и от нея подаваме въглища за централата на Енел. Новата система за подаване на въглища за централата на Ей И Ес ще бъде напълно готова до 15 септември. Отделно ще преустроим багер 1200 в претоварач, който ще товари въглища за новата централа. Изграждането на тези допълнителни съоръжения струва около 1.8-2 млн. лв. на „Мини Марица-изток“ ЕАД. В момента към централата на Ей И Ес подаваме малки количества въглища за пробни изпитания. Централата е

заявила за юни 220 хил. т въглища, за юли - 300 хил. т, и за август - 320 хил. т. въглища, които се използват за пробни изпитания. Искам да подчертая, че „Мини Марица-изток“ има пълната готовност да подава необходимите въглища към всички централи.

► **Какво количество въглища подава в момента „Мини Марица-изток“ към централите в региона?**

- Подаването на въглища към централите през второто тримесечие беше силно намалено. През април подавахме към централите едва 49 на сто от предварително планираните въглища. Намалената консумация на въглища се дължи на ниските заявки за електроенергия към топлоцентрали в региона. Причините за подобна ситуация са комплексни. Преди всичко април и май са традиционно слаби месеци от гледна точ-

ка на производството. Но не можем да пренебрегнем и влиянието на икономическата криза, която се отрази крайно отрицателно на големите енергийни консуматори.

► **В какво състояние в момента е тежкото минно оборудване на „Мини Марица-изток“?**

- Започнаха годишните ремонти на тежкото минно оборудване. Прави се рехабилитация на два багера Rs 1200. Направили сме програма и за рехабилитация и на багери Rs 2000, защото те са 20-годишни. През следващите 3 години ще рехабилитираме всяка година по един такъв багер със собствени средства. Минното ни оборудване е доста старо, но правим всичко възможно, за да го поддържаме в добро състояние. Наскоро бях в Германия и видях, че и там колегите влагат доста средства, за да рехабилитират багерите си.

„Огромен финансов ресурс е спестен и от спрени неизгодни търговски договори

Макар че тази техника е германско производство, германците не си позволяват да закупят нова техника, защото тя струва много пари.

► **Как върви изпълнението на бизнес плана на „Мини Марица-изток“ до момента?**

- През първото тримесечие на 2010 г. в „Мини Марица-изток“ са добити 6 563 000 т въглища, което представлява 106% изпълнение на бизнес плана. Най-силният зимен месец за добив на въглища тази година е февруари. През последната седмица на март и през първата на април, натоварването на централите от „Марица-изток“ е почти наполовина от мощността им. Традиционно второто тримесечие на годината ще ни бъде слабо, докато третото и четвъртото тримесечие на годината ще бъдат по-силни. Имаме всички причини да вярваме, че и тази година добитите от дружеството въглища ще стигнат 24 млн. т.

► **Кои са проблемите в производствения процес, чието решение не търпи отлагане?**

- Бих казал, че основният ни проблем е свързан с изкупуването и отчуждаването на земи, които се намират пред фронта на минните работи. Заради забавената промяна в законодателството и решаване на този проблем има реална опасност да спре дейността на Рудник 2.

Дори една нива да има неизкупена, реално тя спира движението на цялата система за добив. В Германия например този проблем отдавна е решен, като при необходимост земята се изкупува по пазарни оценки.

► **Кои са основните задачи, които стоят пред съвета на директорите на „Мини Марица-изток“ до края на годината?**

- Основната ни задача е да обезпечим инвестиционната програма на дружеството. На последните два съвета на директорите бяха разгле-

дани доста процедури, свързани с основното производство. Намаляхме почти изцяло наетата от дружеството механизация, като дори цената на малкото наета механизация е неколкостотен по-ниска от тази в досегашните договори. Дори цената на автобусните превози, които обслужват нашите работници, е вече много по-ниска. Ръководството на дружеството предприе необходимите мерки за оптимизиране на разходите и максимална ефективност на приходите. За деветте месеца на своето съществуване дирекция „Маркетинг“ в „Мини Марица-изток“ ЕАД осъществи икономии в областта на доставките, услугите и строителните работи в размер на близо 50 млн. лв. Спестените средства са в резултат на компетентната работа на целия екип, който осъществява пазарните проучвания на цените за всички позиции. По този начин сключените търговски договори са средно с 25 на сто по-ниски цени спрямо аналогични доставки, извършени през минали периоди. „Мини Марица-изток“ реално работи с около 1200 фирми. За да запазят работата си с дружеството, фирмите вече са принудени да намалят цената си.

Извършено е и предоговаряне на действащи договори с цел оптимизиране на плащанията като реализираната икономия е в рамките на 2.5 млн. лв.

Огромен финансов ресурс е спестен и от спрени неизгодни търговски договори. През зимните месеци работниците в рудниците преминаха на трисменен режим на работа с цел пълноценно натоварване. Така намаляхме разходите, постигнахме по-висока ефективност и дадохме отпусък на нашите работници. Независимо от трудната ситуация не сме съкращавали хора и не предвиждаме съкращения. Финансовото състояние на дружеството е добро. За първото тримесечие имаме печалба от около 20 млн. лв.

106

► **процента е изпълнението на бизнес плана за първото тримесечие на годината**

20

► **млн. лв. е печалбата на „Мини Марица-изток“ за първото тримесечие на годината**

С 40% намалява стокообменът между България и Турция

Откриха регионален офис на ТБТИК в Стара Загора

С близо 40% е намалял търговският стокообмен между България и Турция през 2009 г. Основната причина за спада е икономическата криза, каза в Стара Загора изпълнителният директор на Турско-българската търговско-индустриална камара Тимур Халилов. От 2001 г. търговията между България и Турция интензивно нараства и през 2008 г. стокообменът между двете държави достигна 5 млрд. USD годишно. През 2009 г. обаче стокообменът между двете държави се е свил до 3 млрд. USD. Очакваме тази цифра да се запази и през 2010 г., каза Халилов. Според него това ще зависи най-вече от мерките, които взима България за стабилизиране на своята икономика, тъй като в Турция кризата вече отминава. В България има над 3500 фирми, създадени с турски капитали, но



► Необходимо е обединение на бизнеса, казва изпълнителният директор на ТБТИК Тимур Халилов

не всички са активно действащи.

ТБТИК е създадена в София през 2004 г. с цел да подпомага икономическите и търговските взаимоотношения между двете страни. В камарата членуват около

100 фирми. Най-много фирми с турски капитали работят в областта на търговията, строителството и услугите, каза Халилов.

В Стара Загора беше открит вторият регионален офис на камарата,

след този в Кърджали. Това е регион, в който през последните години се правят сериозни инвестиции.

В Стара Загора има около 10 членове и бихме искали да ги обединим, да създадем платформа за сътрудничество между бизнеса, обясни изпълнителният директор на ТБТИК. Програмата на форума включваше двустранни срещи между фирми, членове на камарата, и представители на старозагорския бизнес. Участие в събитието взеха утвърдени компании, създадени с турски капитали на територията на Старозагорския регион - "Габровница" АД, "Ембул Инвестмънт", "Елте Инженеринг" ЕООД и др.

Нашите хора осъзнават необходимостта от обединение не само на територията на България. Затова бихме желали да създадем сдружение на нашия бизнес и в съседни страни от Балканския полуостров, допълни той.

Сашка Панайотова

Градът с най-ниска безработица



Стара Загора се нарежда веднага след София, Варна и Бургас по показател за най-нисък процент безработица. Едва 8.18 на сто са били безработните в Старозагорска област в края на март при 10.14% за страната. Най-малко са хората без работа в община Гълъбово, а най-много са в община Братя Даскалови. Спрямо февруари равнището на безработицата се запазва на същото ниво, съобщи директорът на Бюрото по труда в Стара Загора Георги Гьоков. Допълнителна заетост осигурява националната програма „От социални помощи към заетост“. В нея са включени общо 578 души без работа.

Други 59 души пък са започнали работа по програмата "Асистенти

на хора с увреждания". Най-много са включените в Оперативната програма "Развитие на човешките ресурси" - 729 души, съобщават от трудовата борса. 489 млади хора участват в проекта "Шанс за реализация на младежите в България". Средно 3000 са работните места, предлагани чрез Бюрото по труда за година, като коефициентът им на усвояемост от началото на 2010 г. е достигнал близо 80%. От 26 април временно е преустановено приемането на нови заявления по безвъзмездната финансова помощ „Аз мога“ по ОП "Развитие на човешките ресурси". 240 са включените в обучение в област Стара Загора.

Сашка Панайотова

"Контрагент 35" залага на новите технологии

"Контрагент 35" е сред лидерите на българския пазар за доставка на електрически материали и оборудване

Девизът на фирмата е „Всичко за енергетиката от една ръка“. Компанията поддържа пълната гама от материали, необходими за енергетиката - за компаниите за производство, пренос и разпределение на електрическа енергия; за електрообзавеждането на промишлени предприятия, жилищни и бизнес сгради.

Успехът

През годините на своето съществуване на пазара непрекъснато се стараем да предлагаме на клиентите си последните достижения на техниката в областта на енергетичното оборудване, казва управителят на фирмата инж. Станчо Пантов.

Така например "Контрагент 35" е единственият представител за България на австрий-

ската фирма OMICRON electronics GmbH, която произвежда тестова апаратура за различни електротехнически съоръжения. Технологията е революционна, тъй като не се използва силен ток и високо напрежение. Авангардното оборудване е резултат от съвместяването на уникално ноу-хау в областта на електрическите измервания и най-новите достижения в компютърната техника.

Предлаганата на българския пазар от "Контрагент 35" кабелна апаратура, производство на CELLPACK AG Electrical Products - Швейцария, намира добър прием в електроразпределителните компании, индустрията и електромонтажните фирми поради компактните си размери, бързата и улеснената инсталация. Муфата с най-малки размери и най-бърз монтаж в света се произвежда от тази фирма и може да бъде намерена в нашите търговски бази, подчертава

инж. Пантов.

"Контрагент 35" е заложила и на италиански специализирани инструменти, производство на INTERCABLE s.r.l, които са сред най-добрите в областта си. Тези инструменти облекчават в голяма степен труда на монтажниците, дават високо качество при подготовката на съоръженията за присъединяване и не изискват почти никакви физически усилия. Компанията е водеща в страната и по отношение на предлаганите диалектични предпазни средства, като част от тези продукти са собствено производство.

От 6 години старозагорската фирма е представител и на германската компания RITZ Instrument Transformers, която предлага най-класните измервателни трансформатори в света. За успешната търговска дейност на "Контрагент 35" говори и фактът, че фирмата се нарежда на трето място по продажби в Европа между дистри-



► Предлагаме на клиентите си последните достижения на техниката в областта на енергетичното оборудване, казва инж. Станчо Пантов

буторите на RITZ. Ключът на нашите успехи се крие в професионализма на нашите служители както в търговската част, така и в областта на енергетиката.

Маркетингът

Фирмата се придържа към активния маркетинг в продажбите и спазва основния принцип, че търговецът трябва да бъде при клиента, а не обратно. Чрез близките си контакти с клиентите нашите специалисти

разбират добре техните потребности - от какво се нуждаят, какво купуват, от какво са доволни. Така най-добре можеш да спечелиш доверие и да реализираш сделка, споделя собствения си опит инж. Пантов. "Контрагент 35" предлага на пазара повече от 20 000 вида материали за средно, високо и ниско напрежение, обединени в около 50 различни стокови групи. Нашата цел е да подпомогнем клиентите и да изберем

заедно най-подходящите от тези продукти за конкретното приложение.

В своята дейност „Контрагент 35“ винаги е държала на консултантските услуги, защото те са основен елемент от търговското обслужване. Нашата цел е да консултираме клиента така, че да му помогнем да разреши техническия си проблем. Ако клиентът остане доволен, след това той ще се върне отново при нас, убеден е инж. Пантов.

Законовите промени слагат край

Влизаме във винарския бизнес, казва Иван Ангелов, собственик на фирма "Градус"

► Господин Ангелов, какво се случва на пазара на птиче месо в България?

– В момента пазарът е спокоен, нямаме очаквания за резки промени. Прогнозираме, че ще бъде въведен по-голям ред с влизането в сила на промените в Закона за животновъдството. Ръководството на Министерството на земеделието и храните в лицето на министър Мирослав Найденов се ангажира да въведе ред в целия пазар на животински продукти в страната и аз вярвам, че това скоро ще се случи. До излизането на Закона за животновъдството нямаше ясни правила колко може да бъде несвързаната вода в месото. Това даваше право на определени преработватели да слагат повече вода в месото и така да го продават на потребителите. По този начин самите производители повлияха отрицателно на жела-

нието на потребителя да консумира повече пилешко месо. Дори аз спрях да консумирам в заведения пилешко филе, защото има производители, които слагат 60-70% вода, примесена с консерванти и нитрати.

► Как потребителят може да познае кое месо съдържа повече несвързана вода?

– Първият признак за високо съдържание на несвързана вода е преди всичко необичайно ниската цена. Задължително при наличие на такава това се обозначава на етикета заедно с всички съпътстващи вещества в т.нар. процес на окрежкотяване. Промените в Закона за животновъдството поставят точен регламент, според който максималното количество на несвързана вода не може да бъде повече от 5% във всички видове пилешки разфасовки и цяло пиле. Досега такова правило

нямаше и всеки производител слагаше вода по своя преценка. Аз като голям производител съм на мнение, че не е нормално да се продава на потребителя вода с консерванти вместо чисто месо. Слава Богу, промените в Закона за животновъдството слагат бариера на тези деяния, които се извършват от много преработватели и производители.

► Вярно ли е, че тази несвързана вода, с която са шприцовани пилетата на тези производители, може да бъде канцерогенна?

– Реално при не добре осъществяван контрол много неща са възможни.

– Не точно водата, а консервантите, които се слагат в несвързаната вода, може да бъдат канцерогенни.

С нетърпение чакам да излезе и наредбата към Закона за животновъд-

ството, която определя начина на прилагане на този закон. Безразборните деяния на някои производители в предлагането на месо, пълно с несвързана вода, реално пречат на големите играчи на пазара. Тези деяния, от една страна, намалиха потреблението на пилешки продукти, а от друга, доведоха и до намаляване на цените на нашите продукти. Затова е важно да се купува месо от доказани компании на пазара със сигурен контрол на качеството.

► Пречи ли на българските производители вносът на месо без ДДС от някои страни в Европейския съюз?

– Тъй като България е член на ЕС, при нас има свободно движение на стоки. Когато в една Полша ДДС е 4%, там спокойно си купува месо като физическо лице. Макар че е много съмни-



► През 2009 г. производството на пилешко месо в страната

"Пи Ес Ай" започна строежа на Лот 2 на АМ "Тракия"

"Трейс Груп Холд" е в готовност да приключи строителните работи по план и дори предсрочно

"Пи Ес Ай" – Стара Загора е основната фирма от "Трейс Груп Холд", която ще работи по изграждане на Лот 2 на АМ "Тракия". "Трейс Груп Холд" обединява над 20 фирми, разположени равномерно на територията на страната. Старозагорската фирма е доказала през годините, че може да се справи и с най-трудните и отговорни обекти в страната, казва главният изпълнителен директор на строителния холдинг инж. Цветан Цонев.

В процеса на изграждане на участъка от Стара Загора до Нова Загора ще бъдат наети на работа между 1500 и 2000 души, предимно от Старозагорски регион. Осигурена е перфектна организация на работа по всички етапи от изграждането на пътната отсечка. В строителните работи се включват около 300 товарни автомобила, 20 багера, над 20 валяка и мощни булдозери, всеки един от които струва около половин милион евро. Всички машини са нови

и са специално закупени за обекта.

Инвестициите

Инвестицията на "Трейс Груп Холд" в нова тежкотоварна техника надхвърля 10 млн. EUR. Други над 20 млн. EUR са вложени в изкопна и уплътнителна техника. В асфалтополагащи машини и изграждане на асфалтови бази са инвестирани около 9 млн. EUR. Твърдя, че разполагаме с най-модерното оборудване в пътното строителство, с каквото работят най-добрите пътностроителни компании в света, подчертава изпълнителният директор на "Трейс Груп Холд" инж. Цонев. Сложната организация по строителството на магистралната отсечка включва едновременна работа по петте участъка на 32-километровото трасе от Стара Загора до Нова Загора. Всеки от тези пет участъка има своя специфика, различен релеф, често криещ различни изненади, което налага различни прийоми в работата, каз-

ват специалистите от компанията.

Иновациите

За първи път при строеж на магистрален участък в България в асфалтовото покритие ще бъдат използвани полимерни добавки, които повишават еластичността, здравината и увеличават живота на асфалтовото покритие. Този метод се практикува от много години по света, но в България не е прилаган досега в толкова голям пътен участък. Надяваме се новият метод да подобри значително качеството на пътната настилка, казва инж. Цонев. Не можем да изключим изненади в строителните работи, но със сигурност ще спазим сроковете, каквото и да ни струва това. Ако трябва, ще работим денонощно, допълва той.

Цената

Винаги съм казвал, че цената, с която спечелихме конкурса за АМ "Тракия", не е ниска. В Западна Европа цените



► Инж. Цонев

са различни. Основната част от цената на магистралата се формира от петролните продукти. Те реално формират между 30 и 40% от нашата цена. Ние сме си направили добре сметката при изготвянето на ценовата оферта на Лот 2 за АМ "Тракия". Имаме пълен анализ за цените на петролните продукти през последните 10-15 години и следим внимателно развитието на този про-

цес, за да остане за нас тази цена прогнозируема, допълва инж. Цонев. Той е убеден, че колкото повече ценови оферти се отварят за в бъдеще при строителството на останалите участъци на магистралата, толкова по-реалистични ще бъдат ценовите равнища.

Перспективи

Работата по АМ "Тракия" е една от основните задачи за строителния хол-

динг до края на годината. Имаме работа и в София – по метрополитена, рехабилитационните програми на държавата, ангажименти по транзитни пътища 5, ОП "Регионално развитие". Участваме в много проекти, по които очакваме положително развитие. Ще кандидатстваме и за Лот 4 на АМ "Тракия", имаме пълна готовност да спечелим и този обект, казва инж. Цонев.

на нелоялната конкуренция



падна с 24 000 т, казва Иван Ангелов

„Безразборните действия на някои производители в предлагането на месо, пълно с несвързана вода, реално пречат на големите играчи на пазара

телно едно физическо лице да си купи един тир месо, но това е практика, за която се знае от всички в България. Това физическо лице вкарва месото у нас, където то се продава без документ. Подобна практика има и от Румъния, откъдето фиктивни фирми закупуват големи количества месо, вкарват го в страната и после изчезват, без да платят какъвто и да било налог. Това е начин за ощетяване на бюджета и създава условия за нелоялна конкуренция.

► **Намаля ли производството на птиче месо в България по време на кризата?**

- През 2009 г. производството на пилешко месо в страната падна с 24 000 т. Това беше една от най-тежките години за производителите след истерията около птичия грип. Намаленото производство и нелоялната конкуренция повлияха на производителите и много от колегите изчезнаха от пазара. В този бранш бяхме свикнали да продаваме всичко, което произведем. През 2009 г. се наложи да продаваме много под себестойността на продукцията, за да реализираме добри продажби и да имаме приходи. Фирма "Градус" успя да запази обема си на производство и през миналата година. Това се дължи най-вече на доброто ни присъствие на външните пазари.

► **Предвиждате ли промени в бизнеса си през тази година?**

- Притежаваме 1200 дка лозови масиви и стартираме производство във винарския бизнес. Основна фирма "Анджело Естейт" и нашето вино ще се появи на пазара до 3-4 месеца.

Сашка Панайотова



Инвестираме в устойчиво развитие и екологично бъдеще

AES Гълъбово
силата на глобалната енергия

ТЕЦ "Ей И Ес Гълъбово"

Целта на Ей И Ес е да изгради най-ефикасната и чиста електроцентрала с изгаряне на лигнитни въглища в България и региона, като въведе в експлоатация едни от най-модерните световни технологии.

Високите стандарти, които Ей И Ес прилага в производството на електроенергия, са гарант за сигурност и отговорно отношение към околната среда.

С изграждането на новата топлоелектрическа централа с обща мощност 670 MW, компанията осъществява най-голямата чуждестранна инвестиция в страната до момента на стойност над 1.3 милиарда евро.

Пускът на ТЕЦ "Ей И Ес Гълъбово" предстои през тази година.

Над 2 млрд. EUR влизат в

Все повече инвеститори се насочват към нашата община, казва и.д. кмет Пламен Бараков

Инвестициите в община Гълъбово през последните 5 години надхвърлят 2 млрд. EUR, казва с гордост и.д. кмет на общината Пламен Бараков. С тази цифра старозагорската община се нарежда на челно място в страната. Инвестициите в Гълъбово са предимно от Енел, AES, както и от концерна "Кнауф", чийто нов завод ще бъде открит през следващия месец. Инвестираните средства в областта на тежката промишленост няма как да не създадат екологични проблеми на жителите на общината. Освен недобрите показатели на въздуха, който дишат, местните жители понасят проблемите, свързани и с разрушаването на пътищата от републиканската и общинската пътна мре-

жа, по които ежедневно минават превозни средства, натоварени с десетки тонове материали. От друга страна, мащабното строителство в Гълъбово прави така, че кризата да се чувства сравнително слабо.

Проблеми

Окаяното състояние на пътищата в Гълъбово поставя пред общината сложната задача как да ги отремонтира с оскъдния бюджет, с който разполага. Поради липса на средства държавата не успява до този момент да довърши започнатия ремонт на пътя Гълъбово - Опан. В лошо състояние е и пътят Мъдрец - Главан, който също очаква довършителните работи. Не знаем друга община в България, на територията на която

„Окаяното състояние на пътищата в Гълъбово поставя пред общината сложната задача как да ги отремонтира с оскъдния бюджет, с който разполага

да са съсредоточени 6 предприятия на тежката индустрия. Нормално е държавата да предприеме необходимите мерки, защото тези фирми плащат своите данъци в държавния бюджет, е мнението на общинското ръководство. За 2010 г. община Гълъбово е определила в бюджета



► Нашата община е най-предпочитана от инвеститорите, казва и.д. кмет на община Гълъбово Пламен Бараков

Газоразпределителната мрежа на "Ситигаз България" АД достигна 400 км

Дружеството инвестира в проектите в Раднево и Гълъбово 20 млн. лв.

"Ситигаз България" АД е фирма, основана през септември 2004 г. като 100% дъщерно дружество на италианската компания за разпределение и продажба на природен газ "Групо Сочета Газ Римини". Фирмата е създадена с цел придобиване на лицензи за продажба и разпределение на природен газ в България. "Групо Сочета Газ Римини" спечелва търга на ДКЕВР за избор на лицензиант в регион Тракия и съгласно българското законодателство "Ситигаз България" АД получава лиценз за газоснабдяване и продажба на природен газ през октомври 2006 г. Компанията започва изграждане на собствена газоразпределителна мрежа в 29 общини. Днес структурата на "Ситигаз България" АД се ръководи от централен офис в София и локални офиси в Пловдив, Казанлък и Хасково.

Признание

"Ситигаз България" се



► Успяхме да запазим консумацията на природен газ през 2009 на нивата от 2008 г. и това за нас е безспорен успех, казва председателят на съвета на директорите на "Ситигаз България" АД г-р инж. Александър Кожухаров

развива стремително за времето от получаване на окончателния лиценз преди по-малко от 4 години. Основните успехи на компанията са съсредоточени в продължаването на строителството на газоразпределителната мрежа, което в началото на 2010 г. достига 400 км, както и в запазването на консумацията на при-

роден газ през кризисната 2009 на нивата от 2008 г., казва д-р инж. Александър Кожухаров, председател на съвета на директорите на "Ситигаз България". Така през 2009 г. общите инвестиции на компанията в регион Тракия достигат до 30 млн. лв. В началото на юни тази година "Група Дружества Газ Римини" и Европейската

банка за възстановяване и развитие парафираха договор за финансиране на "Ситигаз България" АД за регион Тракия на обща стойност 30 млн. EUR.

Договорът с ЕБВР предвижда финансиране през следващите три години на около 400 км газопроводи в градовете на регион Тракия. Дружеството вече започна подаването

на природен газ по газопроводната мрежа на град Чирпан. Компанията ще завърши в края на 2010 г. и газификацията на общините Гълъбово и Раднево. В този проект "Ситигаз България" АД инвестира между 18 и 20 млн. лв. за изграждането на магистрални газопроводи в централната част на регион Тракия. През април тази година ДКЕВР връчи на "Ситигаз България" АД лицензи за разпределение и снабдяване с природен газ за територията на община Велинград. Днес "Ситигаз България" АД е пълноправен член на Българската асоциация "Природен газ", участвайки активно във формирането на енергийния пазар у нас. Сътрудници на компанията са членове на различни комисии, комитети и отговорни органи в областта на енергетиката и използването на природен газ.

Перспективи

Програмата на "Ситигаз България" за газификация на регион Тракия през 2010 г. предвижда довършване на първи и втори етап от газифи-

кацията на Чирпан, Димитровград и Раковски, както и изграждане на газопровод между Димитровград и Хасково. Предстои довършването и на първия етап от газификацията на Белово, Раднево, Хасково, Кърджали и Велинград. Компанията стартира и работно проектиране на газификацията на Харманли и Симеоновград.

Икономическата криза се отразява и на нашата работа по простата причина, че тя засяга бюджета на нашите клиенти, казва инж. Кожухаров. В този аспект запазването на консумацията на природен газ през 2009 на нивата от 2008 г. за нас беше безспорен успех, като се има предвид, че в кризата потреблението на природен газ в България падна с 20%, допълва той. През юли "Ситигаз България" АД ще стартира нова програма за битови клиенти, която има за цел, от една страна, да представи преимуществата на природния газ и да прехвърли бюрократичните трудности в процеса на газификация от главата на клиента към неговия доставчик.

Гълъбово

Общинска фирма решава социалните проблеми

300 000 лв. за ремонт на общинската пътна мрежа. Тези пари обаче ще стигнат само за частично изкърпване на общинските пътища. На дневен ред е и решаването на проблема с наводненията в гълъбовското село Обручище. Причината за състоянието на селото е интензивната дейност на енергийните предприятия в региона. Затова надеждите са проблемът да бъде решен с общите усилия на всички фирми и институции.

Проекту

Община Гълъбово има право да кандидатства само по програмата за селските райони и околна среда от ОП на ЕС. По програмата за околна среда общината вече е представила проект за 24 млн. EUR за изграждане на пречиствателна станция и частична реконструкция на съществуващата водопроводна и канализационна мрежа. Поради недостиг на средства по програма „Околна среда“ обаче проектът все още не е одобрен, макар че е

минал успешно всички етапи. През миналата година общинското ръководство е представило и проект на стойност 3 млн. EUR за рехабилитация на общинската пътна мрежа в селата Мъдрец и Главан. Не пропускаме възможността за кандидатстване по проекти и постигаме успехи в тази посока, казва кметът. Благодарение на спечелен проект по ПУДООС на стойност 3 млн. лв. вече е решен 45-годишният проблем с водоснабдяването на селата Мъдрец, Главан и Помощник.

Бюджет

Общинският съвет на Гълъбово е гласувал бюджет от 9.2 млн. лв. за 2010 г. В него са запазени всички социални приоритети. Пенсионерите отново ще имат възможността да пътуват с намаление, ще бъде финансиран с необходимите средства и социалният патронаж, който е много важен за преобладаващо застаряващото население в Гълъбово.

Сашка Панайотова

„Благоустрояване и чистота“ дава хляб на 400 души

Не е лесно в днешно време да избереш фирма, която, извършвайки съответната услуга, да свърши работата така, сякаш я върши за себе си, казват от ръководството на община Гълъбово. Това е само един от доводите, заради които общинското ръководство решава още през 1994 г. да създаде фирма „Благоустройство и чистота“ ЕООД, която е изцяло на общинско подчинение. В началото фирмата се грижи само за чистотата на промишлените обекти, които се намират на общинска територия. Днес, 16 години след своето основаване, „Благоустройство и чистота“ е разширила многократно своята дейност и се грижи едновременно за почистване на строителните обекти на територията на общината, озеленяване, сметоизвозване и охрана на промишлени предприятия, извършва и строително-монтажни

дейности. Фирмата се явява на търгове за различни обекти съгласно Закона за обществените поръчки. В началото в „Благоустройство и чистота“ работят едва 9 души. Днес броят им надхвърля 400.

Нормално е, след като понасяме всички отрицателни последици от това, че живеем в община, на територията на която има толкова много предприятия от тежката ни промишленост, поне да осигурим хляб на хората, които понасят тези последици, убеден е управителят на фирма „Благоустройство и чистота“ Ангел Василев. Той със задоволство отбелязва, че работата на служителите през последните години се е увеличила. Сега не само че не се налага съкращаване на хора, а дори се назначават нови. Днес общинската фирма поддържа три звена: чистота, охрана и СМР.

Основната дейност на общинска фирма „Благоустройство и чистота“ през 2009 г. е свързана основно с изграждането на новата сграда на об-



► Ангел Василев, управител на общинска фирма „Благоустройство и чистота“

щинска администрация Гълъбово. Непрекъснато увеличаващите се поръчки през годините налагат „Благоустройство и чистота“ днес да наема дори подизпълнители. Сред по-важните обекти за 2009 г. са рекултивация на депо за опасни отпадъци на ТЕЦ „Марица-изток 3“ в с. Медникарово, отводняване на строителна площадка на завод „Кнауф“ в с. Медникарово, направа на паркинг по договор с

„Алстом България“, полагане на телефонен кабел на завод „Кнауф“. Фирмата е извършила и специализирано почистване на административна сграда „Ей И Ес“, охраняват новостроящата се ТЕЦ „Ей И Ес Гълъбово“. Тя е трета година оператор на депо за строителни и битови отпадъци. Извършва част от рекултивацията на депо и охраната му. Оборътът на фирма „Благоустройство и чистота“ ЕООД за миналата година надхвърля 5 млн. лв. и е два пъти по-голям от предходната година. Малко фирми може да се похвалят с толкова добър оборот по време на икономическата криза. Това е доказателство, че решението на кметството на Гълъбово за разширяване дейността на общинската фирма е правилно и е в услуга на хората, казва управителят на фирмата Ангел Василев.

Тази година фирмата ще върне над 400 000 лв. в общинската хазна под формата на дивиденди, тъй като е 100% собственост на общината.

Сашка Панайотова



Ние знаем **как!**

KNAUF

Казанлък очаква мащабни

Интересът на чуждестранните инвеститори към общината нараства въпреки кризата

Община Казанлък е сред общините в България, към които интересът на чуждестранните инвеститори нараства независимо от икономическата криза. Ще бъдем една от основните общини, на чиято територия ще бъдат реализирани мащабни проекти в сферата на възобновяемите енергийни източници, казва кметът на общината Стефан Дамянов.

През 2009 г. "ВЕТРОКОМ" ЕООД, дъщерна фирма на швейцарската

компания ALPIQ, започна строителство на ветрогенераторен парк за възобновяема енергия на стойност 170 млн. EUR. Българо-германското дружество ВСІ ООД пък ще инвестира 200 млн. EUR в изграждането на фотоволтаична система на територията на три казанлъшки села – Ясеново, Черганово и Голямо Дряново.

Етапи

В края на 2010 г. ще бъдат направени изпитанията на първия етап от изграждането на ветрогенераторния парк. Към инвестициите от 370 млн. EUR в изграждането на ВЕИ трябва да прибавим и инвестицията от 14.5 млн. лв., направена от руския инвеститор "Промет" на територия-

та на Казанлък, посочва кметът на общината Стефан Дамянов. През 2009 г. в Казанлък отвори врати и магазин на "Кауфланд", както и модерния търговски комплекс "Изток". През 2010 г. инвеститорски интерес към общината са заявили и "Пени Маркет" и "Технополис". Ако казанлъшкия общински съвет подкрепи инвестиционните намерения на "Кълвача инвестмънт", компанията ще изгради голф игрище и летищен комплекс на обща стойност 70 млн. EUR.

Опит

Общинското ръководство притежава добър опит в писането и защитаването на проекти. Още преди участието в структурните фондо-



► От 2004 до 2010 г. сме реализирали проекти на стойност 77 млн. лв., казва кметът на Дамянов

370

► млн. EUR ще бъдат инвестирани във ВЕИ в община Казанлък

„ВЕТРОКОМ“ ООД с най-дългосрочен лиценз от ДКЕВР

Швейцарската компания ALPIQ Ltd. инвестира 80 млн. евро в изграждането на ветрогенераторен парк под Бузлуджа

Вятърният парк „ВЕТРОКОМ“ е първата фаза от развитието на мащабен проект, собственост на дружеството „ВЕТРОКОМ“ ЕООД, учредено на 14 юли 2004 г. Дружеството е създадено специално за разработване на проекта за изграждане и експлоатация на вятърен парк в района на с. Енина, община Казанлък. Разположен е в близост до връх Бузлуджа. Дружеството е 100% собственост на швейцарското дружество ALPIQ Ltd. (с предишно наименование Aare-Tessin Ltd. for Electricity (ATEL)/www.alpiq.com). Единоличният собственик на „ВЕТРОКОМ“ ЕООД и инвеститор на проекта е частно дружество със седалище в Швейцария. Дружеството ALPIQ Ltd. остава основен инвеститор в проекта за изграждане на вятърен парк „ВЕТРОКОМ“.

Инвеститорът
Компанията е най-големият доставчик на енергия в Швейцария и оперира на

територията на цяла Европа. Основните продукти на дружеството може да се разделят на два сегмента – енергия и енергийни услуги. Основният пазар за енергийния сегмент са Швейцария, Италия, Германия и страните от Централна и Източна Европа. Сегментът с енергийните услуги покрива пазарите в Швейцария и Германия, където ATEL, ATEL-Installationstechnik AG и GAN Group са водещи доставчици на енергийни услуги. ALPIQ Ltd. има над 20 представителства из

цяла Европа. Електроцентралите, притежавани от дружеството, имат инсталиран производствен капацитет от 3900 мегавата. За да се покрие цикълът от предоставяни продукти, дружеството предлага своите енергийни услуги чрез други 30 представителства в 200 града и региона в Европа.

Планове

В Република България ALPIQ Ltd. планира да развие един от своите най-амбициозни енергийни проекти – изграждане

на вятърния парк „ВЕТРОКОМ“ на връх Бузлуджа. Паркът ще се състои от 20 генератора с единична мощност 2.5 MW и обща мощност от 50 MW, като в следващите две години се планира разширение на вятърния парк с още 22.5 MW. За тази инвестиция в размер на приблизително 80 млн. EUR дружеството „ВЕТРОКОМ“ ЕООД е получило сертификата за клас „А“ инвеститор от Българската агенция за инвестиции през февруари 2008 г., което е най-високото ниво за инвеститор



в България. Развитието на вятърния проект се подпомага юридически във всички фази и по всички въпроси от неговото придобиване до пускане в експлоатация от една от водещите адвокатски кантори в Република България – „Гугушев & Партньори“ (www.gugushev.com). Като управляващ съдружник адвокат Стефан Гугушев участва в решаването на всички въпроси, касаещи развитието на вятърен парк „ВЕТРОКОМ“. През април 2010 г. официално му бе връчен от председателя на Държавната комисията по енергийно и водно регулиране Ангел Семерджиев лиценз за производство на електроенергия. Това е първият лиценз, даден за толкова дълъг срок – 25 години, което показва доверието на българския енергиен регулатор към

инвеститора.

Оборудване

Цялото оборудване на вятърен парк „ВЕТРОКОМ“ е произведено през 2009/2010 г. Вятърните турбини модел FL2500-90 са изработени от водещата в този сектор германска компания Fuhrländer (Fuhrländer http://www.fuhrlaender.de). Моделът FL2500 е нова турбина с мощност 2.5 MW, с вариации на диаметъра на ротора 80, 90 и 100 м. Благодарение на идеята за лесно изкачване смяната на всички основни компоненти е възможна без нуждата от специални кранове, като по този начин експлоатационните разходи за монтиране на резервни части и за поддръжка са значително по-ниски. Вятърният парк ще бъде приведен в експлоатация на 4 етапа от юли до август 2010 г.



► Председателят на ДКЕВР Ангел Семерджиев връчи на адвокат Гугушев лиценз за производство на електрическа енергия, издаден за срок от 25 години

европроекти



община Казанлък Стефан

ве на ЕС създадохме дирекция в общината, която натрупа опит от предприемаческите фондове.

Общината има над 32 обекта, спечелени по различни програми, казва Стефан Дамянов. Общата стойност на реализираните проекти по предприемаческите и структуроопределящите фондове на ЕС от 2004 до 2010 г. възлиза на 77 млн. лв. Най-мащабният проект е "Интегриран воден проект, етап 1" на стойност 6.422 млн. лв., който включва изграждане на канализационна мрежа, реконструкция на водопроводна и пътна мрежа на кв. „Христо Ботев“, изграждане на канализационна помпена станция и тласкател в курортното село Овощник.

Финансиране

Проектът е спечелен от общината по ОП „Околна среда“ и е финансиран със средства на Кохезионния фонд на ЕС и национално съфинансиране. Селата Розово, Средногорско, Черганово,

Копринка и Шейново с подкрепата на община Казанлък успяват да спечелят проекти по кампанията „Чиста околна среда“, всеки на стойност 10 000 лв.

Кризата

Средномесечно безработните в общината се увеличават със 100 души по данни на бюро по труда. Само в продължение на 6 месеца, от ноември миналата година до март тази година, безработицата е нараснала от 4.7 на 7.2%. Срещите на общинското ръководство със съвета по бизнес в Казанлък целят конструктивно обсъждане на необходимостта от разкриване на нови работни места и подробно разясняване на двете програми за трудова заетост „Аз мога“ и „Развитие“. Кметът Стефан Дамянов ще предложи за разглеждане пред УС на НСОРБ въпросите за трудова заетост и пазарната политика на държавата в контекста на развитие на българските общини.

Сашка Панайотова

Община Казанлък развива успешно туризма

Община Казанлък има всички условия да заеме едно от водещите места в сферата на туризма у нас, казва кметът Дамянов. Реализираните обекти в сферата на туризма в общината са на стойност 2.6 млн. лв.

Наследство

Важен принос за развитието на туризма дава културно-историческото наследство, което привлича туристи от чужбина и страната. На първи етап е вече одобреният проект „Развитие на туристическите атракции в Долината на тракийските царе“, който включва 9 тракийски гробници - Казанлъшката Оструша, Шишманец, Хелвеция, Грифоните, Крън-2, Голяма Косматка, Голяма Арсеналка и гробницата при с. Долно Изворово. Общият бюджет на проекта е 4.299 млн. лв., а размерът на безвъзмездната финансова помощ е 3.654 млн. лв. Основната цел на проекта е повишаване на туристическия потенциал, който притежава региона. Празникът на розата и Дните на тракийската култура са уни-



► Рехабилитацията на улиците и пътищата е приоритет за община Казанлък

кални празници в България и ние ще продължим да работим за тяхното популяризиране, казва кметът Стефан Дамянов. Подготвен и внесен за разглеждане е проектът за парк „Розариум“.

Приоритети

Сред приоритетните задачи на общинското ръководство е рехабилитацията на пътната мрежа. В приетата от общинския съвет Ин-

вестиционна програма на община Казанлък са предвидени средства в размер на 1 006 700 лв. за реконструкция на улици в Казанлък и населените места в общината.

Общината успешно е защитила и редица проекти и в сферата на образованието. В края на 2009 г. стартира проектът „Национална школа по физика в Казанлък“ на стойност 112 хил. лв.

Наш изобретател направи нов вид автомобилен двигател

Инженер Ангел Недев от Стара Загора вече 11 години работи върху създаването на принципно нов двигател с вътрешно горене. Преодолял е хиляди бюрократични спънки и скептицизма на не един учен, че идеята му за много по-ефективен двигател от традиционните с коляно-мотовилков механизъм може да работи на практика и да бъде внедрена в серийно производство. Въпреки трудностите днес изобретението на инж. Недев има официално признание на учени от БАН и е преминало

успешно изпитания в лаборатория за европейска сертификация. Разработването на двигателя продължава чрез спечелен проект от Изпълнителната агенция за насърчаване на малки и средни предприятия по Оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността за българската икономика 2007-2013 г.“.

Идеята

Благодарение на европейския проект и на финансовата и логистична помощ на старозагорския машиностроителен

холдинг „Загора“ днес инж. Недев е изработил няколко модела на компресори, които работят на новаторския принцип. Достатъчно е само да се добави горивно-запалителна система, за да се превърне компресорът в двигател с вътрешно горене, посочва инж. Недев, който вече е готов с идейния проект. Новият тип двигател има по-малко движещи се части, много по-лесен е за производство и поддръжка и постига много по-висок КПД, като работи почти без триене на частите.

Предимствата

Тестовите потвърждават, че двигателят на инж. Недев е между 16 и 20% по-икономичен от традиционните двигатели с вътрешно горене. В процеса на доказването си всеки един нов двигател преминава през модел на компресор, така че това е нещо нормално, казва инж. Недев. При тестовите на изобретението му принципно новият компресор вдигнал налягане от 20 атмосфери при 1650 оборота в минута. Изделието може да вдигне дори няколко пъти по-големи обороти, и то без типичните вибрации и шум при традиционните компресори.

Сашка Панайотова



► Инж. Недев е разработил няколко модела на компресори, които работят на новаторския принцип



Заводът за опаковки на Захарни заводи АД инвестира в модерно оборудване

В края на 2009 г. Заводът за опаковки въведе в редовна експлоатация новата осемцветна машина за ротогравюра Sciaivy/Bobst. Машината е с онлайн каширане, с което е единствената в България. Новата технологична линия е оборудвана с електронен регистър за следене на печата, което дава възможност за висока скорост. Последните две секции са обръщащи и това позволява нанасяне на частичен лак, а също така и coldseal (студено залепване).

С тази успешно усвоена инвестиция Заводът за опаковки отговаря на увеличените изисквания за качествен печат, конкурентни

цени и продукция, съобразена с европейските стандарти.

Освен новото оборудване полиграфичната база притежава и екип с богат опит с тази технология на печат в България. Заводът има машина за ротогравюрен печат от създаването си през 1970 г.

Освен конкурентните цени се гарантират качеството и безопасността на произведените опаковки. Предприятието притежава сертификатите ISO 9001/2008 и ISO 22000.

Ръководството на компанията отчита положителни резултати от направената инвестиция и привличането на нови корпоративни клиенти.

България с най-старата земеделска техника в Европейския съюз

БАТА Агро посрещна 87 фирми в Стара Загора

Съществуващата в България земеделска техника е на нивото от 1960 г. Това прави агросекторът у нас неконкурентоспособен, каза в Стара Загора председателят на УС на БАТА Христофор Бунарджиев. Той откри най-голямото изложение, организирано досега в областта на селското стопанство - БАТА Агро 2010. В Асоциацията на търговците на агротехника членуват 15 водещи фирми. За последните 3 години те са доставили машини и съоръжения за селското стопанство за 984 млн. лв. Въпреки това спрямо останалите държави от ЕС България се нарежда на последните места по обновяване на машинния парк в сферата на селското стопанство. През 2009 г. са били подменени едва 2.6% от тракторите и 4% от комбайните. Така например тракторите, с които разполагат съществ



► Заместник-министърът на земеделието и храните Цветан Димитров лично се увери в предимствата на техниката на фирма "Златекс" ООД

вуващите стопанства у нас, са 4 пъти по-малко от тези в Гърция, посочва Христофор Бунарджиев. В края на 2009 г. 92% от тракторите в България са над 10-годишни, а средната им възраст е 21 години. Средната възраст при

комбайните е 18 години. За последните 3 години са продадени 4400 трактора, 960 комбайна, 860 плуга, 565 брани, 1150 сеялки. Така, ако средно в Европа се падат 240 киловата на 100 хектара земя, за България те са едва 138

киловата. В ЕС на един трактор се падат средно 197 дка обработваеми площи, докато в България един трактор обработва средно 640 дка. За постигане на показатели, близки до средните в ЕС, са необходими мощности

от порядъка на 100 000 киловата за трактори и 50 000 киловата за комбайни.

Мерките

Независимо от кризата последните 2 години са най-силни в продажбата на нова селскостопанска техника в България. За да се запази тази тенденция, е наложено преструктуриране и прехвърляне на средства от останалите нерезервирани бюджети към мярка 121. Очакванията са поне още 200 млн. лв. от други мерки да се пренасочат по мярката, но това може да стане най-рано догодина.

Клиентите

Организатор на изложението в Стара Загора е Българската асоциация на търговците на агротехника в България. На площ от 17 000 кв. м на пистата на летище Стара Загора разположиха щандовете си над 87 фирми. Те представиха продуктите на над 300 световноизвестни производители на агротехника. На изложението

в Стара Загора гостува и германска делегация, предвождана от Астрид Гротелюшен - министър на земеделието и храните на Долна Саксония, проф. д-р Еберхард Хаунхорст - президент на службата за защита на потребителите и безопасността на хранителните продукти на федерална провинция Долна Саксония.

Формата на изложението е много интересна и уникална за България, каза при откриването му председателят на УС на БАТА Христофор Бунарджиев. Освен статичното представяне на експонатите демонстрираме един различен, динамичен формат, направен посредством две методики. Първата представлява тест драйв на машините по пистата на летището в Стара Загора, а втората е същинската им работа в полето, където машините може да бъдат изпитани в реални работни условия - процеси като култивиране, оран, сеитба, допълни той.

Сашка Панайотова

ЗЛАТЕКС ООД спечели нови клиенти на БАТА АГРО

Фирмата представи на своите клиенти най-новия трактор FENDT 211 с безстепенна Vario трансмисия.

Златекс ООД е създадена през 1991г. за да задоволява потребностите на българските селскостопански производители от висококачествени машини, резервни части, консумативи, сервиз и услуги. През годините Златекс ООД си извоюва мястото на един от водещите доставчици на селскостопански машини, специализирана земеделска техника, инвентар и резервни части в страната.

Златекс ООД в качеството си на официален вносител представлява на българския пазар водещи световни фирми в бранша: FENDT, RABE, KRONE, RAUCH, CAFFINI, HORSCH, HAWE, WEIDEMANN, RAVEN, SOLA, KNOCHE.

Ключов момент в израстването на фирмата е поемането на официалното представителство на FENDT за България - казва Търговският мениджър на компанията Красимир Минев. Златекс ООД включва пълната продуктова гама на FENDT: трактори, комбайни, балопреси. Фирмата извършва продажба на машини и оригинални резервни части за тях, както и цялостен сервиз. Скоро Златекс ООД ще представи и първия силажкомбайн на германския производител FENDT и изцяло новата серия FENDT 800 VARIO. На изложението БАТА АГРО 2010 Златекс ООД презентира новостите за 2010 г. - трактор FENDT 200 Vario, торачка RAUCH AXIS 50.1 W с работен захват до 50 метра и ремарке HORSCH TITAN 34 VW.

Очакваме Ви в търговските ни обекти за консултации и срещи.

НАЙ - ИКОНОМИЧНИЯТ ТРАКТОР

FENDT

Мощност - 248 к.с.

KLAS A

Energy efficiency acc. to DLG - powermix:
7% = 220 hp

high efficiency

> 4% A
2% B
0% C

low efficiency

0% E
-2% F
<- 4% G

Независим тест DLG*
FENDT 820 Vario advantage: 1,5

- 74 612 eur

*Спестявате с FENDT

Произведен в ГЕРМАНИЯ

от **14 753 eur**

- 10% собствено участие
- Лизинг за 3, 4 или 5 години
- Сезонен логистичен план по избор
- Възможност за обратно изкупуване на трактори и комбайни

Офертата е валидна за Fendt 820 Vario на склад със специално оборудване

Активно окачване на предния мост, Активно окачване на кабина, Компресор за въздух, Климатична инсталация, Предна навесна система, Тежест предна - 1250 кг, Сигнална лампа, Vario TMS, Tempomat - запамятаване на две скорости

Централен офис: тел.: 042/ 648 055; e-mail: office@zlatex.com; web page: www.zlatex.com
Търговци: 0878/ 96 96 00 • 0878/ 81 81 20 • 0878/ 81 81 40 • 0878/ 81 81 41 • 0878/ 81 81 44

"Стандард Профил" започна работа за "Фолксваген Груп"

"Стандард Профил България" остана верен на намеренията си да печели всяка година по един нов клиент. Докато през миналата година това беше "Фиат", от април тази година старозагорската фирма работи вече и с автомобилния концерн "Фолксваген Груп", събщи изпълнителният директор на предприятието Петър Ангелов. Сега "Стандард Профил" има вече три големи клиента: "Дженерал мотърс", "Фиат Груп" и "Фолксваген Груп". Фирмата започва серийно производство за "Фолксваген", като първите произведени каучукови уплътнения ще бъдат за модела "Фолксваген Транспортер". В следващия етап ще започне производство на каучукови уплътнения и за лекотоварния автомобил "Фолксваген Кади", който регистрира сериозни продажби по света. Това за нас е сериозен успех, защото "Фолксваген" е номер едно като производител в света и дори надмина "Тойота", посочва Петър Ангелов. Старозагорската фирма ще произвежда годишно за двата модела на "Фолксваген" около 500 000 комплекта уплътнения, тоест около 8-10 хиляди единици седмично.

Вследствие на новия



► Оставаме верни на намеренията си всяка година да печелим нов клиент, казва изп. директор на "Стандард Профил България" Петър Ангелов

договор "Стандард Профил България" ще осигури работа за още 60 души. Ще бъдат допълнително назначени и двама специалисти в отдел "Логистика", трима в отдел „Поддръжка“, по един – във финансовия и инженерния отдел на фирмата. Новият проект отговаря на нашата бизнес стратегия. Следващите ни планове са да спечелим за клиенти и "Рено Груп" и това вероятно ще стане още в края на тази година, казва Ангелов.

Спечелването на достатъчно нови клиенти е успешен модел на

"Стандард Профил България" за преодоляване на тежките последствия от икономическата криза. Преминаването на клиентите от фирмата майка в Турция към българската фирма е и начин за разпределяне на финансовия риск. За първото четиримесечие предприятието има реализирани продажби на стойност 2.8 млн. EUR, което е с 40% повече от миналата година.

По-добрите продажби рефлектират и върху възнагажденията на работниците. Те са увеличени средно с около 10%.

Сашка Панайотова

EVN ще инвестира 400 млн. лв. във ВЕИ проекти в България

Концернът откри най-големия си фотоволтаичен парк

EVN откри фотоволтаичен парк, който се намира край с. Блатец, община Сливен. Паркът е най-големият в цялата EVN Група и първият за EVN, който е изграден извън Австрия. В него са инвестирани повече от 6 млн. лв. През следващите няколко години концернът предвижда още 400 млн. лв. за осъществяване на други проекти в България в областта на ВЕИ. Съоръженията ще бъдат дори по-големи от фотоволтаичния парк край с. Блатец. Това съобщи д-р Петер Лайр, член на УС на EVN AG Австрия. Имаме необходимия капитал, за да стартираме проектите си, необходимо ни е само разрешение от съответните институции, добави той. EVN е инвестирала през миналата година 250 млн. EUR за



► Инвестираме дългосрочно в България, казва д-р Петер Лайр, член на УС на EVN AG Австрия

изграждане на ВЕИ.

Новоизградената слънчева централа край Сливен е собственост на „Натукрафт“ ЕООД – дружество от групата

на EVN, което развива проекти в областта на възобновяемите енергийни източници.

Съоръжението е разположено на площ от

23 дка. Инвеститорите очакват да си възвърнат вложените средства за изграждане на централата за 14 години. Искат дългосрочно да оста-

нем в България, затова и инвестиционните ни планове са дългосрочни, каза д-р Лайр.

Новоизграденният соларен парк се състои от

общо 3 групи фотоволтаични елементи с обща мощност 836.7 kWp. През декември 2009 г. беше пусната в технически пробна експлоатация първата част от централата. Тя се състои от 2376 тънкослойни силициеви елементи с капацитет 178.2 kWp. В началото на 2010 г. в експлоатация са въведени и другите две групи. Едната се състои от 1584 соларни модула от монокристален силиций с мощност 380.16 kWp, а другата е съставена от 960 соларни модула от монокристален силиций с общ капацитет 278.4 kWp.

Произведената до момента електроенергия е 342 000 киловатчаса. Работата на соларния парк вече дава своя положителен ефект върху околната среда - само до момента са спестени 222 тона вредни емисии въглероден диоксид, съобщават от EVN.

Сашка Панайотова

АГРОГАРАНТ СЕРВИЗ ООД

Фирма "Агрогарант сервиз" ООД е създадена през 1994 г. в гр. Стара Загора. Тя е официален дистрибутор на висококачествена селскостопанска техника и инвентар от световни лидери в производството на машини CLAAS, AMAZONE, REGENT, BERTHOUD и др.

Осигуряваме цялогодишно диагностика и сервиз в собствени ремонтни бази и на място при клиента. Фирмата разполага с голяма складова база и сервизни помещения на територията на гр. Стара Загора и мобилни сервизни групи. Поддържа наличност от оригинални резервни части и консумативи на предлаганата от нас техника.

В сервизната база на фирмата се извършва основен ремонт на двигатели

за камиони: Mercedes, MAN, Scania. Правим ремонти на сложна селскостопанска техника, монтираме двигатели "Мерцедес" на трактори T150K.

Предлагаме разработване на проекти по европейските програми за финансиране. Сътрудничим на нашите клиенти за преференциално кредитиране от водещите банки в България.

Благодарение на перфектни финансови условия, гъвкави лизингови схеми, добри възможности за договаряне, гарантиращи свобода и сигурност във финансов аспект на бизнеса, взаимно изгодно финансово-търговско сътрудничество с подчертана коректност към клиенти и търговски партньори "Агрогарант сервиз" ООД непрекъснато разширява своя дял на пазара на земеделска техника.



"Рapid KB" ООД с успешно участие в БАТА Агро 2010

Най-големият комбайн в света CLAAS LEXION 600 намери своя първи клиент в Южна България на първото по рода си изложение на агротехника БАТА Агро – Стара Загора, което се проведе от 11 до 15 май 2010 г. Комбайнът CLAAS LEXION 600 е способен да прибира от 60 до 100 тона пшеница на час, казват официалните дилъри на марката CLAAS за България – фирма "Рapid KB" ООД. През последните години фирма "Рapid KB" ООД е продала 14 комбайна от този модел. Исполнът CLAAS LEXION 600 на практика замества три обикновени машини. Въпреки размерите си машината се обслужва само от двама

души, докато традиционните комбайни изискват екип от шест души, посочва инж. Георги Богоев, управляващ съдружник във фирма "Рapid" ООД. Ако сметнем ефективността на тази машина, излиза, че разходите, които правим за единица прибрана продукция за тон зърно, са многократно по-малко, казва той. На изложението официалните дилъри на БАТА Агро 2010 фирмата представи и комбайн CLAAS AVERO 240, както и трактор от новите модели CLAAS ARION 420.

Фирма "Рapid KB" ООД е на българския пазар вече 20 години. От своето основаване до днес фирмата е всепризнат вносител № 1 на земеделска техника на българския

пазар от водещи световни производители като КЛААС, АМАЗОНЕ, ВАЛТЕРШАЙД, ШТРАУТМАН, РЕГЕНТ, КИСЛИНГ и др. Фирма "Рapid KB" ООД разполага със собствени филиали и регионални складове в Русе и Добрич, както и с много дистрибутори и посредници на територията на страната. Дистрибутор на фирмата в региона на Стара Загора е фирма "Агрогарант сервиз" ООД.

Успяхме да накараме фирмите майки на селскостопанска техника да намалят цените и това до голяма степен улесни нашите клиенти. Намалението на цените е нормално във време на криза, когато хората се страхуват да инвестират, казва инж. Богоев.

Зърнопроизводители очакват по-добри добиви на пшеница

Жътварите в Старо-загорско се надяват на 340 кг от декар

През 2010 г. очакваме по-добри добиви на пшеница от миналогодишните, казва председателят на УС на Националната асоциация на зърнопроизводителите Радослав Христов. През март и април (основните месеци, през които се формира добивът на пшеница) имаше добро влагозапасяване и затова в момента пшеницата е добра, допълва той. От Националната асоциация на зърнопроизводителите очакват средни добиви за страната от 320 до 350 кг пшеница от декар, докато през миналата година средният добив е бил 300-310 кг. Въпреки добрите прогнози общото произведено количество пшеница най-вероятно няма да надвиши миналогодишния добив, защото са засети с 500 000 декара по-малко, смята Радослав Христов. Причините за това са неблагоприятни-



► Очакваме добитата пшеница тази година да стигне 3.5 млн. т, казва председателят на УС на НАЗ Радослав Христов

те климатични условия през есента на миналата година и финансовите затруднения на фермерите заради икономическата криза. Голяма част от тях са останали без средства и са били принудени да засеят площите си с пролетни култури.

Земеделците в Старо-загорско се надяват добивите от пшеница да

стигнат нива от около 340 кг на декар, докато през миналата година средно от декар те са прибрали максимум 310-315 кг.

Тенденции

От няколко години България е нетен износител на зърнени култури, което носи зелени пари на държавата. През 2009 г. страната ни е изнесла прибли-

жително 2 млн. т пшеница, казва Радослав Христов. Винаги сме произвеждали повече пшеница, ечемик и слънчоглед от това, което имаме като вътрешно потребление. Този факт според зърнопроизводителите се използва от преработвателите, за да държат изкупните цени ниски на вътрешния пазар. За последната година средната продажна цена на хлебната пшеница е 21-22 ст. или 220 лв. за тон. Цената на слънчогледа регистрира сериозни амплитуди, движейки се между 300 и 600 лв. за тон, припомнят от НАЗ. Тенденциите по отношение на цената на пшеницата не са по-различни от това, което е било през последните години – очакванията са от 180 до 230 лв. за тон.

През 2010 г. България най-вероятно ще добие около 3.5 млн. т пшеница, като очакваният износ ще бъде отново около 2 млн. т. Похвална е работата на търговците на зърно в България, смятат от браншовата организация. През

последните години експортът на пшеница върви много добре за България. Търговците са добре запознати с пазарите в Близкия изток, в Египет, Сирия и други страни. Въпреки всичко България все още не може да си позволи модерна технология, чрез която да произвежда пшеница при максимум 150 лв. разход на декар.

Проблеми

Въпреки направените от нас предложения за промени на Закона за опазване на земеделските земи на първо четене бяха приети текстове, които не гарантират опазване на плодородната земя в България, категорични са от браншовата организация. Сега според закона възобновяеми енергийни източници не може да се изградят върху земя от 1 до 4 категория, освен ако земята не попада в енергийния план на МИЕ за изграждане на нови мощности. Това допълнение в закона според НАЗ отнема правото на земеделците да опазят плодородната

земя в България и създава условия за корупция.

НАЗ отдавна е внесла предложение за прехвърляне на средства от други мерки по Програмата за развитие на селските райони към мярка 121, по която средствата вече са изчерпани. На практика от 5 месеца няма никакво движение на подадени проекти по мярка 121. Случват се само частични плащания, а в същото време чакат да бъдат разгледани 617 проекта на земеделски стопани, нуждаещи се от спешно обновяване на агротехниката. Резултатите от междинната оценка на Програмата за развитие на селските райони показват, че по много от мерките усвояемостта на средствата е едва 0.5%, докато по мярка 121 тя надхвърля 100%. На 18 май е приета и промяна в Наредба № 8, която касае мярка 121. Там са наложени промени, които влизат в сила със задна дата, а това според НАЗ е недопустимо.

Сашка Панайотова

Асоциация по ВиК беше учредена в Стара Загора



► Асоциацията по ВиК ще прави предложение за цената на водата пред ДКЕВР

Областният управител на Стара Загора Йордан Николов, кметовете на 11-те общини в областта и кметът на Тополовград Евтимия Крачолова подписаха учредителен акт за създаване на Асоциация по ВиК. Въз основа на бизнес плановете на ВиК вече не дружествата, а асоциацията ще излиза с предложение за цената на водата пред ДКЕВР в съответния регион. Организацията ще кандидатства и за финансиране чрез оперативните програми на ЕС.

За председател на асоциацията в Стара Загора беше избран областният управител Йордан Николов, а кметовете на общините са нейни членове. Срещата се организира във връзка с последните промени в

Закона за водите от юни 2009 г. Промените предвиждат за нуждите на управлението, планирането и изграждането на ВиК системи, както и за предоставянето на ВиК услуги страната да бъде разделена на обособени територии. Асоциацията по ВиК не е търговско дружество, няма да формира и разпределя печалба. Държавата в лицето на областния управител има 35% дялово участие, а останалите 65% са разпределени между общините пропорционално на броя на населението им.

Новоучредената асоциация ще извършва планиране и развитие на сектора, ще определя ВиК оператора и ще одобрява неговия бизнес план. Идеята на промяната е

собствеността да се прехвърли на общините чрез асоциацията. Тя ще взема основните решения, а операторът ще бъде изпълнител на волята ѝ, каза управителят на ВиК Стара Загора инж. Румен Райков.

Съоръженията на ВиК се изваждат от активите на дружествата и стават публична държавна или публична общинска собственост, а ВиК дружествата ще са само техни оператори. Ако едно съоръжение се намира на територията само на една община, то става публична общинска собственост, но ако обхваща територията на две и повече общини, съоръжението ще бъде публична държавна собственост.

Сашка Панайотова

дзвн Изкуството да бъдеш първи
изкуството да пиеш бира



Zagorka

Консумирайте с удоволствие и мярка

АВТОПАРИ



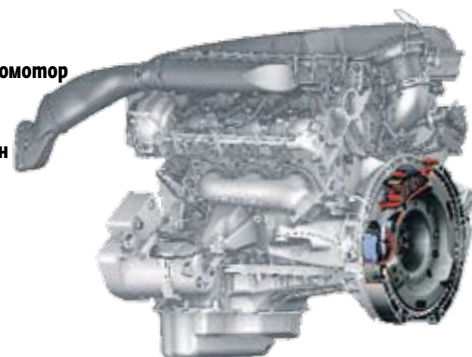
Журналист:
Александър Бойчев
boychev@gmail.com



Реклама:
Мария Секулова
msekulova@pari.bg
tel. 4395-872

Mercedes S400 Hybrid

Двигател 6-цилиндров бензинов двигател + електромотор
Работен обем 3498 куб. см
Мощност 279 к.с. + 20 к.с. от електромотора
Максимален въртящ момент 385 Nm/2400-5000 об/мин
Трансмисия седемстепенна автоматична 7G-Tronic
Тегло 1955 kg
Ускорение 0-100 км/ч 7.2 секунди
Максимална скорост 250 км/ч
Разход/100 км 8 литра
Емисии 2/км 186
Цена от около 160 хиляди лева



Индулгенция за гузна еко съвест

Mercedes S400 Hybrid е суперлуксозен начин да се возите с нисък разход



Тежка е екологичната корона. Знае го добре British Petroleum в момента, като плаща с малко под милиард долара немарливостта на някои свои работници по поддръжката. Тонове нефт се изливат в Мексиканския залив, а хиляди хора по земята угрижено събръчат челата си и се чудят дали бензинът отново ще поскъпне. Акциите на BP на Лондонската борса всеки ден се сриват с умопомрачителни проценти, светът тръпне в очакване на 2012 г., а дупката в океана е сигурен признак, че "онова" ще се случи.

Лесният петрол свърши, дойде времето на рисковото копаене надълбоко, шама-

низират водещи енергийни специалисти. Това е само началото, сякаш злорадстват медийни анализатори, които денонощно четат бюлетините и прелистват с чай и бисквити доклади и изследвания на независими експерти в свободното си време. Положението е ситуация, както биха казали някои по-отракани и недотам интелигентни звезди от Шопския край. И тогава идва Mercedes S400 Hybrid.

Нови хоризонти

Daimler са гигантски концерн, който инвестира и развива множество технологии и подобрения. Краят на течните горива, борбата

с изгорелите газове и устойчивото развитие са част и от "аджендата" на техния висш мениджмънт, който играе романтично танго с енергийните концерни от десетилетия. Техническото решение на Daimler може би ще бъде определено от скептиците като закъсняло, половинчато или дори неефективно. Защото S400 Hybrid на пазара е достъпна лимузина с технологията на т.нар. "мек" хибрид. При пълните хибриди, познати от моделите на Toyota и Lexus, бензиновият агрегат работи съвместно с електромотор, като мощността на този електрически двигател е достатъчна, така че да осигури

възможност за задвижване на автомобила и в режим само на ток. При решението на Mercedes електромоторът също има, но той не позволява автономен режим. Другата особеност е използването на литиево-йонни батерии вместо досега популярните NiMH-акумулатори. Концепцията на Mercedes хибрида е осигуряване на допълнителна тяга при потегляне (когато е най-необходима) и режим на покой за електрическите системи в автомобила при движение по инерция - когато разходът е най-невидим.

Хибрид

Mercedes S400 Hybrid е преди всичко един голям S

Mercedes, разбира се. Огромно пространство, страхотна изработка, подобрени материали, върховни технологии - това е бил и продължава да е един от най-категоричните начини да заявите материално охолство и успех. В S400 Hybrid електромоторът си партнира с 3.5-литровия V6 бензинов мотор, който можете да си поръчате и без хибрид в модификацията S350. Тук комбинираната мощност достига близо 300 конски сили, които са напълно достатъчни, за да задвижат голямото купе на лимузината. Има нещо специфично приятно в чувството да натискаш газта и да нямаш гузна съвест за околната среда. Средният

разход на този Mercedes е около 8 литра бензин на 100 км - при работещ автоматичен климатик, използване на електрическото задвижване на седалките, функцията на подгриване, както и слушане на музика през разкошните Harman Kardon високоговорители. При магистрално шофиране въздушното окачване ще ви отпусне, а средният разход от 7 литра на 100 км ще ви забавлява като малко дете. 2012-а приближава. BP обаче все още не губи пари въпреки екологичната катастрофа. Светът си е такъв, какъвто е бил винаги - суров, жесток, конкурентен и несправедлив. Дано се примирите с S-класата.



Страхотна традиция

Вече 50 години S-класата на Mercedes е синоним на най-доброто в автомобилостроенето. Всяка генерация е иноватор - тук за първи път се появяват деформационните зони, ABS, въздушните възглавници, ESP-системата против приплъзване и т.н. Актуалното поколение е с последната генерация PRESAFE - система, при която сензори, камери и датчици се грижат да не катастрофирате, а ако се стигне до удар, щетите да бъдат минимални за вас и спътниците ви



Гледай ме в дисплея

Огромният дисплей в центъра на арматурното табло нагледно показва как функционира хибридният механизъм. Опитавме се и не успяхме да заредим батерията до 100% - вероятно трябваше да има повече нанадолни склонове по маршрута ни. Освен за хибридният механизъм екранът се използва за управление на музиката в купето и за навигационната система - за съжаление обаче България е едно огромно бяло петно във вселената на Mercedes-картите

Цитат

” За да достигнем стандартите на развитите държави, ще е нужно доста, а това ще отнеме време

► Сдружение „Велоеволюция“



Велокултура Организаторът защитава правата на велосипедистите

Сдружение „Велоеволюция“ е неправителствена организация и съществува от 2007 г. То се състои от млади и активни хора и се старее да защитава правата на градските велосипедисти. Основните цели на

сдружението са популяризиране на велосипедния транспорт, създаване на законови и инфраструктурни улеснения за велосипедистите, безопасността на пътя. Членовете на организацията са около сто, но поддръжниците и доброволците, които й помагат, са няколко хиляди и са от цялата страна. Всички са обединени с една цел - да направят България по-

добро и безопасно място за каране на велосипеди. От организацията смятат, че хората трябва да осъзнават, че велосипедният транспорт е част от целия градски транспорт. Според тях участниците в движението трябва значително да подобрят културата си на пътя - не само шофьорите на моторни превозни средства, но и велосипедистите и пешеходците.

С КОСТЮМ НА КОЛЕЛО

Шествие в София популяризира велосипеда като средство за придвижване към работното място

Помните ли онези жълти криволичещи линии, които се появиха преди време по тротоарите на столицата? Минаваха между дървета и ограничителни колчета, върху изпотрошени плочки, а колите често спираха върху тях. Това бяха т.нар. велоалеи, които предизвикаха присмех у хората, които се придвижват из града с колела. В момента има няколко алеи, сред които са тези по бул. „Цар Борис III“ и от НДК до парка „Заимов“ и Южния парк. Иначе стойки за велосипеди се появяват на все повече места из София. Работни проекти за развитието на веломержа в столицата също. Предстои да бъдат направени алеи по бул. „Витоша“, от „Цариградско шосе“ до бул. „Черни връх“, в кварталите „Младост“, „Лозенец“, „Люлин“... Дано.

Шествие

4 юни е щастливият ден на велосипедистите. Във връзка със Световния ден за ходене на работа с колело (bike to work day) сдружение „Велоеволюция“ организира шествие по няколко централни булеварда в столицата. Събитието ще стартира в 17.30 ч на площад „Александър Невски“. „Тъй като този ден няма фиксирана дата, си позволяваме да го обединим и с Деня за ходене на училище с колело, за да съберем всички активни велосипедисти на едно място“, казват от „Велоеволюция“. Мото на шествието тази година е „Официален с колело“, с което от сдружението искат да насърчат хората да ходят на работа с колело, като им покажат, че това не е „мисия невъзможна“, дори и с официални дрехи.

Участници

В помощ на организаторите са се отзовали Столичната община и Центърът за градска мобилност. С тях сдружението поддържа постоянна връзка, за да обсъждат проблемите на градските велосипедисти. „Велосипеди DRAG“ също се присъединяват към велошествието - именно те са започнали инициативата да се чества този ден в България преди 13 години. Главен спонсор на събитието е италианска фирма, която финансира световни колоездачни състезания като „Тур дьо Франс“ и е отворена към велосипедните събития в световен мащаб.

От „Велоеволюция“ очакват да дойдат всички, които осъзнават, че велосипедният транспорт е важна част от градската мобилност. Профилът на гостите на шествието е: млади и динамични хора, които ежедневно се борят със задръстванията, липсата на култура на каране и замърсяването на въздуха.

Потенциал

От сдружение „Велоеволюция“ вярват, че София има доста потенциал и възможности за изграждането на добра велосипедна инфраструктура. Едно от предимствата, което изтъкват от сдружението, е, че столицата ни е доста компактна в сравнение с големите европейски градове, което прави ходенето до работа с колело доста по-бързо и привлекателно. По Българския държавен стандарт пътищата ни са по-широки от средната широчина на пътищата в Европа, което позволява отнемането от пътното платно, за да се преустрои във велосипедни алеи, казват от „Велоеволюция“.

Елина Пулчева

